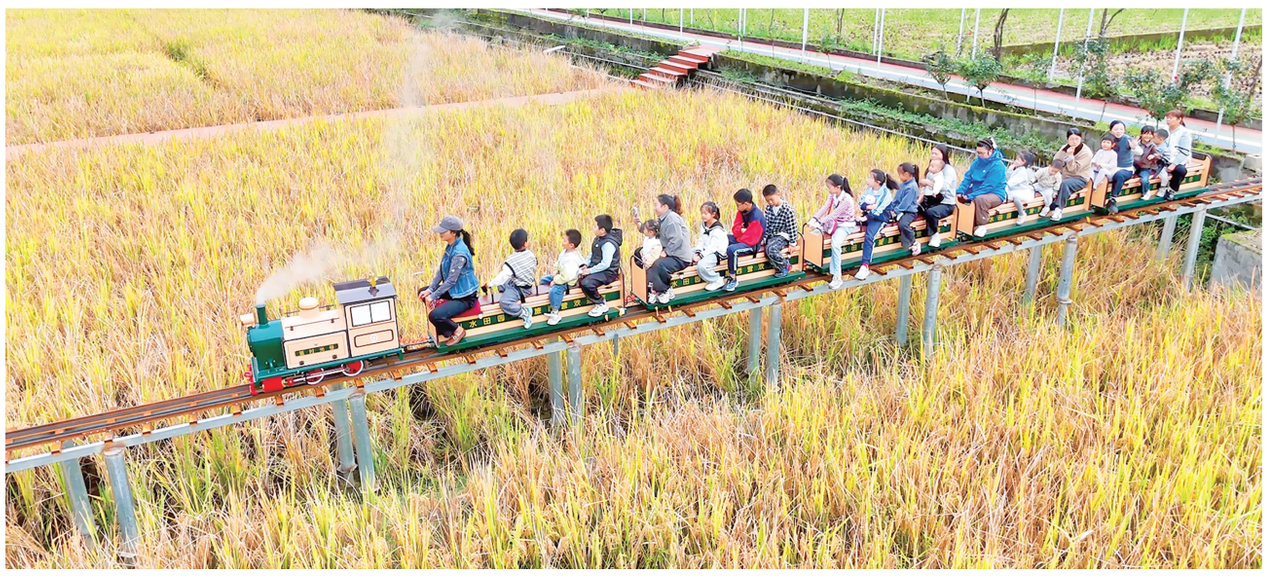
西营镇蔓营村依托苏陕协作打造乡村旅游新亮点——

“小火车”带火乡村游

通讯员 刘焱



游客乘坐小火车在稻田中游玩。

“刷短视频看到这里，观光小火车和亲子乐园一下子就吸引了我。坐上小火车穿梭在稻田中，近距离拥抱大自然，游玩体验特别好！”游客周先生高兴地说。今年国庆假期，白河县西营镇蔓营村田园综合体的观光小火车迅速走红，开园即迎来客流高峰，前来打卡的游客络绎不绝，排队等候的场景从白天延续至傍晚，这里俨然成为乡村旅游网红打卡点。

一列小火车，串起一方好光景。借助苏陕协作项目支持，蔓营村打破传统观光旅游的局限，以小火车为纽带，将田园综合体、水田沟景区、农耕体验及民俗村落串珠成链，构建“快进慢游”的旅游体系，破解过去文旅资源碎片化、游览体验差、辐射带动范围有限等发展难题，推动西营镇农文旅资源一体化开发、一体化运营、一体化增值，为全域旅游高质量发展夯实根基。

“小火车开通之后，来游玩的游客越来越多，店里生意越来越好，收入稳步上涨，日子更有盼头了。”看着往来不断的游客，蔓营村超市老板娘喜上眉梢。随着游客量的持续上涨，周边餐饮、民宿、农特产品销售也随之红火。为持续提升文旅服务品质，西营镇同步开展农家乐烹饪、农特产品营销等实用技能培训，引导经营主体优化服务，适配游客多元消费需求。当地商户纷纷表示，苏陕协作项目带来实打实的客流红利，自家生意和家庭收入都有了明显改善。据统计，国庆假期，蔓营村观光小火车、亲子乐园、民宿及农家乐等累计接待游客近1万人次，实现旅游综合收入近10万元。

为做好节假日旅游服务保障，西营镇统筹村“两委”、驻村工作队、网格员、公益岗人员等多方力量，聚焦小火车沿线、亲子乐园、休闲步道、村内主干道以及农户房前屋后等重点区域，扎实开展人居环境整治提升行动，既保障游客舒心游玩，也守护村民宜居家园，持续擦亮“山水田园·蔓旅西营”生态文旅名片。

据了解，蔓营村观光小火车及配套基础设施项目严格对标白河县苏陕协作项目投资计划推进实施，项目从规划设计、预算采购，到施工建设、验收审计等全流程规范管理，严把工程质量，真正把协作资金转化为群众看得见、摸得着的民生成果。项目投用后，将进一步丰富农文旅融合新业态，激活乡村闲置资源，带动当地农户持续稳定增收。

从珠三角工厂到秦巴山野，曹永兵返乡十年深耕魔芋产业——

反哺桑梓助振兴

通讯员 夏钰 张先怀

我是安康人

秋日，平利县三阳镇尚家坝村的山林间，魔芋叶在树荫下铺展一片新绿。曹永兵裤脚沾满黄泥蹲在地头，轻轻拨开腐殖土，仔细查看魔芋长势。

十年前，曹永兵在珠三角经营工厂，订单稳定、生意红火。2016年，39岁的他做出一个令亲友难以理解的决定：关停工厂，返乡创业。亲友纷纷劝阻，认为他舍弃稳定收益，回深山种地是“自讨苦吃”。可每次回乡，望着家门口得天独厚的山水资源，不少乡亲日子依旧拮据，青壮年大多外出务工，村里只剩老人与孩童，他心里满是牵挂。

“根在这里，家乡的难处，就是我要攻克的阵地。”曹永兵说。退役军人不服输的韧劲、共产党员沉甸甸的责任，促使他把奋斗的“战场”从珠三角搬回秦巴山间。他笃定，家乡的绿水青山，一定能“长”出群众的好日子。

回乡之后，曹永兵一头扎进家乡，全力发展魔芋产业。

魔芋在当地俗称“鬼脑壳”，生性娇贵，忌积水、怕暴晒，软腐病更是产业发展的“拦路虎”，一旦暴发病害，整块田地都可能腐烂绝收。2016年下半年，持续阴雨天气来袭，试验田里的魔芋大面积烂根，田间弥漫着酸腐气味，前期心血付诸东流。曹永兵没有退缩，白天在田间观察魔芋长势，夜晚伏案钻研种植技术；雨夜还打着手电筒到田里巡查排水情况。为破解技术瓶颈，他辗转数百公里奔赴科研院所，多次邀请专家深入田间地头指导。

经过反复试验摸索，适配本地条件的林下魔芋种植模式逐步成型：依托山林树荫规避强光，顺着山地地势疏通沟渠排涝，不与粮食作物争抢耕地，让闲置荒山变身增收宝地。

“只售卖鲜芋原材料，农户挣的永远是辛苦钱，一旦市场行情波动，风险全都压在老百姓身上。”曹永兵看得长远：产业要行稳致远，必须延伸产业链，把增值收益留在乡村。面对资金紧张难题，他多方筹措资金，引进魔芋精粉加工设备，建起村里的魔芋加工厂。鲜魔芋采收后直接进厂，经过脱水、研磨、提纯，初级农产品就地转化增值。产业链每延伸一环，村民增收就多一分，过去单纯售卖原料的被动局面逐步扭转。

产业初具规模，如何让更多群众敢种、会种、能增收？曹永兵创新推行“垫资供种、保底收购、风险兜底”帮扶模式，乡亲们亲切称作“垫资分红”——种芋先行赊给农户，技术人员上门手把手教学，魔芋成熟后保底收购。

村里防返贫监测户老张想发展产业，却苦于没有启动资金。曹永兵直接把魔芋种芋送到他家门口：“你只管安心劳作，技术我来负责，种坏了损失由我承担，不让你担一分风险。”丰收时节，老张依靠魔芋增收1万余元。

如今，尚家坝村林下魔芋种植面积拓展至5200余亩，130余户群众参与魔芋种植。曹永兵给乡亲算了一笔账：传统种植玉米，一亩地收益微薄；改种魔芋，纯收益能够翻数倍。2025年全村魔芋产值达210余万元。小小魔芋，撑起千家万户的“致富账”，也持续壮大村集体经济。

石泉县城关镇把闲置林下空间转化为群众增收的“绿色银行”——

林药套种促富民兴村

通讯员 陈锴

近日，走进石泉县城关镇农光村中药材产业园区，连片的淫羊藿是茎叶集中收获期。昔日林下闲置地，如今变成了壮大村集体经济的“绿色银行”。

农光村森林覆盖率高，山地资源禀赋突出，但过去林下闲置土地多、产业底子薄。改变，始于包联单位与驻村工作队的主动作为。

2024年，包联单位及驻村工作队把“为村上找资金、找项目”作为突破口，多方奔走协调，成功争取苏陕协作项目资金37万元、村集体经济产业贷款30万元，并统筹自筹资金，建成400余亩淫羊藿、黄精、猪苓等中药材林下种植基地。基地采取“党支部+合作社+企业+农户”模式，由包联单位牵线搭桥，与陕西佳朗生物科技有限公司建立合作关系，从科学选种、规范管护到统一产销，为村里构建起一条稳定的产业发展链条。

产业见效首先体现在群众腰包里。基地整地、除草、采收等环节长期吸纳30余名劳动力就近务工，带动30户脱贫户年务工收入达10万元，户均增收3000元以上。加上土地流转租金和集体分红，村民在家门口挣上“薪金”、拿到“租金”、分上“股金”，实现了“地不闲、人有活、村有收入”。今年淫羊藿顺利上市销售，预计可为村集体带来收益15万余元，产业见效快、效益稳，进一步坚定了村民发展特色种植的信心。

产业能做大，离不开石泉县林业局的项目支持。县林业局将林业项目资源向农光村倾斜，协助村里申请“抚育林”项目，通过对疏林等现有林分实施科学抚育管理，改善林下透光通风条件，为淫羊藿等喜阴中药材创造了更适宜的生长环境。这一举措既提升了森林质量，又为林下种植拓展了空间，实现了生态效益与经济效益的双赢。与此同时，县林业技术推广站主动送技下乡，到农光村开展中药材黄精种植及管护技术培训，从种苗选择、林下栽植密度、病虫害绿色防控到采收初加工进行全程指导，让农户种得下、管得好、卖得上价。

正是有了包联单位的资金撬动、林业局的项目赋能和村上的精心管护，农光村的林下产业逐渐打出名气，近日吸引了西安市林业局一行到村调研，专门了解林业“三资”盘活和林下经济发展情况，农光村的实践做法得到充分肯定。

产业兴旺的背后，是多方合力的结果。农光村不断完善乡村治理模式，村党支部书记带支委、支委带党员、村民代表一起干，将产业发展与群众利益紧密联结。

为进一步深挖产业发展潜力，包联单位与驻村工作队再次主动发力，2026年积极协调苏陕协作项目资金100万元，帮助村里规划建设中药材初加工车间，补齐清洗、切片、烘干、包装等环节短板，推动淫羊藿从原料销售向饮片、提取物等更高附加值产品延伸。同时，协助村委会持续扩大淫羊藿、黄精等中药材种植规模，提升标准化、品牌化水平，拓宽销售渠道，推动产业向精深加工、全产业链方向迈进。

农光村将依托包联单位申请的“小流域”治理项目，进一步做好家庭作坊加工，完善产业路、灌溉管网等基础配套设施，锚定2028年建成省级林下经济示范园区的目标，推动产业从种植到加工全链条升级，让小小淫羊藿真正成为群众增收致富的“黄金草”。

一汪清水养出“致富鱼”

通讯员 孙诗漫 王舒

近日，走进位于岚皋县孟石岭镇田坝村的生态冷水鱼养殖基地，山泉水源源不断涌入养殖池，池水洁净通透，鲟鱼、多鳞白甲鱼在池中自由穿梭、摆尾嬉戏。

生机盎然的产业图景背后，是岚皋县绿水生态农业有限责任公司负责人马力从零起步，潜心钻研的艰辛创业历程。10余年来，他扎根山野钻研生态渔业养殖，把得天独厚的山水资源转化为群众实实在在的财富。

“2013年筹建渔场之前，我一直从事医药化工行业，对水产养殖一窍不通，完全是零基础入行。”马力坦言。创业初期，他凭着一腔热忱盲目尝试，先后养殖黄辣丁、鲫鱼、鲤鱼等多个普通鱼种，但受山区气温波动影响，各类鱼种生长不稳定、病害多发，养殖效益始终不佳。

2015年夏季，受持续极端高温天气影响，造成10余万公斤三倍体虹鳟大面积死亡，巨大亏损让他深刻意识到，水产养殖不能凭经验蛮干，唯有立足本地水土禀赋、选准适配品种、坚持科学养殖，才能实现长效稳定发展。

自那时起，马力主动对接高校和科研团队，邀请专家实地考察研判，结合岚皋县海拔高、水质优、水温恒定等天然优势，最终确定冷水鱼特色养殖发展方向。

2017年起，他全面转型，主打高品质杂交鲟鱼养殖，深耕本土冷水渔业领域。为补齐技术短板，他先后远赴黑龙江抚远、北京等地考察学习，反复试验、潜心钻研，不断优化养殖模式、打磨养殖技术。岚皋县优质冷水水域面积超2万亩，全县年径流量占汉江安康段总径流量的61.8%，优良稳定的水文条件，为冷水鱼规模化、生态化养殖提供了得天独厚的自然条件。

“多鳞白甲鱼是五大名鱼之一，也是我们岚河流域的珍稀鱼种。”马力介绍，依托优质生态资源，在做大杂交鲟鱼养殖产业的同时，公司聚力岚河流域珍稀鱼种保护培育，攻克本土鱼种繁育难题。通过9年持续校企合作、科研攻关，基地成功攻克多鳞白甲鱼保种、繁育、育苗等一系列技术瓶颈。目前，鱼种保种量达20万尾，年育苗繁育量可达100余万尾，有效守护了本土水生生物资源。

守好水，才能养好鱼。发展过程中，马力始终把生态摆在第一位。渔业基地采用仿生态流水养殖模式，实现全程“无抗养殖”；配套“三池两坝”尾水处理系统，借助智慧渔业平台实时监测尾水水质，确保达标排放，实现渔业发展与生态保护双赢。

产业稳步发展的同时，马力充分发挥技术、资源和平台优势，向周边农户分享养殖技术、传授实操经验、常态化开展技术指导，带动村民学习标准化生态养殖技术，让众多零基础村民成长为养殖能手、产业能人。

“目前，30多名员工大多是我们周边的农户，管吃管住，一人一年大概能拿到5万元工资。”马力表示，已累计发放工资2000余万元；通过村集体经济入股分红，每年为周边村集体分红超百万元；叠加项目建设季节性用工，共计带动150余名群众分享产业收益，让更多村民在家门口实现稳就业、稳增收。

从零基础创业新人，到懂技术、善经营、有担当的高素质农民，马力用实干诠释了新时代新农人的使命与风采。依托全县打造“中国鲟鱼之乡”、实施“产业倍增计划”的有利契机，公司持续扩大产业规模，陆续扩建4处养殖基地。目前，杂交鲟鱼年产约1700吨，年产值5000多万元。在产业体量稳步壮大的同时，企业发展重心逐步转向提质增效、延链升级。



员工将鱼按大小分池喂养。

吕河镇烤烟产业持续释放富民强村动能——

烟农增收笑开颜

通讯员 汪甲琪



工作人员对烟叶进行分级。

10月4日，旬阳市吕河镇正式开启烤烟开磅收购工作，从精心谋划春耕备耕，到干群合力攻坚移栽，再到烘烤，该镇4130亩烤烟终于迎来收获时刻，一片片色泽金黄的烟叶陆续运抵收购点位，田间的辛勤劳作正转化为实实在在的经济收益，让致富“金叶子”鼓起烟农的“钱袋子”。

走进吕河镇烟叶收购站，收购现场秩序井然，一捆捆色泽鲜亮、油分充足的烟叶整齐码放。分级分选、检验定级、称重过磅、入库堆码等，各环节衔接流畅、操作规范。工作人员严格执行烟叶收购等级标准，坚持对样收购、阳光收购，严把质量关口，确保收购过程公平公正。看着自家“金叶子”顺利通过检验，烟农们脸上洋溢出丰收的喜悦。

收购工作启动后，该镇主要负责人深入烟站收购一线开展督导检查。实地走访各个作业区域，细致察看站内烟叶交售秩序、分级定级操作、仓储保管等现场情况，与现场工作人员、前来交售烟叶的烟农面对面交流，详细询问今年烟叶产出质量、收购执行价格、收购工作进度，认真倾听烟农在交售过程中的实际诉求，现场叮嘱工作人员要严格执行收购政策标准，做实做细便民服务，坚持公平定级、依规收购，切实维护好广大烟农的合法权益，确保烤烟收购各项工作落地落细。

“今年管护到位，烟叶成色不错，现在收购政策透明，秤准价公，我们种烟心里踏实。”“今年烟叶长势好，镇上早早给我们做了前期培训和政策宣传，来交烟流程简单顺畅，价格也公开透明，就盼着‘黄金叶’能卖个好价钱！”前来交售烟叶的烟农高兴地说。

烤烟产业不仅是吕河镇农业主导产业，更是带动群众稳定增收、夯实乡村振兴产业根基的支柱产业。近年来，吕河镇始终把烤烟产业提质增效、助农增收作为农业重点工作来抓，紧盯烤烟生产全周期、全链条，抓实精细化培育管护。从育苗移栽、中耕管护到采收和烘烤，全程落实技术服务保障，组织技术人员深入田间地头，面对面开展指导，引导烟农落实标准化管护措施，持续提升烟叶内在品质，以质量求生存、以质量赢市场。

据悉，今年吕河镇烤烟种植面积达4130亩，覆盖12个村，产值达1000余万元，收购工作从10月初开始，预计11月中旬完成收购。