幸福安康 “镇”在出发

饶峰镇村民精管细护紫皮长茄，依托订单农业模式保价稳销——

让农户种得好卖得更好

通讯员 刘琦

村民为茄子搭架引蔓

仲夏时节，石泉县饶峰镇蒲溪村、三合村的集体经济订单紫皮长茄种植基地里，连片茄田绿意盎然，健壮的茄苗长势喜人，淡紫色小花点缀其间，预示着丰收的希望。连日来，村民抢抓晴好天气，穿梭于田垄间开展整枝打杈、除草松土、搭架引蔓及病虫害绿色防控等精细化管护工作，田间地头一派繁忙有序的景象。

“茄子管护讲究‘三分种，七分管’，六月正是植株从营养生长向生殖生长转变的关键期，也是决定全年产量与品质的黄金阶段。”在蒲溪村80亩茄子基地，村党支部书记徐登梅一边指导村民修剪侧枝，一边介绍。为培育壮苗、提高坐果率，村集体合作社严格遵循标准化种植要求，采用滴灌节水技术，依据土壤墒情和植株长势精准调控水肥供应，避免大水漫灌引发根系腐烂。

针对气温升高、病虫害易发的态势，合作社坚持“预防为主，综合防治”的原则，全面推广绿色防控技术：在田间悬挂黏虫板诱杀蚜虫、蓟马等害虫，减少化学农药使用；定期组织农技人员巡查，及时识别并处置绵疫病、褐纹病等常见病害，确保茄子绿色安全。同时，引导村民及时摘除门茄以下侧枝和老黄叶片，改善通风透光条件，集中养分供给主茎和果实生长。

“先签单、后下地”的订单农业模式，彻底消除了村集体和村民对“卖菜难”的担忧。早在2025年12月，饶峰镇便组织蒲溪、三岔河、三合、牛羊河等村集体经济合作社，与陕西深鲨集团菜字头食品科技有限公司签订了2026年紫皮长茄种植订单。企业统一供应优质抗病种苗，全程提供免费技术指导，并约定保底价统一收购，构建起“企业供苗+合作社统筹+农户种植+企业收购”的完整产业闭环。蒲溪村村民蒋大哥边除草边笑着说：“以前种庄稼靠天吃饭，最怕丰收后菜价跳水。现在有了保底价，还有技术员上门指导，只管放心种，根本不愁销路。”

饶峰镇坚持“支部建在产业链上、党员聚在产业链上、群众富在产业链上”的发展思路，充分发挥村党支部战斗堡垒作用和党员先锋模范作用。村“两委”干部率先垂范，带头学习种植技术、参与田间管护；牵头成立农产品专业合作社，实行统一品种、统一标准、统一管理、统一销售，有效提升产业组织化程度。

目前，饶峰镇蒲溪村发展订单茄子80亩、三岔河村80亩、三合村50亩、牛羊河村50亩，全镇订单种植总面积达260亩，带动超100户村民参与。茄子基地在栽种、管护、采摘等各环节持续用工，为周边群众提供了稳定的“家门口”就业岗位，日均吸纳30余名村民务工，人均日收入100元至120元。

关家镇大力发展蚕桑产业，带动群众就地就近就业增收——

产业链拓宽群众增收链

通讯员 方锋

暑气渐浓，汉滨区关家镇夏蚕饲养进入关键期。桑园里，蚕农背着竹篓穿梭其间，采摘鲜嫩桑叶；蚕室内，温湿度精准调控、桑叶科学投喂，各项管护工作井然有序。采桑、育蚕环环相扣，处处涌动着产业兴旺、增收致富的活力。

党建引领，联农带农。关家镇充分发挥基层党组织战斗堡垒作用，健全“支部引领、合作社带动、农户参与”的利益联结机制，延伸产业链、优化利益链、拓宽增收链。全镇构建起桑园管护、桑叶采摘、科学养蚕、蚕茧收储、市场销售一体化产业闭环，有效破解了散户养殖技术不足、管理粗放、销路狭窄等瓶颈，带动群众就地就近就业增收，实现了集体经济壮大、农户收入提升、产业效益增长的三方共赢。近五年来，全镇标准化桑园面积拓展至6700亩，产业覆盖辖区多数行政村。

科技赋能，服务增效。为推动蚕桑产业高质量发展，关家镇组建专职农技服务专班，常态化邀请行业专家深入桑园地头、养蚕车间，围绕科学采叶、绿色生态养蚕、蚕房精细化管理、病虫害绿色防控等关键环节，开展手把手实操指导和一对一上门帮扶。今年以来，已累计组织专业技术培训3场次，覆盖养蚕大户20余户。随着科学化种养技术落地普及，邹庙村、关家社区蚕茧良品率持续攀升，养殖效益稳步提升，科技赋能为产业转型升级注入了强劲新动能。

近年来，关家镇将蚕桑产业作为巩固拓展脱贫攻坚成果、壮大村级集体经济、促进农民持续增收的支柱产业，持续发力推进。通过规范土地流转、盘活闲置撂荒地、更新优质桑苗、改造老旧桑园，同步配套完善水利灌溉设施，整合零散种植养殖资源，优化产业空间布局，扩大连片标准化种植规模，推动传统散户散养模式加速向集约经营、标准生产、全链条一体化方向转型，产业发展根基愈加深厚。

赵湾镇组建无人机飞防服务队，开展全域连片统防统治作业——

烟田管护有了“科技帮手”

通讯员 慕欣彤

炎炎夏日，走进旬阳市赵湾镇连片烤烟种植基地，放眼望去，烟叶郁郁葱葱、长势良好。农户抢抓晴好天气，集中开展人工除草、机械中耕、病虫害绿色防控等管护作业。

当前正值烤烟生长管护关键阶段，该镇组织烟农进行除草防虫、标准化培土、水肥调控等管护工作。烟田内，烟农分工协作开展精细化管护：手持除草工具清理烟垄行间杂草、剔除病弱残株，疏通田间沟渠；配套小型中耕机械深耕松土、加厚垄体培土，增厚烟株根系活土层，增强烟株抗旱、保肥、抗涝能力，从源头减少杂草与病虫滋生。全镇推行“人工精细除草+小型机械作业”组合模式，杜绝除草剂滥用，守护烟叶绿色品质。

病虫害绿色防控环节，赵湾镇全面升级管护模式，一改往年单人分片人工背负式喷洒的低效方式，组建村级无人机飞防服务队，投入10台多旋翼植保无人机开展全域连片统防统治作业。该镇主动对接旬阳市烟草专卖局技术专班，专业技术员每日深入田间，结合病虫监测数据精准配比生物农药，规范无人机飞行高度与喷洒流速，对花叶病、黑胫病、烟青虫、蚜虫等高发病虫害进行全域覆盖喷施，降低病虫害连片暴发风险。

“以前人工打药，我们村1300多亩烟田，20个人忙20多天，高温天气劳作又累又费药，喷洒还不均匀。现在无人机一天能作业500亩，雾化细腻、着药均匀，五六天就能完成全村烟田防控！”王庄村烟农张显业感慨飞防作业带来的便利。

今年，赵湾镇烤烟种植总面积达8000余亩，覆盖高东、王庄、中山等15个行政村。其中王庄村为核心种植村，全村烤烟种植面积1325亩，36户规模化种植户稳步扩大种植规模。

“烟叶即将进入烘烤期，烤房设备不能马虎。最近我逐台检查循环风机、清理炉膛积灰、修补墙体漏风、更换老化线路，空载调试温控系统，确保烘烤时温湿度调控精准稳定，不让一年辛苦种出来的烟叶因设备故障减产降质。”高东村今年流转土地种植25亩烤烟的烟农陈显忠，一边擦拭烤房温控探头，一边介绍。

全镇同步启动烤房检修专项行动，对辖区内450余座标准化密集烤房全部建立检修台账，烟草技术员逐户上门指导农户排查维修，为集中烘烤筑牢硬件保障。

为夯实烤烟丰产技术支撑，赵湾镇建立“镇农技干部+烟草技术员+村级管护员”三级包保服务机制，技术人员常态化下沉田间地头，分片包户开展全流程技术指导：现场示范标准化除草培土、绿色药剂配比、无人机安全操作、烤房设备维护等实操技术，手把手纠正烟农管护的误区，实时解答水肥管控、病虫害识别、烘烤工艺等各类生产难题。

赵湾镇烤烟基地烟叶长势良好

平梁镇酒店村采用村集体先行试种的模式，大力发展黄金木耳产业——

实现产业就业“双丰收”

通讯员 黄智发 王子潇

村民采摘黄金木耳

眼下，汉阴县平梁镇酒店村的黄金木耳迎来丰产期，一朵朵金黄鲜嫩的木耳挂满菌棒，一派丰收景象。小小的黄金木耳不仅盘活了村级特色产业，更让易地搬迁群众实现家门口就业、稳定增收，已然成为推进乡村振兴的“致富耳”。

走进黄金木耳种植大棚，菌架排列整齐，金灿灿的木耳层层舒展，村民正忙着采摘、分拣，现场一派繁忙。村党支部书记余一朋介绍，今年村里新增了4000棒黄金木耳，种植总量达6000棒。自6月初进入丰产期以来，单批烘干木耳产量可观，收益稳步提升，全年产业收入预计可达3万元。

该产业园紧邻大坪易地搬迁安置点，主打就近务工模式，菌棒制作、大棚搭建、田间管护、采摘烘干等全流程岗位，吸纳了大量本地劳动力。据统计，截至目前，产业园已带动周边20余户、50余名群众就业，户均增收2000元左右。

当地村民李应荣也是产业园务工人员中的一员。在家门口就业，不仅让他增加了收入，也方便兼顾家庭生活。“村里务工日薪待遇不错，还能兼顾家里的农活。”李应荣说。

据介绍，酒店村因地制宜发展特色种植产业，依托本地丰富的椴木资源和适宜的气候条件，采用村集体先行试种的模式推进黄金木耳产业发展，有效降低了农户的种植风险，为稳步扩大产业规模奠定了基础。

陕煤运销集团助力涧池镇栋梁村发展脆李产业，建立起长期稳定的产销联结机制——

创新模式打通产销通道

通讯员 张代昭 潘瑾

栋梁村紫皮脆李丰收

枝头垂硕果，帮扶暖人心。眼下，汉阴县涧池镇栋梁村紫皮脆李迎来成熟采摘季，圆润饱满、果香浓郁的紫皮脆李挂满枝头。定点帮扶企业陕西省煤炭运销（集团）有限责任公司（以下简称“陕煤运销集团”）主动担当，立足帮扶职责精准发力、靠前服务，创新推出“订单采购+果树认购”的双重模式，打通产销通道，让小小李子成为带动村集体经济增收、群众致富的“甜蜜产业”。

走进栋梁村李子产业园，翠绿枝叶间点缀着紫莹莹的脆李，村民忙着采摘、分拣、装箱，一派丰收忙碌景象。紫皮脆李是栋梁村重点培育的村级集体经济特色产业，依托本地温润山地气候，果品皮薄肉嫩、酸甜多汁。但李子保鲜期短、不耐储运，一直是制约产业长远发展的因素。

自定点帮扶栋梁村以来，陕煤运销集团驻村工作队深耕产业帮扶，从果树种苗引进、农技指导到田间管护全程跟进，邀请农技专家上门开展疏果、防虫、施肥等技术培训，并运用无人机开展植保作业，夯实产业发展根基。进入成熟季，帮扶单位提前对接、精准谋划，聚力拓宽李子销售渠道。

一方面，陕煤运销集团所属各单位积极开展消费帮扶，集中订单采购紫皮脆李；另一方面，创新实施果树认购新模式，以“认领一棵树、收获一季果”的方式，吸引干部职工积极参与。两种模式并行发力，建立起长期稳定的产销联结机制，减少中间流通环节，收益直接惠及村集体与种植农户。截至目前，集中采购订单总额已突破20万元，认领果树已达150棵。

“通过陕煤运销集团消费帮扶和果树认购，我们不再愁销路，干活都更有劲头！”栋梁村党支部书记陈明波欣喜地说。一份份李子订单，不仅卖出了栋梁村的优质农产品，更架起了企业与乡村同心共建的连心桥。

一颗李子，折射长效帮扶的初心。近年来，涧池镇坚持用好国企定点帮扶资源，主动加强与陕煤运销集团、东航西北分公司等企业的沟通协作，推动帮扶力量下沉一线，引导帮扶资源向产业集聚。除消费帮扶外，双方在基础设施建设、困难群众救助、就业培训、人居环境提升等多个领域持续深化合作。涧池镇立足资源禀赋，依托帮扶单位平台优势，坚持“短期消费帮扶解燃眉之急，长期产业帮扶谋长远发展”的思路，持续培育壮大村集体经济，健全利益联结机制，绘就乡村振兴的共富画卷。

白河县借助帮扶力量开展农特产品专场展销活动

本报讯（通讯员 高宇轩）近日，白河县帮扶团市场组走进陕药集团派昂医药有限责任公司，开展白河县农特产品专场展销活动并取得圆满成功。本次展销汇集小双、川共、焦赞、太平、玉门五个帮扶村的特色好物，精选品质肉类、干货素食、五谷杂粮、特色酒饮等共计49款农特产品。活动期间，派昂医药广大干部职工纷纷驻足了解、挑选采购，现场氛围热烈，两日累计实现销售额5000余元。

此次活动得到了陕药集团派昂医药领导的大力支持，以及白河县帮扶团、农业农村局的关心指导。展销不仅让优质农特产品走出乡村、走进企业，还有效提升了本土农产品品牌知名度，也进一步拓宽了线下销售渠道，为持续深化消费帮扶探索了新路径。

展销活动结束后，帮扶团市场组召开专题工作总结会，全面复盘本次展销工作，总结成效、查摆不足，重点针对产品选品、样品备货、产品定价、现场体验等筹备工作提出细化要求，并就团队人员分工等关键事项作出安排部署。