

“银丝”串起振兴路

——安康加快推进蚕桑丝绸现代产业升级三年行动系列报道之五

记者 周健 卜昊天



缫丝工人正在作业

卜昊天 摄

从手摇脚踏的古老缫车到自动化流转的智能生产线，从单一卖茧卖丝到“桑一蚕一菌一肥”的绿色闭环，从深藏秦巴的“土特产”到走向“一带一路”的“新国潮”……安康，这片承载千年“丝路之源”记忆的土地，正以全产业链思维重塑传统蚕桑产业。一片桑叶，一根银丝，串联起种植养殖、丝绸加工、食品开发、文创设计、外贸出口等多元业态，在乡村振兴的时代画卷上，织就一条富民强市的“银色”产业链。

加工升级，老车间涌动新动能

“听奶奶说，她们那会儿缫丝全靠手摇脚踏，一天下来腰都直不起来。现在不一样了，机器一转，蚕茧进去，银丝出来，工人们只负责看着设备就行。”在位于石泉县经开区的陕西天成丝业有限公司(以下简称天成公司)缫丝车间，员工汤进美一边整理丝线一边感慨。

汤进美是石泉县城人，原本与丈夫一起在河北做生意。2021年，因为孩子回乡上学、父母年迈需要照顾，她回到石泉。“当时心里特别没底，在外头跑了十几年，回来能干点啥？”她回忆道。抱着试试看的心态，汤进美走进天成公司，经过岗前培训，被分配到白厂丝后期整理岗位。“刚开始什么都不会，老师傅手把手教。设备虽然先进，但还是靠人工打结，一点儿马虎不得。”4年过去，她每月工资稳定在3500元左右。“在家门口上班，能照顾孩子和老人，比在外头打拼踏实多了。”汤进美笑着说。

天成公司办公室主任邱明莹告诉记者，该公司原为石泉县缫丝厂，2004年国有企业改制时引进外资成立，经过20多

年技术革新和市场开拓，已成为安康市蚕桑产业的龙头企业。公司原有5条缫丝生产线和1条年产5万床的蚕丝被生产线，去年3月又正式承接了恒口示范区宝业丝绸公司的3条生产线。2025年，公司生产白厂丝110吨，年产值4750万元。

在天成公司的家纺车间，工人们正将双宫茧、黄斑茧等无法用于缫制白厂丝的蚕茧加工成蚕丝被。“以前这些茧子卖不上价，甚至没人要，现在成了宝。”邱明莹介绍，去年公司加工蚕丝被3万多床，产值达600余万元。不仅如此，天成公司还探索“委托代工”模式，利用自产的优质白厂丝，委托浙江湖州、嘉兴等地企业代工生产丝巾、真丝睡衣、真丝服装等终端产品，让安康制造的优质原料以更高附加值走向市场。

加工端的升级不止于企业自身的探索，更体现在全市层面的系统布局。当前，安康正聚焦补齐“印染”“丝织”短板，规划建设真丝环保印染产业园，同时深化与西安工程大学、东华大学等高校的合作，围绕富硒真丝、智能织造开展联合攻关，力图打通从6A级生丝到高端丝绸服装的全产业链条，让传统缫丝业真正融入现代纺织产业体系。

业态延伸，土特产有了全新内涵

在石泉县池河镇，福泉蚕茧工艺品公司负责人谭可菊正在整理新一批“鎏金铜蚕”文创产品。桌面上，鎏金铜蚕摆件、毛绒蚕宝宝、桑叶书签、鎏金铜蚕胸针、彩茧等20多类产品琳琅满目。这个毛绒蚕宝宝，白胖胖的身子，小朋友最喜欢。这个鎏金铜蚕胸针，按出土文物原型设计，很多游客买回去当纪念品。”谭可菊笑着说。

西安游客詹先生接过头话：“很多景点纪念品同质化太严重，没想到在安康见到鎏金铜蚕、毛绒蚕宝宝这类产品，地方特色鲜明！我每样买了几套，回去送亲友。”

在石泉老街，石泉县供销社开设的特色旅游产品专营店里，桑葚干、蚕桑茶、桑葚原浆、桑葚汁、桑葚酒等产品整齐陈列。石泉县供销社主任陈万里向记者介绍：“去年4月，我们依托蚕桑产业，以石泉县强村公司为主体，委托有资质企业开发了这批伴手礼。首批30万元产品已基本售完。今年新研发的桑叶酥，投放市场后也特别受欢迎。”

在汉阴县蒲溪镇，陕西一秋农业科技有限公司正在探索桑叶的“全值利用”。生产车间里，桑叶手工面条、桑叶馒头等产品已完成包装，即将发运。公司负责人王艳秋告诉记者，这些桑叶食品销往广东、江苏、西安等地，今年1月以来产值超过520万元。“过去桑叶只是蚕的口粮，现在我们让它走上千家万户的餐桌。”王艳秋说。

不止于产品形态的丰富，安康蚕桑还在循环利用中深挖每一寸土地和每一片桑叶的价值。汉滨区关庙镇张营村，安康市怡鑫农林综合开发有限公司的现代化园区里，负责人张乐向记者展示了“桑一蚕一菌一肥”循环经济模式：“我们将桑枝粉碎后制成食用菌菌棒，49个食用菌大棚全部采用桑枝代料，去年生产平菇菌袋51万袋，产鲜菇637吨，产值300万元。蚕沙经无害化处理后制成有机肥还田，形成闭环。”据介绍，该园区年养蚕1600余张，产值突破300万元，加上菌菇收入，年总产值超过600万元。而在岚皋县蕨河镇茶园村，安康康泰牧业公司加工的“富硒桑叶蛋”销往全国，去年产鲜蛋约60吨，销售收入800余万元。

桑枝变菌、蚕沙成肥、桑叶养鸡——循环利用的理念，正让传统蚕桑产业释放出远超以往的经济价值，也让“土特产”三个字有了全新的内涵。

链上增值，特色产业铺就开放新赛道

循环利用夯实了产业根基，而更大的舞台在远方。国内市场稳步拓展的同时，安康蚕桑产品“出海”步伐也在不断加快。今年，海外订单总量已锁定12.4万张，“安康蚕种”正沿“一带一路”重续千年丝路传奇。汉阴县蚕桑丝绸产品也打入土库曼斯坦、塔吉克斯坦等中亚市场，“产品+技术”双轨出口格局初步形成，秦巴山区的蚕桑产品正登上越来越大的国际舞台。

品牌建设同步发力。依托“秦巴优品、硒有安康”区域公用品牌，安康持续推进“丝路之源·安康丝绸”品牌建设。“安康桑叶茶”“梦桃岭桑芽茶”“石泉桑叶鸡蛋”入选全国名特优新农产品名录；“鎏金蚕”蚕丝被被评为陕西省名牌产品；“石泉蚕丝”入选中欧地理标志协定保护名录；康富来、唐御锦等品牌荣获中国高档丝绸标志认证。电商直播、跨境电商等新业态同步发力，“土特产”正加速变身“网红货”。

目前，全市已建成市级以上蚕桑现代农业园区8个，培育各级各类蚕桑生产加工主体198家，发展壮大家庭农场和专业合作社100个。从企业主到产业工人，从技术员到电商主播，安康蚕桑产业链上的每一位参与者，正用实干、创新与担当，深入推进这场从传统缫丝到高附加值“丝路制造”的深刻变革。

千百年来，秦巴山间的一片片桑园，承载着无数蚕农的生计与期盼。而今，一条“银色”产业链，正逐步串起富民强市的梦想，让千年产业在乡村振兴的时代浪潮中焕发出耀眼光彩。

在中国传统农业格局中，蚕桑产业曾寄托着无数家庭的生计与希望。面对新发展机遇，蚕桑丝绸产业如何突围？安康给出了答案——以全产业链思维重塑蚕桑业态，让一片桑叶、一根银丝从初级原料升级蜕变，串联起覆盖种养、加工、文创、外贸的完整链条。老产业非但未见衰落，反而在加工升级、业态延伸、循环利用的协同推动下，迸发出前所未有的活力。

任何产业的升级，都离不开深厚的根基。安康作为我国传统蚕桑主产区，种桑养蚕史可追溯到商周时期。千年传承不仅沉淀了成熟的种养技艺，更让蚕桑深深融入当地民众的生产生活。村村种桑、户户养蚕，曾是安康乡村最寻常的图景。秦巴山地独特的气候与土壤条件，赋予桑树与蚕茧优良的品质禀赋——蚕茧纤度均匀、色泽光洁，生丝质量长期位居行业前列。经过多年积累，安康已建成连片优质桑园基地，培育出本土化优良蚕种，从栽桑、养蚕到收烘、缫丝的前端链条日臻完备，数十万农户依托蚕桑获得稳定收入。正是这份深厚的产业根基，为全链条转型提供了最扎实的依托。

更值得关注的是，安康在产业链延伸上已迈出坚实步伐。过去，当地长期以售卖鲜茧、白厂丝等初级原料为主，产品附加值低，利润大多流向中下游加工环节。如今，通过引进培育深加工企业和委托代工等方式，安康正逐步补齐印染、织造、成品制作等下游短板。原本外运的生丝，正逐步转化为蚕丝被、丝巾、真丝服装等终端产品，直接对接消费市场，产业附加值大幅提升，更多利润留在本地、惠及农户。上游链条同样焕新——桑枝育苗成肥、桑叶入茶入宴、桑果酿作琼浆，曾经被废弃的资源在循环利用中充分释放价值。一产种植、二产加工、三产文旅同步发力，桑园休闲、采桑养蚕体验等项目让游客走进田间，也为蚕桑文化传播打开了新的窗口，一、二、三产融合发展的产业格局已初步成形。

如果说深厚的根基与产业链延伸回答了“凭什么能转”，那么清晰的方向则回答了“转向哪里”。《安康加快推进蚕桑丝绸现代产业升级三年行动方案》已明确路径，宏伟蓝图正转化为扎实行动。我们有理由期待这样一幅图景：当白厂丝不再只是成吨外运的工业原料，而是化作带有“安康制造”烙印的精美丝绸制品走向世界；当每一棵桑树的枝叶、桑果都在精深加工中找到归宿，从菌菇到肥料、从茶饮到美酒；当“鎏金铜蚕”从博物馆展柜走进游客掌心，从摆件变为胸针、书签，成为可带走的“安康记忆”——那时，安康蚕桑便真正实现了从“卖原料”到“卖品牌”的质的飞跃。

千年丝路，源远流长。今天的安康，正以务实而从容的姿态，在这条“新丝路”上一步一个脚印前行。方向已明、基础已在、势头已起，让千年“丝路之源”焕发新的时代光彩，我们满怀期待。

以全链思维重塑传统产业新优势

周健

高考志愿填报实用指南

——十个关键问题深度解读

编者按：高考志愿填报在即。面对琳琅满目的专业目录和纷繁复杂的录取规则，考生和家长往往陷入“分数如何不浪费”“学校专业如何选”“兴趣现实如何平衡”的纠结之中。为此，本报专访了安康从事高考志愿填报服务十余年的柳世民老师，结合大量真实案例，就十个考生和家长最关心的问题逐一深度解读，供广大家长和考生参考。

一、追求“不浪费一分”的填报原则，正确吗？

孩子高考不易，家长希望每一分都用得其所，这种心情完全理解。但“不浪费一分”并不等于压线录取。

以物理组600分为例，理性的做法是在590分到580分区间内选择学校，这样往往能录到自己满意且擅长的专业。如果刻意追求“一分都不浪费”，非要冲刺602分甚至605分的学校，很可能因为分数刚刚压线而被调剂到冷门专业，结果学了一个自己不喜欢、不擅长甚至完全排斥的专业。所以我们的建议是：在分数附近的合理区间内，寻找学校和专业的最佳结合点，而不是盲目“冲高”牺牲专业选择权。

二、“热门专业”真的适合所有人吗？追热失败和冷门逆袭能说明什么？

不适合。家长追逐热门专业，无非看重其就业率和薪资水平，这本身无可厚非。但问题有两个层面：其一，热门专业自己是否擅长、能否学精通？如果大学四年学得一无半解，无法考研深造，后续发展很可能不尽如人意。其二，行业发展都有周期性，今年的热门未必是十年后的热门。一个行业从火爆到饱和再到下行，往往只需要几年时间。

典型案例最能说明问题。我的一位高中同学在2010年考入长安大学土木工程专业——当时正值基建热潮，房地产如火如荼，土木是绝对的热门。然而等他大学四年毕业，行业已开始明显下行，如今他已被迫彻底转行。反观班里另一位同学，选择了当时几乎没人愿意学的动物医学，在西北农林科技大学本硕连读后，赶上宠物经济爆发，自己开办宠物医院，如今生意做得风生水起。

这两个案例告诉我们：盲目追逐当下热门并不可取，适合自己的、有长远眼光的规划才是正途。

三、位次法到底怎么用？能举个具体例子吗？

由于每年试题难度不同，同样是物理组600分，今年和去年的含金量可能差别很大。所以位次法是比较分数更科学、更稳定的参照标准。

以我2025年指导的一位考生为例：物理组610分，全省排位8886名。我们按位次进行“冲、稳、保”三层筛选——往上“冲”可以尝试西安电子科技大学；中间“稳”可考虑长安大学、西北大学；往下“保”则用西安理工大学、重庆邮电大学作为保底。结合考生具备的国家专项计划报考资格，我们梳理专项院校历年招录分数线与投档位次，充分匹配

考生的专业偏好与可接受调剂范围，梯度规划志愿并冲刺省外顶尖“985”高校，该考生最终通过国家专项计划顺利被武汉大学录取。

四、在“城市、学校、专业”三者之间，不同分数段的考生应该如何排序？

这三个因素的重要性排序因人而异，关键要看考生未来的规划：是打算读研深造还是本科直接就业？是希望在体制内还是体制外发展？

600分以上的高分段考生，未来大概率会读研深造，而名校的保研率和升学率优势非常明显，因此学校因素应排在第一位。即便专业不理想，进入大学后还有转专业、辅修或跨专业考研的机会，平台的价值是长远的。

对于550分到600分之间的高分段考生，可以兼顾学校层次，尽量保住“211”院校。这个分数段能上中等“211”或发达地区的一本，学校的名头在就业和考研中仍有明显优势。

对于550分以下的中低分段考生，则应以专业优先。好学校和好专业总得占一头，如果上了普通学校又选了好就业的专业，毕业后将缺乏核心竞争力。这类考生应重点关注行业特色院校的优势专业，比如大连交大的轨道交通方向、西安石油大学的石油工程等。

此外，如果考生对某个城市有特别偏好或计划在特定城市就业，可以将城市因素提前考虑。

五、如果孩子没有明显兴趣、没有特别擅长的科目，家长该怎么帮孩子“反向筛选”出适合的专业方向？

这种情况非常普遍，多数高中生对大学专业缺乏具体认知。这时候可以采用“排除法”。以物理组考生为例，专业方向涵盖理、工、农、医、经、管、法、师范等多个门类。家长可以逐项问孩子：想搞学术研究吗？有科研兴趣和天赋吗？想当医生吗？能接受学医的长期培养周期吗？想当老师吗？对经济管理类感兴趣吗？

用“是或不是”逐个排除，把不喜欢的选项划掉，剩下的自然就是相对适合的方向。实践证明，高中生对“我不想做什么”往往有明确答案，这种反向筛选比正面追问“你想学什么”要有效得多。

六、AI和电气工程这两个当前最热门的专业，

分别适合什么分数段的学生？填报时有什么注意事项？

先看AI，也就是人工智能和算法方向。这个专业门槛极高，建议600分以上、能上“985”或顶尖“211”院校的学生优先考虑。因为AI算法岗位多对口大型互联网企业和高端科研机构，非名校毕业生很难获得入场券。如果分数在“211”以下，不建议硬报AI，可以选择计算机相关的应用方向，比如前后端开发、软件测试、网络工程等，这些方向务实且就业面同样很广。

再看电气工程，这个专业适用范围要广得多，各个分数段都有对应出路。受益于人工智能时代电力需求激增以及中国电力设备出口强劲，电气工程专业的就业渠道非常多元：可以考国家电网，也可以去新能源企业、储能企业或电力设备制造公司。电气工程不唯名校论，是当前性价比很高的热门选择。

七、如果孩子分数只能上普通院校，应该选择该校的“王牌专业”还是“好就业的通用专业”？

这个问题要一分为二来看，不能简单回答“选王牌”或“选通用”，关键要看这个王牌专业在社会上到底好不好就业。

举一个典型例子：某大学的葡萄酒专业，在业内确实有很高的声誉。但问题在于，这个专业的就业面非常窄。这就是典型的“校内王牌、校外冷门”。所以判断标准很简单：如果某大学的王牌专业本身在社会上好就业，那就选王牌；如果王牌专业只是在学校内部排名靠前，但行业需求有限，那就果断选择好就业的通用专业，比如计算机、财会、电气等。对于中低分考生来说，务实永远是第一原则。

八、当父母和孩子的志愿选择发生严重分歧时，通常用什么方法来促成共识？

家庭内部意见不合非常普遍，几乎每年都会遇到。我们的做法分三步走：

第一步，先肯定双方。肯定孩子的兴趣和想法值得尊重，也肯定父母的关心和阅历有道理。不做任何一方“泼冷水”，先让双方情绪平复下来。

第二步，客观分析不足。在双方情绪稳定后，分别指出各自选择的风险和局限，重点是就业前景、行业趋势、个人

能力匹配度等核心问题，用数据和事实说话。

第三步，综合给出建议。将父母和孩子的想法进行有机整合，或者提出一个折中的、更合理的方案。实践证明，当双方都感到被倾听、被理解之后，达成共识就水到渠成了。

九、万一录取结果不理想，滑档了或者被调剂到不喜欢的专业，有没有“补救路线图”？

科学的志愿填报应该尽量从源头规避滑档风险。最好严格执行“冲、稳、保”梯度策略：以600分为例，590到600分段选若干所，580到590分段选若干所，570到580分段选若干所，550到570分段再选若干所，550分以下再保底几所，层层设防。

万一还是被调剂到不喜欢的专业，补救路径有三条：第一条是关注转专业政策，多数高校在大一结束后有转专业机会，提前了解目标院校的申请条件 and 考核方式，早做准备；第二条是辅修或双学位，如果转专业受限，可以通过辅修心仪专业来拓宽发展路径；第三条是跨专业考研，在本科阶段打好基础，研究生时跨到目标方向。

十、高考分数够不上心仪的名校，有哪些“迂回”路径可以尝试？

专项计划是一条非常重要的通道，尤其对于符合条件的农村户籍考生。去年，我们指导的两个案例很有代表性。第一位是农村户口考生，我们经过精准分析其在当地农村考生中的排位，确认他在专项计划中有明显优势，最终他以659分通过高校专项计划被北京大学汉语言文学专业录取——而这个分数如果走裸分批次，连浙江大学都能够不上。

第二位考生全省排位219名，原本的目标是上海交通大学。经过分析，我们认为清华大学专项计划录取希望较大，而且清华的保研率高达80%，远高于上海交通大学，保研质量也不错同日而语。最终这位考生采纳建议，报考清华大学智能制造专业并成功录取。

这两个案例说明三点：其一，专项计划是符合条件的农村考生的重要机会，关键是结合分数、位次和往年数据精准判断录取概率；其二，不能盲目放弃专项机会，有些家长认为“专项没有好专业”而主动放弃，很可能错失良机；其三，名校的平台价值不容忽视，保研率和保研质量的差异直接影响未来发展路径。

（记者 郭飒）