



单东任依托千亩茶园自然风光,走出茶旅融合新路子

卖茶叶更卖风景

通讯员 吴亚君

暮春时节,汉滨区大竹园镇云雾缭绕,千亩茶园铺展山野,满目新绿。清晨天刚透亮,“90后”返乡青年、东旭茶庄负责人单东任就挎着竹篓走进茶园,弯腰轻抚嫩绿的茶芽,仔细查看茶树抽梢、水肥管护情况。

“从小就在茶地里跑,闻着茶香长大,对这片山、这片茶,天生就有感情。”朴实的话语里,藏着他对这片土地割不断的乡土情结。

单东任是土生土长的大竹园人,父亲深耕茶产业多年,一步步把荒坡改成连片茶园,苦心经营起东旭茶庄。大学毕业后,面对城市里的稳定工作和繁华生活,他再三斟酌,毅然选择返乡。

“外面再好,不如家乡踏实。咱们这儿山好、水好、土富硒,茶叶就是最好的本钱,我想回来试试。”单东任说。

刚回乡时,质疑声不少:年轻人吃不了苦、守不住大山,种茶没前途。但单东任沉下心来,一头扎进茶山,白天跟着老茶农学采茶、看管护,泡在加工车间盯茶青、揉捻、烘干每一道工序;晚上研究包装设计、线上直播、文旅运营,把年轻人的新思维、新理念,一点点融进传统茶产业里。

他坚持生态种养,除草靠人工、防虫用物理防控,不除除草剂、不滥施化肥,死死攥住安康富硒茶的核心优势。“好茶是种出来、养出来的,只有守住生态底线,茶香才纯正,销路才长久。”

不局限于“种茶、卖茶”单一模式,单东任依托千亩茶园自然风光,盘活闲置资源,打造茶园观光步道、茶文化体验区、山间民宿、休

闲游乐点位,走出茶旅融合新路子。

每到春茶旺季,茶园里游人如织,游客挎着小竹篓体验亲手采茶,走进作坊观摩古法制茶,围坐茶室品一杯富硒香茶。一到周末,周边的亲子家庭、研学团队慕名而来,热闹的茶山,成了乡村最生动的风景。

“现在不只是卖茶叶,更是卖风景、卖体验、卖茶文化。”单东任笑着说。作为本地研学实践基地,他常常化身讲解员,带着孩子们穿梭茶园,认识茶树品种、讲解茶乡历史、示范采摘手法,让孩子触摸乡土、亲近自然,让古老茶文化在潜移默化中代代传承。

产业做大了,初心始终没变。单东任主动对接周边村民、易地搬迁群众,搭建就近务工平台。采茶季,留守妇女、中老年村民在家门口就能务工增收;日常茶园管护、茶庄运营、文旅服务,常年吸纳本地劳动力就业。同时,他免费为散户茶农提供技术指导,统一标准、兜底收购,破解小农户“种得好,卖难、价低”的难题。“一人富不算富,大家一起挣钱,山村才能真正活起来。”单东任说。

从父辈开荒拓土,到青年接力振兴;从深山小农茶叶,到茶旅网红打卡地;从单一农业产业,到多元融合发展,大竹园的茶山蝶变,正是安康绿色发展、民生提质的生动缩影。

脚下有青山,手上有茶香,心中有方向。站在“十五五”全新起点,单东任依旧扎根山野,以茶为业,以乡为家,用心做优每一片富硒好茶,用情做深茶旅融合文章。



4月17日,袁因春为研学团队教授手工制茶。

魏玉璇 摄

6年前,平利县长安镇的袁因春满怀希望搬进长安社区。房子宽敞了,生活半径却窄了,整日困在灶台、茶园和校门之间。6年后,她的身影出现在直播间、研学课和理发屋,心底的愁绪化成了眼里的光。

丈夫颜复进早年种了二十多亩胶股蓝,地里的收成撑不起一家开销,只得南下广州谋生。临行前夜,夫妻俩在院子里坐到很晚,月光薄薄铺了一地,谁也没开口。那天以后,地里的茶叶、年迈的公婆、一对双胞胎儿子,全压在袁因春一个人肩上。她每天早起做饭、扛锄下地,天黑透了才回家,还要一边炒菜一边听儿子背课文。夜深人静时,她坐在灯下算账:种子花了多少,肥料赔了多少,药费还差多少。算来算去,那个缺口怎么也填不平。

转机出现在2021年5月。县人社局开办免费电商培训班,袁因春立马来公交车去县城报名。她原本性格内向,跟生人多说两句话都脸红,面对手机镜头更是浑身不自在。那些一口一个“家人、小宝、上链接”的话术,她说得磕巴又胆怯,舌头像打了结。每晚哄睡孩子后,她就搬个小板凳坐到阳台上看笔记,借着路灯的光一遍遍练,反复听录音磨语气,对镜咬筷子练表情。有回练到深夜,台词还没背熟,嗓子却先哑了,她心疼自己,只愧疚耽误了进度。结业时,这个起初最放不开的学员,成绩排进了前三。

她注册了抖音号“春春好物推荐”,卖茶叶、胶股蓝,也卖美妆。2022年正月首次开播,直播间只有5个人,她硬着头皮讲了1个小时,下播时才发现了开声音。她没有气馁,第二天照常开播。慢慢地,她学会了调整光线、学会了互动、学会了在镜头前自然地笑。2024年4月,她的两条视频意外走红,月销售额首次破万元。当晚和丈夫通话时,她说着说着就哽咽了,电话那头沉默良久,说了一句:“老婆,你辛苦了。”

路蹚出来了,眼界也宽了。看见周围农户茶叶卖不出去,她骑着电动车挨家挨户上门收。去年春茶季,她帮周边7户茶农卖出300多斤茶叶,有人要给她提成,她摆摆手:“乡里乡亲的,能帮一把是一把。”

电商之外,袁因春还有多重身份。她精心管护着自家茶园,制茶手艺被镇上龙头茶企看中,聘为研学代课老师。每到采茶季,她就带着城里来的孩子们体验手工制茶,耐心演示杀青、揉捻的动作,耳畔一片欢声笑语。

2025年9月,长安社区“睦邻暖心驿站”的便民理发屋缺人手,她又主动揽下这个活儿。理发只收10元钱,比集镇的店便宜5元;每天早上帮老人们量血压,下午教他们跳舞,谁家有事也热心去帮忙。她说:“不为挣钱,就图老人们方便一点、热闹一点。”

今年“三八”妇女节,社区党支部授予袁因春“好媳妇”称号。她跟姐妹们分享:“好媳妇不是任劳任怨,而是‘双手撑起一片天’的勇气。灯泡坏了我换,水管堵了我修,孩子发烧我整夜守着……我只想让丈夫在外安心,让家里有烟火气,更让自己实现价值。”

近年来,平利县广大茶农因茶致富、因茶兴业,把“绿叶子”变成了“金票子”。袁因春也用那双握过锄头、举过镜头、拿过推子,炒过茶叶的手,撑起了小家,温暖了大家,交出了一份沉甸甸的幸福答卷。

袁因春通过电商直播打通周边茶农直销通道

「灶台主妇」变身「带货达人」

通讯员 魏玉璇



茶园里,单东任(右一)和父亲(右二)与村民们展示刚采摘下来的鲜叶。

(采访对象供图)

护林员李长松20年以林为家、以林为业

「林下空间」拓展「致富空间」

通讯员 罗方 罗璐璐

清晨,天色未亮,岚皋县孟石岭镇丰景村还“窝”在秦巴山区的褶皱里。李长松背上水壶,揣上干粮,推开门。门轴轻响,山风裹着花香扑面而来。他下意识瞥了一眼远处的山脊——那条他走了10年的巡山路。

“从来不敢有半分懈怠。”李长松说,巡山时,每隔两小时,他就会举起望远镜,一寸一寸扫过山林。记录、观察、上报,日复一日。别人问他干这行有什么窍门,他只答一句:“把‘仔细’二字刻在脑子里。”

可熟悉他人都知道,李长松对这片山林的感情,远不止“仔细”二字。那是一种被救过之后,以身相许的报恩。

第一次救,是救命。

2014年的一场灾难,砸碎了他的双腿和盆骨。两年下不了床,家里债台高筑。一个山里汉子,连站都站不起来,他觉得这辈子彻底完了。

“谁能想到,最后是这片我从小跑着长大的山林,拉了我一把。”李长松说。

2016年,村里选他当生态护林员,每年6000元补助。钱不算多,但李长松说:“那是我重新站起来的支点。”

这些年,他一步一步,把这片林子重新走遍了。山路上每道沟壑、每道山梁,都印着他深浅不一的脚印。走累了,就靠在树上歇口气,听几声鸟叫,看看树梢。

“它们都好好的,我日子就没白过。”李长松说。山没有嫌弃他。他也暗下决心:绝不能辜负了山。

第二次救,是救出路。

日子能过了,但李长松不甘心只做“看山人”。巡山的时候,他站在山腰上望着层层叠叠的林海,脑子里反复转着一个念头:林子这么好,不能在“林下”做点文章?

他想起养伤期间从网上自学的养殖技术。一个发展林下养鸡的计划,在一次巡山中慢慢成形。

启动资金成了第一道难关。东拼西凑钱还是不够,几乎要放弃时,镇、村干部帮他争取到5万元产业无息贷款。

2017年3月,李长松购进第一批鸡苗,和妻子一起开始了创业之路。为了方便上山喂鸡,他在陡峭的山石上,一截一截焊接了一架108阶的简易钢管“天梯”。

每天扛着饲料袋,攀爬在这架天梯上。一步、两步,一阶、两阶。天道酬勤。第一批土鸡出栏后被抢购一空,当年收入5万多元。站在镇“脱贫标兵”领奖台上,这个曾被命运压到谷底的山子,心里重新有了底气。

如今,他的林下养鸡场常年存栏土鸡1万羽左右,年出栏商品鸡超过6000只。

从需要帮扶的贫困户,到带动一方的产业带头人,李长松完成了人生的一次转身。但他没有停步。巡山护林时,他看着林下充裕的空间,又动起了新脑筋。

2021年,在镇、村干部引导和产业政策支持下,他开始尝试发展林下魔芋种植。截至目前,已发展林下魔芋500余亩,同时配套养殖生猪100余头,利用猪粪制作有机肥还田,初步形成了“林一芋一畜”循环农业发展模式。

“大家富才算富。”这是李长松常挂在嘴边的话。他的合作社通过“合作社+农户”形式,为周边农户免费提供技术指导和部分种苗,并签订产品回收合同。每年,他的产业能稳定带动30余户农户参与,户均增收超过1万元。

面向未来,李长松的目光看得更远。他深知初级农产品效益有限,要真正让大山里的宝贝增值,必须延伸产业链。他的下一个目标,是建设一个标准化的魔芋烘干加工厂。

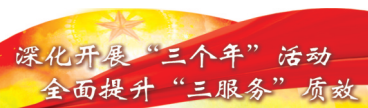
“计划在村里建起一个烘干厂,不仅能处理我们自己种的魔芋,还能为周边农户的农特产品提供加工服务,把更多的增值收益留在村里。”李长松说。

夕阳西下,李长松结束了一天的巡山。他扶着山头那棵最熟悉的松树,回望来路。山风吹过,林海起伏,像是这片山林在向他点头致意。

紫阳以全产业链思维推动中药材产业提质增效

织密联农带农“共富网”

通讯员 柯增伟



春风拂过秦巴山间,在紫阳县的广袤山林间,药苗破土、绿意盎然。近年来,紫阳县立足富硒生态禀赋,以全产业链思维推动中药材产业提质增效,从标准化种植到数字化赋能,从联农带农到精深加工,处处涌动着产业振兴的蓬勃生机。

瓦庙镇是全县中药材产业强镇,创新采用“股份经济合作社+大户+农户”模式,推动零散种植向规模化、标准化转型,全镇中药材种植面积稳定在1.1万亩以上,形成大黄、厚朴、白芍为“压舱石”,天麻、淫羊藿为“增长极”的多元格局。

双桥镇六河村则依托山林资源,大力发展林下仿野生天麻种植,人大代表带头示范、企业兜底收购。“在家门口一天挣100多块钱,顾家增收两不误。”村民阮英林笑着说。

“这是白芍的‘数字身份证’,扫码就能查产地、种植、加工全流程。”瓦庙镇著效药业负责人向笔者展示全县首个中药材溯源码,通过数字化追溯,产品顺利对接全国市场。今年以来,紫阳县全面推广中药材标准化种

植与数字化溯源技术,联合西北农林科技大学建立秦巴医药科技工作站,推进GAP基地建设,推进鲜切制加工规范化。同时,县、镇两级搭建“保底收购+电商销售”平台,让地道药材搭上数字快车,远销亳州、安国等地。

3月19日,紫阳县召开2026年秦巴医药产业链工作会议,将医药产业纳入“十五五”重点规划,明确“市场主导、政府引导、企业主体、群众参与”思路,全力构建全产业链发展平台。一方面,扩大种植规模,全县厚朴、杜仲、天麻等中药材种植面积达25万余亩,年产野生药材2.5万吨;另一方面,延伸产业链条,启动药食同源产品开发项目,研发药膳、药茶、药酒等富硒特色产品,打造专精特新品牌。同时,苏陕协作持续发力,建成9个中医药现代农业园区,带动20余万亩药材种植,形成“山上种药、山下建厂、山外开店”的融合发展格局。

从山间育苗到车间加工,从传统种植到数字赋能,紫阳县中药材产业正以崭新姿态破茧成蝶。截至目前,全县中药材综合产值达18.5亿元,带动数万户增收。接下来,紫阳将持续深耕秦巴医药产业,以标准化、数字化、品牌化推动产业升级,让药香飘满秦巴,让产业振兴惠及千家万户。



4月22日,汉阴县安康山梓未来湖品玩具有限责任公司生产车间里,一派繁忙的生产景象。自今年3月正式投产以来,该公司已直接带动当地300余名群众实现就近就业。 熊乐摄