



热潮涌动活力足

通讯员 张辉



大棚蔬菜产业

汉阴县城关镇立足资源禀赋,以党建为引领,以产业为根基,以消费为引擎,多维度施策盘活冬日经济,让寒冬变成产业发展的旺季和群众增收的好时机。

产业热潮涌动,夯实发展之基

清晨,城关镇月河村李家沟的千亩特色林果产业园内,果农们已开始忙碌。他们手持剪刀、锯子,为樱桃和蜂糖李进行精细的冬季修剪,为来年丰收奠定基础。与此同时,五一村的120余亩金丝皇菊进入采收季,60余名村民忙着采摘分拣。这片农文旅融合的产业园,既带来观赏价值,更拓宽了村民增收路。

科技赋能让冬日农业经济发展更具“智慧含量”。该镇积极对接高校、科研院所,推动数字技术与农业深度融合。中堰村智慧农业示范园内,物联网设备实时监测土壤湿度、光照强度,水肥一体化系统自动调节参数,节省人力成本40%以上。作为军民融合现代农业发展的亮点,该产业园按照“集体扶持、民兵领办、带股分红”模式,建成现代化智慧果蔬大棚基地,配备水肥一体化、智能通风、土壤监测等先进设备,种植的七彩圣女果实现四季供应,年产值稳步提升。智慧农业大数据平台整合种植面积、品种、产量、价格等信息,为产销决策提供科学依据。

“过去发展产业只盯着自己村的产业‘单打’,现在全镇的资源都能调动起来。”

平安村第一书记吕亨末介绍,通过第一书记“组团服务”机制,全镇驻村第一书记相互牵线搭桥,联合打造“魅力城关”富硒农产品促销联盟,把农家生产的拐枣酒、土鸡、腊肉等好产品推向更广阔的市场。

项目攻坚提速,发展动能澎湃

中坝村现代化优质蛋鸡养殖项目现场,机械轰鸣,30余名工人正热火朝天地开展厂房建设。“目前,我们已完成项目主体工程,确保项目早完工、早投产、早见效。”项目负责人介绍。蛋鸡养殖项目是城关镇冬日项目建设的一个缩影。该镇项目办主任锁运堃翻开项目清单:5个重点民生项目工程中,3个已超时序进度,2个竣工投产。项目加速实施的背后,是“专班推进+全周期服务”机制的强力支撑。镇党委书记和镇长每周分别带队到工地“现场办公”,累计协调解决用地审批、用工短缺等难题8件。同时,该镇政府建立“项目管家”服务机制,为每个重点民生项目配备“一对一”联络员,累计帮办手续12项。

镇域内多条道路改造提升工程同步实施,通过拓宽路面、优化交通标识、完善排水系统等举措,进一步提升道路通行能力和安全性。其中,太平村河堤修路工程提前竣工,中坝村安全饮水改造提升项目进展迅速,双星村路灯改造提升工程焕然一新。一批惠民项目的加速落地,不仅提

升了群众的幸福感和满意度,也为产业发展注入了新活力。

多元业态融合,消费市场升温

汉阴县城关镇的冬日经济,不仅局限于传统的农业生产和项目建设,更呈现出多元业态融合发展的新特点。作为汉阴县的核心区域,城关镇依托“白+黑”的场景转换、“食+娱”的业态融合,在冬日里勾勒出一幅活力涌动的“夜经济”画卷。

位于东南村的城东市场是城关镇“夜经济”的起点。占地1000余平方米的市集,白天是烟火缭绕的农贸市场,蔬菜瓜果、肉蛋粮油承载着居民的日常需求。夜幕降临,农贸市场又变成了灯火通明的“网红夜市”,60余家美食摊位整齐排列,吸引本地居民与游客纷至沓来。与传统夜市不同,这里地面干净整洁,难寻卫生死角。“每天夜市开始前,我们都会完成垃圾清运,每周冲洗消杀,让顾客吃得放心。”东南村志愿服务队成员道出了“双面市场”的运营秘诀。规范的管理让人气持续升温,不少摊主日均营收超过1000元,最多时可达2000元。这份“夜经济”既鼓了商户的腰包,也丰富了居民的夜生活。

民生服务增效,凝聚发展合力

冬日经济发展热潮的背后,是汉阴县城关镇对民生服务的持续优化。为确保辖区企业发展加足马力,该镇积极推动,

成立企业服务小分队,下沉企业生产一线,主动送政策、听意见、问需求。“班子成员按照安全生产任务分解,分头到各企业和工地进行安全检查,在确保安全的情况下,指导各企业和项目工地加速生产。”该镇镇长温汝康介绍。通过走访企业,了解发展计划和复工困难,协调解决问题,确保复工复产能早则早、能快则快,激发辖区企业发展活力,保持经济社会快速增长的良好态势。

为推动辖区企业健康发展,解决企业融资难题,该镇积极搭建银企对接平台,组织金融机构与企业开展座谈交流,了解企业融资需求,为企业提供精准的金融服务。在为企业和群众提供政务服务方面,该镇便民大厅全面推行“一窗受理、集成服务”模式,将多个服务事项整合到一个窗口办理,实现企业和群众办事“只进一扇门”“最多跑一次”。同时,为进一步帮助企业发展壮大,带动群众就业增收,该镇积极推动线上线下消费融合发展,鼓励企业开展直播带货,线上促销等活动。

在推动农旅融合产业发展、服务群众精神文化生活方面,该镇坚持“以文兴旅、以文兴业”发展理念。凤凰广场上,新城社区“周三邻里小剧场”每周三晚上准时开演,歌舞、相声、小品等节目轮番上阵,传递着孝义善举的文明新风,台下观众或坐或站,掌声与欢笑声此起彼伏。广场周边,儿童游乐设施、创意手作摊位次第排开,形成老幼皆宜的夜娱生态圈。



镇区工厂

“生态岛”上兴大业

——紫阳焕古镇茶旅融合赋能乡村振兴

通讯员 孟庆国



在茶园交流学习

作为紫阳县“以茶立县”战略的核心承载区,焕古镇曾长期受困于两大发展瓶颈:一是交通通达性不足,产业辐射带动能力受限;二是传统旅游模式过度依赖自然资源与历史人文禀赋,观光型经济结构单一,发展动能日渐式微。如何突破桎梏、重构发展逻辑,成为焕古镇亟待破解的时代命题。

立足自身茶旅资源禀赋,焕古镇创新性提出“旅游生态岛”建设思路——即围绕旅游康养核心目的地,系统构建一个集“吃、住、行、游、购、娱”等要素于一体、以文化为灵魂、相对独立又能链接外部的旅居生态系统。

锚定核心优势,夯实产业根基

针对“九山半水半分田”的地理局限,焕古镇精准发力,引入国家级科研力量,推广“陡坡茶园优质高效栽培模式”,实施

“坡改梯”、完善路网灌溉,推动茶园宜机化改造,大幅提升产量与效率,茶叶年产量可达800吨,综合产值超8亿元。

品质是产业的生命线。焕古镇始终坚守“干净茶”发展理念,严格农残管控,推广绿色防控,奠定“生态岛”的绿色、安全底色。“焕古茶业”地理标志品牌价值突破3.83亿元,成为“生态岛”最亮丽的名片。

文化铸魂,提升内涵。深度挖掘千年贡茶历史、非遗资源(紫阳民歌、焕古撩酸菜技艺等),建设“焕古印象馆”、非遗工坊,开展非遗进校园。通过“古镇奉茶室”的“一杯茶一首歌”特色服务、大型沉浸式实景演出《义渡风云》等载体,将静态文化转化为可感知、可互动、可消费的深度体验,赋予“生态岛”独特魅力。

加工厂(工业研学点)、茶主题民宿集群、古街茶叶市集,形成完整的茶旅体验闭环,年接待游客超10万人次,研学、培训人数逾3000人次。鼓励发展茶文化体验空间,实现从“卖茶叶”向“卖体验”“卖生活方式”转变。智能分选设备的引入提升了夏秋茶价值,茶文创、茶点心等衍生产品的开发则进一步延伸了产业链,让茶旅经济焕发多元活力。

优化配套服务,提升承载能力

畅通“行”的脉络。尽管外部交通仍需持续改善,但焕古镇通过茶旅示范线建设,有效提升了内部景点间的连接效率,让游览更便捷、更舒适。丰富“住”的体验。发展“焕春苑”“焕古六舍”等精品茶主题民宿12家,满足游客“枕茶香而眠”的深度旅居需求。创新“购”的场景。打造古街茶叶交易市场,设立公益摊位扶持小

微茶企;发展电商,拓展线上线下销售渠道,让游客“钱有处花”,茶农“货畅其流”。升级“娱”的品位。打造《义渡风云》实景演出(目前已演出50余场次,累计观看人数达3000人次)、常态化开展茶山歌会、采茶制茶体验、茶艺学习、文创DIY等活动,提供多元化、高品位的文化娱乐选择,延长游客停留时间。

构建共生体系,凝聚发展合力

通过“龙头企业+脱贫户”保护价收购、公益摊位孵化小微创业、全产业链提供就业岗位(带动约8000人)等方式,建立紧密的联农带农益农机制,确保发展成果惠及广大茶农和居民,农民收入持续快速增长。

党建引领与政策赋能为发展提供坚强保障。焕古镇创新成立茶产业链联合党委,有效整合各方资源,破解了产业发展“散小弱”的难题;深化“放管服”改革,优化营商环境;建立“道德积分银行”,将善行义举与生态保护、金融服务、荣誉评选挂钩,创新基层治理,营造和谐稳定、向善向上的社会风气。

焕古镇严格执行秦岭生态保护条例,将98%的核心茶区划入生态红线,投资治理环境问题,确保汉江水质安全。同时推广“猪、沼、茶”循环农业模式与智慧节水灌溉技术,以绿色生产方式守护生态底色,更将部分旅游收入反哺生态修复,实现了产业发展与生态保护的良性循环,为“生态岛”筑牢可持续发展根基。

亮眼的发展数据印证着“旅游生态岛”建设的成效:近三年来,茶产业综合产值持续提升,年均增长11.8%,文旅产业综合产值由2023年1800万元,增长至2024年2260万元,旅游人次突破6万人次,人均旅游消费增长25.5%。

焕古镇的“旅游生态岛”建设,并非简单堆砌旅游要素,本质上是发展模式的根本转变。其核心在于打破传统景点式开发的局限,将全镇域作为一个完整的旅游目的地进行系统规划、建设和运营,实现从“点上开花”到“全域绽放”的升级。

作为一名市人大代表和村党支部书记,伍先忠始终践行“人民选我当代表,我当代表为人民”的信念,在“双岗”履职中扎根基层、实干担当,带领岚皋县蕨河镇蒋家关村走出一条产业兴、治理好、乡村美的发展新路。

产业带头人:让土地生“金”

乡村振兴,产业先行。伍先忠积极推动“支部+合作社+农户”模式,目前村里已规模化发展魔芋1.3万亩,中药材1200亩、烤烟300亩,覆盖全村80%以上农户。村里组织开展实用技术培训12场,培训600余人次,实现户均年增收1.2万元。

为提升附加值,他牵头创办村集体企业,建成魔芋粗加工、精粉加工和食品加工三个基地,推动产品附加值提升30%。通过电商直播、参展推广拓宽销路,村集体经济增收50余万元,带动20余名村民就地就业,月均收入超3000元。

群众代言人:为民生发声

作为人大代表,伍先忠依托代表联络站常态化开展活动,倾听群众呼声,累计收集意见建议30余条,推动解决了一批急难愁盼问题。他围绕农村基建、产业发展、民生实事提交建议3条,促进了村内道路硬化、安全饮水等工程的实施。

此外,他积极对接市县部门,争取乡村振兴专项资金200余万元,推动一批民生项目落地,增强了群众的获得感、幸福感。

乡村实干家:用脚步丈量民情

“脚下沾有多少泥土,心中就沉淀多少真情。”伍先忠坚持将代表职责与支部书记岗位融合,带领村干部走访群众500余户,协调解决通水、通电、就医等实事10余件,化解矛盾纠纷15起。面对干旱导致的饮水困难,他迅速争取资金整修人饮工程,彻底解决了800多人的吃水问题。

在改善人居环境方面,他牵头推进“和美庭院”建设125户,使村庄绿化覆盖率提高至40%。依托生态资源发展乡村旅游,新增农家乐13户、农家宾馆8户,年接待游客超5000人次,带动相关增收30万元,实现生态与经济效益双赢。

履职在路上,奋斗在基层。伍先忠表示,将继续坚守“双岗”职责,聚焦产业发展、民生改善和乡村治理,在全面推进乡村振兴的新征程上担当实干。

“五式三卡” 激活“红色动能”

通讯员 魏玉栋 李汶汶

镇坪县牛头店镇竹叶村,退休干部李贵平刚刚送走一批西安游客,正细心地擦拭着门口的党员标识牌。“挂上的是牌子,亮的是身份,履行的是责任,我家年均接待游客400人次左右,这都是党员身份给我带来的底气和动力。”话语间,老党员的干劲扑面而来。

与此同时,前进村的养蜂基地里,“养蜂能手”刘其海正给村民现场教学:“大家注意,取蜜时要留足蜂群口粮……”在驻村工作队的技术指导和市场对接下,他的中蜂养殖规模从最初100余箱扩大到800余箱,如今已是村里中蜂产业的“首席技术官”,带动30多户村民共融“甜蜜事业”。

这些鲜活场景,都源于牛头店镇推行的“五式三卡”党员精细化管理模式。这套模式打破陈规,实现了党员管理从“一刀切”到“精准化”、作用发挥从“要我干”到“我要干”的深刻转变,为乡村振兴注入澎湃动能。

“‘一个方子抓药’容易导致资源错配,如今我们‘按需设岗、因人定责’,就是要让每个党员都找准位置、人尽其才。”镇党委副书记罗学辉道出变化关键,“过去开展活动,总是那几张老面孔;现在不一样了,每个党员都有自己的‘责任田’,干事创业的热情空前高涨。”

该镇创新推行“五式”管理,依据党员身份、职业、特长等精准画像,将党员科学划分为有职、无职、流动、老弱、后进五大类型,推动管理模式从“大水漫灌”向“精准滴灌”转型升级,让每名党员都能发光发热。

精准识别催生“人岗相适”的生动局面。白珠村党支部书记付祥带头发力,带动村民发展胶蓝50亩、烤烟60亩,每年为村民发放劳务工资10万余元;党员刘刚潜心耕耘150亩茶园,成为带动群众增收的又一重要力量。流动党员也在“三链协同”机制中找到了归属感,在各村工作群里,他们为家乡发展建言献策的消息从未间断,真正实现“离乡不离党,流动不流失”。

在产业第一线,党员带头攻坚的先锋作用更加凸显。竹叶村“五改三建”民宿集群初具规模,白珠村茶产业蓬勃发展,前进村党支部书记赖代辉推动中药材种植2400余亩,村级年均发放劳务工资超30万元……一个个富民产业在党员带动下拔节生长。

“积分公示就像一面镜子,清清楚楚照出每个党员的担当与作为。”国庆村党员冯军的话,道出了“三卡”管理的实效。自从在“年初承诺卡”上写下“每月解决2户群众家中琐事困难”,他便记在心上、落在行上,定期为独居老人检修电路,不仅收获群众声声点赞,更在积分榜上稳居前列。

冯军提到的“积分”,正是“三卡”闭环管理的核心环节。通过“年初承诺卡、积分管理卡、年度评议卡”环环相扣的机制,让党员评价从“模糊感知”转向“精准量化”,实现管理全过程可查可控。“承诺卡”让目标更具体,“积分卡”让表现更直观,“评议卡”让结果更刚性,促使党员履职尽责。



前进村党员带头发展中药材种植

多重角色诠释为民初心

通讯员 李亚珍