

擦亮“好客岚皋”金名片

通讯员 陈博 邱苗

“柯老板,再给我来两板鲜鸡蛋,家里娃就爱吃你家的鸡蛋!”走进店里的熟客的嗓门洪亮地说道。正在整理鸡蛋的柯大军立刻直起身,脸上堆着憨厚的笑:“好嘞!这就给您装,今儿个零头又给你抹了呵!”客人提着刚买的鲜鸡蛋笑着道谢,店主柯大军摆摆手:“下次再来,给你留最新鲜的!”这样的场景,是他日常经营的缩影,也深藏着这位“蛋老板”最动人的待客之道。

把顾客当朋友 生意里藏着人情味

“卖鸡蛋是职业,交朋友是真心。”这是安康康泰牧业有限责任公司负责人柯大军常挂在嘴边的话。顾客来买鸡蛋,他总会主动抹去几毛甚至几块钱的零头,笑着说“下次再来补。”新上市的烤鸡蛋刚摆上柜台,他就不由分说往顾客手里塞:“尝尝鲜,不好吃算我的。”有的老人来买蛋不方便带回,询问老人住址后,他就会抽空将鸡蛋主动送去老人家中;有老顾客说:“在他这儿买蛋,不光图个新鲜,更图个舒心。”这份真诚,让小小的鸡蛋店攒下了超高人气;有顾客

特意绕远路来买蛋,就为跟他聊几句家常;有人搬家到外地,还特意托人来捎两板他的鲜鸡蛋,买几包他家的烤鸡蛋。“我不求赚多少钱,就想让大家觉得,来我这儿买蛋,像走亲戚一样自在。”柯大军笑着说。

敞开门迎客 把经验变成共富的种子

随着生意越做越大,柯大军的鸡蛋走进了各地超市,他的“好客”也跟着经营规模一起扩大。外地考察团来学养殖技术,他拉着人家钻进鸡舍,从饲料配比讲到防疫细节,连压箱底的“秘方”都毫无保留;同行来讨教经营秘诀,他泡上热茶,把“顾客至上”的门道一五一十说透。临别时,还往每个人手里塞一盒富硒烤鸡蛋:“带回去给家人尝尝,咱岚皋的土味儿!”他深知:每一份远道而来的关注,都值得用真诚与慷慨去回应。

有人问他:“老柯,你不怕别人抢你生意?”他哈哈一笑:“我们这一行,靠的是过硬的技术和实在的品质。大家把本事学到手,让更多人吃到放心产品,市场才能做越活,这不比自己单打独斗强?”这些年,经过他指点的养殖户越来越多,不少人都成了他经营上的同路人,他总说:“独乐乐不如众乐乐,大家好才是真的好。”在他看来,带动更多人把产业做起来,比自家生意红火更有意义。

用爱心反哺 让热情融入乡土

从街头小店到县域品牌,柯大军的“好客”早已超出了生意本身。近年来,他持续为岚皋农村学校捐赠鲜鸡蛋,截至今年,柯大军已向岚皋农村学校、困境儿童共捐赠价值约 15 万元的鲜鸡蛋,默默守护孩子们的健康,他说:“孩子就是祖国的未来,学习要跟上,营养更不能掉队。”

2024 年夏天,岚皋正在筹备举办“村 BA”,柯大军做了一个豪迈的决定——主动为组委会捐赠 10 万枚市值高达 25 万元的烤鸡蛋!他诚恳道:“来者皆是客。作为岚皋企业家,我理应带头展现岚皋人的淳朴好客。企业能有今天,靠的是政府帮扶和群众支持,现在正是我尽己所能回报的时候,而且,咱岚皋人待客,就得拿出实诚劲儿。”

今年,在第三届巴山汉水“陕西村 BA”新闻发布会上,主持人介绍:“今年,

柯总又主动为‘村 BA’捐赠 10 万枚‘MVP 蛋’,这已是他第二年为‘村 BA’赛事无偿捐赠烤鸡蛋!”现场,柯大军拿着自家的富硒蛋走上舞台,当场生吃鸡蛋证明品质,感人的画面引得台下掌声雷动,成了岚皋人以诚待客的生动诠释。

如今,柯大军的富硒鸡蛋成了岚皋对外接待的“香饽饽”,“硒秦蛋”“桑叶蛋”“蕲河烤鸡蛋”这些带着乡土味的名字,成了四方宾客对岚皋最鲜活的记忆,也让大家在舌尖上初识这片“天然硒带”的珍贵滋味,让岚皋的“好客”有了更为具象化的表达,也让“好客岚皋”品牌形象,定格在了八方来客的心上。

从街边小店到县域品牌,从给群众抹零头到给“村 BA”连续捐赠十万枚“MVP 蛋”,柯大军以最朴素行动诠释了何谓“宾至如归”。种种细节情意满满、不胜枚举,让八方游客感受到岚皋上下“人人争当主人翁”的好客情怀,有力促进了县域服务体系的解构重塑,“四美民风”蔚然成风,“好客岚皋”“一座城服务一个人”“展展滴”成为具有地域 IP 的网络热词,进一步扮靓了“巴山画廊·富硒之乡·好客岚皋”金字名片。

富硒「绿叶子」变身增收「金票子」

通讯员 刘姝含



在紫阳县蒿坪镇的富硒荷塘里,曾经默默无闻的荷叶,如今正成为乡亲们增收致富的“金叶子”。当地依托成熟的富硒莲藕产业,深度开发,将过去可能闲置的荷叶精制成清香荷叶茶,成功延伸产业链条,让荷塘的综合效益大幅跃升。

“藕是‘金疙瘩’,叶子也不能浪费!以前顶多晒干了当柴烧,现在这‘绿叶子’真能换来‘红票子’了!”蒿坪镇的种植户们欣喜地发现,荷塘的产出不再仅限于莲藕,瞄准荷塘资源的“吃干榨净”,当地在特定时节精选采摘新鲜嫩叶,经过清洗、摊晾、切丝、杀青、揉捻、提香等十余道标准化工艺,精心制成富硒荷叶茶。成品茶汤色清亮如泉,荷香淡雅怡人,入口甘润爽口,既能解渴生津,更契合现代消费者对天然、健康、富硒饮品的旺盛需求。

这杯飘香的荷叶茶,正是蒿坪镇莲藕产业“提质增效”的关键一步。过去,产业收益主要依赖莲藕销售。如今,通过荷叶深加工,不仅实现了资源的“变废为宝”,更显著拉长了荷塘的“增收链”——种植户多了一份可观的“荷叶收入”,全镇富硒特色农产品矩阵再添生力军,“蒿坪莲藕”的区域公用品牌内涵与价值也得到有力提升。一片小小的荷叶,撬动了产业附加值的新增长点。

目前,蒿坪富硒荷叶茶已实现初具规模的生产,并积极拓展线上线下销售渠道。其独特的富硒健康属性和清新口感,正赢得越来越多消费者的认可与回购。从荷塘里无人问津的“绿叶子”,到市场上备受青睐的“金叶子”,再到农户口袋里实实在在的“红票子”,蒿坪镇的实践清晰地勾勒出一条依托本地富硒资源禀赋、延伸产业链、提升价值链的特色产业发展路径。



当好“领头雁” 做好“代言人”

通讯员 贺余环 李婧

作为一位农业企业负责人,她扎根沃土、深耕主业,潜心培育优质农产品;作为一名人大代表,她尽心履职践初心、为民奔走担使命,生动展现了新时代人大代表的风采。她就是白河县瑞丰农业发展有限公司负责人、安康市第五届人大代表张梅。

这位扎根乡土、从事羊肚菌种植行业 8 年的新农人,与羊肚菌的结缘始于一次学习考察。2017 年,当返乡创业的张梅了解到羊肚菌种植周期短、市场前景广阔,而老家镇受纬度、地形、海拔影响,光照充足、气候湿润,适宜优质羊肚菌生长后,便毅然投身其中。

创业之路布满荆棘,资金短缺、技术匮乏、经验不足,一道道难题横亘眼前。家人最初的反对也曾让她倍感压力。回忆起那段岁月,张梅坦言:“从创业起步到走上正轨,都是咬牙坚持下来的,心里就想着,做好了能给家乡带来变化,给家里生活带来改善。”

凭借着这股想干事、能吃苦、肯钻研的韧劲,张梅白天在田间地头细心观察菌菇生长,夜晚挑灯钻研种植技术。为了打开羊肚菌销路,她奔波于各个农产品交易市场,四处推销产品。功夫不负有心人。2019 年,张梅的羊肚菌喜获丰收,赚得了创业的第一桶金。

羊肚菌的生长周期为每年 11 月至次年 4 月,为了保障土地充分利用,羊肚菌采摘结束后,张梅又将闲置大棚按照夏秋两季季节更替依次种植玉米、大豆、黑花生等作物。此外,张梅还与太平社区、焦赞村签订土地流转协议,流转连片撂荒地 400 余亩,打造高标准农田和优质粮油示范基地。

几年耕耘,张梅的羊肚菌产业日益红火,产品远销西安、江苏等地,还通过土地流转、园区务工、帮带销售农产品等多种形式,累计带动周边 70 余户农户年均增收几百元到数万元不等。

“张梅每年高价回收我们农户的干木

耳、黑花生、土豆干、干竹笋和熏制的腊肉、腊肠等农副产品,让我们老百姓看到了‘真金白银’的实际效益。”焦赞村村民陈远贵对此深有感触。

2022 年,怀揣着乡亲们的信任与期盼,张梅当选为安康市人大代表。身份转变,初心不改。她始终牢记“人民选我当代表,我当代表为人民”的承诺,认真履职,尽心尽力为群众办好事实事。

2024 年市人代会上,张梅将目光投向基层粮食安全。她提出的“关于重视农村基层粮食安全,建立原粮回收点和精粮加工厂”的建议被相关部门采纳。如今,崭新的加工厂房已在当地建设完成,进入收尾阶段。这不仅为周边群众应对极端自然灾害筑起了“防护堤”,更开辟了增收新渠道。

当市、县两会相继落幕,为了让会议精神“飞入寻常百姓家”,张梅又行动了起来。她利用空闲时间,深入农家院落,用最朴实的话语传递政策温度:“政府特别重

视咱老百姓的生活。特别是医共体建设,提倡小病不出村,大病不出镇,让咱们在家门口就能看好病,医疗这方面更有保障了。”这些贴心的话语让好政策落地生根。

看到越来越好的村庄和越来越富的村民,张梅心中早已埋下的那颗种子发芽了,她说:“作为一名人大代表、特色产业带头人,让群众人人有增收门路,户户有务工场所,家家有致富路子,真心实意为群众办实事解难事,这既是我当代表的初心使命,也是郑重承诺,未来在代表履职的道路上还任重道远。”

这位从田埂中走来的代表,正继续用行动书写着属于新时代的履职答卷。俯身,她是扎根泥土的致富“领头雁”,为产业发展开疆拓土;挺立,她是心系群众的民意“代言人”,将乡亲们声带带上更高平台。张梅的每一步,都踏踏实实地印刻在乡村振兴的道路上。

“2024 年,我们村全年蚕种发放 400 余张,产茧 2 万余公斤,纯收入 100 余万元。全村外出务工 600 余人,村里的主干道改造和污水处理设施也得到了解决……我们村整体产业发展稳定高效,农民生活有盼头,我们驻村工作也有劲头……”汉阴县涧池镇王家河村驻村第一书记王家波在驻村帮扶推进会上激动地汇报道。

作为王家河村乡村振兴驻村帮扶工作的主力军,近年来,汉阴县住建局围绕发展抓党建,抓好党建促发展的思路,充分发挥党支部战斗堡垒作用,以三联工作机制推进各项工作,县住建局机关支部与王家河村党支部签订了《城乡联建协议》,积极组织协调县一建党支部与王家河村党支部签订了《万企帮万村联建协议》。

“过去下雨天都不敢让孩子出门,现在好了,道路又宽又平,晚上还有太阳能路灯。”村民朱代兵的话道出了村庄的变化。

据了解,为改善村民生产生活出行条件,该局充分利用本单位的资源,积极协调争取资金 230 余万元,完成了王家河通村主干道拓宽沥青路面 1.6 公里。同时,村里新加宽的村道安装了防护栏,新建了污水处理设施,对河道沿线村民生活污水进行了收集处理,保护了水源地生态环境,为王家河村的帮扶和发展注入新动力。

“应用省力化养蚕技术让我们家今年能多养两张蚕,收入又增加了。”村民黎道志喜笑颜开地说道。

蚕桑产业作为王家河村传统产业,也是该村群众重要收入来源,由于近些年该村主要劳动力外流务工,加之养蚕新技术未能实现广泛运用,导致蚕桑产业发展始终无法突破瓶颈。面对制约产业发展的诸多难题,该局多次指导帮扶产业发展,王家河村协同各方力量,及时召开春蚕养殖动员会、技能培训会和帮扶干部入户走访,广泛宣传动员群众参与蚕桑养殖,以提供养蚕设备、发放蚕药、落实产业奖补等方式,激发了群众养蚕的积极性。

“我们村通过‘支部+合作社+农户’模式,2024 年全村户均增收 3000 元。今年将继续发挥三联工作机制提质增效,强化与五坪村党支部、三星村党支部的区域联建,继续做好蚕桑产业。”王家河村党支部书记、村委会主任隆孝政说道。

党旗高扬处,振兴正当时。王家河村以党组织活力激发乡村资源,用文化味涵养乡土情怀,让产业链串起富民希望。这个秦巴山区的小村庄,正沿着“产业生态化、生态产业化”的发展路径,奏响乡村振兴的奋进乐章。

韩超:步履铿锵践初心

通讯员 罗方

在岚皋县孟石岭镇前进村的田间地头、农家院落,驻村第一书记韩超的身影早已为村民们所熟悉。他步履不停,行走在秦巴山区的深处,用实实在在的行动,为这个曾经的脱贫村探寻着振兴之路。

韩超深知,要真正帮到村民,就得把根扎进泥土里。星光下的夜访监测户,复垦耕地时滴落的汗水,都是他工作的日常。他带着村两委成员,一户户摸排情况,把防返贫动态监测落到实处,精准帮扶困难家庭,面对撂荒的土地,他推动“村集体牵头复耕+重点产业开发”的模式,既守住了耕地红线,也盘活了资源;2.1 万元助学金,让 6 名大学新生能安心路上求学路;修缮一新的活动室和小花园,成了村里留守老人晒太阳、拉家常的好去处。这些点滴变化,村民们都看在眼里。

“群众盼的,就是我们要干的。”韩超把这句话变成了前进村看得见的改变。六组河岸架起了便民桥,村民出行不再绕远路;二组家家户户通上了清冽的自来水;村里高三学子的志愿填报,也凝聚着他的关切与奔波。为了夯实村民幸福生活的根基,他多方协调,完成了河堤修复、饮水池维修等工程;他视教育为长远之计,积极链接资源,为孩子们铺路搭桥。当村里的农副产品遭遇滞销,

他毫不犹豫地当起了“推销员”,联系网红达人、教体局和学校,线上线下齐发力,成功助销了 4.2 万元的农产品,让山货走出大山,也让乡亲们的笑容更加舒展。

产业薄弱曾是前进村的难题。韩超迎难而上,努力为村庄点燃产业振兴的灯火。他抓住耕地整治的契机,将烤烟种植面积扩展到 300 亩;创新采用“大户+散户”模式,整合资源,使魔芋种植也突破了 300 亩;林下经济方面,他着力打通五味子、香椿从管护到销售的链条,建起 50 亩香椿核心示范区,结束了产业零散的历史;他还协助村民创办农副产品加工坊,借助“一村一品+电商”的力量,精心打造魔芋豆腐、野酸菜产业链,让手机成为新农具。如今,前进村集体经济收入突破 12 万元,生猪存栏 300 头、土鸡 3000 羽、蜂箱 100 桶的养殖规模,让村民的“钱袋子”日渐充盈。他更注重培养致富带头人,为村庄积蓄着持续发展的内生动力。

从田间地头的走访,到一项项实事的落地,韩超用脚步丈量着前进村的土地,也用实干回应着乡亲们的期盼。他继续在这片土地上耕耘,在乡村振兴的画卷上,用一件件具体的工作,携手广大干部群众书写着充满生机与希望的未来。



近段时间,镇坪县曙坪镇马镇村的兰州百合花绚烂绽放,在绿水青山中形成了一幅如诗如画的美景。在该村 40 余亩百合花种植基地里,随处可见忙碌的基地务工人员,“花样经济”为当地的发展注入了新的动能。

屈光波 摄