

# 学雷锋 当先锋



3月5日,汉滨区新城街道育才社区在天宝康郡广场开展“学雷锋,树新风,共筑和谐家园”志愿服务活动。

吴亚君 王瑾 摄



3月4日上午,汉阴县2025年“传承雷锋精神 共建锦绣汉阴”学雷锋志愿服务月系列活动启动仪式在汉阴凤凰广场举行。来自全县各行各业的70个文明实践志愿服务队伍,200余名志愿者参加活动。

苏凌云 沈官星 摄



3月5日,白河县构扒镇中心小学举行学雷锋活动月启动仪式。

邱佑炜 摄



3月5日,汉滨区江江志愿者服务队支部组织党员及志愿者沿金川门至汉江三桥捡拾垃圾,学雷锋,树新风,保护汉江母亲河。

谢鹏 郑时根 摄



3月4日,镇坪县曙坪镇民兵队伍与志愿服务队伍携手走进曙坪敬老院,开展学雷锋志愿服务活动。

薛荣莹 摄



3月4日,石泉县江南中学团委组织高二年级学生赴江南湿地公园开展“青春志愿行 奋进新征程”志愿服务活动。

张磊 摄

## 周学莲:苕糖产业铺就甜蜜之路

通讯员 李丽 罗少杭

在岚皋县民主镇田湾村,有这样一位女能人,她怀揣着带领乡亲致富的梦想,在发展手工苕糖产业中全方位开启“兜底式”服务,让村民吃下“定心丸”,为乡村振兴铺就“甜蜜路”。她就是县人大代表、民主镇手工苕糖协会会长、田湾村妇联主任周学莲。

2月28日,笔者在田湾村村口的“非遗特产市集汇”展厅见到了正在卖手工苕糖的周学莲,她一边耐心地给顾客介绍产品,一边打开包装袋让顾客品尝。

“我今天下午要去云南打工,特意过来买点苕糖,这是我们岚皋的特产,带过去给朋友尝尝。”民主镇先进村村民包常胜说。

周学莲介绍,展厅里的产品都是分批送到省上相关部门进行“零添加”认证检测过的,到这儿来买苕糖的都是回头客,也有慕名而来的,他们要的就是浓浓的儿时记忆。

“我自家开了个小卖部,从2018年起我就在农户中零零散散地收购苕糖放在小卖部卖,当时大概卖了有万把斤,这种情况一直持续到2023年,那一

年卖了大概3万斤左右。”周学莲回忆。面对良好的发展趋势,周学莲积极发挥人大代表作用,向民主镇建议把手工苕糖作为田湾村的主导产业来发展。通过多次与镇、村、包挂部门座谈、入户走访,商定了手工苕糖作坊改造升级方案,规范了制作流程,实行统一管理,让一切变得有章可循。

“制作苕糖不是简单的熬糖、加料、搅拌那么简单,中间的每一个细节把握不好,就出了问题,产品的口感都不一样。”周学莲很有经验。优质的产品源于对细节的极致把控。为此,周学莲自掏腰包聘请了老师傅挨家挨户送技术,统一购买红薯、芝麻、花生等原材料送上门,待农户制作出苕糖后,再统一收购、销售,彻底让村民消除后顾之忧。

身为田湾村妇联主任,周学莲还时常走村入户,鼓励妇女积极投身到产业建设中去,让广大妇女在干事创业中获得成就感和幸福感。

“周主任给我们搭起了这个台子,找师傅手把手地教我们,又帮我们销售,要是没有她的话,我是没有勇气干

这个事的。去年大概收入11万元,除开成本,净赚两三万元是有的,还顺带把家里的老小都照顾到了。”民主镇田湾村四组村民陈洪清说。

然而有一些农户生产的苕糖品质总是不过关,周学莲勉强收购一次后,就不再收购该农户不合格的产品,也不允许他们打着“无瑕河”的商标向外兜售此类产品,为此得罪了不少亲朋好友。而收购来的劣质、次等产品,周学莲从不向外出售,初步统计亏损近10万元。

“其实我心里也很愧疚,毕竟做苕糖还是要花费大量时间、金钱和精力的。但是我们搞这个事情,就要把它做好,不能为了小部分农户的利益,欺骗广大消费者,从而影响整个产业的发展。做生意嘛有舍才有得,我相信我们会把‘无瑕河’苕糖这个品牌做得更强更大。”周学莲说。

在周学莲的带领下,2024年,田湾村手工苕糖产量达到了20万斤,产值约800万元。该村一半的村民都参与到手工苕糖的产业链中,人均增收约5000元。

“她就是熬更守夜、起早贪黑地到外头跑销路、屋里发订单,才把我们这个产业做得有声有色。”民主镇田湾村党支部书记叶永庆说。

尝到甜头的村民,今年更是信心倍增。不少村民正月初就开始忙活起来,平整地块、储备红薯种薯和柴火,为下半年熬制苕糖做准备。

“今年我计划用将近600斤苕糖育苗,到了下半年能收一万三千斤左右的苕糖,熬制1万斤糖,比去年多3千斤。”陈洪清说。

村民发展苕糖产业的热情越来越高,市场正在慢慢达到饱和状态,如何让这个传统特产兼具怀旧情怀又能满足现代消费需求,周学莲认为改革创新势在必行。

“今年我们打算增加几个品种,也会对包装进行改良,做成开袋即食的小包装,或者做成棒棒糖式的,来满足不同的消费群体。同时,我还想寻求合作伙伴,能拥有脱糖处理技术,把我们‘无瑕河’的手工苕糖推向更广阔的市场。”周学莲表示。

“踏实肯干,有毅力,帮助我们修理这些小家电器不少钱。”社区的居民拿着吴昌涛修好的电饭煲感慨地说,换个新的要几百块,现在换个几块钱的零部件就解决了。

他的努力逐渐开花结果:商店月收入稳定在5000元以上,维修业务拓展到周边社区,同时又在村子里开了另一家商店。大儿子在技校学习汽修,怀揣着“像爸爸那样以技术立足”的梦想。

“只要肯干,生活会越来越好!”从“安居”迈向“乐业”,从“受助”转为“助人”,凭借诚信经营的小店和修理电器的精湛技艺,吴昌涛在邻里间赢得了美誉。如今,吴昌涛计划整合维修、农产品代销等业务,方便更多群众,让社区群众享受到更加便捷、实惠的服务。

在社区居民中日益累积。“店里哪怕少赚点,也不能辜负大家的信任。”

在社区中,他发现在家的住户以老年人居多,新的居住地电器维修服务相对匮乏,而村民们对电器维修的需求却日益增长。早年务工期间,吴昌涛积累了电子设备修理知识,平日里热衷捣鼓电器,对常见故障能摸索修复,由此萌生了从事电器维修的念头。

说干就干。吴昌涛购买了一些基本的维修工具和零部件,为提升维修技术,他白天经营店铺,夜晚则在网上钻研电器新技术。他说:“政策给了我们起点,但日子要自己过出滋味。”

深知村民们生活的不易,因此吴昌涛常常以低价甚至免费为村民们修理电器。无论电饭煲、电炉子还是其他小家电,村民有需求,吴昌涛总是即刻响应,耐心细致地解决问题。

## 吴昌涛:便民小店点亮幸福角落

通讯员 胡雪丽 宋孝波 张彬 禹玲玲

白手起家的汉子、诚信经营户、小家电器维修达人……在群山环绕的汉滨区建民街道黄石滩社区安置区里,吴昌涛小有“名气”。

2月25日一大早,社区里的一户村民家中电饭煲开关出现故障,接到求助电话后,吴昌涛立刻前往查看。他细心检查,迅速找出问题所在。看着老人脸上的笑容,他心中涌起一股暖流。

“如今,村中老年人口众多,而他们的子女大多外出务工。老人们日常生活中的许多需求都依赖于电器,经济收入偏低,生活节俭。”吴昌涛觉得都是邻里乡亲,理应相互帮助。

吴昌涛的成长历程充满了挑战。在他9岁那年,父亲不幸去世,后来母亲也患上了尿毒症,这促使他早早学会了独立。为了生计,他曾在广东深圳等地的电子厂工作,凭借勤奋和踏实,赢得

了同事们的广泛赞誉。他的妻子刘珍也是他的同事,坚定地选择与他共度一生,“尽管他的经济条件并不宽裕,但是个可以信赖的伴侣。”

2018年,吴昌涛从东山村4组的土坯房搬进85平方米的安置房,他感慨万千:“以前房子漏雨,现在客厅亮堂,厨房宽敞。”新居不仅让他们的生活条件得到了改善,更为吴昌涛点燃了创业的火花。

为了易地搬迁户安居乐业,政府为他们提供就业培训和创业补贴等政策。吴昌涛抓住机会,申请了2万元的小额贴息贷款,在社区开了一家便民商店,开始经营矿泉水、毛巾等生活必需品以及学习用品。他坚持对顾客负责的态度,靠着诚信经营开辟出自己的“生意经。”社区的顾客渐渐成为这里的忠实粉丝,还向亲朋好友热情推荐,口碑

## 石泉打好“组合拳” 稳就业促增收

本报讯(通讯员 胡志远)近年来,石泉县始终坚持就业优先战略,坚持特色产业促、归雁经济带、扩容提质稳,千方百计促进群众长期稳定增收。

特色产业促就业。坚持一手抓传统产业转型,一手抓新兴产业培育,大力发展以富硒食品预制菜产业为引领,蔬菜、魔芋、黄花菜、林果、中药材为重点的特色产业,同步建立“龙头企业+专业基地+村集体经济合作社+千家万户”组织体系,培育各类农业新型经营主体1000余个,通过订单种植、保底收购等方式,带动3万余户8万余人稳定增收。紧紧围绕毛绒玩具、电子线束、丝绸纺织等产业,积极引进康达电子、安康锦瑞等总部企业3家、链主企业8家,发展新社区工厂36家,提供就业岗位2000余个,有力促进了群众就近就地就业。

归雁经济带就业。出台《石泉发展“归雁经济”助力高质量发展实施方案》等政策文件,建立“归雁经济”项目“一图五单”,大力推行县长营商环境“咨询建议、利益诉求、投诉举

报”三本账制度,建立健全企业帮扶“六个一”及“五个一”暖心服务机制,全面落实一次性创业补贴、创业担保贷款及贴息等“五免六补四优先”政策措施,促进项目回迁、资金回流、人才回归。近年来,累计建成县级以上创业园区12个,培育归雁经济实体500余家,吸纳和带动就业8000余人。石泉县发展“归雁经济”促就业增收经验做法入选全国典型案例。

扩容提质稳就业。坚持以技能培训提升、劳务品牌培育、就业服务提质“三项工程”为抓手,推进就业工作提质增效。依托石泉丰富的劳动力资源优势,大力推广“订单式+定向式”职业培训模式,开展职业技能培训101期2481人。围绕石泉特色产业,培育“石泉美食”料理师、石泉蚕桑工、石泉月嫂等劳务品牌,引领和带动劳动力高质量充分就业。充分发挥零工市场、乡建公司等平台作用,发布岗位需求6000余个,组织“线上+线下”招聘活动80余场次,促进农村劳动力转移就业4.7万人、城镇新增就业1509人,“零就业”家庭保持动态“清零”。

## 汉阴城关镇吹响春季征兵“集结号”

本报讯(通讯员 张辉)为扎实做好2025年兵役登记和春季征兵工作,广泛动员辖区适龄青年踊跃报名参军,连日来,汉阴县城关镇周密部署、深入宣传、精心组织,确保征兵工作高质量完成。

为准确宣传国家征兵政策,适应国家征兵调整改革要求,该镇充分利用征兵宣传片、征兵广告、LED屏、微信公众号等形式开展多样化征兵宣传,“线上+线下”向辖区适龄青年、毕业大学生宣传参军入伍的一系列优惠政策,全方位扩大宣传范围,积极营造“一人参军、全家光荣,一次服役、终生受益”的浓厚氛围,号召适龄青年参军入伍,为国防建设贡献力量。

为确保春季征兵工作有序开展,该镇对辖区适龄应征青年开展排查

摸底,建立工作台账,逐人逐户上门走访,详细宣讲大学生参军入伍优待抚政政策,介绍应征入伍条件、报名方法和入伍流程,做好“一对一”解答释疑工作,为提高征兵工作效率打牢基础。同时,镇征兵工作领导小组对报名适龄青年的年龄、学历、专业信息进行认真初审,并摸清应征对象家庭背景、社会关系、个人经历、现实表现和入伍动机,确保“优中选优”,为部队输送优质兵源。

据了解,近年来,该镇高度重视征兵工作,严格落实“一年两次”工作要求,大力提升征兵规范化、科学化水平,坚持做实做细征兵体检、政审、走访等工作,深挖优质兵员潜力,优化征兵服务保障,圆满完成上级部门下达的征兵任务,实现征兵数量和质量双提升。