

李新迅：

## 唱着山歌奔富路

记者 王拥 通讯员 翁军



摆摊的“南瓜先生”

“南瓜甜、南瓜噎、南瓜只卖一块钱。”二十年前，摆摊叫卖南瓜的吆喝声，在菜市场上空萦绕。如今，李新迅站在百姓舞台的中央，激情放歌新时代。村民扯着他媳妇儿的衣服说：“你家的‘南瓜先生’顶呱呱，那可是咱村振兴乐队的‘明星歌手’呀！”

今年48岁的李新迅，是一位憨实淳朴的汉子，土生土长于安康城郊的新义村。他天生一副好嗓子和好身板，在家里排行老二，哥哥腿上有毛病，干不了重活，父亲是民办教师，收入微薄，36岁时突发脑溢血落下终身病患。

初中毕业后，李新迅就挑起了家庭重担，他勤快、头脑灵活、劳力好，把6亩自留地打理的有模有样，种麦子、红薯，年年高产，全家够吃还卖些杂粮，添补弟妹读书，还清了父亲治病欠下的债务。

面朝黄土背朝天的种粮，解决了腹中饥饿，解决不了兜中干瘪的困境。他看见种菜效益好，就试着种菜，他听说外地的瓜甜，就买来瓜种。从种南瓜开始，当年就喜获丰收，个大、瓤厚、味美的南瓜，在他的“南瓜歌谣”里卖得欢实，产销两旺，收入过万。这在1995年的陕南农村并不多见，他似乎应了“种瓜得瓜、种豆得豆”的农谚，因此被村民打趣为“南瓜先生”。

南瓜栽种成功了，西瓜也试种成功了，香瓜、莲藕等果蔬也相继上市。持续几年，土地馈赠的“红利”，把弟姐妹们都送进了高等学府。

盘算的“五五计划”

时间一晃而过，李新迅到了结婚的年龄，家里人四处张罗给他找对象，相了几次亲，都没有对上眼，原因就一个字“穷”。

1998年，有缘和媳妇儿对上“暗号”后，李新迅信誓旦旦地保证，当年结婚，第二年盖房，并制定了颇有胆识的“55计划”，种5亩香瓜、5亩西瓜、5亩辣椒、5亩莲藕、5亩南瓜，每个计划增收5000元，每年收入2至3万元。

如意算盘打得叮当响，可当年偏逢大旱，水塘干枯了、大地皴裂了、秧苗焦黄了，莲藕、西瓜、辣椒、南瓜统

统绝收，只有香瓜抢住了时机，卖了7000多元，李新迅赶紧连本带息还了贷款，从此再也不敢在媳妇面前夸海口了，他悻悻道：“光知道蛮干，‘老天爷’也不答应呀。”

2000年，他又流转土地30亩，种附加值高的黄姜，没有想到遭遇市场寒冬，丰收的黄姜也“黄了”，贱卖还卖不掉，损失不少，李新迅第一次扩大产业规模便遭遇“滑铁卢”。

地下长不出“黄金”，地上是可以“安窝”的。2004年，硬汉李新迅靠着借来的3万元和“工换工”，在荒芜的宅基地上，硬生生地盖起一栋四间三层的框架楼房。

有家庭就有责任，有压力就有动力。上半年种地、下半年打工，他走南闯北跑了不少地方。初次出门茫然不知所措，到长沙被骗去搞“传销”，逃脱之后又到山西去挖矿，到台州去赶海……在搬运冻鱼时，滑落的冰碴把头“擦”了一个窟窿，没有钱住院动手术，简单包扎后就回了家。

敞开的“农家大院”

“我是个农民，我离不开土地。”李新迅痛定思痛，毅然决然在家乡开始二次创业。

三个孩子要上学，一家五口要吃喝，外出打工受了伤，家庭收入入不敷出，李新迅在“十三五”期间被认定为建档立卡贫困户。他沐浴脱贫攻坚政策的春风，在村干部的帮助下，申请了产业贷款5万元，靠着双手干起种植、养殖业，并在2017年摘下了“贫困帽”。

逢安安康大城市骨架，北环建设将新盖的房子和承包地征收了，李新迅获得一笔补偿款。他想得长远，打算再干一场。没有立即去买商品房、购私家车，畅快享受一番，而是独自承包了村里的一个塘子，春季投放几万尾鱼苗，秋季光垂钓就赚了3000多元。钱虽不多，却让他看到了休闲农业的美好前景。

于是，他把补偿款全都砸到地里，搞起了农文旅融合的新型农家乐。鱼塘扩大了一倍，种起果蔬，养鸡鸭鹅，还花了几十万元建起一个阳光大棚，里面有花有草、美不胜收，尤其是进入冬季，外面一片萧索，里面却繁花似锦，玫瑰、菊花和三角梅竞相绽放，农家姓台灯光闪烁，媳妇儿拿手的铁锅炖大鹅等地道农家菜，让这个农家乐别有一番味道，且距安康颇有名气的李丹桃园、桃花源、中心城区都不远，无疑是一个休闲游玩的好地方。

吃亏吃出经验的新迅，把农家乐定位为“只接待一拨人”。他的想法是来玩的一伙人在一起，心无芥蒂，无拘无束，放得开，玩得畅快。不认识的人聚在一个地方，仅仅吃饭便罢了，若是娱乐，就不太自由，失去了休闲的意义。只要把菜品做好，环境弄好、服务好，就不怕客少。

常规经营是做加法，来客越多越好。李新迅反其道而行之，做起减法。他目标清晰的这一“剪”，反倒减出个口口相传，接单不暇的“排队预订”。

农家大院火了，李新迅拉扯的三个孩子分别念高中、上大学，农庄忙不过来，就请周边村民帮忙，每天开一、两百元的工资，走共同富裕之路，挂牌成立了安康市汉滨区新迅生态农业开发有限公司。

无私的“助人为乐”

李新迅虽然文化程度不高，却喜欢看武侠小说、听评书和新闻联播，崇尚英雄和弘扬正能量。

2019年10月1日，他骑车在江北交警队对面十字路口，发现前面摩托上的人手机从口袋里掉到地上，张嘴就喊，前面骑车人一个紧急刹车，自己来不及避让，被紧跟后面的一辆货车撞飞……幸运的是戴了头盔，还是一个修摩托车的师傅送的，他认为好人有好报，也就没有为难条件差的肇事司机。

早在2013年，他在水电三局卖完莲菜收摊准备回家时，发现一辆破破烂烂的三轮车翻了，骑车人的衣服被转动轴卷了进去，车子重，拖着人不停地向下坡滑，情况十分危急，路过的群众吓得尖叫。李新迅一个箭步跑过去，用肩膀顶住骑车人，双手麻利地将衣服撕开，惊心动魄的几分钟，挽救了一条活脱脱的生命。

“救人，你咋不叫宣传一下？”“有啥好说的……”李新迅对救人、帮人总是保持低调。年轻的时候，他就在堰塘、水库里救过几个不识水性的小孩。和朋友聊的投机，喝了几杯酒，才把这些年的事儿漏出“风声”。

有一次冬天凌晨出摊，李新迅隐约听见旁边房屋里有婴儿的啼哭声，凌晨还没在意，走近几步，声音越来越弱，他感觉不对，循声敲门，没有回音。李新迅意识不妙，强行踹开门，一股煤气冲鼻而来，进屋环视了一下四周，窗户紧闭，屋顶还用塑料纸蒙着，整个房屋关得密不透风，一家四口东倒西歪躺着，趴着，嘴脸发青，他赶紧跑去找村医，并打电话叫了120，挽救这家人于危难之中。

更早的2005年腊月，他在李家嘴村捡到了一个鼓囊囊的钱包，里面塞着一沓厚厚的钞票，还有身份证、银行卡等。当时没有手机，他就站在原地等了大半天，没有等来失主。翻看身份证，才知道那人年龄和自己差不多，是本地区。他灵机一动，去找曾经教他学陕北办忠义小学的老校长……校长桃李满天下，一眼就认出了自己的学生，经多方联系打听，终于物归原主，失主连声道谢，他还是甩过那句话：“莫谢，这算个啥。”

李新迅长得酷似特型演员，尝试着在农庄K歌、拍抖音，不仅成了“乡村自娱班”的核心人物，还是小有名气的“网红”。最近，他又拜当地一名声乐达人为师，经专业指导，声音更甜更润了。纵情高歌时，生活百般滋味，都在歌声中嘹亮了起来。

陈进宝：

## 返乡创业当标兵

记者 王拥 胡智贤

深秋时节，沿着洁白干净的水泥公路，走进紫阳县洞河镇楸园村，一幅蓝天白云、山清水秀、羊群满坡、鸟儿欢唱的画卷徐徐展开，看一眼便觉心情舒畅。

山坡上，一个现代化生态农业养殖场出现在眼前，养殖场内一座座钢结构“小羊楼”有序排列，整齐划一的圈舍内，羊儿叫声响彻山间，一只只体态健壮的羊正悠闲地吃着草料，它们或站或卧，憨态可掬……对于紫阳县沃农生态农业有限公司总经理陈进宝而言，眼前的这个养殖场是一份无比珍贵的“家当”，也是一份沉甸甸的事业，更承载着自己对美好生活的追求和希望。

回乡当“羊倌”

出生于1986年的陈进宝，从小在紫阳县洞河镇农村长大，总想着干一番大事业，摆脱贫困发家致富。

“我小的时候，家里经济条件很差，为了生活，父母常年在外打工，我和妹妹跟着爷爷奶奶一起生活，一边上学一边操持家务，日子过得清苦又孤独。”陈进宝说，初中上完后，他就迫不及待地走出家门，走上打工之路。

2000年，陈进宝随着浩浩荡荡的打工大军来到河北一家电子厂上班，在这里，他干了一年，感觉不适应，又来到一家广告公司当学徒，也没干多久。陈进宝说：“我辗转全国各地，漂泊他乡，上班进厂，总感觉不适合自己。但是，通过数年在外面闯荡打拼，我开阔了眼界，学到了本领，积累了经验。”

2005年，陈进宝来到山西一家煤矿，和父母一起在矿上上班，学开钻机，随后投资开煤矿。“在这里，通过几年辛苦努力，我确实挣到钱了，控到人生‘第一桶金’，成了大家所说的‘老板’。”陈进宝说。

在外开煤矿挣钱虽然收入尚可，但对于陈进宝来说，背井离乡在外漂泊，就像没有根的浮萍，心里总是安定不下来。陈进宝说他是农民的儿子，在农村，家乡才是他的根。“我对农村有着一种特别的感情，多少次梦里回到这个生我养我的地方，这里有很多乡亲需要增收致富，我愿意尽我所能带领大家过好日子”。

2020年，经过一番深思熟虑，陈进宝到云南、贵州、四川、安徽等地考察学习，随后毅然回到生养他的家乡，投资1000余万元，流转土地500余亩，种植牧草、修建羊圈、养猪场、养牛场和饲料加工厂，从贵州引进500只努比亚黑山羊种羊，建成紫阳县沃农生态农业有限公司，形成了集生态养殖、加工、销售于一体的产业链。

“家乡的青山绿水是天然牧场，特别适合养羊，而且楸园村是一个回族聚集区，有养羊的习惯，加上山羊

的市场价格好，养殖成本低、见效快。”陈进宝介绍说，选择养殖努比亚黑山羊是因为这种羊抗病性强、繁殖快，成年公羊一般体重可达150公斤以上，成年母羊可达100公斤以上，技术门槛低，且肉质鲜嫩、营养丰富，深受消费者青睐，市场需求旺盛，是一个很好的养殖项目，这也坚定了他继续养好山羊，带领群众致富的信心。

建成“羊银行”

第一次见到陈进宝的时候，他正带着牧羊犬赶着成群结队的羊群上山放羊，刚出圈舍的羊儿不停地撒着欢，时不时地发出“咩咩”的叫声。陈进宝说，他每天六点准时起床，上山放羊，保证山羊伙食营养丰富。

所谓“隔行如隔山”，初次搞山羊养殖，他在煤矿上包工程的那一套模式完全无法复制到养殖场上来，技术问题成为陈进宝遇到的最大难题。于是，他花费了很多时间，一方面从书本上学习养羊知识，另一方面到外地养殖场参观学习，虚心向成功的养羊人取经，还跑到县、镇兽医站学习防疫知识，并聘请了一位畜牧专家常年驻场进行技术指导。

“每只羊的饮食、防疫工作都要从我和技术人员手上过一遍，我们几乎天天陪伴在它们身边，力争保证100%的成活率。”陈进宝怀抱着一只小山羊，边打防疫针边说道。

随着养殖场山羊数目的增多，陈进宝开始想办法提高养殖场的自动化水平。在养殖基地，羊舍全部配备了先进的自动饮水系统和排风降温系统，饲料加工机、饲料搅拌机喂料机等机械一应俱全，整个基地布局合理，防疫设施完善，确保了羊的质量。

“陈总养的羊肉质细嫩，没有膻味，顾客爱吃，我今天又买来了3头。”在紫阳县城开饭店的刘先生说他已经把紫阳县沃农生态农业有限公司作为羊肉原材料供应基地了。

“我们在抖音、电商、微信等平台上销售也很好。”陈进宝说，努比亚黑山羊不愁销路，目前，已与四川、河南、湖北等地的经销商形成了长期合作关系。“一只商品羊市场价每斤80元左右，每只可增加利润400余元，前几天养殖场刚出栏300多只，销售收入已达80余万元。”掰着手指数算起经济账的陈进宝，脸上的笑意遮挡不住。

“随着养殖经验的不断积累，我们在养羊的基础上，还发展了养殖黑猪和饲养本地黄牛项目，繁殖的也很快，已经成为一个取之不竭的‘羊银行’。”陈进宝高兴地说。

走上“羊光道”

“可别小瞧了这些羊，它们可是我们的‘宝贝’，是我们增收致富的希望。”养殖户陈健抚摸着怀里的一只刚出生的小羊羔，言语中满是爱怜。

“我们一家子现在以厂为家，两口子养羊一月能挣6000多元，还照顾了上学的孩子，过上了幸福生活。”石万红高兴地说。

在养殖过程中，陈进宝发现，楸园村特色种植业很发达，每年都产生大量秸秆，他发展畜牧养殖就可以变废为宝，而且羊粪是优质有机肥，可以出售给种植农户，是兼具经济效益和生态效益的好产业。

“陈总发展养殖业不仅解决了村里秸秆回收难题，而且致富不忘乡邻，村里人不夸他。”楸园村党支部书记说，随着养殖规模的扩大和羊只的增加，陈进宝主动带动村民搞养殖，并在购买饲料、引进种羊、疏通销路、提供技术服务等方面提供帮助。

“以前我在外地打工，很辛苦，自从从陈总养殖场代养羊后，每年收入超过10万元，照顾了孩子和老人，家里也盖起了楼房，日子过得美滋滋。”养殖户陈健说：“我今年又代养了50多只努比亚黑山羊，每只能卖1800元左右，一年能挣12万余元。”

为帮助群众增收致富，陈进宝专门成立了农民专业合作社，采取统一提供种羊、统一技术、统一标准、统一保底价格、统一收购的方式，流转200余亩土地种植牧草，聘请30余人在农场务工，与15户签订牧草种植收购协议，让5户脱贫户代养100多头羊，有9户入股分红，人均增收2000余元，农民专业养殖合作社成为村上农民致富增收的强力引擎。

“现在政府对我们的扶持帮助很大，我要抓住机遇，扩大生态养殖规模，再新建几幢大棚，力争年出栏山羊5000只、黑猪500头、黄牛300头，解决更多困难群众就业，带动全村群众致富增收‘发羊财’。”提及下一步的发展，陈进宝目光坚定，信心满满。

