

富硒猕猴桃俏销市场万人“猕”

通讯员 张天兵 聂祥涛



猕猴桃种植户正在采摘

“这 150 盒猕猴桃,是昆山台商、港商订的礼品,中午快递发车,两天就能到同胞手上!”金秋时节,岚皋县猕猴桃种植户袁明显往快递车上搬货,难掩心中喜悦。自 2016 年流转 320 亩山地开启猕猴桃种植之路,他已在这片土地上深耕 9 年,从毫无经验的“门外汉”,蜕变为如今远近闻名的“土专家”,而他的成长轨迹,正是岚皋县猕猴桃产业崛起的生动缩影。

最初涉足猕猴桃种植时,袁明显心里并没有底,只敢先

试种少量果树,在实践中“摸着石头过河”。为了种出优质果子,他把家“搬”到了果园——白天顶着烈日观察果树长势,记录枝叶舒展、果实发育的每一个细节;夜晚挑灯查阅种植资料,将理论知识与田间实际一一对应;遇到解不开的难题,就多次往返县农业部门,向专业技术人员请教管理技巧。

经过数年反复试验,袁明显终于筛选出翠香、徐香、瑞玉三个适配岚皋山地气候的优质品种,并摸索出一套涵盖土壤改良、水肥管理、枝条修剪的山地种植技术。如今,他的果园不仅通过国家绿色食品认证,成为当地猕猴桃种植的“样板园”,他本人也跻身岚皋县高级职业农民行列,还当选为岚皋县猕猴桃协会副会长,从“单打独斗”走向“抱团致富”。

每年 9 月至 11 月,是岚皋猕猴桃的上市季,袁明显的果园也随之进入“忙碌状态”。今年,袁明显的果园迎来丰收,9 月开后订单源源不断。“预计到 11 月晚熟品种采收结束,能产鲜果 10 万公斤,销售收入超 120 万元。”更让他自豪的是,通过网络平台推广和朋友牵线,他的猕猴桃不仅卖到了全国各地,港台地区的订单也逐年增加。“咱岚皋的猕猴桃含硒,口感清香多汁,品质过硬,消费者一尝就忘不了。”提及果子的口碑,袁明显的语气里满是骄傲。

就在袁明显忙着给港台订单发货的同时,一场覆盖岚皋全县的猕猴桃技术巡园行动正火热展开。十月既是猕猴桃采收季,也是果树冬管的关键期,为保障来年丰收,岚皋县农业农村局联合县猕猴桃协会,组建了一支由 10 余名专业技术人员、种植骨干会员组成的巡园队伍,深入各镇重点猕猴桃园区“把脉会诊”,把技术服务送到田间地头。

10 月 20 日,细雨霏霏,巡园队伍来到到南山下的安康市宏大农业有限公司猕猴桃园。作为协会副会长,袁明显也加入技术指导行列。“这棵树嫁接后没锯掉老树桩,养分都被老枝抢走了,会影响新枝生长!”话音刚落,他掏出剪刀咔嚓一声剪断老枝,现场演示嫁接后枝条管理的关键技巧。看到部分果树结的果子个头偏小,队员们又围拢分析:“这是施肥不及时导致的,萌芽肥、花前肥、壮果肥、叶面肥一个都不能少,这样才能提高商品果率。”

在南宫山镇西河村,巡园队伍看完村集体猕猴桃园后,特意在农户何克祥家开起交流会。针对村民反映的“商品果少、经济效益低”问题,技术人员当场开出“药方”:逐年改良品种,加强精细化管理、做好病虫害防控。镇村干部听得频频点头,当场用笔记本记下改进要点。而在天池村的果园里,队员

们发现缺苗近 20%,且嫁接苗成活率低,当即提醒农场主:“尽快补栽优质种苗,加强苗期管理,可别影响明年产量。”

随后几天,巡园队伍马不停蹄赶往佐龙、石门、民主、四季等镇,针对种植户普遍存在的发酵菌肥用量不足、病虫害防治不彻底、优良品种嫁接率低等问题,逐一提出整改建议,并制定个性化解决方案。“真是及时雨!”石门镇老鸡村种植大户赵一新感慨,他种猕猴桃才两年,经验不足,巡园队伍指出的问题让他豁然开朗,“有了这些技术指导,明年一定能种出更好的果子。”民主镇银盘村的陈杰也为巡园行动点赞:“技术员懂理论,‘土专家’有经验,这样的组合很实在,既能学技术,还能交流种植心得,大家抱团发展,岚皋猕猴桃的品牌肯定能越做越响。”

从袁明显九年深耕结出的“丰收果”,到全县技术巡园织就的“保障网”,如今的岚皋县,正以“种植提质+技术护航”的双轮驱动模式,推动猕猴桃产业不断壮大。



猕猴桃自动化包装线

『云赶集』带火乡村土特产

通讯员 刘格格 李杨



武绍雷在集市直播介绍产品

一部手机,一架补光灯,一个话筒,是武绍雷的“新农具”。清晨,当旬阳市蜀河古镇市集的叫声刚刚响起,他的直播间已同步开启,将古镇的芝麻饼、农家菜等土特产,通过一方屏幕送往全国各地。一场线上“云赶集”,正悄然改变当地农产品的销售方式,也为乡村振兴注入数字活力。

“大家看一下,这是蜀河的芝麻饼子,纯手工制作,饼皮酥嫩、香气扑鼻!”在蜀河镇的集市上,武绍雷正对着手机屏幕热情地介绍着。他的直播间里,不断有网友留言询问、下单,屏幕那端连接的是未曾谋

面却对山货充满期待的消费者。

武绍雷介绍说,为了早晨的“云赶集”直播,他早早就到集市考察,对准备推介的产品逐一检查品相、确认价格。“今天为网友准备的柿子、手工饼、撒子等当地特色农产品,带网友‘边逛边买’。”从今年 5 月开始,武绍雷尝试以“直播+赶集”的方式,把零散的农户产品整合起来,推向更广阔的市场。

直播画面随着他的脚步在集市中移步换景,屏幕上“怎么拍?”“我要十个饼子!”的留言不断刷过,后台订单也随之持续涌入。武绍雷一边逛集市,一边操作手

机处理订单。尽管才早晨 7 点,他的直播间实时在线人数始终保持在 50 人以上。网友不断询问豆腐干、豌豆黄等土特产,互动十分活跃。

镜头之外,要将这些屏幕上的“心动”转化为抵达餐桌的“美味”,则直接考验着武绍雷作为“新农人”的专业能力。他不仅熟悉每一款农产品,还清楚如何把它们更好地“送出去”。

这份能力的练就,并非一蹴而就。早在最初走家串户直播时,武绍雷就曾因产品种类单一、供应不稳定而屡受限制。一次偶然的赶集经历触动了他:集市上品类丰富、氛围热闹,何不把整个“赶集”场景搬进直播间?初步尝试后,效果出乎意料地好。

直播结束后,武绍雷立即与商户沟通产品优化:“豆腐干可以再熏干一点”“魔芋抽真空要加冰袋”“酸菜要注意防漏”……从包装到物流,他一一叮嘱,力求让每一单“土味”安全抵达消费者的手中。

雷敏是武绍雷合作的众多农户之一。在她的印象里,武绍雷“态度好、讲信誉”,集市里的人都信任这位“带货主播”。据不完全统计,与武绍雷合作的农户已覆盖旬阳市蜀河、白柳、仙河等多个镇,总数超过 600 家。

当天上午,武绍雷在蜀河集市共完成 72 笔订单。“我将继续走进旬阳各个镇,挖掘更多优质农产品,也期待更多人加入,一起宣传家乡、推广家乡。”武绍雷充满信心地说。

从线下赶集到线上“云赶集”,武绍雷用一方屏幕连通城乡,让旬阳优质农副产品“快步走出去”。他的实践,不仅摸索出了属于自己的“致富密码”,更架起了乡村振兴路上的一座联结城乡的数字桥梁。

服务基层的“多面手”

通讯员 陈洋

在白河县城关镇牛角村,提起王传军,村民们都会竖起大拇指。他既是守护全村村民健康的“白衣卫士”,也是带领乡亲增收致富的“产业能人”,还是维护村务公开透明的“监督哨兵”。他在不同角色间从容转换,用实际行动诠释着基层工作者的责任与担当。

清晨,牛角村还笼罩在薄雾之中,身穿白大褂、背着沉重药箱的王传军,已经奔走在乡间的小路上了,他要赶着去给一组村民刘绍芳做空腹血糖检测和血压测量。

“今天血压控制得不错,降压药得继续按时吃。平时要多注意休息,别过度劳累,保持心情舒畅也很重要……”为刘绍芳做完检查后,王传军耐心地叮嘱着注意事项,话语里满是关切。

这样的场景,20 多年来每天都会上演。2003 年,从卫校毕业并在部队服役两年的王传军脱下军装,选择回到家乡牛角村担任村医。军营的历练不仅让他练就了过硬的医疗技术,更培养了他严谨细致、为民服务的态度。无论是寒冬腊月还是酷暑盛夏,只要村民有需求,王传军总能随时随到,从日常问诊到疫苗接种,从慢性病管理到突发疾病救治,他用专业和坚守,为牛角村 389 户群众筑起了一道坚实的健康防线。

在守护好村民健康的同时,王传军也时常琢磨怎么才能让村民的腰包鼓起来,日子过得更好。2022 年,经过多次考察学习、请教农业专家,结合村里的土壤和气候条件,王传军决定在村里投资兴建蔬菜大棚,种植辣椒、圣女果、土豆等作物,同时流转土地,发展黄姜产业。

“目前村里黄姜种植面积已经达到 500 多亩,还建了 8 个蔬菜大棚。这些产业能给村里不便外出务工的人,提供一份稳定的收入。他们在这儿干活,一个月能挣 2000 块钱,而且没有年龄限制,只要会做农活,都能来上班。”说起村里的产业,王传军的眼神里满是期待。

走进牛角村的标准化蔬菜大棚内,翠绿的辣椒爬满支架,饱满鲜亮。家住附近的村民李财银正在大棚里采收辣椒,他自大棚建好就在这里上班,负责农作物的管护工作,每天忙碌而又充实。

“大棚刚建好,我们就开始整地、移栽苗子,后期还要翻地、浇水、锄草、施肥。我们家就在附近,又是本组人,年纪大了出去打工不好找活儿,在这儿上班工资有保障,日子过得踏实多了。”李财银边干活边笑着说。

作为牛角村村务监督委员会主任,王传军还肩负着守护

村里“钱袋子”和“事本子”的重任,他对每一笔资金支出都仔细审核,监督村级重大事项严格落实“四议两公开”制度,确保村级事务在阳光下运行。三年来,他推动解决了村民反映的问题 20 余件,赢得了村民和同事们的一致好评。

“我刚到村里的时候,很多工作都不熟悉,王主任特别热心,主动帮我、指导我,让我很快适应了驻村工作。在村里待久了发现,村民们都愿意找王主任,除了他本职工作做得好,平时还会帮大家交水电费这些小事,特别贴心。”市委统战部驻牛角村干部王亚敏这样评价王传军。

从军营医疗兵到乡村守护者,从产业开拓者到监督践行者,王传军在基层的广阔天地里,用行动践行着初心,用奉献书写着担当。他就像一颗“螺丝钉”,在不同的岗位上发光发热,为牛角村的发展注入了源源不断的动力,也成了村民心中最可靠的“多面手”。

“我们计划继续扩大黄姜种植规模,让产值实现最大化;大棚这边也准备引进新品种,发展反季节蔬菜,进一步提高效益。村里的工作,我会继续在村支部、村委会的领导下,按部就班做好。只要身体允许,只要能干,我就想多为老百姓做点实事。”谈及未来,王传军的话语无比坚定。

毛坝镇以『五化』举措推动招商工作出实效

通讯员 袁佳思

今年以来,毛坝镇紧扣“生态旅游名镇”建设目标,将招商引资作为推动镇域经济发展的关键举措,落实“招商工作责任化、招商项目清单化、推动落实项目化、难点堵点专班化、联络沟通常态化”五项举措,通过“走出去”主动对接与“请进来”实地考察双向发力,累计组织招商团队赴内蒙古、浙江、重庆等地开展招商 5 次,接待来自文旅开发、中药材生产、特色农产品加工等领域的客商实地考察 20 余次,成功推动多个合作意向转化为落地项目。截至目前,已成功签约项目 8 个,落地建设 6 个,完成投资 1.2 亿元,为镇域经济高质量发展注入强劲动力。

招商工作责任化。构建“镇统筹、村联动、月考核”招商责任体系,由镇党委书记主要负责牵头抓总,各职能部门及各村(社区)主动认领招商任务。要求各村充分发挥“前哨”作用,积极搜集梳理辖区内外企业投资意向、闲置资源信息等招商线索,每月定期上报线索动态。同时,制定招商引资考核办法,将线索报送数量、项目对接成效等指标,纳入村(社区)、站办所负责同志及一般干部的履职评价,对表现突出的予以表扬奖励,对未完成任务的进行约谈督促,营造“人人肩上有责任、个个主动抓招商”的浓厚氛围。

招商项目清单化。围绕全县“4+3”产业链发展规划,结合自身实际,从“镇域发展需求”和“企业发展意愿”两个维度建立招商项目清单,实现精准招商。在镇域发展需求方面,聚焦文旅康养、特色农业、归雁园区三个领域梳理形成 38 个项目的招商清单;在企业发展意愿方面,围绕木材、药材、养殖、房地产等领域整合形成 11 个项目的招商清单。围绕清单有侧重地开展招商活动,今年夏季,依托镇内生态旅游资源,举办亲水嘉年华、溯源越野赛、浆板欢乐赛等系列文旅活动并同步开展招商推介。期间,有效签约 8 个项目,6 个已在建设。

推动落实项目化。对招商引资工作实行项目化管理,在策划、包装、落地全流程中,严格执行“一个项目、一套方案、一抓到底”机制。项目包装坚持“因地制宜、按需谋划”,结合生态资源包装文旅开发、精品民宿等项目,围绕百姓需求包装集镇停车场等民生配套项目,立足产业基础包装土豆深加工等特色产业项目。项目实施环节,重点从用地审批、手续办理等方面保障落地。以速达大物流园区项目为例,包装阶段结合“川陕咽喉”区位优势与物流潜力策划;前期,营商环境专班对接多部门推进征地协商与审批手续办理;后期遇 400 万元资金缺口,专班梳理政策、对接银行,并联系农业龙头企业,通过“银行贷款+提前租租”方案填补缺口。

难点堵点专班化。针对招商引资和项目建设中的难点堵点,由党政主要领导直接牵头,从司法、党建等多部门抽调 9 名业务骨干组建专班,直达项目现场,面对面梳理堵点问题,建立台账并实行销号管理。以农产品仓储加工项目为例,此前因通讯铁塔、电力设施占用施工用地,严重影响建设进度,专班主动对接 3 家通讯运营公司及电力部门,全程协调铁塔迁址、信号迁移与电力线路改造,目前,新铁塔已投用、线路迁移完成,项目也恢复建设。今年以来,专班累计协调解决土地征用、施工手续办理、用工招聘等各类问题 17 个,化解涉企矛盾 3 件,切实打通项目推进中的“中梗阻”。

联络沟通常态化。注重与上级部门、乡贤常态化联络。建立了涵盖经商、文旅、农业等领域的 80 余名乡贤信息库,每月通过座谈会、线上交流等方式及时了解市场动态与乡贤投资需求,目前已有 4 个乡贤关联项目成功签约,2 个落地项目完成投资 5246.94 万元。同时,与县招商服务中心保持密切沟通,及时获取最新招商政策与项目线索,今年通过中心牵线成功对接 3 家企业并推动 2 个合作项目达成意向,还主动对接发改、市场监管、行政审批、自然资源等部门,为招商引资企业提供手续代办、政策咨询等服务,帮助企业解决实际问题。

目前,毛坝镇已通过“五化”举措形成闭环招商体系,让招商引资工作真正成为“生态旅游镇”建设的“最强引擎”,助力镇域经济实现更高质量发展。

洄水镇冬桃喜迎丰收季



冬桃硕果累累

本报讯(通讯员 刘乾丽)走进紫阳县洄水镇茶稻村冬桃园里,一颗颗冬桃挂满枝头,空气中弥漫着冬桃香甜的香气。作为秋日的珍宝,冬桃经历了春夏两个季节的沉淀,迎来丰收季,成为果农的致富法宝。

漫步桃园,随处可见的便是忙碌的果农们,他们忙着摘果、运果、装果,一派秩序井然。园内桃香弥漫,也为果农们增收吃下“定心丸”。更有不少游客慕名前来,在宁静的桃园中拍照打卡。桃园中,紫阳福禧果业有限公司负责人刘理新正在查看冬桃长势情况,作为冬桃种植大户,共引进栽植了霜映红、珍珠枣油桃、中桃 7 号等 5 个品种的桃树。这些年,他严格按照标准,为冬桃园科学施肥,精心管护。刘理新说:“我们种植的冬桃口感清脆,营养丰富,价格合理,这些年也积攒了不少回头客,每逢冬桃成熟季节,都有顾客愿意前来购买。如今冬桃已全部进入成熟期,预计产量要达 10 万公斤,对于我们果农们来说,又是一个丰收季。”

冬桃产业是劳动密集型产业,从种植、管护到采摘,每个过程都需要大量劳动力。冬桃丰收不仅让果农喜笑颜开,也为周边农户提供了增收途径。目前,紫阳福禧果业有限公司通过土地流转、园区务工等方式带动全镇农户 80 余户,户均增收 4000 余元。

洄水镇将以产业赋能助力乡村振兴做活“冬桃经济”,打造集旅游观光、采摘、休闲于一体的农业综合体,以特色节庆活动为突破口,促进农业提质增效,推动农文旅融合发展。