

宁陕强化党建引领 保障高质量发展

本报讯(通讯员 刘刁)近年来,宁陕县深化党建与业务工作融合发展,完善分类指导、争先创优工作机制,加强村(社区)干部队伍建设,为县域经济社会高质量发展提供坚强组织保证。

强化引领,同谋发展,找准党建融合新路径。针对部分国企“党员关系复杂”“党建力量薄弱”等特点,撤销“县发投公司党委”“自来水公司党支部”,进一步理顺党组织关系。结合医共体、教共体、文共体等紧密型共同体试点发展模式,设立功能性党组织22个,推动机关事业单位党建工作与医疗、教育、文化等社会事业融合发展。将第一书记“组团服务”与“村光大道”等中心工作紧密结合,推动驻村工作有质有效。

精准施策,分类谋划,形成创优争先新机制。深入推进基层党组织“分类指导、争先创优”三年行动计划。聚焦标准严格、分类精准,对全县党组织再

次进行逐一研判筛查,并根据实际情况调整分类。同时开展“分级培训、分类施教”基层党建教育提升活动,通过以学促干、交流学习、分享展示,在全县各领域党组织中营造出“比学赶超”的浓厚氛围。

选优配强,提升素质,构建能上能下新常态。出台《宁陕县党务工作者能力素质提升计划行动方案》,实施“十个一”能力素质提升计划,着力锻造问策能答、开口能讲、提笔能写、遇事能谋的“四能”党务工作者队伍。加大村级党组织人才培养力度,今年以来新选育“一村一名大学生”13名,为村(社区)“两委”换届储备55岁以下、大专以上学历“一肩挑”村级党组织书记后备人选139名;持续加强村(社区)党组织班子建设,选优配强村党支部书记2名,会同13个有关部门资格联审村(社区)“两委”干部17名,为即将开展的村(社区)“两委”换届工作打下坚实基础。

岚皋各级人大代表助力“村BA”赋能乡村振兴

本报讯(通讯员 崔世芳)第三届“陕西村BA”全国文旅挑战赛正在岚皋县如火如荼地进行。赛场上,队员们挥洒汗水,展现竞技精神;赛场外,岚皋县各级人大代表积极行动,以直播带货、捐赠物资等方式,助力地方文旅推广和农产品销售。

人大参与“村BA”,全心全力促发展。岚皋县人大常委会高度重视,早在5月就派出3名县级领导分赴川渝各地宣传,成功邀请重庆丰都名山等球队前来参赛。从6月开始,5名县级领导常态化开展赛事筹备工作,确保活动顺利进行。活动中,各级人大代表全方位参与,从直播带货到医疗保障,构建了一个“赛场内外联动”的新模式。不仅提升了赛事热度,还通过抖音等新媒体平台辐射全国,带动线上线下销售和签约,实现了“以赛促旅、以旅带农”的目标。

代表直播云带货,助农增收惠民生。岚皋县各级人大代表们借“村BA”东风,利用抖音等平台打造“代表优品直播间”,实现农产品从田间到餐桌的直连。县人大代表王淳锋在直播中销售富硒茶叶及其他产品,仅7月就带动线下签约22万元,并自发自为赛事赞助10万元。镇人大代表张远利和秦天安,通过“佐龙人文直播间”一边介绍当地风土人情,一边帮助农户销售蔬菜,累计助农获利1000余元;县人大代表崔用明在专场活动中售卖蜂蜜、油桃等农产品,助农获利1500余元,解决了农户的销售难题。

代表助力“村BA”,捐赠物资显情怀。岚皋县各级人大代表们还在财力、物力上自发投入,形成“赛事搭台、代表唱戏”的良好生态。市人大代表龚海涛、李文凤走进民主镇专场,推介香椿锅巴、香椿酱、神仙豆腐等特色产品,为现场游客和观众准备了5000份香椿系列美食和6000份神仙叶果冻、仙叶奶茶、仙叶冰激凌等供其免费品尝;县人大代表陈军走进城关镇专场,代表企业为赛事捐赠8000元的魔芋干;孟石岭镇人大代表、镇卫生院院长杨志铎走进孟石岭镇专场,连续3天在赛场外提供医疗保障服务。



潘国威擦着卖土豆的钱,脸上笑出了褶子:“余书记带货有一套,他帮咱把土豆变成了‘金豆豆’!”

不止于卖土豆,余勇军还在努力铺就山货出山的长路。在余勇军的宿舍墙上,新民村农产品清单上,土豆、猕猴桃、山核桃等农产品一一在列。

“卖土豆只是开始,咱要让更多山货走出大山。”余勇军说,他正忙着收拾一间闲置农房,这里将成为“第一书记助农直播间”,不仅要卖货,还要教村民拍视频、做直播,让他们自己成为主播。

从军营到田埂,变的是战场,不变的是军人的担当。余勇军腿上的伤疤还在,却坚持用脚步丈量出乡村振兴的路径。“第一书记就得坚守第一初心、扛起第一责任,为村民谋福利。”余勇军常说起这句话。

阳光穿过窗棂,落在他胸前的伤残军人证上,折射出的光照亮山货出山的路,也温暖着乡村振兴的田野。

便民服务送到群众身边

通讯员 纪晓芳

为进一步深化“放管服”改革,打通服务群众“最后一米”,汉阴县聚焦群众需求,创新推出“政务服务进小区、进园区、进赛门、进家门”专项行动,将便民服务送到群众身边,让“数据多跑路、群众少跑腿”成为现实,赢得了群众广泛点赞。

“以前办老年证,得专门抽时间跑政务大厅,现在下楼遛弯的功夫就办好了,真是太方便了!”日前,家住涧池镇紫云南郡社区的刘阿姨,在小区广场的临时服务点便完成了老年优待证申领。

针对老年群体行动不便、上班族时间紧张等办事难题,汉阴县组织民政、社保、公积金、医保等多个部门,定期进驻全县各大小区,搭建起一站式便民服务站。

在服务站,居民不仅能咨询各类政策,还能办理证件代办、医保报销、社保信息查询等业务。今年以来,已累计组织12家单位参与活动,为群众办理实事400余件,真正实现了“小事不出小区”。

“以前办个证,来回折腾不说,还耽误时间,现在可以直接在园区服务站办,复杂的手续有人帮办代办,给我们省了很多事!”汉阴县经开区永丰纱厂负责人孙志军的话,道出了企业对“政务服务进园区”创新举措的满意。

为优化营商环境、助力企业发展,汉阴县在工业园区设立“园区政务服务工作站”,将企业登记注册、税费优惠申报、审批手续办理等80余项与企业发展紧密相关的政务服务事项,通过授权办理和帮办代办两种方式下沉至服务站,为企业提供注册、税务登记、人才补贴等“套餐式”一站式服务,借助“咨询指导+现场受理+帮办代办”的服务模式,为企业发展按下“加速键”。

据统计,今年上半年,“园区政务服务工作站”受理审批服务事项89件,提供咨询指导95件,完成帮办代办29件,服务满意率达到100%,切实助力企业“轻装上阵”。

山货何以俏销“云端集市”

通讯员 储茂银 陈浩轩 袁俊杰

“家人们看过来!这些是从地里刨出来的高山富硒土豆,带着泥土香,粉糯得能拉丝!”8月11日,紫阳县瓦庙镇新民的田埂上,驻村第一书记余勇军抹了抹额前的汗珠,举着沾着泥土的土豆对着手机镜头卖力吆喝,用直播的方式帮助村民销售农产品。

余勇军的故事,从一本伤残军人证开始。早年服役期间,他因公负伤。退役后本可在安稳的岗位上——紫阳县红十字会休养,却在单位人手紧张时主动请缨:“我来自农村,懂农活,让我去驻村!”

2023年9月,他背着简单的行囊来到新民村,把在军营里养成的“阵地意识”带到了这片山地。初到村里,人户走访的场景让他感触很深:539户村民中逾半数种土豆,高山气候养出的土豆粉糯香甜,富硒土壤更给这份山货加了“营养Buff”。

但“酒香也怕巷子深”,“旺季收购价每斤才1元,村民自己运到县城,花销的物流费用比土豆本身的价钱还贵。”余勇军在他的民情日记里写下这句话时,笔尖都带着力——他暗下决心,一定要让这些藏在深山的好东西“走出去”。

“去年就烂了不少,今年土豆丰收了,怕更是卖不出去。”不久前,看着堆在院角的土豆,村民潘国威愁得直抽烟。“老潘,你莫怕,我们来想办法。”余勇军没有等靠传统收购这个途径,揣着一部旧手机就走上了田间。

他的“助农首战”从“笨办法”开始——白天拿着手机拍摄土豆从泥土里刨出的瞬间,农户弯腰劳作的身影以及带着晨露的薯叶,都成了他手机镜头里的“活广告”;晚上就在村委会办公室里熬夜剪辑视频,对着教程学写文案。

“咱没专业设备,就靠真实打动人。”余勇军说。第一条抖音短视频发出后,播放量刚过百。他盯着手机屏幕反复看、反复研究:“哪里没拍好?明天再去补镜头。”

光有线上流量还不够,物流是“卡脖子”的难题。余勇军凭着军人那股“啃硬骨头”的劲,琢磨出“农户集中交售+村内顺风车整合+定时配送”的模式:村民把土豆送到村委会,他协调镇上往返县城的车辆顺路带货,自己的私家车更是成了“流动快递车”。

“17:05分拆打包,19:00装车出发,20:18抵达县城,22:03送完最后一单。”在余勇军的工作记录里,一串串数字是他连续5个多小时颠簸的缩影。

从朋友圈“吆喝”到短视频引流,从线下跑腿到物流创新,这套“组合拳”很快见效。“余书记拍的视频太实在了,土豆吃着也真的好!”在紫阳县城工作的居民魏正花刷到余勇军拍摄的短视频后,带动单位同事买了1000多斤土豆。

口碑相传中,订单像滚雪球般增长——4天卖出超万斤,创收1.4万元。

科学种养为产业“撑伞”

通讯员 徐欢 贺珍珍

“你瞅瞅这避雨棚,真是咱葡萄园的‘福星’!往年一到雨季,葡萄裂果、长霉的不少,今年有了这棚子护着,果粒又圆又亮,病害也少多了!”近日,在汉阴县城关镇三坪村的阳光玫瑰葡萄产业园里,望着避雨联动棚下挂满枝头的翠绿果穗,村民邱兴和高兴地说。

走进产业园,一排排崭新的避雨联动棚整齐排列,蓝色棚膜在阳光下熠熠生辉,像为葡萄果穗撑起了一把把“保护伞”。这一设施升级,不仅让葡萄种植添了科技范儿,更成了园区提质增效、保障丰产的关键。

三坪村的阳光玫瑰葡萄以脆、甜、香闻名,但过去露天种植时,雨季是个大难题。雨水直接冲刷果面,容易导致裂果、病害,严重影响果实的品相与品质。“以前一遇连阴雨天,心里就打鼓,生怕一年的辛苦白费。”该产业园负责人坦言。

为破解这一困境,今年园区投入资金搭建避雨联动棚,钢结构支撑的透明棚膜,既能有效阻挡雨水直接接触果实和叶片,又能保证充足光照,为葡萄生长营造出稳定的环境。

“我们这园子2019年就成立了,以前没搭避雨联动棚,去年产量也就万把斤。去年下半年搭了棚,今年产量预计能到10万斤左右。”三坪村干部陈伟表示,避雨棚不仅提升了水果品质,减少了病虫害,下雨时果实也不会被淋湿起霉,商品果率大大提高。

据了解,此次搭建的避雨联动棚覆盖了园区核心种植区,结合“支部+合作社+农户”模式,既降低了自然灾害对葡萄产量的影响,又通过精细化管理提升了果实品质。“我们已经租下20亩地,打算再种些其他品种,避雨联动棚也得跟着建起来。”陈伟表示。

如今,三坪村的阳光玫瑰葡萄在避雨棚的“守护”下长势正好。一座座棚子为产业园提质增效撑起了“防护伞”,让村民们对丰产丰收怀揣着更多的期待。



夏日里的安康湖畔风景如画,是市民休闲纳凉的绝佳去处。

陈德模 摄



8月2日晚,岚皋“村BA”会场旁,孟石岭镇专场市集上人头攒动。这场借势“村BA”的市集,不仅成了农特产品的展销台,更串起了“赛事引流+文旅聚人+消费兴农”的融合链条。

罗贤峰 摄

汉滨区关庙镇“精耕+巧种”盘活闲置地

地不撂荒人不闲

通讯员 魏超

晨光微露,汉滨区关庙镇包湾村刘家湾的田间已是一片忙碌。村民刘坡将刚采摘的早玉米、香瓜装车运往市场,回来后擦了擦汗,坐在院坝里算起了账:“这茬早玉米卖了3000多元,香瓜1600元,野菜苗800元,加上即将上市的豇豆,今年收入稳了。”

刘坡耕种的10亩地,其中5亩是自家的,另外5亩是邻居闲置的土地。通过“拣种”模式,他将零散的地块整合成“聚宝盆”,采用间作套种、错季上市等方式,让土地效益最大化——油菜苗间出后当菜卖,成了本地泡制酸菜的俏货;早玉米赶上时令价,鲜嫩的玉米棒直销市场;玉米套种红薯、黄瓜套种豇豆,实现“一季多收”。一年下来,10多万元的收入,稳稳托起了刘坡一家6口人的安稳生活。

在关庙镇,像刘坡这样依靠特色种植增收的农户不在少数。

不远处的刘怀胜家,通过流转土地将种植规模扩大到20多亩。空中瓜果垂挂,地上西瓜成排,玉米行间套种红薯,黄瓜架旁四季豆攀爬,立体种植让土地“层次分明”。老两口精心打理,年收入达十五六万元,儿子得以安心在安康城区开公交车,一家人的日子越过越红火。

即使地块小,关庙镇的农民也“不浪费一寸土地”。73岁的刘怀发一家

口人经营10亩地,采用玉米大豆带状复合种植技术,实现“玉米不减产,多收一茬豆”;刘怀仁的7亩地、刘志兵的5亩地,甚至刘怀胜家的3亩小地块,都通过轮作、间作让土地全年无闲,收入稳定可观。

为了让农产品卖得好、卖得快,关庙镇积极搭建产销对接平台。包湾村党支部协调安康莲花餐饮公司到村考察,签订绿色食材定点采购协议,让农户的优质产品直供餐桌。针对文化村陈胜桃园“好桃难卖”的问题,关庙镇党委组织11名驻村第一书记开展“助农直播”,单场销售蜜桃3000余斤,收入2万多元。“往年摆摊零卖,桃子熟透了都卖不完,现在销路畅通,再也不用愁了。”陈胜笑着说。

如今,关庙镇的特色种植已形成规模效应。吴台社区的油茶、新红村的小麦、小李村的油菜、黄岭村的中药材、大堰村的金银花、勇胜村的大棚蔬菜、桥河村的茶叶和花椒……每一片土地都在讲述着因地制宜的增收故事。

土地不負勤劳人。在党建引领和政策扶持下,关庙镇的农民用智慧和汗水浇灌出致富的希望,让田埂上的笑容愈发灿烂。正如刘坡所说:“只要肯干,土地就不会让你失望。”在这片沃土上,越来越多的农户正托起稳稳的幸福,迈向更美好的明天。