

彭长明：

翰墨书香润大众

通讯员 张力



彭长明

今年69岁的彭长明是镇坪县书法协会会员，数十年临池不辍。本应颐养天年，却心怀公益，继续在镇坪县钟宝镇塘坊坝社区发挥“余热”，投身公共文化服务共同体建设，给书法爱好者们提供相互交流学习的平台，点亮中国传统文化的“墨韵之光”。

镇坪县钟宝镇位于陕西、湖北和重庆交界的鸡心岭脚下，自古以来，这里文化交流和经济往来十分活跃。当地书法艺术爱好者众多，却一直缺少一个专业的学习和交流平台。彭长明便向社区党组织报告，决心发挥专长为书法艺术做贡献。通过深入调查，走访社区文化能人，发动居民广泛参与，他组建了社区书法队伍，广泛招募“书法进社区”文化志愿者，积极推动文化志愿者下沉基层志愿服务。

在彭长明的不懈努力下，社区书法队伍逐渐壮大，吸引了越来越多的居民参与。他们中有的是书法爱好者，有的则是初学者，但共同的兴趣和爱好让他们聚集在一起，共同学习，共同进步。多年来，彭长明组织开展义写春联、“大手拉小手 共庆祖国华诞”、陕渝象棋大赛书法创作等活动23场次。通过定期举办学习交流创作交流活动，创作出许多传播正能量的好作品。做到贴近生活，贴近实际，达到寓教于乐的效果，深受社区群众的喜爱，极大地满足了辖区群众的精神文化需求，为乡村文化建设注入了新的活力。彭长明的书法交流平台不仅为社区居民提供了学习书法的机会，更成为连接社区与传统文化的桥梁。通过书法学习，社区居民之间的交流更加频繁，社区凝聚力和文化氛围得到了显著提升。

书法进社区交流工作取得显著效果后，彭长明也认识到书法艺术教育对于青少年成长的重要性。彭长明利用自己在书法领域扎实的专业素养和丰富的教学经验，每周定期在塘坊坝社区内开设书法

公益课堂。课程内容涵盖书法基础知识、笔法练习、结构章法、书法鉴赏、作品创作等多个方面。真草隶篆，纸上乾坤，培训班不仅教授书法技巧，还融入了丰富的文化知识和历史故事，让孩子们在学习书法的同时，了解中国传统文化的博大精深，了解中国书法线条艺术的独特之美，激发青少年对传统文化的兴趣与热爱，培养高雅的艺术情趣，养成良好的书写习惯。

“自从社区有了这个书法公益课堂，孩子经常自己主动来学习书法，也不收费，现在字也写得比原来好多了，对我们家长来说真是减轻了不小负担”。塘坊坝社区居民李女士说道。

书法公益课堂开班以来，已有超过五十名儿童系统学习了毛笔、硬笔基础知识，得到了家长和孩子们一致好评，对弘扬优良传统文化，促进青少年的艺术情趣和文化素养，起到了积极的推动作用。

“看见社区居民能有一个书法学习交流的平台，孩子们能发展兴趣爱好，我觉得非常欣慰，还要继续把这个工作做好，让更多的群众都能受益”。谈及彭长明的书法公益事业，他娓娓道来。

彭长明担任了钟宝镇塘坊坝社区文共体联合子中心的管理员后，协助社区和乡村振兴工作队，带领4个村4000余名村民来这里学文化、学科技、学艺术，推动全镇公共文化服务建设。除书法公益课堂外，塘坊坝社区联合子中心同步开设了舞蹈、体育、棋牌、乐器、绘画、手工等公益课程，致力于满足群众多样化的精神文化需求，“月月有主题活动”“周周有公益课堂”“天天有专人值班”，群众的文化需求“点单”，县镇村老师“送餐”，打通公共文化的“最后一公里”。老百姓在家门口就享受到公共文化优质服务。其间，彭长明始终坚守在岗位上，为社区、乡村发展贡献力量。他代表社区参加2024年全县《读经典、品盐道、话乡愁》文艺比赛，获得二等奖。

通过彭长明及社区不断努力，塘坊坝社区联合子中心逐步打造成为公共文化服务共享的主阵地，百姓文化生活的大舞台，乡村文化振兴的主战场。

作为镇坪县书法协会会员的彭长明，传承和发扬好书法艺术，是他的责任和义务。他表示，传承书法，是对历史的敬畏，是民族记忆延续的载体。每一个笔画的蜿蜒流转，每一个字结构的精心设置，都反映着古人的哲学思想、审美观念以及人生态度。书法作为中华文化的瑰宝，其意义深远而厚重。这是古老而优雅的艺术形式，其中包含着许多精气神的东西，那是中华民族数千年来在历史长河中凝练出的智慧、品格和气质。

他用自己的行动诠释了文化传承的意义，让更多的人了解和喜爱书法这一传统艺术形式。

王渊媛：

逐梦笃行绽芳华

实习生 王东煜



王渊媛

在汉水之畔的安康，有一位杰出的女企业家，她的名字叫王渊媛，多年来，她以坚定的信念和不懈的努力，书写着属于自己的精彩篇章。“做一行爱一行，先利他再利己，诚信经营才能赢得成功。”

王渊媛微笑着说道，眼神中透出一份执着与热忱。今年39岁的她，事业版图横跨汽车销售、艺术教育等领域，管理着一家奇瑞汽车4S店，还精心打造了一个篮球培训场馆和艺术馆，在当地颇受赞誉。

大学毕业，王渊媛最初踏入了金融行业，在西安开启自己的职业生涯。然而，家庭的影响如同一股无形的力量，时刻牵动着她的心扉。彼时，她看到年迈的父母依然坚守在家乡从事汽车销售行业，那份责任感油然而生，促使她毅然决然地放弃了西安稳定的工作，回到安康接过父母手中的接力棒，在另一个行业重新开始。

进入汽车销售行业后，王渊媛秉持着一行爱一行的信念，全身心投入其中。她深知，良好的服务是赢得客户信任的基础，她将顾客视为挚友，以真心换真心。在她的带领下，店里的员工们也积极践行这一理念，其中销售冠军张露更是凭借出色的业务能力，在市级比赛中屡获佳绩。依托优秀的团队和卓越的服务，王渊媛的奇瑞汽车4S店迅速在竞争激烈的市场中站稳脚跟，市场份额越做越大。

可回忆起初涉汽车销售行业的境况，王渊媛坦言也并非一帆风顺。她与父母共同经营的华晨中华品牌，在安康市场的推广初期就遭遇了重重困难。由于品牌知名度低，市场推广步履维艰。然而面对困境，王渊媛却没有丝毫退缩之意，她坚信，只要付出足够的努力，就没有克服不了的难关。“对于一些知名品牌，我付出十二分努力可以得到十分回报；但对于华晨中华这样的品牌，我付出十二分努力可能仅得两分回报。”王渊媛坚定地说：“我不会放弃，哪怕只有一丝希望，我也要全力以赴。”

为此，她精心制定了一系列销售策略，带领团队成员从提升客户体验入手，深入了解客户需求，提供个性化的购车方案。每一个细节都力求做到极致，每一位客户都用心去服务。寒来暑往，春去秋来，经过三到五年的苦心经营，华晨中华品牌在安康市场从无人问津变为家喻户晓。正当一切渐入佳境时，又一道难题再次摆到了王渊媛面前。

华晨汽车因经营效益问题最终在2020年倒闭停产，这一突如其来的消息如同一颗重磅炸弹，让王渊媛多年的心血付诸东流。那段时间，她承受着巨大的压力，但她时刻告诫自己，必须坚强面对。“在困难面前，放弃很容易，但坚持下去才有希望。”她默默给自己打气，积极调整心态，迅速从低谷中走出来，重新投入到工作中。

王渊媛展现出非凡的勇气和决断力，果断引进斯威汽车品牌，经营推广的过程中，她始终坚守对品牌负责、对企业负责的态度，凭借着坚韧不拔的毅力，迎来了新的发展机遇。

随着新品牌的经营慢慢步入正轨，王渊媛决定开启新的事业版图，利用自己手中的资源，在4S店后方打造一个体育馆和艺术馆。

“少年强，则国强。”孩子们只有拥有强健的体魄和丰富的精神世界，才能更好地迎接未来的挑战。她从小接受的家庭教育让她立志成为一个对社会有用的人。她希望通过自己的努力，哪怕只是微小的贡献，为孩子们创造更好的成长环境，助力他们全面发展。就这样，一座占地九百平方米的篮球馆和艺术馆应运而生，成为孩子们课余时间的乐园。

篮球馆内设施齐全，场地宽敞明亮，还配备了一个大型图书室。“我希望孩子们在这里不仅能锻炼出强壮的身体，还能培养阅读习惯，汲取知识的养分，实现德智体美劳全面发展。”王渊媛的眼中充满了期望。她积极引进先进的理念和资源，希望能让孩子们享受到更好的资源。

前行的过程中，王渊媛的脚步始终不曾停歇。她敏锐地察觉到现代孩子心理健康问题的重要性，计划下一步走进校园，关注孩子们的心理健康。“现在的孩子心理太脆弱了，承受压力的能力较弱，他们需要专业的心理辅导。”王渊媛忧心忡忡地说：“我打算学习心理咨询的相关知识，尽我所能为孩子们的心理问题起到助益，因为他们是祖国的未来。”

走进王渊媛的4S店、篮球馆和艺术馆，每一处角落都凝结着她的心血和对未来的憧憬。篮球馆内，孩子们的欢声笑语此起彼伏，他们在球场上尽情挥洒汗水，释放活力；艺术馆里，各类艺术作品琳琅满目，孩子们在这里发挥创意，感受艺术的魅力。这不禁让人想起特蕾莎修女的名言：“我们当中极少数人能做伟大的事情，但是每个人都可以用崇高的爱去做平凡的事。”王渊媛正用自己的行动诠释着这句话的意义。

回顾一路走来的历程，王渊媛用坚韧不拔的毅力在汽车销售领域闯出一片天地，用无私的爱为孩子们搭建起成长的平台。谈及下一步的发展，王渊媛说：“我将继续在自己擅长的领域坚持奋斗，永葆初心信念，以热爱将每一份事业都做好，书写出更加精彩的人生篇章。”

廖合友：

栉风沐雨志弥坚

通讯员 章聪 王文艺 安静



廖合友

萤火之火传递着汉阴人的信义之光、奉献之光，照亮了更多人前行的道路。

1957年出生的廖合友，原是汉阴县双乳镇南窑村四组的一位平凡村民。他以耕种和养蚕为生计，凭借日复一日地辛勤工作，从最初仅养两张蚕开始，经过五年的奋斗，成功地将养蚕数量增加到十四五张。通过这些年勤勤恳恳的劳动，他积累了6万余元的存款。

2004年，经朋友介绍，廖合友带着他养蚕赚来的6万余元和卖房子得来的6万余元，怀着雄心壮志前往陕北神木和他人合伙承包了一处小煤矿，因不善经营，不懂管理，缺乏经验，他承包的煤矿很快出现了亏损，他请了专人来经营管理，无奈煤矿最终还是因滞销等问题在短短一年时间内倒闭。2005年，他拿着承包煤矿失败后剩下的5万余元前往内蒙古和朋友合伙投资了一处高速公路的修建工作，因前期投入材料和人工费用较高、修建时间较长等问题，这一次，他的投资让他真正地血本无归。

廖合友此刻陷入了沉默，残酷的现实给了他沉重的打击。连续两次投资失利后，他在内心深处自问，已经48岁的他，未来的道路究竟在何方？而恰好此时女儿考上了大学，这本来是一件高兴的事情，然而囊中羞涩，生活的重担像山一样压在了廖合友的肩上，他怎么也高兴不起来。迫于无奈，他只好带着妻子、儿子前往浙江工厂务工，养家糊口，供养正在上大学的女儿。在浙江，廖合友在一家石材制造工厂，从事石料生产的工作，廖合友不怕苦不怕累，什么脏活累活都能做好，好在一个月能收

入4000多元，也学到了不少有关石料的知识；妻子则在一家纸箱厂车间做工月入2000多元；儿子在模具厂收入也不过2000元。通过持续不懈的努力与勤奋工作，除去家庭日常开销以及女儿的教育费用和生活支出，一家人五年期间以节俭的方式生活，最终积累了大约25万元的储蓄。

带着这些积蓄，他回到了家乡。在蒲溪镇集边上买了房子，开起了小餐馆，准备将日子安安稳稳地过下去。一次偶然的机会，廖合友以前的工友，同在浙江石料厂务工的黄伦坤去他家串门，黄伦坤认为廖合友在石料厂工作的时间久，了解石料生产流程，就谈起了他开石料厂的想法。廖合友表示自己都已经50岁的人了，开个小餐馆安度晚年就行了，不想再折腾了。但在好友黄伦坤劝说下，廖合友还是决定鼓起勇气，再拼搏一次，两人便前往汉阴去了解市场行情。他们两人一天内走访了汉阴好几家石料厂，充分了解市场行情。经过深思熟虑，他就给儿子、儿媳打电话征求他们的意见并得到了一致认可。敲定了项目，资金又成问题，买房子开餐馆后资金已经所剩无几。廖合友便向亲朋好友借款40余万元，在蒲溪镇后坝村用8万元购买了当地村民的一块地，并投入3万元用于石料厂的厂房建设。随着规模的扩大，2012年，廖合友又向亲友借款60余万元，在蒲溪镇蒲溪村公路沿线花费50万元购买了1.3亩地，10多万用来建临时厂房，40多万用于购买石料。同时，廖合友的儿子、女婿负责生产、送货工作，廖合友亲自负责与客户沟通，开展销售工作。招聘从浙江务工返乡回来熟悉石料生产程序的工人进厂务工。他给工人开的为计时工资，如遇赶工期需要加班时，会有加班工资，在汉阴这个小县城，工人的月薪可达到5000至7000元，这在当地已经算是不错的收入，并且还包括了餐福利。

通过两年的打拼经营，石料厂为他带来了150万元

的收益。2014年他投资300多万修建了一幢6层的宿舍楼，房屋出售收入60多万。石材厂也以其良好的信誉、过硬的质量优势，生意越来越红火。洞河镇西坝鑫盛石材厂由于人力搭配不当，销售渠道不畅，想把石材厂转让给别人，而当地人对石材的了解甚少，都不敢接手，于是找到廖合友，希望能把鑫盛石材厂收购，廖合友当即表态表示同意收购，于是他在洞河镇办起了分厂，增加了几个销售点，占领了洞池市场；接单后，在蒲溪加工，产品销往汉阴、汉滨，供不应求，一年内销售石材工艺品收入达200万元。

规模的扩大让他在当地小有名气，当被问及如何管理工人时，廖合友微笑着回答：“大家都是乡亲，我不过多干涉，我提供上班的平台，其余的就靠他们的自觉性了，乡亲们也很信任我，都是出来挣钱，和气生财嘛！”

廖合友多次被县镇授予劳模及诚实守信等荣誉称号。廖合友的人生恰如其分地印证了“船舶入海翻层浪，人生道路济苍生”这一格言。他从养蚕、承包矿产、远赴内蒙古、浙江，直至回归家乡开设小型餐饮业，从负债累累最终成为坐拥数百万资产的企业家。廖合友凭借其闯荡四海、以天下为家的开拓精神以及勇于创新、善于创新的创造精神，生动诠释了“不被生活打败”的真谛。他为传播社会主义核心价值观、促进地区和谐、推动社会就业树立了榜样。

廖合友表示：产业兴旺不能停滞于眼前的享乐与满足，要吸取失败的教训，培养正能量接班人。现在儿子、女婿已成为行业翘楚和可靠的产业接班人。

同时，他以诚信家风家训文化影响了数代人，将家家训文化作为兴业的动力，使美德得以传承和发扬，使产业更上一层楼。