

陈绪旺：

让更多生态农产品走出大山

通讯员 许兵



陈绪旺

在秦岭南麓的石泉县，有一个身影常年穿梭于大山之间，他就是新农人、生态环保志愿者陈绪旺。

“你吃过比苹果还脆、比红枣还甜的柿子吗？”初冬暖阳，在石泉县城关镇丝银坝村柿子种植基地，陈绪旺正在通过网络直播的方式推介宣传生态脆甜果柿。只见一个个黄澄澄的柿子挂满枝头，十分诱人，现场也吸引了不少游客来采摘品尝。

“从小就在秦岭南麓长大，是家乡的山水滋养了我！”谈起为何从事新农人和环保志愿者工作时，陈绪旺说。2015年他就辞去深圳高薪工作返乡创业，借助自媒体的力量成立了石泉县秋田生态农业专业合作社，通过电商帮扶把群众深山里农产品推向了市场。

“我们给柿子树施的都是农家养殖肥，亩产能达到5000斤以上。多亏了陈绪旺团队的网络直播带货，这几年通过线下体验采摘、线上订单销售的发展模式，脆甜柿子卖得很好。”丝银坝村脆甜柿子种植基地负责人朱明海说。

如今，陈绪旺的电商事业搞得红红火火，合作社与全县约400户农户签订了农产品收购协议，销售产品多达30余种，每年通过电商平台线上销售订单量超万单，销售额达150余万元，以前无人问津的乡村土特产品通过网络直播走出了大山，走向了全国大市场。

“好山好水出好产品！”陈绪旺在发展电商并与大自然亲密接触中，逐渐意识到了生态环境保护的重要性。回乡近十年来，他一边直播带货推介家乡美景和生态农产品，成为名副其实的网红达人；一边志愿服务当起绿色环保理念的宣传者，带动群众大力发展生态产

业，成为践行生态保护的忠诚卫士。

“我们这里的生态环境越来越好，鸟儿也经常抢食基地里的柿子，国宝朱鹮也时不时成群结队飞到基地来，给我们的脆甜柿子增加了靓丽的生态名片。”朱明海高兴地介绍道。这与网红陈绪旺持续宣传践行绿色理念、志愿服务保护生态环境是密不可分的。

地处秦巴山区、汉水之滨的石泉县，是国家一级保护动物朱鹮的重要栖息地。陈绪旺充分发挥网络宣传的特长和政协委员的优势，积极建言献策并发动社会各界加强朱鹮保护工作。石泉县及时将朱鹮栖息地建设纳入生态环境保护与修复重点内容，在县内划定了7个朱鹮重点保护区，专门聘请巡护员加强对朱鹮的常态化保护。

2023年，陈绪旺还牵头成立了石泉县朱鹮保护协会，从最初不足十人的保护小组逐步发展壮大成为全县性朱鹮保护志愿服务社团，让越来越多的生态环境保护志愿者加入其中。作为协会会长，陈绪旺主动扛起志愿保护朱鹮的旗帜，广泛发动社会力量协助野生动物行政主管部门开展朱鹮保护工作和相关法规政策宣传，努力为朱鹮繁衍生息营造良好的环境。

每年3月至6月是朱鹮的繁育期，陈绪旺就和志愿者们带着高倍望远镜、相机等设备，深入到全县朱鹮重点保护区，给有朱鹮筑巢的树木上悬挂提醒告示牌，并在树干上包裹塑料膜，防止蛇等天敌爬上树吃鸟蛋和幼鸟。同时对朱鹮种群和朱鹮幼鸟孵化情况进行普查登记，及时掌握全县朱鹮种群和朱鹮幼鸟成长情况。

青山绿水间，朱鹮舞翩跹。陈绪旺和他的团队用镜头记录下了朱鹮的生活点滴，通过社交媒体平台分享给公众，有效展示了家乡良好的生态环境。“看到越来越多的朱鹮在石泉栖息生存，我真的很高兴。”陈绪旺兴奋地说。他们经常在朱鹮重点保护区及镇村开展野生鸟类保护等宣传讲解活动，也成功救助了10余只朱鹮和30余只其他鸟类。

“这几年，石泉县草池湾朱鹮小村的农民都采用传统有机的耕作方式进行种植水稻，禁止使用农药化肥，每块稻田都给朱鹮留出了一定的觅食区，相继吸引了四五十只朱鹮落户。保护好这些朱鹮，也提升了生态稻米的价值，每公斤能卖上40元的好价钱。生态保护和经济发展的良性互动，让当地群众形成了保护朱鹮、保护生态环境的行为自觉。”陈绪旺说道。

不负青春，不负梦想。陈绪旺表示：下一步他将和团队继续用实际行动，守护好家乡的蓝天、碧水、净土，保护好朱鹮，保护好生态环境，让群众更多的生态农产品走出大山，切实把“生态绿”转化为“致富金”。

张艳：

香椿果子惠乡亲

通讯员 李焕龙



张艳

下来了兴趣，喊上邻居去打探。

走在路上，看着沿途那些高大、端直的香椿树，以及树梢上那一串串银铃般的香椿果子，他在心中纳闷：香椿因为树体大、木质好，是受人欢迎的好建材，加之长相好、气味香、防蚊虫，便是地边路旁、房前屋后绿化美化的优选树种，农村大地随处可见。而树上的果子，高高悬挂于枝头，既不易采摘，活了十几年也没见过有什么用途，历来就是自生自灭的，从没听说它会变现！

远远地看见了张艳，她正在人群中收购香椿果子，她穿着一件简单的棉衣，手脚麻利地装着香椿果子，看起来既朴实又亲切。微笑着向熊祖永和邻居们打招呼。

张艳向来咨询的村民们讲解香椿的广泛用途。香椿果子实际上是一种珍贵的药材，它能够健脾开胃、预防贫血、具有抗菌杀虫的功效，同时还能提供驱寒保暖的作用。在外地，香椿果子早已被人们收购并用于加工，只是在我们这里，由于缺乏使用，缺少经验，所以它被错误地认为是无价值的植物。我这次收购香椿果子，目的是获取种子，将它们销往外地，供那里的人们培育香椿树苗，并采用无土栽培技术来培育香椿芽菜。

张艳也开起自己的玩笑：“我快40岁了，与咱仓上镇漫山遍野的香椿树打了这么多年的交道，只知道椿芽是好菜、椿树是好材，咋没想到香椿果子咋利用呢。这两年开办巴山云智能民宿，就千方百计把巴山生长的植物变成山珍，每年春天，香椿这道菜更是供不应求，我便想到用香椿籽来培育椿芽。去年，我们在



王将玲

王将玲：

“小耳道”里
“大门道”

实习生 胡欣琪

初次见到王将玲时，她正在店里忙着服务顾客，围裙上“秦耳匠”三个字格外引人注目。一双明亮的眼睛睁得圆溜溜，露出从容不迫的神情，用专业的手法正在为顾客做耳部护理，这便是安康秦耳匠的创始人王将玲。

王将玲今年31岁，来自汉滨区石梯镇。5年前创立了“秦耳匠”这一品牌，将一份对家乡的热爱和对未来的憧憬，化作了如今遍布安康为安康人民服务的连锁店。

年轻时，她与丈夫有着对繁华上海的向往，渴望投身于霓虹灯下的喧嚣与繁华之中，选择外出务工，体验大都市的快节奏生活。然而，在经历了几年的在外漂泊生活后，她内心对家乡的依恋却变得愈发强烈。一个返乡创业的念头悄然在她心中萌生。

王将玲怀揣着这一构想，开始对项目进行深入考察。她在上海学习了采耳及养生保健领域的专业知识。学成之后，于2019年秋，王将玲携同丈夫返回安康，踏上了创业之路。她选择在江南一品周边地区开设了“秦耳匠”品牌的首家门店。尽管地理位置稍显偏僻，门店装潢简朴，也没有进行广告宣传，但王将玲始终秉持着一颗真诚的心和对事业的不懈追求。彼时，店内事务多由王将玲一人承担，她从早到晚忙碌于接待顾客，常常无暇顾及饮食。尽管如此，她依然坚持了一年，其间收益还算不错。经过一年的历练，加之其技艺精湛、专业娴熟，王将玲在业界的声誉日渐提升，店里亦着手新员工的培训事宜。

创业之路，从不是一帆风顺的。王将玲初起色的秦耳匠也遇到了瓶颈。随着类似行业的增加，对比之下，王将玲的店铺面积和装修等都处于劣势，知名度也仅限于附近范围，一时间陷入了低谷，做广告的费用也相对昂贵，王将玲就在自己空闲之余，外出接单，在商场、会场等人流量的地方做体验活动等。想方设法让店面“起死回生”，经过一段时间的改善，状况逐渐好转。在逆境面前，王将玲并未选择退缩或放弃，她深信诚信乃商业之本，是获取顾客信任的核心，即便在最艰难的时期，依旧坚守岗位，准时足额地为员工发放薪酬，并确保会员顾客的利益得到妥善保护。王将玲以其坚韧不拔和勤劳的精神，坚持了下来，度过了最低谷的时光。她所展现的责任感与诚信，已在顾客与员工之间建立了良好的声誉。

“我自己心里也没底，不知道这困难啥时候能结束，我能做的只有一直坚持做好我的服务，但我觉得，困难肯定只是暂时的，就没有过不去的坎”。这是王将玲常挂在嘴边的一句话。

2021年正式成立安康秦耳匠养生服务有限公司。随着公司门店规模的扩大，王将玲着手于提升服务质量与顾客体验，对员工进行了全面的培训，从服务态度到专业技能，无一不细致入微。只有通过不断优化服务，才能在竞争激烈的市场中站稳脚跟。王将玲引入了先进的管理理念，对门店的运营流程进行了全面的梳理和优化，确保每一项服务都能达到行业领先水平。

正是这份坚持与努力，让“秦耳匠”在激烈的市场竞争中脱颖而出，成为安康养生服务行业的佼佼者。四年多时间，她在重重困难下规模依然不断壮大。如今“秦耳匠”的门店已扩展至9家，员工40余人，已然成为安康规模可观的采耳养生店铺。

“穷则独善其身，达则兼济天下。”企业的发展离不开社会的支持。在事业取得一定成就后，她始终不忘回馈社会，积极参与公益慈善事业。每年，王将玲都会带领“秦耳匠”团队的员工，前往养老院探望老人，为老人们提供无偿按摩、采耳等服务。这一举动不仅让老人们感受到了社会的温暖和关爱，也提升了“秦耳匠”的品牌形象和社会责任感。

此外，王将玲还积极参与助农活动，帮助家乡石梯镇果农销售水果800余斤，鸡蛋3000余枚，她的这一善举不仅解决了果农们的销售难题，也为家乡的经济发展贡献了一份力量。她的付出也得到社会的认可，2022年被评为石梯镇第四届“道德模范”暨“最美石梯人”荣誉；2023年度被评为“最美新媒体助农达人”暨“最美石梯人”荣誉称号；安康市养老协会授予：安康秦耳匠养生服务有限公司“支持养老工作先进单位”荣誉。同时，王将玲持续投身于“爱心妈妈”公益活动，致力于帮助处于困境中的儿童。每一个孩子都是国家的未来和希望，她愿意运用自己的力量，为这些孩子提供关爱和支持，让他们感受到社会的温暖与光明。

“我们创业始于赚钱，但目标不仅仅是赚钱。我们希望通过自己的努力，为更多的人带来健康和幸福。采耳更是一种中国传统技艺，我也要好好传承下去。”王将玲坚定地说。

在王将玲奋斗下，“秦耳匠”正稳步迈向更加辉煌的未来。她的经历宛如一幅绚烂多彩的画卷，在安康这片土地上徐徐铺开。凭借诚信与坚持，编织着属于自己的创业梦想的绸缎，让这份梦想在安康这片充满活力的土地上绽放出最耀眼的光芒。

她向辛勤劳动的乡亲们强调：“这是一项需要细心的工作，切不可粗心大意。因为一颗香椿果子仅包含五瓣，每瓣内仅有五粒种子，从十斤干果子中甚至难以提取出一斤种子。因此，哪怕只是少抖落一粒，遗失了一粒，都是对资源的浪费！”

“我干一小时得15元，不仅在家门口挣了钱，还学会了一门实用技术，今后说不定会自主经营而派上更大的用场！”村民朱琴在张艳这里工作了半个月，高兴地对周围的人说。

张艳鼓励她：“明年你也收购，咱们一起努力；不仅把香椿果子的收购做好，而且要把咱这里更多的农副产品、山货特产推销出去！”

朱琴听后，眼中闪烁着希望的光芒，她知道张艳的话不仅是鼓励，更是机会。张艳的计划不仅限于香椿果子，她还计划着如何将当地的其他农产品推向更广阔的市场。她与村民们一起探讨，如何利用当地的自然资源和传统工艺，开发出更多具有地方特色的农产品。

在张艳的带领下，村民们开始尝试种植一些新的作物品种，并且学习如何进行有机种植，以提高产品的质量和市场竞争力。在张艳的不懈努力下，村里的农产品逐渐打开了销路，不仅在本地市场受到欢迎，还远销到周边城市。村民们的生活水平有了显著提高，他们对张艳充满了感激之情。随着知识的积累和技能的提升，村民们逐渐意识到，只有不断学习和创新，才能在激烈的市场竞争中站稳脚跟。他们开始主动与外界联系，寻找合作伙伴，拓宽销售渠道。

张艳的远见和努力，不仅改变了香椿果子的命运，也给整个村庄带来了新的希望。村民们的生活水平逐渐提高，村庄的面貌也焕然一新。

“多谢张总呀，她把无人问津的香椿果子变成了我们的钱串子！让我这种临时务工的人也找到了这么好的钱路子”。

发此感慨者，名叫熊祖永，家住白河县仓上镇的天宝村。寒冬时节，北方的建筑工地因霜冻而停工，他回村后原本计划找点零活干的，几天过去却一无所获。听说巴山云智能民宿总经理张艳在收购香椿果子，他当

自家农科园区的无土栽培大棚里试验成功了，就想为乡亲们开辟一条用香椿果子的生财之道。今年，经过线上线下广泛查找、多方联系，得知香椿籽在北京、上海、广州等一线城市的蔬菜、苗木市场特别受欢迎，就及时联系敲定包销单位，发动乡亲们一过霜降就大量采摘香椿果子，及时增加收益”。

熊祖永在收购现场目睹了令人惊叹的一幕，一斤香椿干果竟然售出一块八毛钱，这无疑是一笔可观的收入。他深信张艳的话，信心倍增，随即与邻居洪运贵商议合作事宜。他提出，自己拥有运输用的三轮车，而洪运贵擅长攀爬树木，两人若能携手合作，不仅能够彼此互补，还能相互照应，这无疑是一件双方都受益的美事。两人一拍即合，立刻投入工作，当天便采摘了超过两千三百斤的干果，售出后收入高达四千多元。

转眼间，好消息迅速在乡亲们之间传播开来，如同春风般迅速传遍了四面八方。不仅本县的西营、双丰等镇得知了喜讯，就连邻近的旬阳市、平利县，以及商洛地区的镇安、柞水、山阳等县，还有湖北的郧西、竹山、竹溪等县，都陆续有人主动上门送货。

在民宿周边，收购的100多吨农产品堆积如山，这无疑给负责管理的张艳带来了巨大的工作量。作为一位经验丰富的长期经营者，她深知速度、质量、效益是农产品购销业务的核心。因此，她迅速采取措施，购买了塑料布，并利用天宝农园区、裴家寨、吕家坪等五个地点的空地进行露天晾晒。她雇用了20多名当地村民进行就近工作，晴天时，她带领村民翻晒和抖落种子；雨天，则与大家一同收堆和遮盖。她还收集了香椿果子的壳，将它们集中堆放，用于加工肥料、烘烤腊肉以及改良茶园土壤。由于工作繁多且时间紧迫，她常常黎明即起，直至深夜才得以休息。