

石泉:持续做大富硒食品预制菜首位产业

通讯员 孟少猛

走进石泉县富硒食品预制菜产业园,阵阵菜香扑面而来。在安康及食雨食品有限公司生产线车间,工人们正紧锣密鼓地流水作业,将一筐筐当地农民种植、养殖的蔬菜、肉类加工成料理包,打造成广受市场欢迎的预制菜品。

近年来,石泉县紧紧围绕“全国富硒食品产业强县、西北预制菜之乡、陕西预制菜产业发展示范高地”发展定位,突出“硒有安康、石泉食美”特色,坚持“规模化基地支撑、标准化生产加工、多元化产品研发、连锁化运营推广”思路,用好“硒”资源,做足“链”文章,打造“菜”品牌,持续做大富硒食品预制菜首位产业,走出了一条生态优先、绿色升级、产业富民强县的新路子。

该县坚持把顶层设计与实践探索相结合,精心编制“十四五”预制菜产业发展规划,出台《加快推进富硒食品预制菜产业高质量发展的决定》《首位产业培育实施方案》《“石泉食美”小碗菜“百城千店”项目加快发展若干措施》等,以科学合理

的规划引领产业健康快速发展。强化组织保障,落实落细富硒食品预制菜“链长制”,实行县领导牵头抓总,产业链专班主抓主推、镇及部门上下联动,统筹各方资源力量系统推动富硒预制菜产业发展。

该县累计投入35亿元,建成预制菜标准化厂房20万平方米、冷链仓储2.7万平方米,配套人才公寓295套,园区冷链仓储、物流配送、污水处理、综合服务中心等生产生活配套设施不断完善,为企业“拎包”入驻与快速成长打下坚实基础。先后引进深蜜集团、王小余、正兴黄花草、柏盛魔芋等32家富硒食品预制菜生产加工及关联企业,建成陕西首个富硒食品预制菜特色专业园区,入选陕西首批中小企业特色产业集群、全国“2023预制菜产业基地百强”名单。

按照延伸产业链、融通供应链、提升价值链思路,推动一二三产业融合发展,创新开发石泉食美“小碗菜”中式快餐,大力实施“百城千店”行动计划,目前“石泉食美”小碗菜已在西安、上海、成都、武汉、

深圳等地布点签约超50家门店,“石泉预制菜”产业市场竞争力和“石泉美食”品牌影响力持续提升。不断完善富硒预制菜供应链,推进订单(养)殖、保底价收购,加快保供基地建设,发展蔬菜种植基地8.2万亩,建设原材料供应基地6个,千头以上规模化生猪养殖场62个,千只以上养鸡场23个,百头以上规模化养牛场8个,为富硒食品预制菜产业提供长期、稳定的原料供应。引进培育预制菜食品深加工及农副产品初加工、预制菜食品包装、冷链物流运输、石泉食美小碗菜餐饮、采购及销售等下游企业,形成预制菜全产业链闭环。

积极融入秦创原创新驱动平台,设立富硒预制菜研发中心,与西北农林科技大学、陕西科技大学等多家高校科研院所、大型企业建立战略合作关系,聘请60名专家顾问组建高质量发展专家智库,建成4个富硒食品专家工作站,打造出魔芋丝结、肉末茄子、清水黄花菜等10余个优质单品,形成了蔬菜、魔芋、蚕桑、黄花草

大富硒食品(预制菜)体系和蚕桑宴、庖汤宴、鱼宴等系列富有石泉特色的富硒食品,累计开发富硒食品361个,转化专利技术100余项。

此外,该县还高度重视政策支持和服务保障,通过加大财政投入、申请专项资金、引导金融支持等措施,为产业发展提供坚实保障。定期开展政银企对接会,严格落实金融顾问制度,引导各金融机构加大对富硒食品预制菜产业链主企业信贷支持,持续实施“特色产业贷”,接续打好“降、免、退、缓、贷”组合拳,累计为关联企业提供贴息贷款8000余万元。持续优化营商环境,打造“石事帮 泉速办”服务品牌,深化县领导包抓帮扶制度,落实“亲商助企日”暨政企晚餐交流会、县长营商环境“三本账”、企业帮扶“六个一”机制和“进工厂、到一线、解难题”活动,“一企一策”协调解决企业融资、原料供应、物流运输和用工、用水、用电等实际问题,让企业在石泉放心投资、安心发展。

岚皋:抗旱减灾保丰收

通讯员 赵坤 周煜

一个多月以来,持续高温导致岚皋县多地出现不同程度的旱情,相关部门精准施策,采取科学引导农民合理调整种植结构、抢种补种找水源等措施,抽掉专人进行抗旱救灾,力争将旱灾损失降到最低。

猕猴桃产业作为岚皋县的主导产业之一,全县共种植猕猴桃2.35万亩,培育猕猴桃园49个。由于近期的持续高温天气,全县各大猕猴桃园灌溉严重缺水。针对这一情况,岚皋县农业农村局迅速抽调专人核实统计全县干旱农作物面积,积极采取补救措施。

这几天,岚皋县农业农村局高级农艺师谢利华就带着“徒弟”夏祥涛来到南宫山镇宏大村猕猴桃种植基地。“树已经造成危害了,那怎么办,这果子不行了先摘了,反正放在树上也没有用。一旦有灌溉条件,尽量找水灌上,至少要把整个地方

灌透,只浇表面一层容易造成二次伤害。”谢利华在现场边指导边叮嘱基地负责人。

干旱的猕猴桃通过糖度检测后,可以直接采摘售卖。但干旱造成全县猕猴桃果子质量良莠不齐,如何收购,又成了企业、果农面临的问题。面对这一困境,当地政府让农业部门牵头,与县里的收购企业进行对接,确保猕猴桃顺利入库。

与企业对接、签合同、开展技术指导的重担再次落到了谢利华身上。中秋节期间,他带着农科中心干部奔走在猕猴桃园

区的田间地头和企业收购厂房里,为园区的猕猴桃找销路,谈价钱。最终,在谢利华的努力下,岚皋县猕猴桃业有限公司、陕西岚和美农业发展有限公司与猕猴桃园区业主达成协议,同意以市场价格收购全县的猕猴桃。

岚皋县猕猴桃业有限公司负责人刘毅周说,目前公司已收购了10余万斤果子,主要销往珠三角、上海、广东、常州等地。余下的70多万斤果子,会在一周之内全部入库,不能让果子烂在地里,保证农

户收益。

岚皋县民意农业发展有限公司在瀾河镇建有68个蔬菜大棚,由于天气干旱,急需另找水源进行灌溉。县农业农村局得知消息后,第一时间为其提供灌溉管道,协调水源路线,确保大棚能够正常灌溉。

“我们请了十几个人花了一个星期的时间,把大沟(小地名)的水都拉过来了,旱情得到了缓解,菜浇上了,也能栽上苗了。”公司负责人何先进高兴地说。

旱情发生后,岚皋县抽调36名专业技术人员成立了12个抗旱服务指导小组,放弃中秋假日开展实地指导,做好抢救抢种、抗旱等工作。截至目前,岚皋县投入抗旱资金70万元,调运抗旱设备20余台,灌溉面积3000余亩,发放科学技术指导资料1200余份。

皇冠镇:群众在家门口吃上“生态旅游饭”

通讯员 杨稳 刘顺枫

背靠青山,碧水环绕,依托良好的生态环境,宁陕县皇冠镇大力发展生态旅游产业,乡村旅游成为各地游客游玩的首选。也让越来越多的群众靠着乡村小院华丽“变身”,在家门口吃上“生态旅游饭”。

“这里是愚林小舍的二期,是我们自己家的住房改造的,目前装修已经基本完成,正在软装阶段,二期我们愚林小舍设有茶吧、茶空间、休息区、餐厅、户外烧烤区等,有客房8间,预计农历九月初就可以对外运营。”民宿负责人陈雪梅开心地介绍道。

走进皇冠镇一家别致的民宿,只见五六人正面带笑容有说有笑地收拾打扫卫生。

该民宿一共有三层,站立于任何一层观景,除了平行向远处能看到一望无际的乡野风光外,层层向下看,因其独具匠心的设计,都能看到不一样的微景观。

据陈雪梅介绍,这是她在皇冠镇开的第二家民宿,第一家主要是院落式,游客整体包院预订长期租住。二期主要接待短期游客,两所小院可以互补,满足不同游客需求。

“由于皇冠镇交通便利、自然环境好,整个夏天游客都是爆满,收入也比较可观,一年大概能收入7到8万块钱。”陈雪梅说。

一个个精品民宿的相继开业,不仅带动旅游产业的发展,还让想在家门口就业的村民有了更多可供选择的就业方式。

“近年来,皇冠镇持续发挥生态资源和区位优势,大力发展生态旅游,构建绿色发展体系,将精品民宿作为生态旅游的重要抓手,大力宣传民宿政策,引进企业盘活闲置资产,改造成民宿集群,鼓励有资本、有实力的农户将自己闲置房屋改造成民宿,带动旅游产业发展。”皇冠镇镇长陈海表示。目前,皇冠镇已建成雅轩居、问花小院、朝阳山居等10家民宿,并投入运营,正在建设中的还有4家民宿,秉持“发展一批带动一批”的思想,极大激发村民自身动力,打造乡村旅游新亮点,为建设生态经济强县,建成一流生态旅游目的地贡献皇冠力量。



环境优美的民宿



游客在茶舍品茶



民宿开业前准备

安康工行金融消保进校园

通讯员 杨光婷

为进一步普及金融基础知识,增进广大师生对现代金融产品的认知和了解,切实提升师生金融素养,提高对金融网络安全的防范意识,工行安康分行紧紧围绕2024年金融消保进校园活动,积极开展金融消费者权益保护系列活动之“进校园”教育宣传,让老师和学生们充分了解金融消保八项权益,提升维权意识和能力。

自9月1日活动启动以来,该行辖内石泉县支行、汉阴县支行、解放路支行、南环路支行等陆续走进石泉中学、石泉职业技术学院、汉阴中学、关庙镇小学以及联合安康中学开展观影活动,开展了一系列主题为“金融为民谱新篇 守护权益防风险”宣讲活动。本次宣讲从“电信诈骗”的概

念入手,以“案例+视频”的形式向学生讲解电信诈骗常见手段和防范要点,并着重分析“防沉迷骗钱”“游戏低价充值”“冒充好友借钱”等与学生群体关联密切的经典案例,提升学生金融风险意识,推动反诈宣讲工作深入细致。同时倡导同学们关心家人,共同防范电信诈骗,切实做到提升金融风险防范意识“从娃娃抓起”,鼓励学生们回家充当“小小宣讲员”,协助家人管好“钱袋子”。

此次活动宣传受众人数超1000人,发放宣传折页1300余份。结合本行业务特色,聚焦教师学生重点客群和受众特点,分层次开展金融知识教育,不断提升金融消费者的获得感、幸福感和安全感。

“组团服务”赋能乡村振兴

通讯员 王竟松 韩青山

时下,是烟农抢收、“赶烤”烟叶的火热时节。在汉阴县汉阳镇新村烤烟房旁,汉阳镇长红村第一书记和村两委委员带着部分党员、产业大户来此考察取经,认真谋划烤烟产业。

自全县第一书记“组团服务”模式推行以来,长红村立足自身特色和资源优势,牢固树立“一盘棋”理念,积极落实“组团服务”工作举措,以实现优势互补、资源共享、发展同谋,为乡村振兴蓄势赋能。

产业共兴促发展

长红村作为汉阴县南部一个偏远山村,境内山大沟深,坡多地少,地广人稀,青壮劳力紧缺,产业发展滞后是制约当地发展的重要因素。如何破解“空心村”困境?该村把引导“离乡”人能反哺桑梓作为破解之策。

童兵志是该村劝募的新乡贤之一。去

年底,童兵志着手养殖黑猪时,养猪场选址让他犯了难。经在村内多地考察论证,仍选不出一处满足其用地性质、环保、交通、水电等必要条件的养殖基地。

这时,县上推行的第一书记“组团服务”模式给了该村第一书记启发。很快,该村第一书记与邻村白庙村第一书记联系对接,恰好将白庙村刚闲置不久的养牛场盘活利用起来,承租给童兵志改造成养猪场。

在双方友好协商和镇村支持下,童兵志顺利走上了养猪致富之路,今年已养殖黑猪近200头。

在“组团服务”的赋能下,长红村通过整合优化共享资源、抱团取暖共谋发展,不断拓展乡村经济发展新路径。已发展茶园1000亩、魔芋300亩、生猪300头、土鸡1000只、中蜂100箱、活水鱼1000尾,计划明年发展烤烟200亩,持续做大特色产业强村富民。

产品共销促增收

虽然信息、交通发达,但农副产品滞销问题仍然普遍存在,一些农户常常苦于自家饲养的猪、土鸡等山货销路不畅。

长红村产业大户张立保就有此烦恼。张立保今年收获油菜籽13000余斤、自榨油5000余斤,菜籽油虽又香又纯且价格实惠,但他却因销路不足而焦虑。

为此,该村第一书记以“组团服务”作为突破口,积极发动干部及自身人脉资源借助微信群、朋友圈、抖音短视频等方式发布销售信息,帮助拓宽销售渠道。效果立竿见影。群发销售信息没多久,酒发村第一书记便带来了100斤菜籽油的订单。随后,订购信息纷至沓来,目前5000斤菜籽油已销售殆尽。

为带动更多的汉阳优质农产品走出大山,走进千家万户,长红村第一书记积极协调争取帮扶单位行政审批服务局支

持,一方面大力开展消费帮扶活动,另一方面在政务大厅一楼醒目位置专设汉阳消费帮扶产品展区,汉阳蒸盆子、滤茶籽、羊肚菌、天池社区工厂生产的拖鞋、长岭村的贝贝南瓜等汉阳特产悉数亮相,吸引广大办事群众驻足参观、购买。

组织共建促提升

依托“三联”机制,长红村与联建部门行政审批局、联建村健康村定期召开联席会议,开展主题党日,共过组织生活,共谋基层党建、产业发展、人才培养等重点工作。

行政审批局党组书记、局长张玲玲为党员干部们讲纪律专题党课,指导长红村巩固提升“一类村”建设成果,并共同开展了人居环境整治活动。

健康村与长红村通过资源互补共享实现互利共赢。健康村茶叶加工厂今年为长红村村民加工茶叶数百斤,长红村村医由健康村专业技术人员担任,为长红村群众提供基本公共卫生服务等。长红村进一步梳理自身短板和需求,围绕“六共”目标,依托“组团服务”博采众长、共谋共进,为乡村振兴增添新活力。



近日,宁陕县人大常委会机关党支部组织党员干部前往城关镇寨沟村党性教育基地采收鲜食玉米。通过劳动磨炼党员干部意志和党性,体验丰收的喜悦。

程志林 摄