

稻香孕育遍地金

通讯员 尤生银

立秋时节，走在旬阳市仁河口镇水泉坪千亩稻田的人行步道上，雨水浸润的稻田显得格外翠绿，清凉的微风拂过，掀起阵阵绿浪，与青山、蓝天交相辉映，一幅和美乡村的画卷徐徐展开。

近年来，该镇紧扣“生态优先、兴文强旅”战略部署，坚持原生态保护、原始性开发、原特色利用，将桥上、水泉坪、王莽山“三村一体化”打造，依托千亩稻田自然风貌，不断提升乡村颜值、赋能农业价值、提升经济产值，奋力打造特色旅游景区，探索出绿色发展的永续之道，让农田变花园、农房变民宿，实现田里生“金”。

稻油轮作提产量

“水稻喜水、油菜厌水。过去，只能结合土壤的含水量，选择性耕种。”桥上村党支部书记王继华回忆30年前稻田耕种情况，一年只种一季水稻，其余时间被荒置。

粮安则民安，一方水土养一方人，如

何打破水田一年一产的困境，实现一年两产甚至多产。

“1993年，我们开始科学种田，修建灌溉渠道，初步实现水稻、油菜种植自主切换，破解一年一产的困境。2009年，将灌溉系统进行优化，实现稻田灌溉从天说了算变自己说了算。”王继华满脸笑容介绍。不仅如此，为确保灌溉系统水源充足，该镇积极向上争取“以工代赈”项目，落实资金500万元，修建河堤工程2000米、翻板闸2处。

2022年，水泉坪的富硒大米、菜籽油、香蒿面等特色农产品初次走上农高会舞台，面向世界。

稻渔共生增效益

稻因渔而优，渔因稻而贵。为进一步提升稻田综合利用率，桥上村以党建为引领、集体经济为依托，按照“党支部+基地+农户+企业”模式，探索出稻渔综合养殖循环农业。目前，该村发展稻渔养殖基地30亩。

“稻渔综合养殖，具有集约化、占地少的特点，改变传统的鱼塘养殖，让水资源得到循环利用，实现一水两用、一田两产。”该村党支部书记、玉泉农业农民合作社社长王洪先说起稻渔养殖的优势侃侃而谈。

稻在水中长、渔在稻下游的生态画卷，也让稻谷因绿色、生态、无污染等特点单价持续攀升。“稻渔共养模式，水稻亩产可达450公斤，渔产可达300公斤，比传统种植水稻每亩多带来3000元经济效益。”王洪先算起了经济账。

“我们将充分发挥党员、人大代表、能人乡贤等示范带动作用，探索稻虾、稻蟹、稻鳖等模式，不断延伸农业产业链条。”王继华为集体经济发展谋划着。

“三产融合”促振兴

稻油轮作、稻渔共生不仅让粮食丰产增收，还实现了“一产”变“三产”，农田变景区、农房变民宿。

2022年，水泉坪获评旬阳市首个省

级研学基地，持续丰富研学内容，租赁农房改造提供住宿。据统计，2023年接待研学人员1万余人次，带动经济产值300余万元。“将课堂搬进农田，对稻谷育种、育苗、插秧等全流程讲授，让孩子们身临其境学习农业知识。还利用五谷杂粮指导孩子们做手工画，提升动手能力。”水泉坪研学基地负责人袁达玉介绍。

该镇还依托千亩稻田自然风光，按照“四季有主题、月月有活动、场场有特色”思路，每年举办油菜花节、插秧节、农民丰收节、农民运动会等文旅活动，吸引游客前来观赏。“住过的游客都反映，早上透过窗子看阳光照在稻田里，景色特别美，心情也舒畅。”稻田居负责人胡锋回忆起游客的评价。

“按照生态产业化、产业生态化的思路，我们将持续赋能农业价值、提升经济产值，奋力推进水泉坪4A景区建设，延伸文旅产业链条，有效发挥联农带农益农，助推乡村振兴。”该镇文化旅游服务中心纪宏松说。

“直播带岗”让就业触屏可及

本报讯(通讯员 储茂银 汪树民)“以前只听说过直播带货，没想到还有直播带岗。前段时间我身在外地，一直为回乡找份合适的工作发愁，现在通过这种方式一下就到了心仪的工作，现在上班都快半个月了。”8月8日，紫阳县高桥镇双山村村民陈吉梅在顺利入职紫阳县鑫玩具有限责任公司后说。

陈吉梅口中的“直播带岗”，是该县人力资源和社会保障局创建的零工市场近期新开展的一项就业模式：零工市场工作人员化身主播，走进各个工厂企业，通过线上直播的方式，现场向群众推介岗位设置、用工信息等内容，让求职者足不出户就能了解并挑选工作岗位。

8月7日16点，紫阳县凯佳纺织科

技有限公司生产车间里一派繁忙的景象，只见织袜机线轮飞转，工人正在缝头、定型，随后一双双崭新的袜子就制作完毕。而在生产线旁边支起的三脚架非常显眼，上面架起了手机和补光灯，主播王娜娜正在向观众介绍这家企业的规模、工种、薪酬等内容，高峰期有150余名观众在直播间里观看。

“我现在所在的‘凯佳纺织’是一家织袜企业，位置就在城关镇新桃村，离县城很近，公交车或者骑车10分钟就能到，目前还差50来个工作人员，包括缝制、定型、包装等各个工种，月平均工资约3000元。”主播一边详细介绍，一边回答观众关注的提问。

“社区公示栏和社区微信群里发布的

都有零工市场二维码，扫码就能进直播间。刚才通过直播间我看到了这家工厂的实际影像，也和主播聊了下，对工资待遇、工作环境、休息时间、员工宿舍这些都还满意，明天准备过去应聘。”红椿镇侯家坪村村民曾文香高兴地说。

据了解，近一段时间零工市场工作人员还来到安康爱多宝动漫文化产业有限公司、安康海利鑫玩具有限公司等紫阳县境内的多家企业厂区，组织开展以“新社区工厂及重点企业保障专场招聘”“职引未来、筑梦青春，百日千万专场招聘”“民营企业服务月专场招聘”等为主题的线上直播带岗活动，为群众展示、提供各类工作岗位2000余个，截至目前收到求职者投递简历500余份，促成就业意向

300余人，已经达成入职就业106人。

“有了直播带岗后，零工市场就是‘线上’和‘线下’双模式、同发力。今年，我们线下开展各类现场招聘会30余场次，线上开展直播带岗50余场次，通过线上直播带岗找到工作的人员快速增多，目前占比已超过30%。”该县零工市场负责人徐远兵介绍。

“我们将继续优化直播带岗的形式，打通服务群众求职与企业招工的‘最后一公里’，满足企业和求职者的用工、就业需求。同时，监督双方签订劳动合同，保障双方合法权益，真正让群众就业有岗位、求职有帮手、权益有保障。”该县人社局局长贾学平说。

无花果 致富果

本报讯(通讯员 龚卓妮 李小梅)“你们看果皮带点紫红色就是成熟的，就可以采摘，口感很好。像这种发绿的就是还没熟好，还需要等两天。”时下，正值无花果成熟的季节，走进汉滨区关庙镇小李家村唐明亮的果园中，他正伸手掰弯挂满果实的树枝，一边摘果一边说。一个个黄绿泛紫的果子掩映在绿叶间，散发着独特的清香，令人垂涎欲滴。

无花果保存时间短、不易运输，为保证无花果品质，唐明亮和家人每天早晨在果园采摘完，便直接拿到市场卖。不同于市场上其他无花果，唐明亮种植的奶油黄果个头大，口感软糯微甜，很受市场欢迎，有的消费者还打电话订购。

在唐明亮的耐心育苗、移栽和精心管护下，这片不大的果园产量却不小，每棵果树的年产量在30公斤左右，130棵果树可以实现每年增收一万余元。看到小小“甜蜜果”成了货真价实的“致富果”，同村的村民纷纷前来向唐明亮“取经”，唐明亮也乐于分享，带动周边几户村民一起种植。

近年来，该镇各村利用当地自然资源优势，发展杏、桃、香菇、金银花等特色农产品，不断引进新品种、新技术，优化产品品质，让一片片坡地变成一座座“致富园”，实现了生态效益和经济效益的双丰收。



待售的果品

采摘无花果

发展现代农业 实干回馈家乡

通讯员 杨克梅



冉龙军，1978年6月出生，毕业于镇坪县中学，高中毕业后在山西承包矿山开采、镇坪县城批发钢材，2019年回到镇坪镇发展产业，成立了镇坪县佳豪养殖农民专业合作社、镇坪县太阳坪现代农业园区。2020年度被评为镇坪县优秀企业家，2023年度被评为安康市优秀高素质农民。

作为土生土长的镇坪农民，冉龙军一直有颗回馈家乡的心，在自己实现富裕的同时，总想着为乡亲们做点什么。他热爱学习，善于钻研，一心一意发展产业回馈家乡。2019年他与战斗村村委会协商，依托镇坪县佳豪养殖农民专业合作社，以解决农民增收，实现全村百姓奔小康为目标，以蜜蜂养殖、魔芋种植为主导，套种黄连、赤芍等中药材，发展现代化农业。

2019年，冉龙军外出湖北考察学习现代化养蜂产业技术，结合自身多年的养蜂经验，在战斗村租赁蜂养殖基地5亩并从湖北引进良种中蜂50箱，发展中蜂养殖产业，2020年养殖中蜂达到80箱；同年，为了扩大产业规模，他外出学习魔芋品种选育、规范种植、质量控制等现代化种植技术，在该村流转土地80余亩种植魔芋；2021年他在镇坪县袁源种植农民专业合作社带动下养殖中蜂260箱，种植魔芋105亩；2022年，他外出考察学习魔芋林下种植技术，扩大种植魔芋总量达到800亩左右；2023年为响应政府号召，他在结对帮扶的中国科技大学学习林下黄莲套种技术，种植黄连215亩，种植魔芋512亩，带动就业40余人，年底发放劳务工资30余万；2024年他通过多年的钻研学习及实践成果，在该村培育现代化农业种植园，种植高山魔芋320亩，种植赤芍58亩，葛根育苗52万株，计划种植黄连150亩、葛根1000亩。

为了切实让村民获利，冉龙军打算以“订单+合作社+农户”模式发展产业，探索实践一产二产融合，建设农副产品加工厂，带动村民在厂务工增收。

2023年底，冉龙军在该村为全村百姓举办了一场泡汤宴，让大家感受到合作社是真心实意为老百姓办实事、谋福利，使企业和老百姓走得更近，企业发展走得更远。

“发展产业不是为了自己能够得到多大的利益，是为了让村里老百姓都有事做，都能凭借自己的双手致富，改变人们对农民那种一年四季面朝黄土背朝天的传统印象。既然要做，就要做好，要干，就要实干，要从实干中找到属于自己、属于战斗村的现代农业之路。”冉龙军坦言。

当好“三大员” 帮扶显身手

通讯员 张远瞻

不知不觉中，赵久刚担任白河县茅坪镇田湾村驻村第一书记将近一年，从夏天到冬天再到春暖花开，闻过五龙尖山脚下桂花树的芬芳，见过下雪时村里银装素裹的妖娆，熬过加班整理资料的深夜，也面对过群众的不理解，悟出了只有“用心、用情、用力”，努力当好巩固衔接的“三大员”，为田湾村乡村振兴工作“露一手”。

摸村情 做好宣传推介的“通讯员”

2023年9月，54岁的赵久刚被派驻到田湾村，开始了决战乡村振兴、巩固衔接的征程。从那时起，一个骑着摩托车的身影常常穿梭于该村的山路村道上，问民所需、帮民解困，宣讲党的方针政策……“第一书记作为百姓脱贫致富的引路人，为了尽快了解村情民情，赵久刚到村当天便开始入户走访，根据走访征求意见建议，理清帮扶工作思路，结合全村基本情况，量身定制帮扶计划，从党组织建设、惠农产业发展、党员群众思想等方面开展帮扶工作。每访一户，他都让

村民留住自己的电话号码，便于村民随时地联系。并通过召开村党员会、村民代表会、群众大会，提高与村民的“见面率”。现在，村民都知道村里来了一个叫赵久刚的第一书记，喜欢和他拉家常，建立了深厚的友谊。驻村以来，他先后走访党员群众300余人次，通过发挥自己的宣传通讯报道特长，走访做好驻村帮扶工作的基础，拍摄《五峰茶园》《刘道河风光》短视频作品，让更多人了解该村丰富的旅游资源。

目前，他为该村撰写了15篇新闻稿件，分别在学习强国、陕西日报、美丽陕西、安康日报等媒体刊发，他撰写的《白河春茶生产忙》《白河深山里的割漆人》分别在人民日报客户端、美丽陕西杂志发表，更好地宣传推介该村乡村振兴工作的发展变化。

闯市场 做好农副产品的“推销员”

作为驻村第一书记，赵久刚制作烤鱼、采蜂蜜、割漆人等短视频，通过个人朋友圈、抖音、微信视频号及报刊宣传推

介，增加了农民的收入。截至目前，已为12家农户推销土蜂蜜60公斤价值8400元，拐枣酒30公斤、甘蔗酒50公斤，总价值3300元。4月15日，他引荐客户到田湾村五峰茶厂购买价值5000余元的新茶。

端午前夕，赵久刚在回单位汇报工作的路上，接到该村主任吴春香一个电话，说是该村村民的黄洋芋成熟了，需要在短时间卖出去。他得到消息后，逐一摸清该村农户滞销洋芋情况。接着他又与县幼儿园、县司法局、酒店、城区群众等对接联系。让村民吴世山、李大勇、程行涛送货上门进行无缝对接，线上线下接单、送货上门，畅通农产品的销售渠道，黄洋芋在很短时间销售一空。村民吴世山1000余斤黄洋芋销售完后激动地说，感谢赵书记的帮忙。除了帮助农户销售黄洋芋，赵久刚已为3户村民解决各类农产品销售问题，销售额达5000余元。

跑项目 做好沟通协调的“联络员”

当好沟通协调的“联络员”。赵久刚

