

# 归雁“回巢”兴乡村

通讯员 徐雅琪

仲夏时节，旬阳市麻坪镇老庄沟村，大山里清静凉爽。随着一阵音乐响起，树林间瞬间躁动起来，一群黑猪哼哼唧唧地钻了出来。“放音乐，它们就知道饭点儿到了。”“猪馆儿”王兴隆说，“喂饱了就回去拱个坑睡觉，这群黑猪从小就生活在树林里，我对这种利用自然资源的天然养殖方式很有信心的。”

王兴隆是麻坪镇的“归雁”之一，他放弃每年10万元的稳定务工收入，回到家乡发展农业产业，看中的就是当地的山林资源。2023年2月投资100多万元，在自家的林地里养殖跑山黑猪，今年6月份第一批30头黑猪出栏，被四川一家企业打

包收走。在发展养殖产业的同时，王兴隆发现当地一些农产品数量大且品质很好，但分散在农民手中无法变现，他决定再建一个农产品加工厂，从农民手中收购农产品，提取蜂蜜、烘烤干菜，通过抖音直播线上销售。王兴隆这一想法也得到了镇上的大力支持，在集镇社区工厂给他划了生产车间，很快加工厂建成开工生产，并开始直播推介。王兴隆说：“根据我的调查，我们镇单蜂蜜一年就能收一万余斤，产值近百万元，洋芋、豆角这些更是要多少有多少。我开播直播一是想帮助农户把手上的农产品卖出去，同时对外宣传麻坪的好资源，让外面的人进来发展。二

是通过我的示范带动更多的人把家乡的农业产业发展起来。”

和王兴隆一样，钱河梁村刘志明回乡投资成立种植养殖专业合作社和蚕桑产学研基地，年养蚕80余张，产值20多万元，解决村上劳动力就业20人；李家河村王兴义回乡投资100万元，建成蚕丝制品加工厂，实现年产值200万元，带动100多户农户养蚕增收100万元；麻坪社区任家先回乡改造民居发展餐饮旅游产业，每年能给村级集体创收6万元，带动15人就业。

一只只“归雁”在深山筑巢，乡村发展增添新活力。近年来，麻坪镇立足镇情实际，围绕蚕桑、畜牧、烟草、茶叶等特色优势产业，谋划了一批产业链长、效益显著、带动性强以及可持续发展的项目，搭建返乡创业人员的“用武”平台，大力开展人才、项目、资金招引工作，吸引“归雁”回乡创业，促进镇域经济发展。麻坪镇党委书记邹海说：“麻坪镇常年在外务工创业人员高达四千余人，‘归雁经济’潜力很大，这几年我们通过搭建‘温情’平台的方式，把本土人才吸引回来，给他们做好服务，让返乡创业人士在家乡‘筑巢’扎根，为乡村振兴聚集力量。”

在“归雁经济”的带动下，麻坪镇一些偏远山村开始焕发活力，逐步变成产业兴旺和美乡村。

# 双桥镇助企纾困“满格电”

通讯员 王晓艳

“高效规范办实事，贴心服务暖人心。”7月19日，紫阳县金丰农种植养殖专业合作社负责人姜言荣的养殖场用上了供电专线，高兴地双向桥供电所送去答谢锦旗。

“感谢镇党委、政府协调架设的供电专线，彻底解决了我养殖场的用电问题，为我下一步扩大养殖规模解决了后顾之忧。”姜言荣高兴地说道。

紫阳县金丰农种植养殖专业合作社是双桥镇2023年引进的招商引资企业，主要从事藏香猪养殖。2023年初，该合作社负责人姜言荣发现藏香猪猪肉市场价格高昂，其脂肪含量低、营养价值高、香味口感好等优点多，很受市场青睐，在本地养殖藏香猪的市场前景也好，毅然回乡投资建设了藏香猪养殖场。

2023年底，他试养的50余头藏香猪一抢而空，让他发展信心十足。今年，养殖场已发展到200余头的规模，但饲料粉碎、照明等生产用电量越来越大，原有的供电线路已无法满足养殖场的用电负荷需求。

该镇党委、政府领导在遍访

和包抓招商引资企业过程中了解到这一情况后，立即组织双桥供电所到现场研究制定解决方案，安排专人跟踪对接落实。

从勘察测绘、规划设计、栽杆铺线到装表接电、验收送电，不到一个月，新架设电杆18根、铺设电线1500多米，为该合作社送去了“满格电”。

“我们始终坚持以招商引资企业需求为导向，竭尽全力为项目落地做好要素保障工作，为企业持续健康发展提供优质服务，以良好的营商环境确保项目招得来、人才留得住、企业发展好。”双桥镇主要领导如是说道。

近年来，双桥镇持续深化“三年”活动要求，始终坚持把招商引资和营商环境工作作为重中之重，积极“走出去”招商、主动“坐下来”助企，以务实高效的有力举措助企纾困，不断增强企业投资和发展信心。下一步，双桥镇将持续优化营商环境、提升服务水平，让来双投资和返乡创业人士放心投资、专心经营、安心发展，以优质的营商环境助推经济社会实现高质量发展。

# 白柳镇“保姆式”服务纾解企业发展“后顾之忧”

今年以来，旬阳市白柳镇在为企业纾困帮扶解难工作调研中，发现辖区内多家企业有70%职工反映在孩子放学“时间差”和寒暑假“看护难”问题。为了促进企业的发展，破解“带娃”难题，纾解企业职工“后顾之忧”这一难题，白柳镇迅速介入，以深化“三年”活动为契机，主动链接资源、多方争取资金，在社会各界的支持下，历时半年筹建完成“爱心托管驿站”，面向辖区务工人员子女提供“保姆式”托管服务，在精心打造硬件条件的同时，爱心托管驿站采取“托和管”+“学和玩”的方式，设置课业辅导、兴趣培养、安全教育等特色课程，满足孩子多样化需求。

“真是没想到，上次主要领导到我们企业调研职工反映的孩子托养难题，短短几个月就得到了解决。有了这个爱心托管驿站，宝妈们能安心上班，我们企业的效益也会大幅提升。”波乐奇毛毡玩具厂总经理谢发明说道。

白柳镇为助推辖区企业发

展、项目建设有序推进，为企业提供全方位扶持和服务，成立了项目服务中心，明确任务、压实责任。制订印发了营商环境突破年活动实施方案，落实挂联包抓“看护难”问题。为了促进企业的发展，破解“带娃”难题，纾解企业职工“后顾之忧”这一难题，白柳镇迅速介入，以深化“三年”活动为契机，主动链接资源、多方争取资金，在社会各界的支持下，历时半年筹建完成“爱心托管驿站”，面向辖区务工人员子女提供“保姆式”托管服务，在精心打造硬件条件的同时，爱心托管驿站采取“托和管”+“学和玩”的方式，设置课业辅导、兴趣培养、安全教育等特色课程，满足孩子多样化需求。

下一步，白柳镇将围绕“营商环境突破年”，助力企业破瓶颈、解难题。持续抓好镇域营商环境建设，做好企业发展的坚强后盾，当好项目建设帮扶人，坚持“靠前服务、主动介入”，确保业务指导在一线、为企业服务在一线，努力提升辖区企业幸福感、归属感，为企业长期营造优质营商环境、提供优质服务，成为所有企业持续不断发展的源动力。



抱着土鸡，邓东成心里乐滋滋

七月盛夏，走进岚皋县城关镇城北社区五组(耳扒康乐畜牧养殖农民专业合作社)的一处山岭，清晨时分，伴随着合作社负责人邓东成运来饲料，土鸡从四处飞跃而出，奔向喂食处。

观察鸡苗长势、配置鸡饲料、打扫鸡舍……邓东成一大早就忙个不停。“林下放养的土鸡肉质结实、嫩滑、口感好，顾客都比较喜欢，大多是本地回头客自己来养殖场购买，销售情况还可以。”这位52岁的“新农人”一边喂鸡一边开心地介绍。

据悉，邓东成从2015年开始全身心投入林下鸡养殖事业，9年来，他的养殖场始终坚持原粮喂食、生态散养，实现了种养结合的生态循环。昔日荒山野岭，如今“绿色银行”一片山林，飞出“致富鸡”。截至目前，存栏15000余羽，近年每年收入30万元以上。如今已成为名副其实的养殖能手，靠着勤劳双手闯出了一条致富路。



邓东成给土鸡喂食

# 山林飞出「致富鸡」

通讯员 廖霖

# 电商达人助力农特产品出山

通讯员 王舒 胡佳恒

在他手中，一部小小的手机只要连上网络，大山里的农特产品就能搭上电商直播的“快车”，成为网络上的“香饽饽”。他就是岚皋县“90后”电商达人宋光军。

在孟石岭镇电商直播基地，记者见到宋光军时，他正麻利地清洗本地高山土豆，为接下来的直播做准备。“大家好，我是岚皋县‘90后’返乡创业青年宋光军，欢迎大家来到我的直播间……”上午十点半，宋光军架起手机准时开播。

在直播间，宋光军一边切菜做饭展示农特产品，一边解答网友咨询，并时不时拿起产品，向网友介绍产品的产地、成分、食用方法等。每场直播下来，宋光军要不停歇地说上两三个小时，下单的网友也多是思念家乡味道的岚皋游子，用熟悉的乡味抚慰乡愁。

宋光军告诉记者，自己曾是一名“北漂”，在北京当销售的几年工作经历，既提升了为人处世的能力，也让他练就了一副好口才。回到家乡后，宋光军便在淘宝上开了一家网店，专门卖本地的农特产品。“我也看到了岚皋电商的发展机遇，受到大氛围的感染，慢慢走上了这条路，尝试着做。”

2021年，宋光军随手在地里拍了一条介绍洋姜的视频，充满原生态乡土气息的视频上传到抖音平台后，迅速收获了160多万的浏览量，网友纷纷在评论区留言寻找购买方式。仅仅这一条视频，就让宋光军卖了近三千单洋姜。

“自从那次爆款之后，我发现抖音还是很有商机的，所以我就一直钻研抖音推荐、销售农产品。”此后，宋光军的工作重

心也发生了转移，他开始摸索着在抖音上开橱窗、做直播。

在他直播间里销售火爆的有土豆、浆巴、油菜酸菜等充满岚皋特色的农特产品。直播事业稳步推进的同时，他还在县城开了一家实体店，直播运营、打包发货都由他和妻子一手操办。他也常常到各镇挖掘新鲜优质的时令果蔬、农特产品，与农户们签订购销协议，保证商品稳量供应。

今年以来，宋光军已开播100余次，与各镇农户签订魔芋、高山土豆、蒿子粑粑、葱菜等三十余种特色农产品购销协议100余份，销售各类农特产品20余万斤，销售额近60万元，带动农户均增收2000余元。

“宋光军对人很好，做事也很认真，我

们早上起来他就已经把车开出去收山货了，晚上我们睡了他还在做直播，真的是很勤恳。”宋光军的邻居李雨评价道。

当宋光军得知家乡孟石岭镇想打造一个电商中心后，他便积极响应来到孟石岭镇电商直播中心，开发了新的“场景+带货”模式，采用边做边直播的方式直播。开播一个月以来，直播间观看人数逐渐增多，日均销售额超过3000元。

“孟石岭镇还有许多像宋光军这样的电商直播人才，为了进一步挖掘电商直播助农潜力，镇上有效利用闲置厂房建设了600平方米的电商物流直播基地，推动全镇乃至全县的农副产品销售，带动群众增收致富。”孟石岭镇镇长包敦权说道。

# 清河村烤烟迎来丰收季

本报讯(通讯员 欧定扬 杨景汉)今年，汉阴县平梁镇清河村400余亩烟株高大、叶片硕大、绿油光亮的烤烟又迎来了丰收季。烟农们正带着丰收喜悦的心情在一块块烤烟田地里收割成熟的烟叶。

据平梁镇人大办负责人介绍：目前清河村烤烟种植农户已经开始收割、烘烤烤烟，根据烤烟良好的长势与往年的烤烟生产形势进行比较分析测算，估计今年400亩烤烟将生产干烟叶80000公斤，按综合均价计算，每亩可收入6000元，预计总产值达2400000元。

清河村是平梁镇月河以北的一个浅山丘陵地带村，境内是黄泥土壤，土层深厚，水肥条件较好，很适合烤烟生长。近年来，该村在平梁镇党委政府和镇人大办等多方关注帮助下，把大力发展烤烟生产当作清河村村民农户致富奔小康、全面推进乡村振兴的主导产业，紧抓不放，久久为

功，引导带领全村农户年年种烟兴烟务烟，年年发展烤烟生产增收致富。

据了解，清河村全村有种植烤烟大户6户，村民罗国计种植烤烟120亩，村民方有财种植了100亩，村民成典勇种植了100亩烤烟。其他有条件发展烤烟生产的农户也都投入到了烤烟生产当中并因此而收获满满。为帮助村民农户把烤烟生产这一增收致富产业做大做强做牢靠，平梁镇人大办代表联络站，长期为清河村烤烟种植户提供育苗、移栽、烤烟生长发育期间的化肥技术指导，以及后期烤烟烘烤技术，全力协调帮忙解决了外来户在土地承包期间的烤烟生产年年获得好收成，达到了镇村、村民农户、国家烟草收购部门单位各方面都满意的局面和效果。眼下，首批收割烘烤出来的烟叶金黄光亮，品相品质极佳，已成为烟草收购部门的抢手货，深受收购部门欢迎。

# 探索“生态旅游+”提升融合发展之路

通讯员 陈燃

近年来，平利县八仙镇积极探索“生态旅游+”多业态融合发展，围绕“茶乡绿谷 文旅名镇”形象定位，推动文旅、茶旅、农旅、红旅、康养、食旅深度融合，全方位把资源价值转化为经济价值，充分发挥生态旅游“一业兴百业”的带动作用，让群众一步步吃上了“生态旅游饭”，走上了“致富振兴路”。

在八仙镇天书峡景区，每天都在上演着围绕八仙文化，以“云游平利、直播天书”为主题的常态化大型户外直播现场活动，每天4场实景演出线上线下同步进行，仅仅6月份就让557.3万名线上观众通过云端欣赏到八仙的山水风光，了解到八仙文化。

同时，该镇锚定“茶乡绿谷 文旅名镇”的形象定位，以“茶文化+旅游”的方

式加强产业联动，促进生态旅游与茶产业融合发展。在八仙游玩的过程有了茶文化基因的注入，使游客体验了一把自然与人文相融合的“茶之旅”。

“我们会为每一位来我们这儿的客人做行程规划，安排游客参观我们的茶山、到茶园采茶制茶、与来自各地的茶友交流。我们还会按照节气不同，准备与茶相关的特色美食，天热的时候，会用茶叶做凉拌菜，让客人能够在旅程中尽可能地体验茶文化的魅力和精髓。”八仙镇导游坪村茶旅融合中心负责人朱林艳说。

茶俗体验、茶园采摘、打造精品茶叶品牌……八仙镇在向游客描绘一幅以“茶+旅”为底色的全景画卷。

董春兰一家原本在安康经营餐馆，正是看中家乡的这片秀美风光，她回到村里

开起了民宿，在家门口端起了“旅游饭碗”。与预想的一样，每逢夏季，化龙山下往来看赏景、避暑的人络绎不绝。近年来兴起的露营热，董春兰的八仙镇房车露营地正在如火如荼地进行着项目建设。董春兰说：“我们自从开办了董老四山庄之后，一到夏天，我们的民宿比大城市的酒店还火，我们正是看好龙山村旅游发展潜力，今年又加大了投入，修建露营地，目前主体部分已经大部分完成了，预计今年8月份可以正式营业，欢迎外地来的游客到我们露营地来享受夏日的惬意！”

八仙镇聚力打造陕南特色显著、休闲个性凸显、山水景色诱人、农家风情留人的，融体验、度假、休闲和观光功能于一体的综合性旅居目的地。通过引导群众自主改造民居，2023年全年共改造提升民宿、

农家乐52家，集镇乡村酒店提升改造8家，通过先建设后奖补的思路，为群众争取300余万元奖补资金，让乡村民宿经济成为群众致富增收“新引擎”。

该镇立足中药材资源优势、地缘优势、产业基础优势，围绕产业振兴目标，把中药材种植作为推进群众增收的重点特色产业来培育，不断加快产业结构调整步伐，目前中药材种植面积已达1.1万亩。其中，龙山村做优中医药旅，聚焦“医、食、养、游”等，深挖休闲康养资源，推动中医药产业与文旅康养产业“双向奔赴”，天麻炖鸡汤、党参炖猪蹄……一道道药膳上餐桌。游客不仅过来赏景，体验药膳也是必“打卡”项目，中药材养生正成为龙山村的另一块金字招牌。



喜获丰收