

在秦巴沃土上,无数共产党员默默耕耘,他们如同繁星点点,照亮了城乡的每一个角落。他们以坚韧的毅力,书写着奋斗的诗篇;以无私的奉献,诠释着党的初心与使命;以先锋的姿态,激荡着乡村振兴的浪潮。他们带着梦想回到故乡,用勤劳的双手,播种希望的种子;他们用智慧和勇气,开创属于自己的人生;他们用真诚和关爱,温暖着乡亲们的心田。他们是这片土地上最亮丽的风景线,他们是乡村振兴不可或缺的力量。

## 党员创业 在一线

### 一句承诺暖乡村

通讯员 郎海侠 贺余环

眼下,正是桃子成熟的季节,白河县宋家镇区域敬老院的老人总能在让老人们的脸上绽放出灿烂的笑容。这份爱心油桃,来源于父子两代人的坚守。2016年,当脱贫攻坚的号角吹响,宋家镇火焰村村民王德志心潮澎湃,决定为家乡建设贡献力量,于是从外地返乡成立了村里的第一家市场主体,发展生猪养殖产业。考虑到猪场用工较少,无法把农村闲置的土地、人力资源利用起来,王德志又在多方考量后,流转了200亩土地,种植油桃、黄桃。特色种养业的发展,让周边的留守老人和妇女在家门口就能挣钱补贴家用。2018年,当王德志将一筐筐新鲜的油桃送到了敬老院,看着老人们脸上洋溢的笑容时,他郑重承诺:“只要桃园在,我每年都来,保证大家都能吃上新鲜的油桃。”然而,命运似乎并未眷恋这个踏实肯干的汉子,

2019年12月,就在王德志一心憧憬着能通过万福村养殖合作社带领群众摆脱贫困迎来更加美好的生活时,却因过度劳累突发脑梗不幸离世,撇下一家妻儿老小和刚刚起步的桃园。“桃园怎么办,这20多个工人靠谁养活?”“父亲给老人们许下的承诺又该怎么办?”彼时,王德志的长子王煜刚从新疆某部队退伍,留在当地工作,得知父亲去世的噩耗,他毅然放弃了工作,回到家乡当起了农民。“以前父亲承包矿场,家里的经济非常宽裕,总劝父亲不要做产业了,花享晚年。但父亲对土地、对家乡爱得深沉,反而劝我也回来做新农人,建设家乡,发展家乡。”看着沉浸在痛苦中的家人和父亲未能完成的梦想,王煜默默挑起重担。虽然当了农民,但王煜始终没有忘记自己是一名共产党员,是在部队受过严格训练的退伍军人,他每日奔波在田间地头,潜心钻研桃园管理、学习养殖技术,半年时间里,他的额头上时常挂着豆大的汗珠,皮肤黑了一圈,人也瘦了一圈。2020年6月,当王煜第一次将“暖心油桃”捧进敬老院时,老人们喜在脸上,乐在心里,拉着他的手诉说着感动。“老王为人坦诚正派,在外包工程,在家搞产业,都没欠过工人一分钱,又经常捐资助物,老百姓都敬重他,这教育出来的孩子真优秀。”时任宋家镇东桥村敬老院院长崔成堂忍不住夸赞道。一年后,年仅24岁的王煜先后当选火焰村党支部书记、宋家镇人大代表。他把父亲的遗志传承下来,将种养殖业培育成火焰村乡村振兴支柱产业,群众增收致富的支柱。把共产党员和退伍军人的优良作风彰显在为民履职的道路上,成了父老乡亲们信赖的“娘家人”。连续五年,王煜都为老人们送去油桃、捐赠生活用品,开展各类志愿服务,他说:“我要把父亲的承诺延续下去,让家乡的老人们能够感受到关爱与温暖,安享晚年。”

### 当好山村新“愚公”

通讯员 王建霞 杨镜玉

初夏时节,阳光热烈。“愚公”花椒园内,30余村民正在进行锄草管护。“务工的都是附近的乡亲们,年轻人大都外出务工了,大多数是在家的老人。”曾兆敏介绍道。2015年,汉阴县平梁镇太行村村民曾兆敏响应县里“归雁经济”号召,返乡创业。在镇村的支持下,先后投资100余万元,流转本村500亩土地,引进10户青花椒苗进行种植,成立陕西愚公生态农业科技发展有限公司。公司之所以叫“愚公”,源自曾兆敏一个朴素的理念——要把家乡的荒山变成致富的金山。创业的路上,从来不会是一帆风顺。在花椒园建立之初,低温冻灾就给了他当头一棒,刚刚成活半年的花椒树苗几乎全部损失了。2016年4月,他从头再来,购买树苗、邀请技术专家,建立育苗基

村两级党组织的指导下,他还开办了823扶贫电商销售平台,进一步发挥党员致富带头人先锋模范作用。平台上不仅有太行行的“愚公”花椒,还有其他乡镇的米面粮油等各类农产品。年平均销售额约200万元,最红火的一年销售额达到800余万元。如今“愚公”花椒产业推广到全县10个乡镇建立了花椒产业示范点,由公司提供种苗、技术指导和产品回收,带动群众长期有效增收致富。曾兆敏的故事是全县党员致富的一个缩影。近年来,汉阴县聚焦党建引领乡村振兴,发挥全县农村基层党组织作用,广泛开展“带致富 鼓腰包 同富裕 促振兴”系列活动,通过“归雁经济”“新乡贤经济”培育党员致富带头人,形成了先富带后富的良好局面。

### 秦岭山中酿蜜甜

通讯员 杜敏

“作为一名党员,我要起到引领作用。来发展我们农村产业,带动更多群众增收致富。”谈及自己的创业初心,周世红不禁有感而发。6月26日,走进宁陕县城关镇八亩村的梨子园养蜂专业合作社,理事长周世红正在生产车间里检查着产品的包装。看着一批加工好的蜂蜜,她感慨道:“从最初购买10箱蜂开始学习养蜂技术,到今天发展到拥有3000箱中蜂、10户社员,养蜂专业合作社,打响‘疯婆娘’品牌,离不开当地政府的帮助和群众的支持。”基地内,成排的蜂箱错落有致地排列在山边、林边。“技术骨干”廖开兵正熟练地打开蜂箱小心翼翼地取蜜。“这是个技术活,既要大胆又要小心,不能惊扰蜜蜂,还要保证蜂巢不被破坏。”廖开兵对取蜜的技巧谙熟于胸。廖开兵是宁陕县新场镇新村人,在蜂情谷现代

如今,该合作社已是一家集中蜂养殖、蜂产业为一体的综合性龙头企业。现有种质资源蜂群3000余箱,每年可提供种蜂群1000余箱,优质生态蜜3万公斤以上。通过产业带动,让当地养蜂人走上了一条“甜蜜”致富路。该合作社还大力发展林下中药材种植,开发了以“蜂文化”为主题的民宿产业,旨在打造集“旅游、采蜜、养生”为一体的产业发展新路径。“接下来,我将像蜜蜂一样勤奋,为宁陕广大蜂农服务,延伸蜂蜜产业链,开发更多的新产品,让我们宁陕的蜂蜜能更好地发挥第三产的作用,以研学、蜂文化的科普来带动宁陕的蜂产业发展,真正让‘小蜜蜂’成为推动宁陕发展的‘大产业’,带动更多的农户过上幸福甜蜜的生活。”梨子园养蜂专业合作社理事长周世红信心满满地说。

### 麦坪村里引路人

通讯员 孟少猛 代金金

业,看准了当时村上良好的烤烟产业基础,创办了众乐种养合作社。同年,他光荣加入中国共产党,并担任麦坪村党支部书记。作为村里的“领头羊”,梅少尉始终将群众的福祉放在首位。抱着“一人富不算富,大家富才是富”的信念,梅少尉发挥自身有资金、懂技术、擅经营的优势,积极发挥示范带动作用,一方面深入村组,串家入户,动员贫困群众加入合作社,或流转土地,就近务工,另一方面本着众人拾柴火高的想法,积极吸引和鼓励其他村民返乡发展,不断壮大村集体经济。其他村民不负有心人,梅少尉的合作社不断发展壮大,烤烟产业也是风生水起,仅此一项带动农户90余户,大户15户,受益村民120余人,户均创收过万。2022年,在继续扩大烤烟种植规模的同时,梅少尉又因地制宜创办了养牛场。在梅少尉的带领下,麦坪村的产业发展逐渐多元化,不仅有烤烟、养殖业,还有蚕桑、中药材、高山

西瓜等产业也相继发展起来,依托村集体带动群众就近务工,既缓解了村民家门口的就业问题,又增加了村集体经济收入,不断把群众镶嵌在产业发展的各个环节,为当地村民致富开辟了“好门路”。截至目前,全村共发展烤烟1300亩,桑园500亩,中药材600亩,发展千头猪场1个,培育家庭农场20个,群众收入持续提升。既是“归雁”,也是“头雁”。走进麦坪镇“头雁工作室”,墙上挂满了各种荣誉证书,工作室里摆放着一张大桌子,上面铺满各种文件资料。作为麦坪镇“头雁工作室”的14名“头雁”之一,梅少尉常在这里与其他“头雁”和村民商讨产业发展计划,共谋镇村美好未来。“我们计划再扩大种养殖规模,引进优良品种,提高养殖效益,力争烤烟年产值能突破五百万元,养牛出栏突破两百头。”谈起下一步产业发展,梅少尉信心满满。

### 情系乡土奔富路

通讯员 陈力

“老党,下午六点半左右十个人吃饭,多素少荤,主食除了米饭还安排点酸菜面片儿。”6月25日中午,在平利县西河镇西坝村二组,正在忙着打理菜园的“党家院子”业主党平安接到电话预定。“上次那个同款绿茶再来个十斤,外加五斤精品绞股蓝。”刚挂完电话,还没来得及擦拭额头上的汗珠,党平安的微信提示音就响了,他打开一看,是老顾客的订货信息。

尽管被称为“老党”,但党平安是1977年出生的,今年还不到50岁。1997年,党平安在西河职中读完高职后,选择回家务农,并开起了商店,卖烟酒副食、日用百货和农用生资。靠着诚信经营和薄利多销,商店生意一直红红火火,党平安也小有积蓄。自从开始经营商店,党平安就一直帮着附近的村民代卖一些自产的农产品,热心肠被人称为“老党”。微信刚开始火爆的2013年,党平安就敏锐地嗅到了好的商机。他把茶叶等农产品的信息编发到朋友圈,让他自己都难以置信的是,当年的销售额就达到30余万元。党平安还牵头成立平利县沁茗香茶商贸有限公司,经过十余年的努力,销售农产品的类型不断丰富,包括茶叶、绞股蓝、桑叶茶、鸡肉、鸡蛋、豆制品、野菜、红薯粉条、木耳、香菇、羊肚菌和苞谷酒等。“乡亲们辛辛苦苦进行种植养殖,如果打不开销路,努力就会白费,我也算帮忙解决了一点问题。”党平安说道。

党平安 2011年入党,2022年开始

担任西坝村监委会主任,力所能及为村民搞好服务,为村上的发展献计出力。做生意,当村干部,种庄稼的时间自然就不多。但种起庄稼来,党平安却颇有经验、得心应手,可以说是名副其实的“土专家”。村民一有生产难题了,就会向他请教,他也悉心给乡亲们传授马铃薯、大豆等作物种植技术,帮助他们实现高产优质。

“庆幸的是,自己再一次抓住了好的时机。”党平安所说的时机是近年来西河镇立足良好生态环境和产业基础,聚力打造田园小镇,鼓励发展民宿和农家乐。尽管全家住进了楼房,但老房子是冬暖夏凉的土墙瓦房,党平安觉得如果废弃了怪可惜的,于是在保持原貌的基础上,进行了简单的粉刷和翻新后开始经营。“开始的时候,怎么都没想到自己的小院子改造后能这么火!”党平安趁着招待客人的间隙介绍说。院子前不仅有河水潺潺、竹林掩映的景观,房前草坪上还可以休憩品茶,菜园子、果园子可以采摘体验。

为了打造特色餐饮,党平安长期聘请了两个村民。如果来的客人特别多,还会请附近的村民临时帮忙。情道食材、家常的做法,党平安用心用情让客人有好的体验感,使“回头客”变成“回头客”。保持农家特色的同时,不断进行研发尝试,持续推出新的菜品。“党家院子”也成为新的销售窗口,不少客人在品尝西河味道的时候,带着当地特产。据党平安介绍,2023年,“党家院子”农副产品销售额接近20万元。

### 致富路上“牛”劲足

通讯员 杨涛

“哞——哞——”岚皋县南官山镇双岭村友兵肉牛养殖专业合作社场内,一只生性活泼的肉牛犊小牛一声叫唤,引得其他牛也跟着此起彼伏地叫了起来。“马上就喂你们,叫个么子叫。”合作社负责人汪友兵满脸堆笑,手上不自觉地加快了准备饲料的速度。

今年58岁的汪友兵,不仅是一名有着26年党龄的老党员,更是远近有名的养牛专业户。这几年,靠着规模化养牛增加了收入,还成为了市级家庭农场主。“最开始养了十几头本地黄牛,但是本地黄牛长得慢,也赚不到啥钱。”2014年以前,汪友兵还过着养牛为耕田、喂猪为过年的自给自足生活,后来,汪友兵开始尝试其他品种肉牛养殖,生活悄然发生了转机。

2015年,汪友兵经熟人介绍到石泉、汉阴两个地方,买回了第一批西门塔尔、利木赞、夏落莱肉牛品种。“这几种牛都有个特点,就是长得快,抵抗能力强不容易生病。”汪友兵介绍,养殖场常态存栏100多头牛,一家人搞养殖,平时也没啥休息时间,到比较忙的时候,还要请十几个工人,每年付工钱都得十来万。

一分耕耘就有一分收获,在家人辛勤的付出下,这几年,汪友兵的养牛规模逐年扩大,还成立了肉牛养殖专业合作社。汪友兵高兴地介绍,养殖

一年多牛就可以出栏,单只牛的价格就能达到1万多,一年下来,行情好能出栏40来头牛。

养牛不仅让汪友兵有了不错的收入,也让他积累了丰富的养牛经验。以前,牛过冬的粮草问题一直是汪友兵最担心的问题,现在,汪友兵购置了秸秆粉碎机,将各类农作物秸秆粉碎后发酵储存作饲料,这几年,相邻几个村的苞谷秆和稻草都成了汪友兵的原材料。“农村菜秆、稻草、苞谷秆多,平时都堆到田间地头没处用,我给买来再加工,这样不仅降低了饲料成本,也老增加了百姓的收入。”汪友兵说。

从零散放养到规模化养殖家庭农场,汪友兵不仅实现了自己人生梦想,还带动身边农户走上了致富路。“下一步计划逐步扩大养殖规模,依靠养殖带动更多的乡亲们增收,提前做好的打算,汪友兵信心满满。

### 勤耕深山兴产业

通讯员 刘较丹 陈楚庚

炎炎夏日,在紫阳县界岭镇麻园村,他向源农业开发有限公司,有一个年轻的身影在忙碌穿梭,他一会到猪舍询问工人饲料加工情况,一会到种植基地查看牧草的长势,他就是界岭镇大家公认的致富能手向以红。

“养猪确实辛苦,每天都要打打扫猪圈、准备饲料,一年四季没有闲的时候。”向以红笑嘻嘻地给笔者说道,脸颊挂满了汗水。

2010年,向以红结束在外务工回到土生土长的界岭镇麻园村,他关注到猪肉价格在陆续上涨,对于从农村长大的他似乎看到了致富的出路。说干就干,他满怀信心地将多年务工积蓄投入到了养猪场。

2012年,由于缺乏养殖技巧和疫病防治知识,向以红的猪场连年患病造成经济损失达80余万元,这无谓给充满干劲的向以红“当头一棒”。

也是这一年,经过麻园村支部党员大会现场投票表决,党委会研究决定,他成为了一名正式党员,麻园村村委希望他的猪场能够带领更多村民致富,改变乡亲们靠土地为生的现状。

“当时因为经济压力大,心情还沉浸在难过和想要放弃中,但是村上通过了我的人党转正,这是对我的信任,也是乡亲们对我的认可,感觉身上多了一份责任,我应该要继续干下去。”向以红说道。凭着对养殖业的浓厚兴趣和百折不

挠的干劲,他开始主动钻研生猪养殖、疫病防治方面的技术知识,四处走访学习请专家,再加上党委政府的政策扶持,他的养殖事业越来越顺利,养殖规模越来越大。同时,还陆续增加了饲料种植和加工、山羊养殖、腊肉肉生产等经营项目。

2018年向以红被群众选举为麻柳村委员会委员,这个“特殊身份”也让他更加坚定了带领群众共同富裕的决心。

“自己虽然生活富裕了,但看着从小陪着自己长大或者看着自己长大的乡亲们仍然还在靠种地为生,我心里很不是滋味,我还是村委员会委员,也是一名共产党员,我想我应该也有责任带着乡亲们一起干。”向以红说道。

通过党委政府的政策支持,向以红带头成立了界岭镇第一家合作社,并给村里的有意愿养殖的贫困户、残疾人赠送仔猪,传授养殖技巧,积极吸纳周边具备劳动能力的群众到合作社务工。同时,作为村党委委员的他,充分利用村委会党员活动室,把自己身上的“养牛经”悉数传授给群众,只要哪家的猪有啥问题解决不了,群众都会第一时间去找这位热心的“猪委员”。

通过“企业+合作社+农户”的模式,向以红的向以红源农业开发有限公司自成立以来就带动农户100多户,培育养殖户十几家,固定劳务用工达20余人,季节性临时用工50余人,人均收入达2万左右,先后带动80余户群众致富。