

大宗茶开辟“新赛道”

通讯员 方青蕊 赵重良

“大宗茶的茶树管护和以往不太一样，地面到茶树顶保持在70公分左右，表面要修平整，茶树要成带型，这样才便于机器采摘，同步进行追肥，就能保证茶树长得又快又好，等茶叶产量见到收入了，你们就知道大宗茶的好了。”平利县洛河镇农综站站长陈炜连日来都在忙活着向茶农培训茶园管护技巧，普及大宗茶生产加工。

陈炜所说的大宗茶产业是平利县2024年招商引资的重点项目，由陕西井泉茶叶公司建设生产线，收购的鲜叶和大宗茶将销往海外。大宗茶又名“大众”茶，原材料就是精品加工名优茶剩下的叶子，以量大取胜，对茶叶的生长环境、品质和生产加工方式要求较低，可以“变废为宝”，最大程度地发挥茶产业的经济效益。

今年以来，洛河镇积极动员当地茶企大户及茶农投身到大宗茶的采摘生产当

中，全力推进大宗茶产业发展。一方面加大宣传力度，深入田间地头，对茶园除草、追肥、修剪提供技术指导，讲解采摘技巧，消除后顾之忧；另一方面加大市场主体的培育力度，采取政府与招商引资企业共同培植市场主体的方式，不断完善龙头企业与茶农之间的利益联结机制。大宗茶产业改变了以往春茶与夏秋茶的单一生产模式，有效保障鲜叶供给和茶农收益，促进茶产业发展链条进一步延伸。

“以往村民一般只采摘芽茶、一芽一叶的鲜叶，摘期结束后，剩下就会剪了扔在地里当肥料，基本没什么价值。现在县上和镇上号召我们加工生产大宗茶，还为我们企业拓宽销售渠道。大宗茶能一直采到9月前，预计总共鲜叶能收近30万斤，这样一来村民多采茶多挣钱，企业多生产多收入，是茶企和茶农的‘双赢’。”女嫚茗峰茶业有限公司负责人陈凯说，大宗茶多

为机器采摘，每日鲜叶量极大，为了保障当日鲜叶都能完成加工，保证茶叶品质，提高生产效率，他计划新购置一条生产线用于生产大宗茶，现在就在修剪后的茶园进入大宗茶“丰产期”。

莲花台村的徐文珍与茶叶打交道多年，是名副其实的“采茶能手”，以往都遵循传统的方式采摘春茶和夏秋茶，收入虽然算不上多但也足够补贴家用，后来得知镇上茶企开始大量收购大宗茶，经过了解后果断“转战”大宗茶的采摘行列。

“正好最近家里有几亩茶园没来得及采摘，长成了大叶，请镇上技术人员来看后，说正好符合大宗茶的采摘标准，我就想着先试试。谁曾想今天刚采3个小时就有60来斤，卖了将近100块，真是变‘废’为宝了，还不愁没人收鲜叶，收入也增加了，我决定将家里的茶园都修剪管护一下，专门来采大宗茶。”谈及大宗茶带给她

的改变，徐文珍喜不自胜。

好山好水出好茶。洛河镇产茶历史悠久，近年来，该镇针对如何提高茶叶的利用效率，增加茶农收入问题，积极探索“春茶+夏秋茶+大宗茶”的多链模式，多元合力推进茶叶产业转型升级，因地制宜推进茶产业发展新路径。据悉，该镇已修剪管护4000余亩茶园专项用于大宗茶生产，形成传统精细茶与大宗茶齐头并进的良好态势，为茶农鼓起“钱袋子”增添助推剂，做到了“片片叶子都利用，枝枝芽芽都变金”。

“大宗茶企业的入驻，为茶企和茶农带来了新的发展机遇。我们将持续推进大宗茶的生产加工，引导茶农管护好茶园提高茶叶产量，竭力为大宗茶生产企业提供‘后勤保障’服务，在提高茶叶资源综合利用效率的同时实现茶企茶农双增收。”洛河镇镇长康华说道。

新品种甜瓜在汉阴试种成功

本报讯(通讯员 文婷 徐欢)时值夏日，正是甜瓜丰收采摘和集中上市的美好季节。在汉阴县洞河镇五星村曾家湾西瓜种植基地，村民正沉浸在甜瓜丰收的喜悦之中。

走进这片甜瓜的海洋，一股清新的果香扑鼻而来，瓜果大棚内，绿油油的藤蔓交织成一片，上面挂满了沉甸甸、圆滚滚的甜瓜，宛如一颗颗璀璨的宝石，让人眼前一亮。这些甜瓜有的金黄如玉，有的翠绿如玉，色彩鲜艳，光彩夺目。它们沉甸甸地挂在藤蔓上，仿佛在向人们展示着丰收的喜悦。

五星村曾家湾西瓜种植基地负责人许培林介绍，今年他试种了4个大棚的黄金瓜、绿宝石，均获得了成功。尤其是绿宝石，打开里面是绿色的，糖分很高，达到了15个百分点以上。

据了解，五星村曾家湾的甜瓜种植基地一直以来都注重品种改良和科学管理，以提高甜瓜的品质和产量。今年试种的黄金瓜、绿宝石两个品种，不仅个头大、口感好，而且营养丰富，深受市场欢迎。

此次甜瓜试种成功，不仅为消费者提供了新鲜、健康、美味的水果，还推动当地农业产业结构的优化和升级，促进了当地农业产业的繁荣和发展，让甜瓜成为乡村振兴的“黄金瓜”。

茄子管护忙 不负好时光

通讯员 刘丹

“咱们给茄子搭架，主要是为了把茄苗固定住，因为茄苗的叶子比较茂密，不耐倒伏，而且结了果之后，需要适当地把枝条固定在架子上，减少对植株的重力负担。”6月5日，在石泉县池河镇双营村5组紫茄种植基地，农户谭才正在忙着给茄苗插杆搭架，为紫茄的后续生长提供有利条件。

时下，正是管护茄子的重要时节，在石泉县池河镇的田间地头，随处可见农户的忙碌身影。

“今年是我们村第一次大规模种植紫皮长茄，种植面积有30亩，目前已经全部完成插杆搭架，预计7月底丰收，等茄子成熟之后由安康及食雨食品有限公司统一收购，按目前市场收购价0.8元每斤计算，预计产值能超过19万元。”说起村上今年种植的紫皮长茄，双营村集体股份经济合作社负责人谭安喜喜不自胜。

据了解，安康及食雨食品有限公司与池河镇力建村、新兴村、五爱村、良田村和双营村共签订紫皮长茄订单600余亩，并提供了5万元的资金用于

打造预制菜基地，主要包括提供种苗、技术指导和收购等服务，力争达到应收尽收，预计每亩带动农户增收2000余元。

与传统种植相比，紫茄基地种植的茄子采用改良技术和精耕细作等管护方式，需经过起垄、施肥、覆膜、栽种、搭架等一系列工序，这样产出的茄子产量和质量更高，待茄子成熟后，主要用于供应本地预制菜制作工厂，并销往全国各地。

紫茄管护不仅提高了茄子的产量，也为村民提供了“家门口”就业的机会。“在这里‘上班’，一天工作8小时，活不累，收入也不错，还能照顾家，日子越过越有奔头了。”59岁的谭文权开心地说。

乡村振兴，产业须先行。近年来，池河镇充分利用良好的气候、水源、土地优势，积极打造蔬菜篮子保供基地，通过“龙头企业+合作社+农户”的方式，以特色农业发展促进乡村振兴，带领群众在增收致富的道路上越走越稳。

桃园丰收了 张正友笑了



这几天，位于岚皋县城关镇茅坪村的冬桃园迎来了一拨又一拨的游客。种植大户张正友一边忙碌着招呼游客，一边笑着现场售卖丰产的桃子，心中美滋滋的。

2019年，张正友种植了200余亩桃园，涵盖冬桃3号、中桃金甜、中桃金奎、中桃7号等20多个中早熟品种，并注册成立了公司，开始尝试发展桃园。经过几年的探索，张正友的园区今年迎来了大丰收，眼下正是桃子成熟季节，他正在通过电商直播带货+线下配送等方式进行销售，让园区的桃子供不应求。

据统计，自5月份以来，园区一天销售各类桃子1000余斤，预计年产量15万斤，收入预计超过30万元。
张坤/图 周惠慧/文

打通“致富路” 搭建“连心桥”

通讯员 胡忠国 刘欣

“为了这条产业路，村上可是操碎了心，帮扶部门的领导前前后后看了好多回，现在把路建设起来，以后卖猪就方便多了。以前一到雨天，坑坑洼洼的着实让我伤透了脑筋。”一条条铺展开来的通村到户路，极大地提升了村民的幸福感和安全指数，在镇坪县曾家湾五星村二组马家梁居住的养殖户紧紧握住驻村干部的手感激地说。

近年来，五星村在镇坪县审计局的大力帮扶下，紧紧围绕民生、产业升级、环境提升等领域，积极谋划村级发展，率先建设村级道路8公里，打通了村民的“致富路”，架起了群众满意的“连心桥”。

五星村第一书记刘欣感慨：“推进乡村振兴要从提升农村基础设施着手，产业因路而兴，乡村因路而美。近几年，五星村紧紧围绕黄莲、葛根及其他中药种植、生猪养殖修建一批‘致富路’，很大程度推进了产业更快发展。”

为积极响应镇坪中药首位产业发展号召，五星村在完善各项基础设施建设的基础上，发展黄莲种植育苗1000余亩，白芍种植200余亩，五味子种植200余亩，葛根种植1000余亩，2024年已带动村民40余人就业，年人均增收10000余元。

“今年，我们村其他中药材种植也在选址考察中，如果试种成功了，后续还会带动村民扩大种植规模，预计再扩大种植面积800余亩，不断推动中药种植产业高质量发展。”五星村党支部书记田梅介绍道，接下来，该村将围绕“建好、管好、护好、运营好”目标，加强组织领导，健全责任体系，切实办好“惠民生、暖民心、顺民意”的民生实事，为群众提供安全、便捷、舒心的发展环境，让村民务工有路径，增收有途径。

小蚕编织致富“新丝路”

通讯员 赵梦莹 何优婧

片片桑叶覆，沙沙嚼叶声。走进白河县冷水镇兴隆村隆康农林专业合作社，一颗颗洁白圆润的蚕茧正被工人们从蚕架上轻轻摘下。不一会儿，一筐筐“硕果”便呈现在眼前。

“我在合作社干了很多年了，这一段时间就负责打理桑园、喂蚕和摘蚕茧。以前家里只能养一张半左右，而且养蚕地方小、环境差，这里地方宽敞，空气清新，水电方便，各方面条件都适合，干的活儿也很轻松，还能挣钱补贴家用。”合作社工人皮国荣高兴地说道。

种桑养蚕具有成本低、周期短、效益好、绿色环保等优势，且能够有效吸引农村闲散劳动力务工，是农户增收致富的好路子。据悉，隆康农林专业合作社发展蚕桑产业已有十余年，在县镇相关部门的技术指导和大力帮扶下，种植桑园200余亩，建成标准化蚕室3间600平方米，购置化蚕台、伐条机等蚕具设施，常年可带动周边群众20余人就近就业。目前，该合作社已逐步实现科学化、集约化养蚕。

“这一季养了30张蚕，预计能够产茧2400斤，根据市价大概能收入6万多元。收获的桑叶我们也供应给县内各大饭店，桑葚还可以酿酒，种植桑树的产值还不少呢。”合作社负责人赵启贤喜笑颜开地说道。

赵启贤种桑养蚕仅是冷水镇发展山林经济的一个缩影。近年来，该镇依托丰富的山林资源禀赋，积极探索“林上采、林下种、林中养”的立体复合型山林经济新模式，大力发展核桃、魔芋、油用牡丹、蚕桑、板栗、碧根果、八月瓜等林业经济，并将二凤山林下生态鸡养殖作为首位产业培育，在全镇形成了产、供、销为一体的完整产业链，为推动镇域经济高质量发展奠定了坚实基础。

宁陕：烟火气 点亮“夜经济”



夜间摊位人气旺



鲜榨果汁受青睐

本报讯(通讯员 王金娥 杜敏)夏季来临，夜经济不断升温。每到傍晚，宁陕县内逐渐热闹起来，不少居民外出散步、品尝美食、娱乐休闲，丰富自己的夜生活，让城市的夜晚变得更“烟火气”。

来到宁陕中学体育场附近，只见沿街都是摊位，水果、服装、蔬菜等应有尽有，每个摊位前都有不少群众在咨询购买，一派热闹景象。

“晚上挺凉快的，出来转了一下，这里有好多卖水果的，转到这里，尝了一下西瓜，挺甜的，现在出来买东西挺方便的。”群众沈菲高兴地说。这些夜间摊位不仅丰富了市民的夜生活，还带动了周边群众增收。

在滨河公园内，鲜榨果汁的摊位上摆满了西瓜、橙子等新鲜水果，吸引群众驻足品尝购买。

摊主许启霞说，“这里乘凉和跳舞的人都特别多，我每天就拿着40多斤的新鲜橙子和西瓜到这里来现榨现卖，大概就是一个多小时，然后就卖完了。我一个人忙不过来，所以把妹妹叫着一块，大家都认可这个新鲜的果汁。如果是和我一样热爱美食和喜欢下班以后丰富自己生活的朋友们，可以和我们一起来这里销售，形成一条滨河美食街，大家一起共创美好宁陕夜生活。”

人间烟火气，最抚凡人心。近年来，宁陕县大力发展“夜经济”，为群众提供了更多休闲选择，带动城市经济快速增长，让人气“聚”起来，夜间消费“火”起来，群众生活“乐”起来，推动宁陕县域经济高质量绿色发展。

“组团服务”带动焕古强劲发展

通讯员 刘冲

今年以来，紫阳县焕古镇深入推行驻村第一书记“组团服务”模式，放大服务优势，凝聚强大合力，让茶乡换新颜，发展劲更足。

“紫阳出好茶，好茶在焕古，买正宗焕古茶，就找焕古村第一书记刘冲。”微信朋友圈里，刘冲站在茶园里为焕古茶“站台”。

“书记‘站台’，品质有保证。刘冲的‘好友’剧增，联系他买茶的人络绎不绝。”今年大概卖了20多万元茶叶，既有本村的茶叶，也有大连村、东河村、春堰村等周边

村组的茶叶。”

紫阳出好茶，好茶在焕古。焕古镇共有茶园3万亩，各类茶企98家，2023年春茶产量突破600吨，综合产值突破6亿元。在春茶采摘关键阶段，各村第一书记畅通联系，积极协调组织采茶工，通报收购行情，确保春茶采摘及时有序。此外，各村第一书记还主动对接各类企事业单位，参加各类展销会，共同做好集中销售工作。

在第一书记的组团帮扶下，除了茶以外，镇内的猕猴桃、蜂糖李、各类山货等土

特产得以批量销售，有效带动产业发展，农民增收。2023年，焕古镇脱贫人口人均纯收入达到15756元，较上年增长16%。

眼下正值野油菜播种的时节，在刘家河村村委门前，村民们有序排队，签字领取籽种、肥料，脸上洋溢着幸福的微笑……

大连村苏素专业合作社是苏陕协作项目之一，主打的猕猴桃制品，远销江浙等地，供不应求。但大连村土地有限，原料不足，而刘家河村土地富余，两个村的第一书记一合计，签订了订单农业协议，原

料和销售问题完美解决。现在，刘家河村野油菜种植面积稳定在1000亩以上，亩产收益达一万元左右。2022年，刘家河村还投资130万元建起猕猴桃初制加工厂，和苏素专业合作社建立起更加紧密的供销关系，拓宽群众增收致富渠道。

“我们将聚焦优势、聚焦难点，聚焦组织共建、产业共兴、产品共销、人才共育、治理共抓、品牌共塑六项重点任务，持续深化第一书记组团帮扶，实现资源互补、项目共享、发展并进。”焕古镇党委书记孟庆国表示。