

张光超：

让“小草”唱“大歌”

通讯员 方青蕊



张光超

从一名拖拉机司机到绞股蓝产业大户，把以往用作燃料的粗茎原根变为宝成为医药原材料，平利县城关镇的张光超用近30年时间从事绞股蓝种植、研发、加工、销售，打造了“女媧五峰堂”品牌，让“小草”唱起了“大歌”。

1976年出生的张光超初中毕业后就进入到社会谋生，开始也找不到好的路子，几经波折后成了一名拖拉机驾驶员。因自小与绞股蓝结缘，彼时哥哥张钊又在绞股蓝行业小有成就，经过深思熟虑后，1996年，张光超正式跟着哥哥踏入了种植绞股蓝的行业。

“以前小时候只是帮着父亲采收绞股蓝，‘相识甚早’但了解不深，后来接触后才知绞股蓝的营养价值特别高，还能用于制作药品，绞股蓝可乐等食品。”张光超说道。

在跟着哥哥张钊经历了近10年的历练后，张光超决定自立门户，于2005成立了平利县万顺现代农业发展有限公司。其后的近20年里，张光超相继在平利县的城关、长安、广佛三个镇建立了规模化绞股蓝种植基地，并建设标准化茶叶加工厂，引进先进成熟的工艺设备，对种植、加工等各个环节的工人进行专业培训指导。种植面积从70亩到如今的700亩，绞股蓝加工工艺也从最初的铁锅杀青到现在的蒸汽杀青，最大程度地保留了绞股蓝中含有的皂苷、黄酮等有效成分，逐步形成了“公司+专业合作社+基地+农户”的产业化体系，实现“合作社壮大、茶农

增收、企业增效”的良好局面。

而回忆起旧事，早在创业初期，张光超就发现，以往农户种植绞股蓝，多用于采集嫩叶制作茶饮产品，而同样富含皂苷的地上原草和地下根茎却被用作燃料“一烧了之”。有着敏锐洞察力的张光超瞬间嗅到了商机，他多次与安徽、河北、上海等地的药厂负责人洽谈回收原草事宜并达成合作协议，这一合作就是14年的时间，每年稳定对外销售原草近500吨，不仅提高了绞股蓝的利用率 and 经济效益，更为做大做强绞股蓝产业奠定了坚实基础，让他更有底气义无反顾地在绞股蓝产业发展的道路上勇往直前。

但创业之路从不是一帆风顺的，2021年，张光超引进了皂苷含量更高、适口性更好的九叶绞股蓝品种，岂料新品种与平利县当地的土壤环境磨合效果并不理想，再加上2022年高温少雨，城关镇响当河村的九叶绞股蓝几乎没了一半。产量的骤降让企业损失严重。可张光超并没有因此气馁，在仔细研究九叶绞股蓝的生长习性和当地的土壤环境后，他将剩下的九叶绞股蓝移栽到了更加潮湿背阴的地方种植，再加上细心养护，新品种终于在2023年喜获丰收，使绞股蓝的品质走上新台阶。

兴一个产业，富一方百姓。袁相鹏是张光超在响当河村绞股蓝种植基地的管理人员，其父母也都在绞股蓝加工厂工作，家里的闲置土地流转给企业挣租金，家里人在万顺公司工作挣劳务工资。“我家以前条件不好，我在外打工，后来张总叫我回来跟他种绞股蓝，现在我们一家都在从事与绞股蓝产业相关的工作，收入比以前翻了几倍，彻底改变了我们家的生活状况。”袁相鹏言语间满是感激。

一花独放不是春，大河有水小河流。“我一个人富裕了不算啥，能让更多乡亲们富裕起来，让绞股蓝走上更大的‘舞台’才是我的心愿。”张光超对自己的产业规划不断完善，对自己的事业也更有信心。企业种植、加工、销售绞股蓝固定用工50余人，又从当地种植户手中回收绞股蓝鲜叶，辐射带动了近千人实现稳定增收。

如今，他在淘宝、拼多多、京东等电商平台上都开设了店铺，与具有影响力的网络达人合作开发“袋泡茶”等便捷饮品，开启了直播带货之路，先后注册“陕野食草”“女媧五峰堂”品牌商标，位于西安市的280平方米品牌门店也于1月31日正式开业。线上线下多渠道销售，嫩芽原草针对性运用，张光超用一株“小草”，蹚出一条致富之路，成就出彩人生。

怀揣着对绞股蓝的热爱，张光超在发展绞股蓝产业的道路上毅然前行近三十年。现在，他26岁的儿子张明峰也接过了绞股蓝产业的接力棒，一如当初张光超跟随父亲、兄长的脚步一样，这株“福音草”不仅改变了张光超的人生，也见证了张家人的坚守和传承。

杨秋红：

农家美味上“云端”

通讯员 邓永新



杨秋红

把这些农家美味推介给朋友，杨秋红农家乐的名气随之不断提升，在游客中的知名度也与日俱增。

为了提高电商运营能力，杨秋红陆续从镇村两级了解县里的电商业务培训知识，每次都积极参加电商业务培训，向培训老师了解电商方面的业务知识，掌握短视频直播带货和客户引流技巧。2022年6月，杨秋红还在抖音橱窗上架了10余种消费者比较喜欢的菜品，方便大家在就餐时点菜。

杨秋红是个非常细心的人，她不只是把农家菜卖给网友，而且还借助抖音短视频细心指导网友烹饪农家菜的方法。部分网友反馈自己不会清洗腊肉时，杨秋红就把清洗腊肉的方法拍成短视频分享给网友。还有部分消费者反映腊肉煮熟了肉皮比较硬，杨秋红就在腊肉发货前把肉皮用火烤一遍，煮熟的腊肉自然就不会硬了，这既有效解决了消费者的困惑，又起到了引流作用。

不仅如此，杨秋红还经常借助抖音平台给大家介绍农家菜的做法，比如说腊肉可以和豆瓣酱一起炒，也可以和豆腐乳一起蒸，或是煮熟后切片蘸调料吃，顾客由此解锁了腊肉的新吃法，这就为自家的农家美味找到了更多忠实粉丝。

来杨秋红的农家乐就餐时，游客还可以直接到后厨参观。于是，杨秋红就把农家菜怎样搭配着吃，具体的烹饪方法是什么，每种菜品需要哪些调料告诉给游客们，方便游客自己在家也能做出美味的农家菜。

经过杨秋红的不懈努力，到2023年，杨秋红的年销售额已超过了4万元。她制作的魔芋豆腐成为游客们的最爱，据杨秋红介绍，他们夫妻俩一年总共用了1000多斤新鲜魔芋用来制作魔芋豆腐，到目前魔芋豆腐已经全都销售完毕。

看到杨秋红借助电商销售农产品取得了不错的成效，2023年11月，汉阴县美食协会组织了县内蘑菇宴、龙岗大酒店、鑫源酒店等餐饮企业负责人，邀请镇内20余家农家乐从业者到杨秋红的乡韵农家农家乐参观考察，了解杨秋红在电商销售方面的经验，这也进一步扩大了杨秋红和乡韵农家乐的知名度。

在汉阴，不只是杨秋红通过电商实现了致富梦，更多镇村群众通过电商销售了大量农产品。截至2023年年底，汉阴县共建成69个村级电商服务站，开通了4条物流配送线路，电商物流镇级覆盖率达到100%，村级覆盖率达到90%以上，快递从县到村48小时内就可以送达。与此同时，汉阴县集中开展了7期电商直播带货创业培训，以及镇村服务站业务技能提升培训，累计培训学员880余人次，为电商产业发展奠定了坚实的人才基础。据汉阴县电商办统计，汉阴县2023年实现电商零售额9.8亿元，占全县商品销售总额的18.62%，位列安康市第二。

刘登荣：

老支书的冬日牵挂

通讯员 熊彬彬



刘登荣

“刘叔，又出来巡查啊，天气冷穿厚点。”“闲不住啊，出来看看，天冷家里用用火要注意安全，人出来了一定要关电呀！”“好好好，谢谢您操心。”

类似这样的对话，在汉滨区老城街道大北街几乎每天都能听到，家住大北街的刘登荣，今年已经77岁了。1992年，刘登荣从当时的地区商业局退休后在大北街社区党支部入党，同时被聘为大北街党支部书记，直到2022年从社区退休，服务大北街的群众30个年头。在职期间，他分别获得了2016年安康市第二届金牌人民调解员、2016年安康市连续三届文明市民、2016年汉滨区优秀中共党员等多项荣誉称号。

回忆起社区成立之初，办公条件差，人员配备少。顶着各种压力，刘登荣多方奔走，为社区争取支撑社区正常运转的基础条件。一些生活困难的群众来社区寻求帮助时，刘登荣常常自掏腰包接济他们，还积极对接相关部门为他们寻求政策支持。

在社区工作多年，刘登荣凭借自己敬业奉献的精神和与群众打交道的经验，被聘为大北街社区的“五老调解员”，在许多难以调解的事件中起到了不可替代的作用，将大部分矛盾化解在基层。开展调解工作以来，刘登荣始终本着公平、公正的原则，调解社区邻里纠纷百余起，涉及家庭矛盾、土地纠纷、邻里矛盾各个领域。

其中，就有这样一件事让刘登荣印象深刻。家住老城办大北社区土地楼的李某与朱某互为邻居。因房屋临墙不到一砖宽的房屋地界发生争执，互不相让，导致土管部门和房产部门无法确权，事后两级调委会商议决定，由“五老”调解员刘登荣带队，分别入户给当事人做思想工作。由于刘登荣在大北社区是一个德高望重、威信颇高、人人信服的老贤达，在上门做思想工作的过程中，他引用“六尺巷”的典故劝说双方当事人。最终双方都同意让步，以互让30厘米，临墙之间相隔60厘米为界，达成和解协议，并向国土部门申请办理了土地使用证，将老旧房屋拆除，重建新房，握手言和，邻里友好相处。

除了是“五老”调解员，刘登荣还是一名网格员，时不时地，他都要在自己负责的网格里转转，看看各家各户的用电用火安全，讲讲创文工作要求，和居民聊聊天。正是因为这样认真负责的态度，谁家有什么困难，居民有什么需求他都能掌握第一手信息，并及时反馈给社区，帮助大家排忧解难。

除了干实事，刘登荣还坚持每日加强学习，自开展第二批主题教育以来，他参加了社区组织的多次集中学习，平时自己在家也拿出手机认真阅读和观看各方面的资料和视频。刘登荣说：“作为一名老党员，要时时刻刻紧跟党的步伐，思想上要和党保持高度一致。尽自己所能发挥自己的余热，为社区稳定发展贡献力量。”

眨眼间，新年又至，老支书刘登荣牵挂的依旧是身边的群众。他用一名老党员的勇担使命，始终秉持着为人民服务的初心，用实际行动诠释着对党的忠诚和对人民的责任。不计名利、无私奉献，在基层治理、矛盾调解等工作中发挥着重要作用。他的奉献和付出，得到了广大居民的认可和赞誉，也为社区开展基层治理工作注入了澎湃动能。

杨诚：

“驻”进乡亲心窝里

通讯员 胡铃铃



杨诚

用杨诚的话说：“只有让基层组织活起来，让广大党员动起来，才能发挥基层组织的强大力量，在学习中提高，在为民中进步。”

支部强建了，如何让乡亲们过上好日子，也成了杨诚的心头大事。通过走访调研，双杨村的帮扶重点和发展思路逐渐在杨诚的脑海里明晰起来。

“杨书记，你看咱多好的地，可是一到雨季，再好的作物都让水冲了，你给想想办法解决啊！”听说来了位新的第一书记，村民们找到他。为了解决乡亲们的生产难题，促进产业发展，杨诚从推动基础设施建设上着手，积极向上级争取惠民利民项目，先是从市上争取了小流域治理项目，解决了1000余亩土地的防洪灌溉问题。坚固的河堤、不断垒砌的堰坝，也让双杨村的村民对这位第一书记有了新的认识。

为了把群众的期待变成现实，杨诚带着对村上发展规划和一个详细周到、切实可行的项目计划书，先后多次向上级争取到了含道路、水利、人居环境整治等8个项目，实施了通组路、产业路、路灯亮化、社区服务等工程，双杨村基础设施得到全面改善，“颜值”大幅提升。乡村振兴，关键在产业。然而小散弱、辐射带动能力低的产业发展现状制约着双杨村的发展。为此，杨诚多方奔走，引进浙江温州一家高科技养殖企业，投资建设平利县九昌鑫现代农业产业园，辐射带动群众就地就近就业。迄今，村上结合主导产业和区位优势，发展绞股蓝等主导产业7000余亩，采取办办合作社、土地入股招商项目、债权人投资优良企业等多种路径，不断发展壮大集体经济。

在工程项目建设矛盾纠纷调解过程中，虽然村干部多次组织调解，一方当事人坚持已见始终无法和解。杨诚带着村干部连夜走上山路赶到当事人家里，苦口婆心做工作，直至深夜仍无法调和。第二次清晨，杨诚和村干部又到达现场进行调解，当事人心悦诚服，双方最终握手言和。

驻村，就是“驻”进乡亲们的心窝里。两年多来，杨诚走遍了双杨村的山山峁峁，家家户户，扎实推进“321”基层治理模式，挖掘培育20名“法律明白人”，积极开展民主法治示范村创建活动，妥善化解各类矛盾纠纷。金杯银杯不如老百姓的好口碑。2023年7月底，双杨村党支部书记曹世顺、平利县九昌鑫现代农业产业园负责人陈敏，分别将“驻村帮扶办实事，巩固衔接暖民心”“招商引资促发展，服务保障显担当”的锦旗送到市委政法委，表达了对驻村帮扶工作者的诚挚感谢。

“第一书记，就应该克服各种困难，做到第一优秀、坚守第一初心、扛起第一责任、解决第一问题，真心真情真帮实扶，这样才对得起群众的信任。”杨诚是这样说的，更是这样做的。

“紫云同学，这是给你带的书，要健康成长，好好学习。”“屈大哥，今年卖猪挣了多少钱啊？开春了要不要扩大规模？”“大姐，这雪天路滑，骑车一定要慢点啊！”春节前夕，市委政法委派驻平利县长安镇双杨村第一书记杨诚最近也在“忙年”。忙着走访群众，忙着把安全线，忙着村民产业发展，忙着谋划新的工作。

2021年8月，杨诚一到双杨村，就思考着如何帮助村子发展。他明白，要实现乡村振兴，根子在于要强健村子发展的“主心骨”，杨诚将强化农村基层党组织建设作为驻村帮扶的第一要务。经与村“两委”班子协商，完善了党建例会制度、理论学习制度以及各项工作制度。对镇党委下达的各项工作指标进行了明确分工，责任到人。党员曹昌莉说：“以前我们也开展一些学习活动，但次数少，主要以念文件为主。杨诚书记来了以后，对学习抓得紧，结合村里实际，也有了更多讨论，很多事情在大伙儿的讨论中就有了答案。”

在杨诚驻村的两年多时间里，村支部力量不断壮大，1名具有本科学历、2名具有大中专学历的优秀人才进入村两委班子，村级事务处理效率和为民办事服务能力显著增强。