

# 善谋实干引千帆



本报资料图片



投资机会发布会走进深圳



组织市县招商干部开展专题培训



“双招双引”系列活动走进大湾区



厦门推介会现场产品展示



石泉草池湾田园综合体项目

(上接一版)

2月,市级领导带队在四川省成都市和江西省新余市、宜春市分别围绕锂电新能源材料、智能制造、新能源汽车、富硒食品等重点产业开展招商考察;3月初,在北京围绕农副产品生产供应销售、抽水蓄能电站建设、茶叶精深加工、生态旅游线路开发等项目与北京各大企业进行洽谈;6月,赴贵州省贵阳市和云南省昆明市,围绕大数据综合应用、新能源材料、全域旅游等重点领域开展招商考察;8月,再赴北京围绕生态旅游、生物医药、生态环保等重点领域开展招商考察;12月,赴成都开展“体育赛事+旅游”考察招商活动……

从年初到岁末,安康“走出去”招商的脚步一直没有停歇。市级领导带队“走出去”招商的同时,各方面向全国的大型推介活动也是精彩纷呈,亮点频现。

这一年里,我市创新推出“城市机会清单”发布会模式,成功亮相第七届丝博会,推进名优特色产品暨重点项目走进宁波、香港、厦门、深圳等目标城市。在北京茶博会、中国国际投资贸易洽谈会、中国国际进口博览会等国内国际大型展会上,我市扎实推进筹备,积极宣传推介,全方位展示了安康的特色资源、优质产品、投资机遇,吸引了来自全国的目光。

安康的“朋友圈”不断扩大,为高质量发展赢得了更大的开放空间。市县、部门联动“走出去”,掀起了新一轮开放兴市、产业强市的热潮。以诚招商、用情感商,也换来了众多企业的青睐。去年,全市举办各类推介对接活动236场次,累计签约合同项目650个,新增就业岗位18.79万个,全年累计带动就业13.87万人。成绩的背后是全市招商人的砥砺前行、实干笃行。

据了解,目前我市“天天招商”“周周推进”“月月签约”“季季开工”已经成为常态。

## 建好驻地招商一线堡垒—— 锤炼干部的“练兵场” 前沿作战加力项目招引落地

对市政府驻成渝联络处干部王秋来说,驻外招商近一年来最大收获,就是自己抓住机遇,充分利用好了这个锻炼平台,不断提升了自身各方面综合素质。

去年,我市有效整合既有招商资源,成立了4个市级驻外招商联络处,从市直部门、县(市、区)选派32名“懂经济、熟产业、能谈判、善沟通”的优秀干部,分赴粤港澳、长三角、京津冀、成渝等经济发达地区开展精准招商工作,主动走出去推介安康,融入招商前沿捕捉市场信息。

“作为招商新兵,近一年深刻体会到招商工作的艰辛。”王秋说,驻外招商,首先要克服很多因地域差异、人文风俗等带来的困难,但好在成渝地区与安康距离近、差异小,自己很快便游刃有余,逐渐适应了招商一线的忙碌节奏。

对市政府驻粤港澳大湾区招商联络处干部余代曦来说,招商工作的一个重要内容,就是扩建“朋友圈”。从入驻地第一天起,便跟同事一起马不停蹄、不分朝夕地拜访驻地区域内的商协会、行业龙头企业、重点企业等各类机构平台。通过长时间“混脸熟、交朋友”,逐步掌握了当地的“招商关系网”。

“想要招引项目,必须先锁定目标企业,提升专业性,用好投行思维。”市政府驻长三角招商联络处干部唐洁说,在这里作为招商干部,就必须熟悉安康基本市情、产业基础、政策支持等内容,以及企业涉及的行业领域,包括当前市场形势、产品专业知识等,要做到了如指掌,这样在上门招商、推介活动中,才能做到精准、专业,和企业同频对话。

而对于已经从事15年招商工作的市政府驻长三角招商联络处干部马骞来说,驻外招商是他日常工作的延伸,一线锤炼不仅让他拓宽了视野,为招商工作注入了更多动力,同时也推动着一个个项目招引落地的步伐。

“在一线城市开展招商工作,信息渠道变多了,对接交流也更加方便。”马骞说,去年4月,他与联络处几位同事开始与上海商汤科技对接大数据及人工智能投资项目。

“在我的印象里,到企业上门对接洽谈项目都进行了5轮次,每次都要做好充分准备,来回回应企业提出的各方面需求。”在各方共同努力下,7个月时间,安康智算产业园项目便成功签约落地。

“速度很快,成效也非常明显。”马骞介绍,项目全面建成运营后,预计实现年直接营收10亿元(带动上下游聚集产业产值100亿元),也将成为陕西唯一、西部一流、全国领先的人工智能计算中心,赋能安康高质量发展。

为扎实在招商一线筑起一座组织坚强有力、业务精通、作风扎实的“桥头堡”,市招商和经济合作局制定《安康市驻外招商工作管理办法》《安康市驻外招商联络处工作纪律》等,明确职责任务、日常管理、绩效考核、服务保障等内容,重点围绕安康新材料、富硒食品、生态旅游等8条重点产业链,搭建招商信息库,锁定500强、上市公司等重点目标,向目的地持续释放招商“引力”。

同时依托各联络处,紧密对接驻地商协会、合作院校、咨询机构,向南京、常州、杭州、宁波、厦门、东莞等重点城市延伸布设12个招商联络站,常态化开展投资信息发布、线索收集、企业对接和项目跟进工作。

拜访重点企业、举办交流活动、跟踪重点项目、促成签约开工。截至去年12月,市政府驻外招商联络处共举办招商推介会158场次,累计走访目标企业及商协会2000余家,邀请赴安考察200批次。跟踪跟进康恩贝集团、香港玛西尔集团、中国农业大学农业研究所、赛润电气等有效线索387条,成功引荐落地玛西尔特种电动车及智能机器人制造项目、商汤科技安康超算中心等重点项目17个,总投资达120.7亿元。

## 产业链招商唱好“重头戏”—— 高质量发展的“蓄水池” 倍增效应赋能幸福安康图景

一个个企业犹如一颗颗散落的珍珠,串珠成链才能绽放出璀璨光芒。产业链招商,就是要让企业真正“链”起来,谋求共同发展,形成倍增效应,不断提升区域综合竞争力。

安康高新区陕西采瑞光科技有限公司陈列着各类摄像头模组。作为专业从事光学产品的企业,公司拥有成熟的产品自主研发、生产制造能力和自己的研发生产团队。“作为招引企业,2020年正式投产以来,我们积极引导上下游配套企业和合作伙伴,先后推动深圳维讯光电、泰达讯、迪诺通等10余家电子信息企业落户投产。”该公司总经理高亚明说,目前在企业园区,从生产液晶显示屏、SMT电路板、高频变压器、光通信激光器件、5G通讯制品,到手机整机生产,实现了技术链、产品链链条闭合,消费电子产业从产业链已经逐步发展成产业集群。

串珠成链,聚链成群。去年8月我市在安康高新区举行年产30万吨硅碳负极材料研发生产项目开工活动,这也是安康近年来引进投资规模最大、设计产能最高的重点工业项目,目前正如火如荼建设。项目的全面开工,标志着我市打造全国锂电新能源材料产业示范基地取得了重大进展。

心中有数,手中有策。我市牢固树立链式思维和“适合安康才是最好的”招商理念,将本地特色优势与市场投资热点充分结合,全市策划征集总投资2320亿元重点产业链推介项目492个,创新城市机会清单发布模式,首批征集十大领域60个投资清单,释放投资机遇828.47亿元。联合中国药科大学、华侨大学举办全市重点产业链招商人才及高质量发展专题培训班,编制《产业链招商指南》,系统内常态化组织产业项目推介演练,谋深谋实产业链招商工作。

同时在“千人百城万企”大招商行动中,2023年市级链长先后带队精准“叩门”招商161批次,依托大湾区、长三角、成渝招商联络处,紧密对接驻地“国字号、500强、小巨人”目标企业579家,统筹市县、部门联动“走出去”小分队招商累计3005批次。四季度会同各产业链牵头部门,逐链条梳理头部企业、关键环节企业417家,制定《精准招商工作方案》,截至目前已拜访对接155家。去年全年累计引进涉重点产业链项目502个,总投资1283.32亿元。

“项目不落地,一切等于零。”我市持续深化有为政府、有效市场同向发力,统筹市县两级联动开展签约落地项目日常跟踪服务,“有求必应、无事不扰”成为常态。2023年共收集签约项目问题台账事项101项,动态管理销号93项,项目落地“最后一公里”问题得到有效解决。联合行政审批部门建立“项目管家”帮办代办服务,完善“一件事一次办”项目全周期环节审批事项办事指南,保障招商项目早落地、早开工、早投产。2023年全市签约项目开工率96.68%,资金到位率65.85%,高新区玛西尔特种电动车及智能机器人制造项目、汉阴县年产10万吨电极糊及5000吨高性能特种石墨技术研发中心项目等一批重大项目成功落地。

雄关漫道真如铁,而今迈步从头越。面对新的一年,如何跳出安康看安康,站位全局开放,更加主动融入和服务构建新发展格局,更加深度融入共建“一带一路”大格局,加快把区位优势转化为经济优势?

市招商和经济合作局局长卫莎莎告诉记者,2024年,该局将继续用好投行思维、链式思维、闭环思维,把招商引资工作贯穿于安康经济工作的全过程,锚定“3+5”市级重点产业链聚链成群,为扩大对内对外开放强动力、增活力,进一步创新招商方式,强化工作措施,推动形成全方位、多层次、宽领域的开放招商新格局,全力引进一批投资规模大、产业层次高、创新能力强、带动潜力足的大项目、好项目,持续为建设幸福安康蓄势赋能。

(以上图片由市招商和经济合作局提供)



岚皋波湖睿城智能制造项目



安康名优特色产品走进深圳



安康名优特色产品走进香港



岚皋光伏智能配电箱生产建设项目



陕南海棠花开精品民宿项目