陈功超：商海横流潮头立

记者 吴苏

陈功超

每天早上10点，陈功超就开启了一天的忙碌行程，迎着腊月的朔风，他匆匆从家里赶往位于万乐城的那年故事火锅店。此时，店内的员工刚上班不久，桌椅板凳挪动的声音、后厨里锅碗瓢盆碰撞出的声响，共同组合成一曲忙碌的交响乐，回荡在陈功超的耳畔。

整个商场内，这家占地400余平方米的火锅店在很长一段时间都是食客聚集的中心，每到饭点，常常人潮熙攘，几乎座无虚席。火锅升腾起的白雾交错成浓烈的香气，在4年多的经营时间里，日复一日地将热辣滚烫的香料味道渗透到空间之内的每一寸缝隙。

见到陈功超的时候，正值饭点，客人们围炉而坐，此起彼伏的交谈声混着菜香、酒香，交织出一派热闹的人间烟火气，穿梭在不同包间卡座的陈功超始终眉眼带笑，热情地招呼每一位进店的客人。隆冬腊月，他梳着一丝不苟的发型，笔挺的休闲西服衬得整个人长身玉立，身上没有人们惯常认知里火锅店老板的江湖气，言谈举止温声细语。

晚上八点，夜色正浓，店内彩灯闪烁，火锅的咕嘟冒泡声成了最好的背景乐，顺着陈功超打开的话匣子，让人洞见他过往的人生轨迹。

时间的指针拨回到1990年，在汉滨区晏坝镇双涧村，陈功超的啼哭声为一个家庭带来新生命诞生的喜悦。作为家中最小的孩子，被父母姊妹呵护着的童年显得无忧无虑，弹指一挥间，陈功超长大了，从学校毕业后的他很快面临着职业抉择，学习数控机床的他延续着掌握的知识体系，远赴千里之外的广州从事相关的工种。三年时间一晃而过，南方湿热的海风吹拂着少年的面庞，高强度的工作也磨砺着他的心智，让陈功超迅速成长为一个更具责任担当的大人。“2011年的时候，父母看我一直在外面飘着也不是个事，加上他们年纪慢慢也大了，就想着让我回来，在离家近的地方找个事做，能安定下来。”孝顺的陈功超听从了父母的劝告，踏上返乡的列车，回到家乡的怀抱。“回来以后，也试着找了一段时间的工作，但是因为老家这边毕竟还是存在发展的局限性，我在广州从事的职业在这边根本没有，后来索性放弃了找工作，想着自己干点啥。思来想去，觉得做批发好似是个不错的生意，就在三桥市场租了个小铺面，开始做日用百货的批发。”俗话说“外行看热闹，内行看门道。”进入批发行业的陈功超此时还是个行业小白，花了很长一段时间，他才慢慢摸清批发生意的门道，此时，年轻的心又躁动起来，爱折腾的陈功超很快又在家人的帮助下开了一家超市。

从2012年到2016年间，靠着做批发累积的经验和供应链，他将超市经营得有声有色，也积攒下了一笔家业。看着超市生意红红火火，陈功超信心大增，他又盘下超市隔壁的店面，涉足了自己从未涉猎过的餐饮行业，经营一家名为“重庆片片鱼”的餐馆，因为服务优、味道好，餐饮店的生意异常火爆，然而天不遂人愿，由于种种原因，超市和餐饮店在2016年都没有再继续经营。陈功超又回到三桥批发市场，用手上积累的资金，开始做烟酒、零食的配送。“那时候手里资金相对丰裕些，批发生意就做得比刚开始大，每天自己起早贪黑，没日没夜地干，还请了几个员工帮忙。到了2017年的时候，批发那块步入正轨，我也相对没那么忙碌，就还是想着把餐饮重新做起来。考察了一段时间，加盟了安康本地的老牌火锅店——口福缘。”谈及加盟的缘由，陈功超坦言道：“口福缘生意一直比较好，饭点去经常要排队，因为他们的店主要在城区，高新没有，我就想着加盟以后，既能填补高新区缺乏这样一类火锅的市场空白，自己也能学习经验、增加收益。”有着敏锐商业头脑的陈功超没有选错，加盟店为他生意版图的扩张增加了不少助益。到了2019年下半年，陈功超又开了那年故事火锅店，别具创意的装修、鲜香麻辣的味道、热情周到的服务，让那年故事火锅店一经开业便成了消费市场的宠儿，络绎不绝的客人沿着他人的推介和社交媒体上的夸赞声，争相前来打卡品尝，一度，这里成为当时最热门的网红打卡地之一。

2020年初，疫情来了，全城所有餐饮店都要关门歇业一段时间，那年故事火锅店也不能幸免。几个月后，虽然人流活动已经敞开口子，但火锅店的生意还是变得门可罗雀，不得已，陈功超在短视频平台开设了账号，为自家的店铺引流，生意又慢慢好了起来。看着越来越多的客人，陈功超萌生了新的想法，又引进了冰煮羊，和口福缘、那年故事，形成三足鼎立之势。次年，为了延展商业版图，他开了地标奶茶“樱花树下”，陆续又有一些其他的小生意随着时间推移不断壮大。去年，因着整个消费市场活力不足，为了降本增效，陈功超将三家餐饮店合为一家，更加方便管理的同时也节约了成本。

如今，踏足商业领域已经13年的陈功超，除了餐饮业，也将商贸批发生意做得风生水起，形成一个完整的闭环。回顾多年的从商历程，陈功超坦言道：“自己是一个目标性很强的人，想清楚了就会立马着手去做，目前就想每年都做一点新的生意，下一步还想把安康的特色农产品进行深加工，销售到全国各地，帮助更多村民兴业致富。”

闲下来的时间内，陈功超常常会参加一些公益活动，给偏远地区的学校捐款捐物、购买滞销的农土特产，在暴雨时节捐助救灾物资等。当赞誉的声音传到他的耳畔，他常常会低调地摆摆手说：“但行好事，莫问前程。我做得还远远不够，以后还要坚持多做公益才行……”

回到那年故事火锅店内，当年第一批进来的老员工，许多都把这里当作自己的家一般。员工们有归属感，说出的话语虽朴实却让人感动满满。“陈总为人仗义厚道，疫情期间那么艰难，都从来没有拖欠过我们一天的工资，放假还经常组织我们去团建，年节都惦记着大家，跟着这样的老板做事，大伙儿心里都踏实。”

午夜12点，火锅店送走最后一位顾客，灯火熄灭，陈功超的笑容还挂在脸上。对于他来说，返回家乡谋发展的13年中，过往的每一天都不算辜负，当朝阳升起，新的年轮依然镌刻着奋斗者的足迹，往前奔走，永不停息。

陈德群：直播助农上“云端”

实习生 张睿丹

陈德群

今年55岁的“旬阳陈姐”是旬阳市小有名气的网红达人，她作为一位农村妇女，却通过拍摄短视频在抖音平台上收获了5.3万粉丝的喜爱。

“旬阳陈姐”本名陈德群，是旬阳市棕溪镇杨河村人，在接触抖音之前陈德群也是一位普通的农村妇女，一直在当地烟厂食堂为职工做饭来补贴家用。日子这样过着倒也红火，但天不遂人愿，在2017年，陈德群的丈夫突发疾病，接下来与病魔抗争的三年里，陈德群的丈夫遭遇了四次脑出血，最终于2020年不幸去世。丈夫去世一年多之后，陈德群又被查出脑部患上了两块肿瘤，做手术切除了一块，还有一块至今都还在保守治疗。生病后不能干体力活，再加上年纪渐长，身体素质跟不上，导致她不能再做之前那样劳累的工作。经历了接二连三的变故后，坚强的陈德群没有被病魔打倒，从悲痛中走出的她开始接触新媒体，尝试在抖音上寻找谋生之道。

万事开头难。一开始陈德群从农村生活入手，拍摄自己在农村务农的点点滴滴，虽然也收获了一些粉丝的喜爱，但一直不温不火，流量也没什么起色。但好在她从来没有想过放弃，一次偶然间，陈德群拍摄了一条说旬阳方言的视频，没想到流量竟然挺好，一些粉丝觉得她的声音好听，说旬阳方言非常亲切，就建议她多拍拍方言题材的视频。陈德群说道：“不少在外地务工的老乡看到了视频，就在我的评论区留言‘在外地还能听到咱们旬阳方言感觉特别亲切。’每次看到这样的评论，我心里还挺自豪的。”

世上没有捷径可走，只有持之以恒的努力才能实现成功。在收到粉丝们的建议后，陈德群虚心采纳并从粉丝们的建议中寻找可提升的地方，之后的每条视频她都坚持拍摄与旬阳方言有关的内容，并不断完善自己的视频内容，渐渐地，播放量变得越来越好。流量开始有起色之后，陈德群就利用空闲时间开直播。“刚开始直播一晚上两三个小时就只能赚一包泡面的钱，我觉得不用投资什么的也还行，就坚持下来了，一直坚持了半年，直播间的人数慢慢地也突破了个位数，流量越来越好了。”陈德群笑着说。

有人喜欢陈德群也就有人讨厌她，回忆起直播时的艰难，陈德群的脸上挂起了无奈的笑，“刚开始直播的时候，直播间下面总是有人说一些不好的话，说我是‘网络乞丐’之类的，话说的很难听。”尽管看到这些话的时候心里还是会难受，但陈德群始终没有放弃，也正因她的坚持才让她收获了现在的成绩。

只有不断进取、不断努力的人才能在人生的道路上走得更远、更高。有了一定的成绩后，陈德群也没有安于现状，好学的她跟着旬阳的另一位本土网络达人“陈平安腊肉”学习直播带货的技巧，尝试在直播间向观众介绍农副产品，推广当地生产的产品，不少粉丝都相信她推荐的产品，纷纷在直播间购买。

现在的陈德群利用自己在抖音的影响力，不仅把自己家的产品推向全国各地，还帮助当地农户解决了不少销售难题。“我是从农村出来的，收获的也是农村人的喜爱，有了现在的流量也是因为有粉丝对我的建议和帮助，所以我现在有能力推广销售了，就想帮当地的农村人推销他们的产品。”陈德群笑眯眯地说。她现在一个月就能带动销售当地农副产品销售额达四万元，今年从狮头柑成熟开始就帮助本村销售狮头柑，销售量达一万余斤。

提及未来，陈德群依旧充满干劲：“我虽然是一个60后，年龄也大了，但是在新媒体行业却找到了新的人生价值，以后我想继续拍好视频，利用自己的绵薄之力把当地的农副产品推销出去，为乡村振兴作出积极贡献。”

伍先忠：情系民生为乡亲

通讯员 曾民盼

伍先忠

隆冬时节，岚皋县蔺河镇蒋家关村魔芋加工厂房内机器轰鸣，一车又一车的魔芋正源源不断地送来加工厂房，工人们不停地筛捡、处理着刚挖出来的魔芋，一派热火朝天的忙碌景象。丰收的和美乡村画卷徐徐在眼前铺展开时，不觉让人羡慕起居住在这里的村民，也让人深深记住了安康市第五届人大代表、蒋家关村党支部书记伍先忠的故事。

“农村发展要靠支柱产业作支撑。”在基层摸爬滚打多年的伍先忠深知这一点。为了保证产业的发展，打破旧的种植观念，调整农业产业结构，多年来，伍先忠想尽办法帮助群众拓宽新的增收路子。

长期以来，蒋家关村和其他很多村落一样，面临着村庄空心化、老龄化的发展困局，“十三五”期间，正是靠着以伍先忠为产业领头雁，带领村民坚持不懈地发展魔芋产业，并按照每年新增千亩园区的规划逐步扩大魔芋种植面积，蒋家关村2017年才被农业农村部命名为“全国一村一品示范村”。截至目前，全村种植魔芋1.5万亩，发展白及、重楼、黄精、瓜蒌等名贵中药材1000亩，黄金茶示范园600余亩。产业发展过程中，伍先忠不断开拓创新，坚持支部引领，用好用活“三变”资金，不断壮大夯实村集体经济，魔芋初级加工厂、黄金茶厂、魔芋食品加工厂相继建成投产，魔芋产业链条逐渐延伸，带动全村逐步形成了“山上魔芋、山下茶，工厂建在山脚下”的产业新布局。

走在蒋家关村，干净整洁的乡村道路、蜿蜒清澈的村前小河、绚丽多彩的墙体彩绘，不免让人眼前一亮，而眼前的场景，正是蒋家关村农村人居环境综合整治工作取得成果的直观展现。自2021年开展农村人居环境整治以来，蒋家关村多措并举，精准发力，使乡村“颜值”和宜居指数不断提升。

据伍先忠介绍，多年来，人居环境的整治和优化一直是村里的重点工作之一。去年镇里统一为各村制定了具体的工作方案，伍先忠根据前期村民的排摸需求，依托新时代文明实践站，对村里的人居环境进行了新的提升。

伍先忠率先向“脏乱差”开刀，还把“文明小院”打造工作与“爱心超市+道德银行”相结合，建立奖惩体系。凡参与志愿服务活动，不光能挣信用积分，兑换日常用品，还登上村级红榜，颁发流动红旗。目前，蒋家关村颁发流动红旗80余面，极大提升了村民参与人居环境整治的积极性、主动性。

冬日的夜晚，在皎洁月光的映衬下，一群广场舞爱好者跟随着音乐声在蒋家关村委会广场内翩翩起舞，脸上洋溢着幸福的笑容。“村民的幸福不仅表现在物资上的富足，更要做个精神上的富有者。”伍先忠说：“改善环境和提升素质是个相互促进的过程。我们将人居环境整治工程和提升村民文明素养同步推进，通过加强宣传教育、建立村规民约等群众易于接受的方式，推广垃圾分类、移风易俗，引导村民增强现代文明意识，养成良好的行为习惯。”

“现在家家门口都有垃圾桶，可回收垃圾和其他生活垃圾分开处置，每周都有垃圾车上门来收，更加方便了我们的生活。”蒋家关村村民程先翠女士高兴地说。

为了进一步提升群众幸福指数，伍先忠带领村两委想方设法升级了村级便民服务中心，多方筹资建起了会议室、活动室等，同时积极配合岚皋县卫健局，新建了村卫生室，彻底解决了村民看病难的问题。

2017年伍先忠被授予岚皋县“十佳先进典型”，2018年被评为陕西省脱贫攻坚优秀村干部，2021年被评为国家脱贫攻坚先进个人、安康市“好支书”，2022年5月，他又荣获陕西省劳动模范荣誉称号。多年来，正是凭着一颗赤诚为民的心和担当作为的责任感，伍先忠才赢得了群众的认可，获得多项殊荣。如今，在伍先忠的带领下，蒋家关村基础设施更加完善，产业发展更加快速，群众生活更有盼头，村容村貌也变得更加靓丽整洁。他曾说：“既然肩膀上扛着沉甸甸的责任，心里就要时刻记挂着百姓。只有时刻把人民的利益放在首位，才能算得上是一名称职的干部。”

来有侠：饺子里的温情岁月

通讯员 汪雯雯

来有侠

一碗水饺的三十年，熟悉的味道始终不变。淡淡的薄雾弥散在凌晨的街头，一台木质小推车默默地停在街角转弯处，热气腾腾的锅里煮着对每一个中国人来说都不陌生的食物——饺子。煮饺子的来大姐和气的笑容让人倍感温暖。

饺子馆开了32年，来大姐下岗后就在巴山路与鼓楼街交界的十字路口摆散摊卖水饺，后来因为经济发展和城市规划，饺子摊变成饺子馆，来大姐退休后，家里排行老八的来有侠接手，就是如今的星月饺子馆。

本地人吃的是货真价实，也是情怀。店里的招牌是羊肉萝卜饺子，饺如其名，馅儿就是老三样：东关现宰羊肉、本地萝卜、大葱，简约的搭配成就最朴实的美味，佐以安康酱货厂的本地醋和精心熬制的汤底，每一口都让人唇齿留香、回味无穷。

饺子馆每天早上七点准时开门，为保证饺皮Q弹、饺馅儿鲜美，所有的饺子都是纯手工制作，和面、擀皮儿、调馅儿都是来友侠亲力亲为。“皮薄馅多，很满足”“一口咬下去会有汁水”这是食客们发自内心的赞扬，无论生意多火爆，饺子都是现包现吃。消费者味蕾和心理得到满足的同时，星月饺子馆也收获了一大波忠实粉丝。

“从五一到冬至，都是卖饺子的旺季，在2023年冬至当天，店里爆满，楼上楼下40个人包饺子都差点供不上，外卖平台还因为订单量太大，只好把线上接单关闭了。”来有侠自豪地说道。

“别人都说干餐饮很辛苦，但对于我来说是一种幸福，我觉得在美食方面我有天赋，每天起来和面、调馅儿、包饺子对我来说是一种享受，很开心。”老板来有侠在孩子上高中的时候曾萌生过放弃餐饮事业，一心照顾孩子的想法，但是出于对美食的热爱，还是坚持了下来。

“我热爱美食，也喜欢分享，作为从小在东关长大的老城人，饺子馆能有这么多人支持我也很欣慰。店里帮忙的都是在这儿干了几十年的老人手，不图别的，我们只图在一起上班开心，哪怕只是包个饺子、剥个葱都是快乐的。”来有侠和后厨姐妹在一起乐呵呵地说道。

年关将近，又到了吃饺子的时节。很多熟客都会在星月饺子馆预定过年吃的饺子，老板娘细心撒上特制的玉米面，白白胖胖的饺子在金黄的玉米面里打个滚儿，干爽利落不粘连，配上店里特调的醋汤，保证顾客在家吃到的和在店里吃到的是一个口味。家人团坐，灯火可亲，一盘热气腾腾的饺子，承载的是人们对团圆的期盼之情。

我在老城有家店