

林红梅：当好群众代言人

通讯员 刘效廉

“我将代表父老乡亲，把紫阳富硒茶的故事讲好，让紫阳富硒茶飘香中亚五国。这是我此行的使命和责任，我一定要把它完成好。”2023 丝路万里行好物推荐官、紫阳县政协委员林红梅说。

近日，“2023 丝绸之路万里行·共赢之路”“一带一路”十周年大型跨国融媒体活动发车仪式在西咸新区茯茶镇盛大启程。紫阳县政协委员、紫阳县三生网络科技有限公司总经理林红梅担任 2023 丝路万里行好物推荐官，携带紫阳富硒茶全程参加本次活动，沿途进行推介和宣传紫阳茶产品和茶文化，提升紫阳富硒茶的品牌知名度和影响力。

紫阳县是中国第一条茶马古道——陕甘青新茶马古道的源头之一，也是古丝绸之路茶马互市的起源地之一。今年是共建“一带一路”倡议提出 10 周年，紫阳富硒茶搭载“2023 丝绸之

路万里行”活动走进中亚。参与本次“丝绸之路万里行”活动，旨在让紫阳富硒茶的茶文化、茶故事、茶品牌走进中亚各国，走近中亚人民，以茶为媒、以茶会友，与中亚各国发展互利共赢的贸易关系，让优质、绿色、健康的紫阳富硒茶走出国门、走向世界，为助力“一带一路”贡献紫阳力量。

据林红梅介绍，此次代表紫阳担任好物推荐官分别到哈萨克斯坦、吉尔吉斯斯坦、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、土库曼斯坦等中亚五国，历时 45 天。每到一地，通过专场推荐、客户拜访和新媒体采访等方式，借助好各级融媒体平台宣传力量推荐好紫阳富硒茶。

林红梅是民建会员，先后当选为紫阳县十二届、十三届政协委员，安康市青联委员、中国青年电商联盟理事、全国第十二届妇女代表，乡村振兴全国青年先锋。她认真履行协商议政职能，着力在建言资政和凝聚共识上双向发力，

领办了个人命名的政协委员工作室，定期开展协商活动。为破解山区特产销售难问题还开设了电商营销培训班，让 300 多人成了专业主播，累计带动 4200 余户群众就业增收，销售农产品超过 1.5 亿元。

同时，到各镇巡回开展电商人才培训，培训学员达 700 余人，带动全县农特产品销售，助力紫阳乡村振兴跑出电商“加速度”。并开展助推县域经济高质量发展协商建言等委员履职活动等。

不仅如此，林红梅还打破传统县域电商发展思路，以家乡情怀为纽带，将紫阳本地人、紫阳籍大学生、紫阳籍外出务工人员等联系到一起，聚合成“十万微商大军”，开创了一条符合县情的“微营销模式”，帮助富硒农产品迅速在浩瀚的线上商品中强势崛起，累计销售 6000 余万元。在她的带领下，许多在外务工青年和大学生看到了家乡的变化，一大批电商新农人回归，打开了当地农

产品销售新格局，为农业农村发展注入了强劲动力。先后与 20 多家茶企合作，以年茶分月送、季茶、月茶、周茶等创新模式销售。创新推出的“青春洋芋”品牌通过 7 次产品升级，将洋芋“玩”出了新花样，累计销售 500 余万斤。

在疫情防控期间，她通过直播，帮助代销茶叶等农产品 60 余万元。策划组织富硒年货节，主动帮助全县 17 个镇的镇长当主播，推介销售特色农产品。开设营销培训，开展电商、直播培训班等形式，累计免费培训创业青年、外出务工群众、留守妇女 1 万余人。疫情防控期间，白天当志愿者奔赴各个防疫点，晚上直播推介春茶，看着茶企损失大就对外联络各大媒体、渠道平台参与帮扶销售。

“未来，我将继续当好群众‘代言人’，讲好紫阳富硒茶故事，扩大农特产品销售渠道，在乡村振兴广阔舞台上发挥好电商新农人‘领头雁’作用。”林红梅说。

多一个头衔，多一份责任

通讯员 杨倩 罗璐璐

在岚皋县孟石岭镇支河一带，几乎没有人不认识周永清。他是土生土长的岭上汉子，是小有名气的支河“魔芋王”，是一身好厨艺的“岚皋名厨”，他还是市人大代表、县政协委员、2023 年第一期“安康好人”……和众多头衔相对应的是他为民服务的初心与担当。

周永清出生在孟石岭镇易坪村，文化水平不高的他，先在煤矿务工，攒了一些资金后，前往上海青浦区开了一家饭店。他饭店的菜品物美价廉，生意做得十分红火，一年的收入可达到 100 余万元。虽然他在外混出了名头，但却始终没有忘记家乡落后的局面。2014 年，36 岁的周永清带着对家乡的思念，带着改变家乡落后现状的理想，踏上了归途。

踏上家乡的故土后，周永清的第一个念头就是发展魔芋产业。

孟石岭镇丰坪村土壤肥沃，温暖湿润，十分适合魔芋生长，但是因为技术指导不足，病虫害盛行，渐渐种魔芋的人越来越少。周永清回乡后积极调研，虚心求教，将主意打到了林下魔芋上。

没有土地就租，没有技术就学，周永清先后投入了 120 多万元，一口气流转了近 300 亩土地，积极学习栽种、积肥、移栽等技术，凭着一股韧劲，周永清种植的林下魔芋获得丰收，而他也成为孟石岭镇远近闻名的魔芋种植大户。

为了解决魔芋销路的后顾之忧，也为了带动更多的人一起增收致富，周永清牵头成立了魔芋专业合作社，进行魔

芋种植、初加工、销售以及技术培训等一条龙服务，在他的带动下，越来越多的村民也跟着种起了魔芋。

如今，周永清的林下魔芋规模从最开始的 300 亩增加到现今的 800 亩，一年能生产魔芋角 30 余吨，一年收入可达到 100 余万元，带动了 30 余户群众实现增收。

就在魔芋产业蓬勃发展的关键时期，一场突如其来的洪水冲毁了周永清近 100 亩的商品魔芋和 10 余亩的来年种芋，致使其亏损近 30 万元。在这个艰难的时刻，他没有计较自己的得失，而是当众承诺依然坚持年初的计划，保证按土地、资金等入股的贫困户年底正常收益；有产出的按市场价格全部收购，

保证部分芋农的收入，并且大量雇用受灾群众，一部分清理灾后的魔芋田，一部分进行剩余魔芋的抢救切片和烘烤。

“受灾了大家都不好过，更何况我是政协委员，更要勇于担当，帮助大家共同渡过难关。”他说，这个决定，是对自己承诺的践行，也是对自己初心的坚守。同时，他还将自己的“十八灶”农家乐打造成临时安置点，为所有受灾群众提供免费食宿，而他则开着自己的皮卡冲在了抗洪抢险的第一线。

因为周永清带头发展产业，帮助群众增收，无论什么时候都冲在前、肯担当，2022 年，他被选为安康市第五届人大代表，2023 年被评为“安康好人”。

“多了一个头衔，更多了一份责任，我一定会切实为民服务、坚守初心。”周永清坚定地说。



「双节」期间，武警安康支队官兵始终坚守战备执勤一线，通过车辆武装巡逻和定点武装警戒相结合的方式，在火车站等重点区域开展联防联控武装巡逻勤务，确保驻地社会环境安全稳定，保障人民群众度过一个欢乐祥和的节日。

赵坤摄

秦巴来风

石泉扎实开展电子社保卡推广应用工作

本报讯（通讯员 申彩彩 张雷）电子社保卡是实体社保卡的线上形态，携带方便，使用便捷，是数字化建设成效的重要内容之一。石泉县人社局以“马上就办、真抓实干”的工作态度，采取“三强化”举措，确保电子社保卡推广应用。

强化组织领导，随着电子社保卡上线，石泉县人社局高度重视，安排专人负责，迅速制定申领计划，对镇分管领导、社保经办人员进行培训，同时动员乡镇干部带头申领应用，确保电子社保卡推广应用工作顺利开展。强化宣传引导，印发电子社保卡宣传海

报、宣传单到镇村、社区，充分利用政府网站和石泉县微信公众号、工作群广泛宣传，引导群众主动申领电子社保卡，利用电子社保卡办理各项业务，强化督促指导。县养老失业工伤保险经办中心分派业务股干部进村入户进行指导电子社保卡应用，定期对各镇申领进度通报，确保任务如期完成。

据介绍，该县将常态化开展电子社保卡推广应用工作，让群众实实在在认识到电子社保卡的便捷性，力争实现电子社保卡签发全覆盖，不断提升人民群众的满意度和幸福感。

平利城关镇优化营商环境促发展

本报讯（通讯员 赵勇 朱霖霖）今年以来，为推动营商环境持续优化，平利县城关镇持续推进政务服务规范化、标准化、便利化，在方便群众办事上下功夫，打通服务群众和企业的“最后一公里”，多措并举扎实开展优化营商环境工作。

党建引领，共谋发展政治共识。该镇将持续优化营商环境作为重要课题，纳入全体党员干部教育培训必修课，以思想破冰引领营商环境建设，全镇党支部把优化营商环境作为第一课题纳入“三会一课”、主题党日等学习活动，进一步建立完善领导班子成员结对帮扶民营企业、联谊非公经济代表人士制度，以城关镇商会为平台，组织民营企业代表召开民营企业高质量发展座谈会，倾听民声呼声，凝聚各方力量，齐心协力护航民营经济健康发展。

转变作风，构建亲清政商关

系。该镇强化底线思维、法治思维，切实转变工作作风，规范政企交往，建立亲清互信、良性互动的工作关系。全面细化优化服务措施，印制政策宣传传单，强化舆论正面引导，通过走访座谈、网络发布、微信转发等方式提升群众、企业知晓率和满意度，促进新建项目迅速落地、扎实发展。

靶向调研，提升助企纾困能力。该镇以目标导向、问题导向向深入商会和民营企业开展“进企业、听诉求、解难题”专项行动，采取“谈、问、查”等方式，全面了解企业运转情况、政府优惠政策落实情况和工作中的痛点、难点和堵点，与企业负责人面对面交谈，倾听对方意见和建议，对排查出的问题详细登记，建立负面问题清单，形成意见清单，明确职责任务，落实协商管理。



铜钱关镇人大 守牢群众“粮袋子”

本报讯（通讯员 陈习芳）为确保农户秋收工作顺利开展，秋粮颗粒归仓，旬阳市铜钱关镇人大主席团因地制宜，组织人大代表深入田间地头帮助选民抢收玉米、水稻，全员行动、全力以赴，切实守住群众“粮袋子”。

镇人大充分发动人大代表“产业驿站”“社会治理驿站”和“法律援助驿站”平台作用，广泛宣传动

员，统筹代表小组各级人大代表、党员干部、驻村工作队等多重力量走村入户，实行结对帮扶，从农机服务、道路抢修、后勤保障等方面提供大力支持，确保实现应收尽收、颗粒归仓。此次农户秋收，解决了阴雨天气时期农户缺乏劳动力的问题，进一步发挥了人大代表的作用，拉近了人大代表与群众的距离。

梅子镇猕猴桃分选实现自动化

本报讯（通讯员 阮小懂）近日，走进陕县梅子镇猕猴桃分选厂，机器轰鸣，工人们正在忙碌地进行猕猴桃分选，新引进的猕猴桃分选线目前已完成安装调试并正式投入使用，倒果、分选、自动化柔性装框一气呵成，只需 2 个人配合机器就能完成猕猴桃分选。

据了解，梅子镇自 2018 年将猕猴桃种植作为主导产业之一，从周至、眉县引进“翠香”猕猴桃品种，通过科学管理，种植规模达 600 亩，效率低而且分选得不是很均匀。这个机器好，可以自动对猕猴桃进行精准分选，1 小时能分选

2000 斤。”猕猴桃种植户王兴平高兴地说。

猕猴桃分选线只需要将猕猴桃运上输送机，分选线就自动按照重量、果径大小将猕猴桃分成不同等级，流转到不同端口进行装箱，实现全程无损伤分选。

新城市场监管所 全力护航“双节”消费环境

本报讯（通讯员 张定红）汉滨区新城市场监管所中秋、国庆期间围绕价格秩序、食品药品、特种设备、产品质量、消费维权 5 个重点工作，充分发挥职能作用，坚持责任到位、人员到位、措施到位、保障到位，营造辖区安全放心的旅游消费环境。

该所结合节假日市场消费特点，聚焦重点场所的食品经营主体进行全面检查，重点检查原材料进货查验、从业人员健康管理、经营场所环境卫生是否干净整洁、设施设备和“三防”设施是否齐全、食品加工制作和餐饮具消毒等情况，确保节日期间游客食品安全。重点检查辖区药店经营主体在药品购进、验收、销售等环节是否规范，存放、销售登记是否符合规定，强化索证索票和进销货台账制度，确保节假日期间药

品质量安全。对涉旅主体发放价格行为的提醒告诫函和承诺书，进一步加强价格监管，要求住宿餐饮业和旅游景区经营者严格依法依规规范自身价格行为。

以辖区宾馆酒店、旅游景区等特种设备及加油站为重点检查场所，详细查看特种设备使用登记、检验检测、作业人员持证上岗情况，特种设备安全管理、安全责任制度建立及落实情况，日常安全巡查检查及隐患排查治理情况，特种设备应急救援预案制定及开展应急演练情况等，严防安全事故发生。加强消费维权工作，24 小时待命，及时受理和依法处置各类消费纠纷，投诉举报。针对游客的投诉、举报、信访等问题，执法人员 30 分钟以内到达现场，2 小时内核查到位，12 小时内处置到位，做到接诉即办、快速响应。

特色产业拓宽农民增收收路

通讯员 李鹏

产业兴则乡村兴。近年来，镇坪县曾家镇向阳村瞄准当地独特的地理位置和优质的林业资源，因地制宜大力发展以茶叶为主的主导产业、以黄连为首位产业、以金丝黄菊为特色的特色产业，不断拓宽农民增收致富渠道，高速推进乡村振兴。

小绿叶成就大产业

向阳村种茶已有 50 年之久，悠久的种茶历史和深厚的茶叶基础，成就了高品质的陕南绿茶。茶叶产业作为该村的主导产业，也是打造茶旅融合市级乡村振兴示范村发展的重点领域之一。

为更好发展茶叶产业，向阳村通过集体经济入股分红模式，村集体经济合作社先后在茶叶企业投入集体资金 340 万元用于企业发展，并达成保底分红协议，每年可获得固定分红 30 余万元，群众保底人均分红超过 200 元。

向阳茶叶专业合作社在为群众“输血”的同时，还积极提升他们的“造血”功能，按照“合作社+基地+农户”的发展模式，一方面吸纳脱贫户进入合作社务工，一方面采取联营的方式，引导群众大力发展高山茶产业。截至目前，向阳村依托 2 个市级茶叶产业园区、1 个县级茶叶产业园区，打造茶叶产业一条沟，全村茶叶采摘面积达到 1200 余亩，年产量达到 5 吨，

带动 90 余户村民种植茶叶，解决 400 余名农村劳动力就近就业，茶农户均增收 1 万元以上。

苦黄连种出甜日子

秋高气爽，乘着好天气，向阳村驻村工作队一行沿着蜿蜒曲折的山路，爬上海拔 1500 米左右的红岩寨山腰处的黄连种植县级农业园区查看中药材产业。

“种植黄连，讲究环境，三分靠种、七分靠管，要注意的细节特别多，比如每亩地该用多少株幼苗、密度如何把握、栽苗如何填土等。”向阳村海锋一号药材专业合作社技术指导员陶克忠指着连片的嫩绿黄连为驻村工作队详细介绍。

黄连基地里，20 余名工人正在加班加点地栽种黄连幼苗。56 岁的李美丽一边熟练地栽着幼苗一边说：“感谢党的好政策，现在我的日子一天比一天好，丈夫因患有尘肺病丧失了劳动力，家里还有两个孩子上学，我为了照顾家庭无法外出，村上得知情况后，很快给我们落实了帮扶措施，安排我到茶厂采茶、黄连基地务工，一年下来在家门口就能增收 1 万多元，能挣到钱我很满意了。”

村党支部书记郭进说，目前已流转村里 18 户村民 1500 余亩林地，按照政府扶企业、企业建基地、基地带农户的发展路子，计划 5 年内

在林中种植黄连 1000 余亩，截至目前已栽种

小菊花开出致富梦

眼下，向阳村山腰处 150 余亩的金丝菊花长势正好。副书记严化财是向阳村菊花产业发展带头人，他说：“今年一共种了 4 亩菊花，按照今年天气的情况，长势是非常好的，一亩预计能收购 800 斤，每公斤给 3 元，菊花产业上每亩奖补 500 元、依托省戒毒局帮扶资金，村上每斤还要补助 1 元，4 亩能收 3000 斤左右，价值超过 1.4 万元，比种包谷好得多。”

近年来，向阳村以特色产业为抓手，围绕“一村一品”发展思路，发挥市场主体带动作用，采用“合作社+公司+基地+村民”模式，由曾家镇七彩菊农业综合开发有限公司采取订单回收的方式，带动本村 20 余户农户通过土地流转种植金丝黄菊 150 余亩。

金丝黄菊不仅为美丽乡村增添了一道美景，更为群众带来了实实在在的收益，菊花特色产业的发展日益成为村民的致富之花、幸福之花、生态之花。

二十大精神在三秦