

城市里升腾的「烟火气」：从热闹走向文明

记者 田丕 实习生 杨琴 王子腾

夜市经济小角落

夕阳欲颓，夜幕未至之际，安城东坝汉江大桥下夜市的“烟火气”开始弥漫开来。

蘸满调料的烤肉，在铁板上吱吱冒油；金灿灿的肉排在烤架上翻了个面，等待被送上食客的金盘；炒面老板热油下菜，猛火快炒，帅气出锅……食客们边走边吃，夜市现场热闹非凡。

在诸多摊贩当中，记者注意到了标为“柒土团”文化”横幅下正在摆摊的李初。只见他从车里拿出一些桌椅零件，麻利地进行组装，很快便搭建起了几张小桌子，再将早已准备好的菜品整齐摆放，支起小广告，摊位就布置好了。

李初说他是今年4月1日开始来到这里摆摊的，到现在已经有3个多月了。“最初的经营模式是之前网上很火的‘后备箱集市’，后来慢慢发展成了现在的摊位。”每天上午八九点李初便出发去市场采购蔬菜，开始一天的忙碌。“现在几乎每天都是这样，早上出门前把冻肉从冰箱里拿出来解冻，放进调料汁里浸泡去腥，等买菜回来差不多就可以焯水卤肉了。吃完午饭将菜品卤好，差不多也要开始出发来摆摊了。”

当被问到摆摊的收入怎么样时，李初表示：“其实在这里摆摊的收入并不算可观。”李初给记者算了一笔账：他每天准备20多斤肉菜、10多斤素菜，这些成本大约在200多元，假设全部卖完，大概可以有四五百的营业额。倘若遇到人流量少或者阴雨天气，一不小心就会赔本。但李初更加看重夜市摊位的试错成本低、顾客交流互动多、能快速积累人脉的优点，为以后打基础，“未来想拥有一家自己的小店，来摆摊主要是想试试自己研究的菜品是否符合大众的口味，为未来积累经验。”李初说。

小摊位的背后是生活

除了李初，记者还采访了另外三位摊主。与李初这种全职摊主不同，他们都带着“双重身份”。

白天，陈兵是一名药品销售员，平时的工作时间比较自由，空闲时间就多了起来，于是他萌生了想要兼职的想法。偶然的一次机会，他了解到东坝汉江大桥下的夜市经济，于是在网上学了冰汤圆的做法，决定出摊尝试。每天下午5点下班后，他便拿出前一天晚上冻好的冰粉，开始准备冰汤圆，下午7点出摊，晚上10点多收摊回家。

夏日天气炎热，陈兵的冰汤圆很受欢迎，摊位上顾客来来往往。从消费者转变为经营者，陈兵深知顾客对于卫生方面的看重，从原材料采购到成品出售，所有的步骤都是他自己亲手做，“网上也有半成品，做起来省事很多，但是我也清楚它添加了哪些辅料。自己做的卖起来确实没有什么添加剂，自己家小孩要吃也放心，吃起来也安心。”陈兵说。

手打柠檬茶的摊主赵园白天是一名外卖员，晚上空闲时间来东坝汉江大桥下的夜市摆摊。“其实一开始我是在广东那边卖手打柠檬茶，但是家里小孩快上一年级了，要重视孩子学习，我就选择回来发展。”赵园坦言，现在跑外卖一天只能赚100多元钱，所以想到在工作之余以摆摊的方式来增加一些收入，“我白天跑外卖跑到下午3点，然后就回家准备晚上要卖的饮品，差不多下午6点就可以出摊了。我们每天摆摊的摊位并不是固定的，一般都是先到先得，后面就开始有摊主用器具占位置，偶尔也会有人因此发生争执，我就和隔壁摊主陈兵因为摊位的事情起过争执。”赵园笑笑，“但是转念一想也没有必要，毕竟都是为了做生意赚钱，不能因为一件小事伤了和气。”

石膏娃娃的摊主马可在事业单位工作7年了，“我的工作不算太忙，妻子也不喜欢原来的工作，反而对自己制作比较感兴趣。”马可对妻子开始着手手工制作的事情非常支持，并且商量着通过摆摊积累

了一定经验后再开工作坊类型的门店。他每天和妻子一同出摊，将这当作自己的副业。

“一开始我们直接进购石膏娃娃成品，后来为了降低成本和避免运输过程中的损坏，我俩就用石膏粉自己制作。虽然节省了石膏成本，但是时间成本也增加了，做完后还需要把它们晾干，所以会比较耗时。”马可认为现在夜市里的商品同质化严重，竞争压力挺大，“像我们这种经营手工制作的摊位一开始只有两家，现在已经有四五家了。”马可表示，现在任何行业竞争都很激烈，怎样在业内做出彩、有特色就成了行业一大难题。但是有竞争就说明有市场，竞争是不可避免的。

夜市的未来待探索

正如马可所说，要在业内做出彩、有特色不能只盯着自己的小摊位。在摆摊的同时，李初还着眼整个东坝汉江大桥夜市的发展情况：“这里夜市的流量构成主要是夜间茶余饭后出来逛街遛弯的，还有一些是前来踩点想要摆摊的人，真正的消费者并不多，所以‘单打独斗’顾客流量太少了，我在想能不能几个摊主联合起来‘抱团’发展，各摊位之间可以进行‘交互引流’，共享对方的顾客；再者，‘抱团’发展也可以使商品种类增加，能够更好地满足顾客的消费需求，说不定以后在某些环节，比如说食材采购可以统一由一个人负责，还可以节省其他人的周边成本。”

4月中旬李初便开始联系周边摊位的摊主，组成“柒土团”，谐音“启示”，意为希望能为探索夜市经济发展的新模式提供一些启发。目前“柒土团”有5家摊主加入，其中就包含陈兵、赵园、马可3人，李初在接受采访时还表示还计划继续招募2位摊主，凑齐7位。

“李哥是一个很有想法的人。就目前的大环境来看，单打独斗显然不是明智之举。因为大家卖的产品相对单一，而顾客的需求是多变的。想要更好地利用这里的流量，合作是有必要的。”陈兵说，“我们都希望四桥（东坝汉江大桥）这里的夜市经济能发展好，这需要我们的共同努力。”

“我和李哥是通过摆摊认识的，当时李哥就有了‘抱团’的想法。”赵园说，“就我自己一个人摆摊不起眼，但是如果‘抱团’形成一个综合性集体，消费者就会来这里吃喝玩乐一应俱全，这样最起码我们的生意有所好转，所以我也很认同他的观念。而且李哥这个人很好，我们都很信任他。”

“街头文化团体是我们现在想要建立的一种模式，这也是李哥最先提出来的。”马可边说边指了指身后悬挂在树间的横幅，“我们摆摊的第一天就认识了李哥，他很有抱团取暖的意识，一直向我们表达‘抱团’的思想，我们也很赞同，所以自然而然就加入了‘柒土团’。”

夜市是城市的一个缩影，它展现了城市的多元文化和包容性，也展现了城市生命力和活力。如何引导商贩用心经营，保障消费者玩得开心、吃得舒心、吃得放心，如何管理夜市经济，规范行业竞争，将会是决定夜市经济未来走向的决定因素。

记者了解到，安城市城市管理局汉滨分局为规范经营行为，满足市民群众生活需求，依据有关法规规定，在7月28日组织摊主召开“东坝内环路食品摊点规范管理工作会”，决定设置东坝内环路临时便民市场，餐饮经营户经营摊位通过摇号的方式确定。8月2日，汉滨城管分局、汉滨公安、汉滨区市场监管以及新城街道办等多部门联合对东坝内环路（四桥）马路市场进行专项整治。从即日起，此处便民市场正式设立，设置170多个摊位规范经营。8月3日晚，记者在现场看到，城管、街道、社区等部门正全力维护现场秩序，保障市容环境，虽然仍处于“马路市场”，但整治成效初显，群众和经营户普遍反映较好。

对于相关部门目前执行的措施，“柒土团”成员还在观望中。他们和众多小商贩一样，想给这座城市带来繁荣又不失文明的烟火气。

（文中“陈兵”为化名）



记者 潘润生 摄



记者 潘润生 摄



记者 唐正飞 摄

酷热三伏天 火爆夜经济

记者 唐正飞 见习记者 向娟

日落时分，气温回落，汉江用迎面而来的河风犒劳着辛勤劳动的人儿，河堤上、河岸边、大桥上、清风徐来，蜗居室内的市民纷纷走出家门，点燃了中心城区一江两岸的夜经济。

位于西北角的西城坊，南临汉江，东接汉江大剧院，西邻亲水广场，是我市重点打造的夜间经济新“IP”。自2020年鸣锣开街以来，坊内先后引入美食、茶饮、特产、儿童游乐项目等经营主体，已成为市民品美食、亲子、消费的美食打卡地。

夜幕降临，西城坊内美食飘香，人潮涌动，音乐声、交谈声、叫卖声不绝于耳。零售店内外聚集着来此消费的市民，麻辣烫、烤串、小龙虾、奶茶……各种诱人的美食在市民游客与店员手中流转，店员忙碌而热情地接待着顾客，市民游客伴着凉爽的河风尽情地享受着舌尖上的美味。专门面

向儿童的蹦蹦床、旋转木马、跑跑卡丁车等娱乐项目吸引着孩子们驻足玩乐，童歌声、欢呼声、虫鸣声和着流水声奏出儿童夏日欢乐曲。河风吹来，市民游客临江而坐，来一杯冰爽的啤酒，喝一口解暑的茶饮，撸几串香气四溢的烤串……伴着萨克斯声、吉他的演奏，点亮了很美的夜经济。

“西城坊的夜市定位是很明确的，自2020年开街以来，我们就在此处经营，一年当中生意最好的月份是5月到9月，一天当中最忙碌的时间段是晚上6点半到9点半。”与记者交谈间，西城坊一家美食店的负责人唐仁侠多次接听顾客打来的订餐电话。

“天气太热人也没有食欲，等到太阳落山，气温回凉后，带着家人、约上朋友，来这儿吃吃夜市、乘乘凉，还能在附近锻炼身体、出身汗。”住在西城坊附近的刘先生道。



整治前的马路市场，车辆通行困难、行人拥挤混乱。 吴定国 摄



整治后行车通畅，路边摊点规范有序。 实习生 杨琴 摄

壮大村集体经济激活乡村振兴新动能

通讯员 吴成军 杨柳雪雁

近年来，平利县兴隆镇把发展壮大村级集体经济作为助推乡村振兴的重要抓手，坚持党建引领发展、头雁提能带动、苏陕协作帮扶相结合，深入挖掘整合各类资源，积极探索发展壮大村级集体经济新路径，拓宽农民增收渠道，助力乡村振兴。

党建引领发展

该镇充分发挥党建引领作用，因地制宜、因材施教，抢抓发展机遇，建立完善“支部+产业”模式，充分发挥党员干部先锋模范作用，蹚出一条强村富民的新路子。

今年3月，在羊肚菌种植基地大棚里，一朵朵羊肚菌生长得鲜嫩而肥厚。工人们忙着采摘、分拣、装篮，脸上洋溢着丰收的喜悦。站在一旁的蒙

铁街村党支部书记朱雷正忙着接听采购电话，“听说你们村的羊肚菌已经开摘啦，记得帮我留两斤！”“你们这儿的羊肚菌味儿不错，包装也精美，我要再买几斤寄给亲戚朋友，地址等会儿发你！”……朱雷的心里是既欣喜又感慨，他回忆道：“当初为了发展村集体经济，专门到邻镇考察取经，平日抽空利用网络学习，在充分了解羊肚菌的种植技术后，召开村民大会进行讨论，有的怕亏钱，有的怕不好卖，当时自己压力很大，后来的镇党委的鼓励下，以村集体出资、村集体销售的模式种植羊肚菌，没想到效果比预期好很多。”

据悉，该镇选取蒙溪街村、马鞍桥村作为试点建立多途径大棚，羊肚菌冬种春收，在羊肚菌采摘结束后，大棚将会翻耕轮种，实现“一棚多用”。小小羊肚菌撑起了村民“致富伞”，村集体增收达5

万余元，带动周边群众增收达1000多元。

“头雁”提能带动

该镇充分发挥企业、乡贤、人大代表、政协委员“领头雁”作用，推动形成“头雁领航、群雁齐飞”的发展局面，为实现乡村振兴注入了“源头活水”。

作为该镇新街街有名中草药种植技术能手，既是人大代表，又是县政协委员的杨永星，在充分了解该镇土质、地理位置适合中草药种植后，果断在2016年6月成立平利县（下转七版）

