



地处石泉县南端的喜河镇，枕汉江而襟巴山，历史悠久，民风淳朴。因水流迂回，水面呈梅花形，清代称梅湖镇，后改名为喜河。又因水运方便，素有“小汉口”的美名，镇内水域资源丰富，汉江贯穿其中15公里，旅游资源良好，镇内雁山瀑布景区为国家AAAA级景区。

近年来，喜河镇立足丰富的自然资源禀赋，聚力推动一产“接二连三”，坚持把农旅融合作为推动乡村振兴的重要抓手，因地制宜积极调整产业结构，打造农旅融合新样板，走出了一条“以农兴旅、以旅强农、优势互补、产业互融”的乡村振兴之路。

喜河镇依托汉江经济带和石紫岚大交通，突出山水特色，围绕农旅融合，盘活“三山一水一洞一街”（盘龙山、凤凰山、天池山、汉江水、雁山瀑、千佛洞、风情街）等旅游资源，以“山水田园、生态休闲康养旅游目的地”为总体定位，按照“盘活汉江水，建好雁山瀑，进军盘龙山、打造精品线”的总体思路，以龙头带动，精品示范，串珠成线的模式持续推进辖区全域旅游。

以茶旅融合发展为切入点，全力推动农旅融合示范村建设。喜河镇依托独特生态气候和地形优势，大力发展茶叶种植生产和茶文化旅游式旅游，全村现有高标准观光茶园500亩，其

他茶园3000余亩。康泉生态农业有限公司生产的绿茶（雁山茗峰）经中国绿色食品发展中心认定为绿色食品A级产品，茶产业年产值300万元以上，带动就业200余人，带动脱贫户30户65人，户均增收2000元以上。

2021年，喜河雁山瀑布景区成功创建AAAA级景区，景区森林覆盖率达96.3%以上，是动植物生息繁衍的乐园和宝贵的中草药资源库。景区年平均气温17度左右，四季葱郁，流水潺潺，空气负氧离子浓度极高，堪称巴山深处的天然氧吧。近年来，景区充分发挥龙头带动作用，实施“景区+村集体经济组织”发展模式，带动全镇11个村集体经济股份合作社年收益超36万元，带动周边第三产业快速兴起，发展农家宾馆、农家乐、渔家乐等20余家，提供直接就业岗位100余个，带动村民增收1000余人。

下一步，喜河镇将以扎实开展“三个年”活动为契机，围绕美好石泉、幸福安康建设，持续促进农旅融合发展，进一步改善基础设施，做好要素保障，持续加大招商引资力度，抓好旅游产品开发，加快推进高质量项目建设，持续丰富旅游业态，着力打造“山水田园、康居乡村”为主题的茶旅融合示范项目，把喜河镇全力打造成一流的养生休闲度假目的地。

生态茶乡添活力 田园觅乡愁

通讯员 鲁飞

喜河镇：

卡子镇：

通讯员 李海军



卡子镇位于白河县最南端，素有白河“南大门”之称。近年来，该镇把农旅融合发展作为乡村振兴战略的重要抓手，坚持“厚德卡子·生态茶乡”发展定位，贯彻“经济生态化、生态经济化”的发展理念，走出了一条农旅融合发展的特色之路。

卡子镇是有名绿茶的黄金生长区，自古盛产山茶，并以“卡子贡茶”而得名。多年来，卡子镇党委政府坚持一张蓝图绘到底，一届接着一届干，按照“龙头企业+合作社+农户+基地”的发展模式，不断扩大优质茶园种植规模，积极培育茶叶种植大户及市场主体，持续推进茶叶“一镇一业”，累计发展生态茶园2.2万亩，建成茶叶龙头企业5家，年产优质成品茶50余吨，率先实现人均一亩茶、户均增收6000元的目标。卡子镇先后获得陕西省“十佳茶产业示范镇”“优秀茶旅融合示范镇”等荣誉称号。

按照“一村一品”发展思路，该镇着力构建以茶叶为主，以木瓜、香椿、红豆杉、白山羊等特色种养业为辅的产业格局，培育香椿园1000亩、红豆杉苗圃1200亩、木瓜示范基地3000亩，同

步发展本地白山羊、黑猪、秦川黄牛等特色养殖业。建成市、县级现代农业园区17个，培育市场主体49个，通过入股分红、土地流转、劳务用工等多种方式带动群众发展生态产业、持续稳定增收，“一镇一业一园一村一品一景”的产业发展格局初步形成。

依托境内黄统、黄正甫、钱鼎、钱甲等历史文化名人和张黄大院、名人故居等优势资源，卡子镇陆续建成白河家风馆、乡风文明实践中心等“红色胜地”，打造陈家大院、韩家茶院等特色民俗示范院落6个，启动陈庄龙凤泉AAA级景区建设，坚持全域推进、错位发展，努力把农文旅做成品牌。

下一步，卡子镇将以白河县创建省级全域旅游示范区为契机，统筹做好“旅游+”文章，推进农旅深度融合，依托生态茶园、界岭风光等自然禀赋，做强做优“白河春燕”茶叶品牌，延伸“一主两特”产业链条，精心培育游、购、娱一条龙的旅游线路，努力打造“品高山生态绿茶、游界岭自然风光、观明清张黄大院、寻名人志士故里”的农旅小镇名片。

邓泽成：

扎根“三农”沃土情

通讯员 唐小明



清明刚过不久，正是雨后初霁的艳阳天，汉阴县铁佛寺镇四合村的农户就紧锣密鼓忙活了起来，开始播种玉米。种庄稼不误农时，镇农综站站长、四合村党支部书记邓泽成深知这个道理，每日一大早，他便急忙往田间地头，手把手指导村民按标准间距科学种植，为后续在玉米地里套种大豆留足空间。

邓泽成的亲手示范和细致讲解，为广大农户吃下了“定心丸”，让他们更加坚定了大豆玉米复合套种的信心。一番通俗易懂的农技知识和惠农政策宣传后，在场的农户无不称赞老邓接地气、懂农业、爱农村。在村民眼里，邓泽成是土生土长的铁佛寺本地人，一直从事农村工作，对全镇的农业产业如数家珍。

四合村监委会主任万承香告诉笔者，今年59岁的邓泽成在35岁那年从部队转业安置后，工作足迹便未离开过铁佛寺镇，更未离开过农业生产一线。24年的工作履历中，老邓的工作岗位几度调整，先后担任过两个村的党支部书记、一个村的第一书记和镇社会治理办公室主任、农业综合服务站站长，每个岗位都与农业农村息息相关，直接或间接参与了全镇的产业发展，这也注定了邓泽成的职业生涯与农业有着不解之缘。

也正是因为邓泽成对农业工作情有独钟，无论是农林水牧，还是春耕秋收，他都门清路熟。所以每一次职务变动，组织上都优先考虑将他安排到农村岗位，让其在不同的天地开创农业产业新局面。

时间回到2018年，正值脱贫攻坚冲刺期，铁佛寺镇集中村因脱贫任务繁重而村班子力量薄弱，镇党委、政府便把镇农综站工作负责人邓泽成派往集中村担任党支部书记。到村任职后，邓泽成面对全村无主导产业的困局，在入户走访广泛征求农户意见后，他迅速找准了产业发展的突破口，通过争取100万元的部门帮扶资金和“三个一”产业配套资金，以村集体经济合作社的形式建起了450亩的花椒产业园，为整村脱贫出列奠定了坚实的产业基础。

因全镇产业发展工作需要，2019年4月，老邓被调回镇政府机关担任农综站站长，主抓山区特色农业培育和村集体经济发展。新岗位赋予新使命，新起点面临新难题，好在邓泽成作为农业“老手”，对壮大全镇产业的艰巨任务并不“怯场”。按照镇党委、政府提出的“1158”产业发展思路，邓泽成以身体作则抓谋划、抓落地、抓成效，白天到田间地头踏勘产业地块、提供农技指导，晚上到农户家里做思想工作、讲产业利好，凡是遇到产业推进中的难点问题，他总是第一时间到现场协调。大到产业类型的调研论证，小到产业苗木的墒情长势，他从来都是亲自上手，而且都是一竿子插

到底直至见到产业成效。在老邓的大力推动和具体参与下，铁佛寺镇先后建成了1200亩的猕猴桃基地和1500亩的桑园，确立猕猴桃、蚕桑、花椒、香椿和天麻为全镇的优势主导产业，逐渐形成了种养搭配、长短结合、多点开花的大产业格局。

产业发展有了规模只是第一步，最终要回到农民增收的初衷。邓泽成在一手抓产业建园的同时，另一手也在做大产业红利“蛋糕”。在老邓看来，产业要见效，管护是关键，机制是保障。平日里，老邓总是和镇村干部穿梭在产业园里，或是现场指导枝条修剪、除草施肥，或是反复核算产业收支、群众分红。凭着对产业门道的熟练掌握，邓泽成大胆尝试、反复验证，他以猕猴桃产业为例，通过采取返租倒包、划地到户、套种增利等管护措施，充分激发农户用心、用情、用力参与产业管护的主观能动性，成功总结出猕猴桃产业零成本管护模式和集体经济联农带农利益链接机制，在逐步降低产业管护成本的同时也实现了产业建管水平的显著提升。截至去年底，该镇在农业产业振兴崛起的大背景下，累计外销高山天麻1.5万斤、林下土鸡2万只，镇内的农产品广受市场青睐，10个村的集体经济组织创造产业收入超300万元，4000多户农户享受到产业发展带来的分红收益，这一连串数据的背后也饱含着老邓的心血与汗水。

能者总是多劳。2021年8月，铁佛寺镇四合村因党支部书记一职出现空缺，镇党委考虑到四合村作为集镇所在地，也是全镇的农业产业主要承载地，地位举足轻重，关乎镇域经济社会高质量发展全局。反复思虑后，镇党委决定再次下派邓泽成任职该村的党支部书记，而这次老邓是以镇农综站站长的身份兼任职务。身兼两职的他，既要统筹全镇的农业工作，又要负责村上的大小事务，但老邓总是能抓住关键、击中要害。四合村具有种养蚕桑的传统，邓泽成兼任村党支部书记后的第一件事就是重振蚕桑产业。他带着村“两委”一班人跑项目、找资金、做设计。很快，村上就建成了近700亩的规模化桑园，3座标准化蚕室，购置蚕具400余套，并成功引进全县首家蚕丝被厂，有效破解了蚕茧销售难、卖价低和蚕桑产业“散短小”的难题。在完善产业配套的同时，邓泽成还试点推行了合作社托管、大户承包、农户参与相结合的养蚕模式，全面推广小蚕共育，极大调动了蚕农积极性。去年，全村养蚕150余张，蚕茧产量和质量大幅提升，蚕桑产业综合产值增至200万元，构建了产供销一体化的蚕桑全产业链。

进入全面推进乡村振兴的新阶段后，邓泽成始终坚持从政策大势入手、在农业细节落脚。去年，县镇两级提出发展庭院经济，邓泽成积极响应上级安排，但他也深知整村推进庭院经济有不少“硬骨头”要啃，当务之急是做群众工作，让老百姓认可并参与庭院经济。今年开春以后，邓泽成把全镇11个村（社区）跑了个遍，白天入户引导群众认识庭院经济既能增加收入、又能美化环境的多重利好。有了千群齐心，该镇的庭院经济眼下正在如火如荼展开，一派选点布局、示范打造、藤架搭建、种苗栽种的火热场面已是随处可见。

时间打马而过，如今的邓泽成已年近花甲，即将退休，但他仍然像“老黄牛”一样奔走在农业一线，产业园区、庄稼地里、田坎沟边都留下了他忙碌的身影，仿佛有消耗不尽的激情与斗志。望着老邓的斑白两鬓、道道皱纹，或许就是他几十年如一日挚爱农业的最美印记。



出身于1982年的陈景田，是岚皋县景田养殖有限公司的负责人，也是岚皋县瀾河镇有名的养牛达人。9年前，她拿出所有积蓄，回到家乡当起“养牛姑娘”。凭借自身能坚持、肯吃苦的坚韧性格，她不断摸索钻研养殖技术，结合电商直播的方式创新营销模式，一步步延伸着家乡的养牛产业链，带动了全村30余家农户走上了致富路。

陈景田自小就在农村长大，接触最多的动物就是牛。初中毕业后，由于家庭贫困，父亲又让她跟着自己学起了养牛。但16岁的陈景田有她自己的想法，跟着父亲学了半年养牛后，她偷偷地跑出了门，奔向了向往的城市，她不想自己一辈子都困在山村里。

城里的日子并不好过，陈景田刷过碗、干过理发师，开过裁缝店……辛苦打拼了十六年后，32岁的陈景田最终带着一身疲惫和不甘回到了家乡。

回乡干点啥？陈景田有些茫然。当时正赶上家里玉米大丰收，她决定先把秋收的活计弄完再说，掰玉米、砍秸秆……一个多月下来，她的皮肤虽然晒得黝黑，但劳动技能长了不少，身板也更结实了。

一天，邻居请她帮忙收集秸秆喂牛，瞬间勾起了她儿时的回忆，也激发了她养牛的想法。她意识到自家拥有养牛的先天气优势，单家独户，有院子，便于建厂房，再者，村里草肥水美，春夏秋冬四季不缺草料，秋收后把全村秸秆收集起来，既可以养牛，又能保护环境。

通过市场调查后，她发现国内的牛肉需求缺口还很大，加上自己又有养牛的经验，更令她欣慰的是，父母始终都很支持她的决定。“我爸爸就是养牛的行家，于是我取出自己多年的积蓄，就在家人的支持下干起来了。”2014年初，陈景田投入80万元，修圈舍、修路、架电、修厂房，买下村民的12头牛，正式开启了她的养牛事业。

随着牛舍的陆续建设，陈景田计划扩大养殖规模，就从四川买回来22条牛犊子，正准备大干一场的时候，打击却接踵而来。

“由于自己没有经验，没有处理好应激反应，牛回来之后，我给他们喂了新鲜的黑麦草。结果当天晚上牛犊子就感冒、拉肚子，然后腹胀、便秘，最后导致很多牛都死亡了，那一次损失了十二万元。”说起当时的场景，陈景田不免皱起眉头。

后来的半年，陈景田觉也睡不着、饭也吃不下，整个人憔悴了不少，很多次都偷偷地躲在牛圈里抹眼泪。“家有千万，带毛的不算”，这次“事故”让陈景田认识到养牛不光有热情和干劲还不够，要想规避养牛风险，就要学会检验、防疫等技术。

为此，她开始潜心学习养殖技术，四处请教专家。岚皋县畜牧站听了她的故事，数次派技术专家上门给她讲解防疫知识，教她科学养牛。陈景田自己也重新设计了更加规范化的牛舍。通过不断学习摸索，陈景田已经掌握了一套包含繁育、防疫、育肥等环节在内的科学养殖技术。2016年，陈景田获得政府创业贷款60万元，同时村里的产业帮扶资金也申请成功。政府的帮扶，就像一场及时雨。当年2月，陈景田注册成立“岚皋县景田养殖有限公司”，养牛之路开始变得顺畅起来。

安全、健康，放心食用，欢迎大家在下方链接购买……”在抖音直播平台上，陈景田正熟练地向粉丝们介绍自家的牛肉。

自成立公司以来，陈景田始终保持迎难而上的冲劲，不惧困难和挑战，穿梭于各类技术培训，不断丰富自己的阅历，梳理传统养殖经验，将养殖场从传统的散养模式发展到厂房科学管理，从最初10多头牛养殖发展到现有100多头的规模，养殖场的年收入稳定在50万元左右，她也成了远近闻名的养牛能手。

2020年，直播行业兴起，对于许多人来讲只是一种互动、娱乐的工具，但陈景田却从中看到了商机。一开始，陈景田只是尝试着把之前养的3头牛在朋友圈进行了预售，亲朋好友、村两委和扶贫工作队员都帮着发朋友圈，结果这条朋友圈被刷屏了整整2天，有好多个目标客户加她好友，很快3条牛就全卖出去了。后来，陈景田在网上学习直播教程，又购置了直播设备，通过直播展示自己的养牛场地、喂养过程、防疫技术和育肥环节等等。短短半年时间，就积攒了10000多的粉丝量。

如今让陈景田颇为得意的是，她的牛从不愁销路。“只愁养不出来，不愁卖不出去。都是称活牛，只要一个电话，安康那边就有人开车上门来收。”

今年2月2日，养殖场里的一头母牛产下了一对小牛。被问到两头小牛犊的情况时，陈景田抑制不住满脸的喜悦。“龙抬头那天，这对龙凤胎出生了，我给他们起了一对可爱的名字，一个叫‘小龙’，一个叫‘小龙女’。因为龙凤胎是万分之一的概率，所以我特别的开心。等到半年后，我就自己留一只，卖给乡亲们一只。”

陈景田不仅自己养牛赚了钱，还把技术和资源毫无保留地传授给上门请教的乡亲们，带大家一起致富。陈景田把小牛以低于市场的价格卖给他们，并传授养牛技术，牛生病了她免费上门医治。“我告诉他们，如果养大后卖不出去，按市场价卖给我。”在陈景田的带动下，周边农户现有养牛户35户，2022年共出栏200多头，收入300多万元。

养殖场里还有处空地，堆着半干的牛粪。到秋收时节，农户把不用的玉米秸秆送给陈景田做饲料，陈景田就免费提供给农户发酵好的牛粪肥料。

“下一步我想把养殖场再扩大，开牛肉直销店铺，通过电商做好牛肉品牌，线下自养，线上直销，将健康牛肉卖到全国各地，同时带动更多的人养牛致富。”说起今后的规划，陈景田信心满满。

近年来，瀾河镇围绕全县产业链布局，聚焦镇域魔芋主导产业，抓实茶叶、富硒水、畜禽养殖等特色产业，积极打造品牌，做大农特产业。作为全镇最大的养牛户，陈景田肩上的担子更重了，但干劲满满的她，定将不负众望，把养牛产业做大做强。

陈景田：

养牛过上『日子』

通讯员 曾民盼