



# 良好的生态环境意味着什么？

——记者带你走进宁陕寻找答案



正在建设中的民宿



桃园梁农林产业园区



林麝



生风茶园

记者 李莹 安天 潘润生

沿宁陕县城长安河步道行走，一只朱鹮掠河而过，一袭嫩白，姿态优雅，引得众人驻足观看。

朱鹮对栖息地的要求十分严格。今年6月，我国人工繁育的26只朱鹮在宁陕县城关镇寨沟村异地放飞，经过多年努力，现如今增长到了300多只。宁陕在保护朱鹮的同时，也在保护这片人与自然和谐相处的栖息地。

秦岭自然生态是宁陕最大的资源优势、最大的发展潜力、最重要的民生福祉、最具竞争力的战略资源。通过积极践行“绿水青山就是金山银山”发展理念，宁陕县加快建设生态经济先行区，走出了一条生态美、产业兴、百姓富的高质量发展之路。

## 绿色发展天地宽

以前的宁陕不产茶，要喝茶只能买外地的茶叶。而现在，在梅子镇生凤村，生风茶园的出现填补了宁陕县没有茶叶的空白。

同行的梅子镇工作人员周子涛告诉我们，在二十世纪，移民而来的紫阳人带来了茶苗，这里得以有了种茶经验。

“这里自然环境好，光照、海拔适宜，得天独厚的自然条件为茶产业发展提供了沃土，再加上有种茶经验，村上经过深入调研之后，决定依靠引汉济渭三河口水库优势，依托本村低海拔缓坡区有利条件发展茶产业，带领村民种茶致富。”周子涛介绍。

生风茶园建于2018年，是以宁陕县“十百千”产业园区建设规划项目为契机，利用当地良好的自然资源禀赋，充分挖掘当地种茶经验而建立的生态茶园。茶园拟种植“陕茶一号”2000亩，目前已种植标准生态茶园600亩，争取涉农整合资金1100余万元，配套了水电路等基础设施，并引进安康汉水韵茶业有限公司提供技术指导及茶苗育种，预计明年正式投产。

茶园有了规模，在镇村干部的构想里，下一步就是发展生态经济，走茶旅融合发展之路。今年6月，梅子镇与安康秦汉古茶发展股份有限公司达成项目合作协议，成立了宁陕县梅子镇茶业有限公司，将用5年时间新建集茶文化、茶加工、茶仓储、茶科技、茶旅游、茶教学为一体的产学研基地，研发更多茶产品，带动村民就业和当地旅游业发展。

如今，梅子镇紧紧依托“子午湖”生态优势，围绕“一廊三园”，大力发展乡村旅游，实施水利风景区建设项目，周边环境、村容村貌逐渐改善，村民生活越来越好。

## 生态优势效益显

在距离县城11公里的城关镇渔湾村，63岁的黄大娘正在渔湾田园综合体产业园里除草，为接下来栽种油菜做准备。“以前的村子根本没得看，现在不仅变好看了，还能在园区干点杂活。”

十年前，渔湾村还是一个产业单一、贫穷落后的村子，现在已成为远近闻名的旅游村。

这几年，渔湾村借助文化和生态资源优势，大力发展旅游产业，通过实施渔湾田园综合体项目，打造了集生态农业、旅游休闲、运动养生、乡村民宿等特色为一体的现代化农业综合园区。同时，大力发展集循环农业、创意农业、农事体验于一体的农业和民宿共享为主要特征的文旅康养产业，并推出多条精品线路，助力旅游持续火爆。

村子热闹起来了，村民也因旅游业增收致富。现在，村里的人均纯收入已经达到1.3万元。

而在城关镇八亩村民宿集群项目现场，工人们正在开足马力忙建

设。八亩村集体股份经济合作社采取有偿租赁的方式，盘活了村民闲置房屋18处，引进宁陕县渔湾逸谷田园综合体有限公司投资2000万元，进行统一规划、建设、运营、改造。项目建成后，将通过分红、园区务工、发展产业带动村民增收。

在宁陕，像这样的村落还有很多。一大批村落因农旅融合改变了原本面貌，乡村基础设施得到了系统改善，乡村经济也因此而繁荣。

记者了解到，凭借丰富的生态资源优势，宁陕县坚持全域旅游引领，培育发展景观农业、农事体验、观光采摘、休闲垂钓等业态，建设休闲农业园区、农业主题公园、乡村民宿等，发展冰雪运动、山地户外运动、健身养生等体育旅游，完善旅游产品体系。目前已形成了以生态观光、研学旅游、康养宜居、休闲度假为一体的旅游发展模式，建成了一批教育、研学、艺术创作、休闲基地，打造了一批精品民宿示范基地，带动生态旅游和康养产业融合发展。

## 产业兴旺民安乐

在四亩地镇桃园梁农林产业园区，林麝圈整齐排列，160多只林麝在这里茁壮成长。这些山间精灵拥有黑宝石般大而有力的双眼，颇具灵气。

“只有雄麝才可以分泌麝香。现在园区里的雄麝平均一只能分泌15到20克，最高纪录是35克，每克收购价400多元。”园区负责人薛从艳告诉我们，当地生态环境适合林麝生长，他们还引进了专业人才开展科学饲养和辅助管理，为林麝的繁育和产香创造了良好的条件。2021年，园区年产麝香3公斤。

近年来，四亩地镇立足自然禀赋，坚持走绿色低碳可持续发展之路，做大做强林麝产业。通过深入挖

掘本土人才邓庚作为产业发展引路人，依托邓庚创办的荣庚生物科技有限公司、桃园梁农林产业园区、海荣园林麝养殖观光园3个林麝养殖基地和柴家关村猕猴桃产业园区4个经营主体，积极动员群众参与到林麝、林果等产业发展中，以产业振兴助推群众增收致富。2021年，共吸收25户136万元资金入股到公司，年度分红10.88万元，让200余人实现就近就业，人均增收5000多元。

在保护中发展，在发展中保护。宁陕不断加大生态保护力度，建立了林业、国土、环保、水利“四位一体”网格化监管平台，河长制全面落实，创新推行林长制，水质保护全面加强，出县断面水质保持国家Ⅱ类标准，持续开展“治污降霾·保卫蓝天”专项行动，空气质量优良天数均超过340天，让宁陕的天更蓝、水更清、山更绿。

“人不负青山，青山定不负人”。绿水青山既是自然财富，又是经济财富。宁陕县把生态文明建设放在突出地位，让绿色成为乡村振兴新动能，乡村面貌焕然一新，越来越多的群众享受到了生态红利，也吸引更多主动参与到生态保护中。据了解，全县参与生态保护的1400名群众人均增收7000元。

环境因人而美，人也在环境中悄然改变。在四亩地镇柴家关村，道路两旁、房前屋后干净整洁，许多村民家门口都整齐摆放着自家种植的花卉，造型各异的花盆体现出了户主多样的审美和情趣。有位老大爷正在门前摘枣皮，看见笔者一行便露出了笑容。

良好的生态环境意味着什么？答案或许就在这青山绿水间，在这淳朴自然的笑容里。

## 走进平利

### 看振兴

# 蒋家坪村·践行「两山理论」推动茶旅融合

通讯员 汪峰

位于平利县老县镇的蒋家坪村，既是历史悠久的茶乡，又有山清水秀的秦巴胜景。

近两年来，该村两委班子始终围绕“绿水青山就是金山银山”，探索发展壮大乡村产业的新路子，以“茶旅融合”为突破口，努力将蒋家坪的自然财富转化为经济财富，让蒋家坪成为践行“两山理论”的示范地标。

树牢观念，守好一方绿水青山。围绕茶山宝贵资源，加强对全村2000余亩茶园、18000余亩林地的集中保护和统筹管理，着力维护好漫山葱郁、景色宜人的乡村美丽风光，全村森林覆盖率达到86.6%；推行“五长”共治环境机制，聘村民担任生态护林员、护路员、护河员，始终保持蒋家坪村的山青、水绿、天蓝、地净，让生态品牌成为蒋家坪振兴发展的最大财富。

以茶为媒，延伸拓展产业链条。围绕全村茶叶资源，加快推进“一二三产业”融合发展，打通并拓展茶园种植—茶叶加工—茶园观光全产业链。对标行业最先进水平，建设茶园水肥一体化自动灌溉项目，引进清洁化茶叶加工生产线，建设现代化茶叶加工厂；培育壮大茶叶品牌，引导茶企主体以品牌为核心革新经营理念，提升茶叶产品附加值；促进电商直播带货等互联网新业态发展，扩大市场辐射面和影响力。目前，全村拥有500平方米以上的标准化茶叶加工厂2家，茶叶经营主体7家，年产茶20余吨，产值800余万元，共有186户群众通过务茶实现户均年增收5000元以上，绿水青山变为金山银山的路子更宽、更实。

整合资源，发掘转化旅游价值。蒋家坪村一面打造高质量发展的茶产业链，一面整合生态、人文、红色教育等资源，以创建国家AAAA级景区建设为抓手，不断深化旅游资源价值转化。村集体经济合作社成立公司，引入现代企业管理制度，实现景区开发建设运营等事项的正规化管理；以凤凰茶山为核心打造“引爆点”，依托千亩观光茶园、千年平安宫、千年古树等推进景观群打造，投资建设公共服务中心、蒋家坪乡村振兴综合体、蒋家坪水利科普园等，加快旅游服务设施建设；配合文旅、市监等部门做好引导、服务和监督，培育“农业+文化教育”“农业+休

闲养生”等新业态，发展特色民宿农家乐，提升对来自城市居民消费需求的供给能力；加强宣传推广，在2020—2022年连续成功举办三届国际茶日活动，借势区域公共品牌+蒋家坪独有品牌扩大宣传效应。2022年4月，蒋家坪景区已成功授牌国家AAA级旅游景区，近两年累计接待游客约8万人次，实现旅游综合收入800余万元。

紧抓主体，搞好服务。发展产业要充分发挥主体的主动性、专业性。蒋家坪村一方面引导在外发展成功的能人志士返乡就业创业，促进资金回乡、人才回乡，利用新理念开拓直播/短视频电商等模式，注入产业发展新动能；另一方面优化发展理念，做好产业服务保障工作，营造良好发展条件，支持全村多产业主体协同发展。主动借力，用好助力。农村欠缺的是发展思路和专业技术知识。2021年，市、县农业农村局成为蒋家坪村的帮扶部门，派出第一书记、村干部3名，成为蒋家坪村发展的强大助力。蒋家坪村通过帮扶干部和创业主体深入结交，一对一帮扶，一同调研、谋划、干事，为创业主体提供新思路、新理念、新路径；高频次邀请市县农业专家前来提供技术指导，深入了解本地各项业务需求，通过市县层面平台整合、引入各方资源支持，形成了推动发展的强劲合力。

共谋振兴，共享成果。想方设法让广大村民成为乡村振兴的参与者和受益者。蒋家坪村在大力发展产业的同时，鼓励经营主体通过劳务用工、土地流转、入股分红、产品回购等方式促进产业发展和农民增收，通过“支部+经营主体+农户”模式积极培育新型经营主体，与186户村民建立了利益联结关系，吸纳就业218人；规范村特设性公益岗位管理，成立公司在景区建设和运营中注重吸纳本地劳动力就业，解决本地剩余劳动力就业问题；规范村股份经济合作社建设，合作社先后承接三变资金和壮大集体经济试点资金532.5万元，其中入股5家主体392.5万元，自主发展茶产业90万元，2021年累计收益达到了30万元，景区经营收入纳入村集体分红，让全村群众共享乡村振兴发展成果。

# 漫坡野蒿让他成就千万级实体经济

记者 璩勇

乡村振兴的路，也是千千万万个回乡村、到乡村人才的创业发展路。他们往往住在山村，知道山村的一草一木；他们常常走南闯北，开阔了眼界增长了见识，学会把一件事情望远看，把一口井往更深一点开掘。小事由此干成大事，乃至在一个村、一个镇，他们成为改变很多人生活与命运的“大人物”。

紫阳县毛坝镇温家坪村王华，是紫阳县华会实业有限公司创办人。王华最早在山西打工，之前的经历，用他朋友的话说就是，18岁进入社会，卖过奶茶，扛过煤气罐，做过顺丰快递，开过小镇上最好吃的火锅店。王华2016年前后回乡从事电商，把家乡农产品从线上向外销售。看起来是手机屏幕前吆喝的事情，其实真正要做好，却要花大量时间到乡村各地调查，了解各种当地农产品的特性。跑来跑去，他发现当地野生艾蒿是个很有潜力的产品。

2016年，他开始在紫阳几个乡镇开展种植试验，期间还前往河南南阳进行考察学习。从2019年到2020年基本都是自己在摸索技术。艾蒿产地不同、品种不同、生长期不同，出产的艾绒粗细不一样、重量也不一样。要把质量做到最好，现在仍有很大空间。因为现在还没有统一标准，所有标准都是厂家自己来确定。主要按照出绒质量划分等级。当然，技工设备不一样，每次出绒质量也不一样。相对来说，绒越细，火力越强，烟雾少。绒粗的烟就相对大。但不是只有一个标准。比如说，运用于一些有出烟功能的机器，就适合采用较粗的绒制作的艾条。而比如像麦粒灸这类用途的，因为直接点燃放在穴位上，需要燃烧时间快，就要最好等级的绒。

王华介绍，他的紫稀艾今年产值可以达到一千万，不过利润大约只要20%。今年贴牌代加工生产的产品多，自有品牌产品只占到20%左右。下一步还是要想尽办法打造自己的品牌，利润还是在自己品牌产品上。现在他们为全国2000多家足浴店提供足浴包。利润薄，靠走量。生产总量最多的艾条也是为成都一家公司代工，挣的很大程度上还是原材料和加工费。在展示厅看到，还有用艾渣等制作的药物枕头、床垫、足浴垫等多种产品正在研发或陆续推向市场。6.5元每公斤的干艾蒿，

只要进了车间，就没有一点会浪费的。艾条用艾绒，足浴包只要采用艾蒿干叶子制作。剩下的艾粉、艾渣并不是废弃物，它们也是宝贝。艾渣、白秆可以用来做枕头、床垫。连艾粉这样的下脚料，居然还可以作饲料添加剂。周边有工厂收购，就连周围搞养殖的农户，也时不时来买上十斤八斤回去喂猪喂鸡，对增强动物免疫力效果特别好。

原材料的来源，目前本镇零星种植有几百亩。大量来自镇外、县外乃至市外，在汉滨，以及汉中镇巴等县区，都有人专门为他们收购，每年收购量在八百吨以上。一方面收购野生艾蒿，一方面逐步人工种植。艾蒿的需求还很大。对农民而言，艾蒿来钱相对轻松，对土地条件要求低，坡地、边角地，再陡的地都可以长。对管护要求少，基本上一年种多年收，每亩地可以收到1000公斤以上。不过要保证耕地不被占用，利用边坡地发展是主要途径。艾草一年可以收三次，在乡村，很多地方漫山遍野都生长着艾草，可以说，只要有劳动力，收割来就是钱。

艾蒿除了制作足浴包需要当年新叶子，制作其他产品都需要陈化一年以上的艾蒿。有意思的是，基本上多存放一年，每吨艾草的价值至少增加一千元。当然，存放越久，价格更高。

镇党委书记叶飞介绍，目前艾蒿产业的前景非常好。就以足浴包的生产供应来说，目前他们只能够为2000个足浴门店提供服务。但是仅紫阳为例，拥有几百家以上连锁店的足浴企业不下十家，而紫阳最大的一个连锁企业连锁店达六七千家。仅此一项，可以开拓的市场就十分可观。另外，目前全国各地养生馆以千万计，而王华他们固定提供艾条的养生馆目前才300多家，这个市场潜力也很大。

王华说，国内这项产业整体发展起步也才是最近几年的事情，今年在张仲景故乡南阳举办的世界艾产业大会才是第五届。大家都有进一步发展的巨大空间。王华现在正投资1100万元进行二期厂房建设，目前，他的企业直接吸纳20余人长期就业，未来随着产品研发与推广，将促进更多相关产业的发展，促进更多家庭的生活质量。