

荆纪康：月河晒米尽乡愁

通讯员 李永明

小麦、水稻、油菜，过去一直是恒口、五里一带的主要农作物，那里也是汉滨区的粮油主产区，是个吃白米细面的地方，亦是富饶之地。

如今，随着市场经济的发展，农村种粮的积极性不高了，普遍认为种粮成本高、附加值低，费工费时，不如外出打工划算。加之粮食的价格偏低，市场竞争力不强，村民们都不愿意种粮食了，弃水种旱、土地荒芜的情况比比皆是。年轻人纷纷外出打工，撂荒的农田无人耕种，只有家里的留守老人还在星星点点种植着粮食。在安康的西路坝一带，再也看不到麦浪翻滚、稻浪金黄、秋收忙碌的场景了。人们也很少能再吃到自己耕种的粮食了，基本上都是从市场购回精米精面，吃不到自种稻米的清香。

在大部分村民都不再以务农为主要增收方式时，却有一个人深受父辈影响，爱农务农，对农业日渐荒芜的黄土高原焕发出新的生机。要再次听到渠水响、插秧忙、粮入仓的夏日序曲，要问这个人是谁，他就是安康康源生态农业有限公司经理荆纪康。

1971年3月出生在恒口的荆纪康，是恒口示范区杨庄社区党支部书记。他从1991年担任村支部书记开始，便一直在村里和农业农村打交道，对“三农”工作可谓非常熟悉，他沉稳干练，办事果断，对人处事公道公正，一心一意地为农民谋福利，深受当地村民的尊敬和拥戴。当他看到大片的土地荒芜着，心里很不是滋味。这些好田好地过去都是香饽饽，是农民的命根子。面对一波又一波的打工潮，村子几乎成了空壳，难见几个年轻人，只留下了空巢老人和一部分有疾病、伤残的人留守，看起来极为冷落萧条。面对这种情况，荆纪康想了很多很多，最后回忆起了父亲曾经说过的话：“荆家祖辈都是农民，土里刨食很光荣，吃着自己种的粮食踏实。粮食在任何时候都是宝贝，不要嫌贫爱富的，更不能糟蹋粮食。”父亲说到做到，一辈子没有离开过农村，日出而作日落而息，辛劳一辈子，过着自给自足的生活。这时，经营农业，让传统农业再度焕发活力的想法在荆纪康的脑海里久久回荡，他很快将想法落实到了行动上。

2019年6月，荆纪康成立了安康康源生态农业有限公司，主要从事米面制品、粮食食用油加工、农业技术服务、农用机械租赁、农业生物防治等农业生产经营活动。公司下设同鑫缘农业农民专业合作社、谷丰农机秸秆综合利用农民专业合作社。公司成立后，他自费到南方的粮油农业发达区域取经，回来后虚心听取农业专家的意见，以新时期农业发展新业态最有发展前景的农业托管模式为抓手，采取半托管的方式，让缺劳少力的农户进行田间耕种，把原有的水田全部利用起来，大片稻田再次栽满秧苗，机械的声音也在农田里响了起来。他还发动村两委班子成员挨家挨户宣传动员，把农户都嵌入产业链之中。第一年主要经营水稻，打造富硒稻米，重新叫响恒口大米品牌。他的想法得到了村民的大力拥护和支持，久不耕种的村民纷纷主动把稻田利用起来，田野间处处充满生机。面对村民的信任和渴望的眼神，他内心激情

澎湃，干劲满满，坚定了要带动村民致富增收的决心，最大程度保障村民的利益，让村民从产业模式的发展中得到实惠，让黄土地生出“金蛋蛋”。

2020年，荆纪康采用统一种植标准、统一采购生产物资、统一订单收购、统一加工包装、统一产品销售的“五统一”模式，将代管的二十多个村全部种植产量高、品质优、抗病性强、有市场竞争力的美香2号、泰香8号、宜香优2115等优质水稻品种3220亩，从育秧、插秧、管护、病虫害防治、收割、加工、包装等一系列环节发力，全方位保障优品优质，合作社的农机管理员、管护员，每天不怕蚊虫叮咬，蹲守田间地头，挥汗如雨地进行管护防治，吃不上饭、熬更守夜是常有事。荆纪康在水稻生长的关键时候，推掉一切应酬，不惧高温酷暑，每天穿梭在稻田里，汗水湿透了衣襟，双腿被稻叶划满了伤口，他日晒雨淋，他全然不顾。水稻收获前夕，他如旋风的陀螺一般，每天忙得连轴转，一次又一次奔波到省城，为水稻拓宽销路。凭借坚韧的毅力和决心，他最终找到了可靠的销路，那段时间，他瘦了十多斤，妻子心疼得直掉眼泪。村里村民看到每天忙碌的荆纪康，都说“荆书记真是我们的好书记。”

付出总有回报，这一年，荆纪康加工销售的180吨优质大米，销售收入达到300万元，利润60万元，产品卖到全国各地，深受消费者的认可和青睐。一位安康籍的广东老板说：“在外创业三十余年，吃的都是精米精面，吃不出稻香麦香。这次吃到了家乡的大米，让我找回了乡愁，公司今后将定点采购家乡的大米，帮助老乡把优质农产品卖出去。”

2021年，荆纪康托管的3000余亩水稻喜获丰收，加工销售的富硒优质大米30万斤，产值达到500万元，产品供不应求，恒口贡米声名远扬。

为了做大做强传统产业，荆纪康又购买加工机械50余台(套)，建设仓储和加工厂房1500平方米、产品展示室300平方米、农机库棚410平方米，拥有水稻自动化育秧设备、水稻精量直播机、水田平整及平地机、乘坐式高速插秧机、水稻联合收割机等，为传统农业大发展提供了强有力的基础保障。

为了让下一代人铭记薪火相传的农耕文化，他还建立了200余平方米的传统农具展览馆，花高价从农民手中收回百余套从原始耕种到三代耕种的农业生产工具。这些老物件尽管锈迹斑斑，有的已经伤痕累累，但走过岁月的风尘后，这些物件成为让劳动人民感念光荣的符号。他想让年轻人不忘过去，更加珍惜今天的幸福生活。

近几年来，荆纪康的农业合作社先后被省农业厅、市农业局评为省级示范社、市级示范社，他本人也被汉滨区评为优秀人大代表、产业致富带头人，也被省农业厅评为高级职业农民致富带头人、省级农技推广先进个人。

未来的路还很长，面对所取得的成绩，荆纪康还在谋划更长远的产业发展之道，他想用自己的努力，让村民有就近就业的机会，带动他们长效致富，并在这个过程中，让传统农业在新时代树立新的品牌，增加农业附加值，让乡村变得更宜居宜业。

在有着“秀才沟”美誉的平利县老县镇木瓜沟村，绿泰园种养殖专业合作社镶嵌在碧水青山中，鸽舍里一个个小鸽笼整齐地排列着，周身雪白的鸽子或嬉闹、或觅食，并发出阵阵“咕咕”的叫声。

见到负责人冉康时，他刚给旬阳、汉滨的大饭店客户送乳鸽肉回来，满脸笑意地对笔者说：“都是客户提前预定的，最近乳鸽肉的市场需求量十分大，都有些供应不过来了。”一说到鸽子，冉康就像提到心爱的宝贝，有十足的精神。面对高清养殖监控系统，冉康演示操作了一番，透过LED显示屏，坐在办公室里，就能遥控查看厂房情况。他说：“我们现在喂食喂水、清理粪便也都是全自动化运行，不需要手动操作，减少鸽子的应激反应，员工主要职责是定期检查鸽子的状况，做好消毒和卫生工作。”鸽舍内，粉碎机、颗粒机、喂食机、全自动化孵化机正在有序运行。虽说是高密度养殖，但鸽舍分成上下三层，按照鸽子年龄合理分区，在冉康和员工的精心照料下，鸽子个个毛色整齐、肉质结实、体格健壮。

提起养鸽子的初衷，1977年出生的冉康动情地说道：“是家乡好山好水的牵引和召唤让我回到这里。”正所谓穷人家孩子早当家，为了改善家庭的窘境，冉康从1996年外出务工，先后在西安、广东、河北等地，从事厨师烹饪、服装生产管理、家具生产等工作，靠着吃苦耐劳和踏实肯干，年薪最高的时候能够拿到15万元。但在外漂泊，无法扎根家乡厚重的土地，冉康始终感觉自己像是游离的“浮萍”。加之父亲去世后，母亲一人独自在家，回家照顾母亲的愿望越来越强烈。

2015年回到老家木瓜沟村后，在外漂泊近20年的冉康，感觉老家山清水秀、优良生态，像磁石一样激起他干事创业的决心。想起自己在从事厨师烹饪行业时了解到的乳鸽产业，冉康瞬间就找到了路子。随着人们生活水平的提升，广大消费者对优质健康食材的要求越来越高，需求也越来越大，鸽子肉和鸽子蛋就是很好的食材。对于选择养殖鸽子的缘由，冉康考虑的很全面。据他介绍，鸽子肉又名白凤，高蛋白、低脂肪，肉质细腻，味道鲜美，所含的钙、铁、铜等矿物质和维生素A、B、E比鸡、鱼、羊、肉的含量都高，丰富的软骨素还可以增加皮肤弹性，改善血液循环。胆肝中还有胆素，可以帮助人体很好地利用胆固醇，防止动脉硬化。鸽子蛋被誉为“动物人参”，口感细腻爽滑，含有大量优质蛋白、磷脂、钙、铁、维生素A、维生素B1、维生素D等营养成分，具有改善皮肤细胞活力、增加皮肤弹性、改善血液循环、清热解毒等功效。

“方向定了，但更要讲方法、讲技巧、讲科学，一定不能蛮干。”为了更好地掌握养鸽技术，冉康没日没夜地研究，看相关的书籍和视频，还到河南的大型养鸽场当工人进行学习。他还虚心登门拜访，聘请全国优秀科技特派员、安康学院权群学教授为首席专家。养鸽场开张后，冉康将所有精力投入其中，每天打扫卫生、两天检查鸽笼、三天一消毒、一周清理粪便……他坚持将简单的、重复的工作做到位、做精细。尤其是对鸽子的喂食，他丝毫不马虎，用玉米、豌豆、高粱、小麦等作物精心搭配饲料，并在里面添加鱼腥草、金银花、车

前草、百穗藤、大蒜、食用醋等进行杀菌和疾病预防。冉康说：“我们就是做到三好，吃好、预防好、环境好。鸽子喝的是山泉水，吃的玉米豌豆都是收购的本地精品种植粮。孵化箱恒温恒湿，每只幼鸽都打过疫苗，定期检查健康情况，产品质量绝对过硬。”

好东西也得靠吆喝。在鸽子喂养的同时，冉康也在产品的销售方面进行探索。他多方请教，开发鸽子宴，或炒、或卤、或炸、或炖，研究出与鸽子有关的菜肴近30道，并广泛进行宣传推广。看似简单的烤乳鸽，冉康进行了一番研究，精心挑选生长周期20至22天的肥嫩乳鸽，用精盐、料酒、生姜、大蒜、花椒和秘制酱料进行腌制后，放置吊炉内进行烘烤，精准控制炉温和时长，烤制出来的乳鸽外焦里嫩。养生鸽子汤选用生长周期在两年以上的老种雌鸽，加入调味料和当归、黄芪、虫草花、莲子等，放入炖盅中温火慢炖两到三个小时，出锅后再加入浸泡好的枸杞，汤色清澈见底，食之甜润可口。用鸽子血制作的毛色旺，比用猪血制作的更加爽滑嫩滑。在醃汤中加入煮熟剥壳的鸽子蛋，更是上乘的滋补佳品。冉康带领员工线下跑展会、开网店、搞试吃活动，通过线上同超步推广，为农户提供农业技术咨询、服务与推广。如今，绿泰园合作社已经带动培育出3家家庭农场。冉康还通过入股分红、养殖厂务工、义务传授专业养殖技术、回购农产品多种方式帮扶农户，把木瓜沟村的农副产品以“党建+企业+贫困户”的模式，通过合作社的“线上+线下”销售渠道免费代售。冉康表示，自己每年“带货”的销售额超过了20万元。在冉康眼中，鸽子浑身都是宝，就连鸽子粪都是高效有机肥，能够给优质葡萄、车厘子等水果种植提供有机肥，鸽子粪也被销往了新疆和西安等地。鸽子是和平与忠贞的象征，还可以进行认养，冉康还计划打通产业链，做到育种、鸽粪做肥、鸽蛋加工、包装销售、认养体验一条龙。他信心满满地说：“我们坚持做大做强，实干实做，一定会将‘冉康鸽’这个品牌做出名堂。”

自2015年发展至今，通过七年的坚持，养鸽场年出栏乳鸽20万羽、鸽蛋10万枚。“安身之本，必须于食。”对美味的热衷，源自人的本能。好的食材，是一方好水土的给养，是对勤劳之道的馈赠。冉康用“鸽”声嘹亮家乡的山水，努力探寻着让绿水青山“变现生金”的秘诀，只只乳鸽、颗颗鸽蛋也让绵绵的乡愁在味蕾中延续。

冉康说：“我们就是做到三好，吃好、预防好、环境好。鸽子喝的是山泉水，吃的玉米豌豆都是收购的本地精品种植粮。孵化箱恒温恒湿，每只幼鸽都打过疫苗，定期检查健康情况，产品质量绝对过硬。”

冉康：特色养殖富乡里

通讯员 陈力

