

# 吴呈友： 雁荡石斛“硒”嫁岚皋

记者 王拥 通讯员 翁军



“把‘还魂仙草’引进安康纯属一个偶然，这里的气候、海拔、土壤等自然环境和雁荡山非常相似。”温州乐清的铁皮石斛传人吴呈友，谈及在岚皋开发“硒石斛”兴奋不已：“秦巴谷的生态好，培育的铁皮石斛品质比家乡还要好。”

## 雁荡石斛“入”硒乡

雁荡山铁皮石斛获国家农产品地理标志认证，赫赫有名的乐清，被誉为“中国铁皮石斛之乡”。铁皮石斛林下仿野生种植，吴呈友颇有心得，他18岁就在老家跟着父辈种植，祖传的手艺，在当地的石斛加工销售产业中独占鳌头。经过三十多年来的摸爬滚打，在家乡形成了颇有规模的石斛庄园，在江苏昆山建起了石斛植物园，来安康办起“硒斛堂”，算是他第三次开疆拓土了。

2019年经昆山陕西商会秘书长介绍来安康的。当时，吴呈友半信半疑，心里嘀咕，黄土地咋会长喜水的铁皮石斛呢？他抱着玩一圈就走的心态来到了西北。刚越过秦岭，踏入巴山就被这里茂密的森林、湿润的空气和淳朴的民风，深深吸引住了。

吴呈友选择了离中心城区不远的佐龙镇，试种20亩，没有想到“挑剔”的雁荡石斛在这里很惬意、“很服水土”，间节长

得格外粗壮，健硕得就像一根根小毛竹，他看在眼里，乐在心里。恰好，这时安康高速通车了，于是吴呈友把目光投向更远的深山老林，在瀛河镇投资1500万元，新建了一个600亩的种植基地。

一年浇灌，两年开花，三年采摘……试验成功。吴呈友坚持以“硒”为贵的品牌发展策略，2020年成立了安康硒斛堂农业科技有限公司，旨在以种植、加工、销售、体验的全产业链开发为托付，实现一二三产业有机融合，打造集采摘、观赏、餐饮、民宿为一体的硒斛康养基地。企业得到岚皋县委、政府领导和林业局领导的大力支持。

## “硒”斛嫁得好风光

迷上安康，吴呈友有一个梦想，就是让尊称为中华九大仙草之首的铁皮石斛，为“秦巴药谷”生物多样性增添一支绚丽奇葩。

他在岚皋县城开了一个“硒斛堂”的窗口，把“药中黄金”铁皮石斛的岩培、树培、盆培、组培技术和成果全貌罗列，把粗加工、精加工的产品和烹饪美食一一展现。

他饶有兴趣地对络绎不绝的体验者说，铁皮石斛是滋阴生津的良药，有仙斛兰韵、还魂草、紫茎仙株等别名和雅称。唐代《道藏》记载：“铁皮石斛、天山雪莲、千年人参、百二十年首乌、花甲之茯苓、欢蓉、海底珍珠、冬虫夏草为九大仙草”。20世纪90年代起，乐清人就开始种植仿野生铁皮石斛，制作铁皮枫斗，铁皮石斛鲜条、枫斗年产量分别占全国总产量的30%、80%。

把铁皮石斛栽种在安康，一是找到了优质的资源，二是扩大了生产规模，三是带动了山区农民增收。在种植基地使用当地剩余劳动力每人每天报酬150元，累计发放季节性七、八十人用工工资90余万元。经培训，铁皮枫斗加工熟练技工年收入可达三、四万元。不仅如此，基地需要固定回收羊粪、树皮、土豆等制作种植铁皮石斛的基肥，又可为周边农户提供稳定的增收渠道。

吴呈友是个很有市场头脑的企业家，他认为采用仿生栽培对生态环境没有影响，还能有效地防止树木病虫害的侵害。调结构、拓市场、求高效、创品牌是铁皮石斛的“再生”之路，一

方面以仿野生栽培提升铁皮石斛品质，另一方面通过深加工延伸铁皮石斛产业链。现有活立木附生、岩壁附生、段木盆栽、立体栽培、石堆栽培等多种类型，其中以活立木附生栽培方式为主，“两手抓”不断地提升和拓展“硒斛堂”的发展空间。

滋养阴津、增强体质、补益脾胃、护肝利胆、降低血糖等12大功效+富硒的铁皮石斛“横空问世”，无疑成了一个抢手的稀罕货。“硒斛堂”推出了铁皮石斛口服液、铁皮石斛粉和2000瓶铁皮石斛精粉等产品，投放市场，迅速销售一空。吴呈友结合安康美食的特点，精心调配的石斛菌汤、石斛野生鱼、石斛炒鸡蛋、石斛炖鸡等佳肴，成为养生的绝佳餐品。

“硒斛堂”目前推出铁皮石斛原浆发酵酒、铁皮石斛功能饮料、铁皮石斛胶原蛋白果冻等产品，推进铁皮石斛深加工向护理用品、食品、保健品、饮料、酒类等多个领域延伸。

## “优优”联合富安康

日前铁皮石斛、灵芝、山茱萸被中国相关部门纳入“药食同源”目录，这为铁皮石斛重要产地的产业发展带来了新机遇。

相传，秦始皇令徐福去寻找的长生不老之药，就是寻找铁皮石斛，结果去了东瀛没有了后文。“神仙草”隐藏在山林，千百年来挽救和造福了无数寻常百姓。如今，随着中国居民收入增加、人口老龄化加剧、民众保健意识不断提升等趋向，养生保健的“蛋糕”越做越大，铁皮石斛被纳入“药食同源”目录，势必推动铁皮石斛深加工的发展和产业创新。接下来，将用好相关政策导向，实现铁皮石斛“一品一码”的溯源，“外打品牌、内保品质”，推进铁皮石斛品牌化、高端化、绿色化发展。

在安康“双招双引”政策驱动下，吴呈友设想下一步要以岚皋为始发地，向全域八县一市三区“进军”，把梦的“后半篇”续续起来，用带来的资金、技术扮靓山清水秀的秦巴腹地，让石斛成为安康特色农业由低效转型为高附加值产业的“风向标”，致力于缔造继乐清之后第二个“国家铁皮石斛生物产业基地”。

有了好资源，有了好产品，有了好政策，好需要有好营销网络，还能获得好的市场份额和效益。在互联网风口“飞起来”，筹组了“互联网+乐硒斛堂铁皮石斛”线上线下营销平台，他的团队加入“滋补中国”计划，利用电子商务、大数据和云计算领域的优势，搭上互联网快车，让“硒”字号铁皮石斛走向五湖四海。

酷似兰花的“人间仙草”在硒谷重生，吴呈友笑了，笑得很灿烂，他要在现实和网络世界炫耀这株来之不易的健康珍品，让愈来愈多的人认识安康、爱上安康，把安康的“硒石斛”带回家。



# 夏青： 富“硒”鸡蛋俏四方

通讯员 张天兵



在岚皋县，退伍军人夏青是一名响当当的致富能人，他创办的宏辉农业发展有限公司如今成为全县的一家养殖龙头企业，注册的“硒蛋”鸡蛋畅销省内外。笔者采访时，说起创业史，夏青深有体会地说：“做人要有一种不服输的精神，要敢于从哪里跌倒就从哪里爬起，坚持下来了就会取得成功”。

## 退伍赴上海艰辛打拼

2001年，在新疆喀什当了4年兵的夏青回到了老家岚皋县佐龙镇马宗村，一度陷入了人生的迷茫之中。几经思考，他选择来到了上海，想在大都市里碰碰运气，找得一份适合自己的工作。

由于文化程度不高，加之没有特别的技能，这让他处处碰壁，屡遭歧视，求职的路上充满了艰辛。

几经周折，夏青好不容易在上海的一家房地产公司找到了一份销售的工作，虽说底薪只有800元钱，但业务提成

的巨大诱惑，让夏青对工作充满了激情。

每天，夏青早上班，晚下班，主动同客户联系沟通，无论天晴下雨或白天晚上，只要客人有看房子需要，夏青都会随时应约。为了不错过每一个客户，一般夏青都是提前来到客人约好的地方候着，看完一个楼盘后，再风风火火转到另一处，就这样每天带着不同的客人，在多个楼盘间东奔西跑，一天下来常常是口干舌燥、累的筋疲力尽。

有道是天道酬勤。当夏青第一次拿到1月卖掉4套房子2.6万元提成款时，内心激动的怦怦直跳，顿觉得一切辛苦付出都是值得的。

此后，夏青工作更加勤奋，以异于常人的激情和毅力，成了同行中的“拼命三郎”，销售业绩一路攀升，他的个人收入也是芝麻开花节节高。

很快，上海的另外几家大房地产公司抛来做橄榄枝，几经权衡，夏青跳槽到了一家大型房地产公司，做了一名掌管60多人门店的销售经理，用傲人业绩成了业界的销售精英。

## 回乡创业养鸡致富

2014年，正当夏青在上海把业务做的风生水起时，却陆续接到家中奶奶、父亲、母亲身患重疾的消息，无奈之下，他选择了辞职回乡，带着3位亲人踏上了漫漫的寻医之路。

下安康、到西安、去北京，就这样不时地奔走在各大医院间，尽管医疗费用花去80余万元，但仍回天乏力。夏青的奶奶、父亲相继病故，母亲经过手术后，身体慢慢得到了康复。

亲人的离世，对夏青的打击很大，一时间让他感受到人世间的悲欢离合和亲情的弥足珍贵。

为照顾母亲，也为了扛起这个家，夏青决定留在马宗村，利用村中良好自然环境来发展蛋鸡养殖。

在凑足了120万元后，夏青在紧挨村子的燕崖山下建起了600平方米的标准鸡舍，注册成立了岚皋县佐龙镇夏青家庭农场，从陕西正大集团公司购回1万只鸡苗，请了2人当工人，开启了自己的创业之路。

由于不懂市场销售，加之当年鸡蛋市场价格持续走低，夏青养殖蛋鸡第一年就遭遇滑铁卢，一笔账算下来，不但不赚反而赔40多万，这让他一时灰心不已。

经历了第一次的挫折，内心短暂的低落后，军人特有的刚毅品质，让夏青并没有放弃养殖蛋鸡创业致富这条路子，综合分析存在的主要原因后，决心从哪里跌倒就从哪里爬起。

2014年7月，夏青卖掉了在西安购置的房子，争取到中小微企业贷款、农商行贷款及战友借款共计300万元，新扩建了700平方米的鸡舍，成立岚皋县宏辉农业发展有限公司，提前3个月从三原、蒲城种鸡育雏基地订购3个月以

上的雏鸡“海南灰”，并依靠基地技术支持，把养殖规模扩大到2.2万只。

在销售上，夏青一改过去单打独斗的局面，而是通过熟人牵线搭和战友人脉资源，不断让鸡蛋在岚皋本地喜洋洋超市、惠家超市、百汇超市、土特产门店销售外，还拓展到安康城区的“万友”“喜盈门”、尚惠生鲜等众多超市，逐步打开了市场。

夏青的养殖场四周群山环绕，山下溪水潺潺，空气清新，“海南灰”蛋鸡在此安家后产蛋率极高，基本达到了一天一个。而随着有关机构的鉴定，这些长期喝着山泉水长大的鸡，产出的蛋中含硒量竟高达0.19%，这让他欣喜不已。

夏青当即注册了“秦硒”商标，印制出不同规格的富硒鸡蛋礼品盒，自此这些土鸡蛋身价大增，销售价格比一般的鸡蛋售价高出1元多钱，且供不应求。

为了保障市场供应，夏青购买了专用送货车，雇请了3名司机，6名工人，并在安康建立了配送中心，每天根据订单向外配送，销售链延伸至广东、上海、天津、深圳等地。

随着蛋鸡养殖逐渐走上正轨，2020年9月，夏青又投入了240万元扩建厂房1200平方米，安装了新的变压器、购买了有机废物发酵机、高温好氧发酵罐等设备，开始把鸡粪加工成为有机肥。目前已生产销售有机肥50多吨，这些肥料不出县城全部销路一空，实现增收10余万元。

## 富而崇德回报社会

依靠创业走上致富路的夏青，时刻不忘一名党员的初心使命，一直把回报社会作为一项崇高责任，他从帮助身边的困难群众做起，从点滴小事做起，乐善好施，步履不停。

村民王良吉一家3口，因没有稳定的收入，日子过得紧巴巴。夏青把他请到鸡场上班，根据他会驾驶技术的特长，让他每天负责检查鸡蛋的质量，向县城及其周边乡镇各大超市运送鸡蛋，每月工资能拿到5000元。有了稳定的收入，一家人的日子慢慢好转起来。

贫困户王本凤，残疾人张泽凤，为人老实忠厚，平时依



靠种地维持家计，家境贫寒。夏青把她们安排进厂当工人后，包吃包住，每月收入2000元，还能就近照顾家里的孩子，几年下来，一家人顺利脱了贫。

这些年，夏青常怀感恩之心，乐心公益，始终以绵薄之力回报社会，传递和谐的正能量。

2019年9月，佐龙镇境内突现特大暴雨，207国道花坝段因塌方造成大量车辆人员滞留，夏青拿出5000多元紧急采购了一批雨鞋、雨衣向路人发放，并积极参与到抢险和交通疏导中。

从2016年开始，夏青每年拿出专项资金，前往镇敬老院慰问孤寡老人；并从2019年起，对本镇贫困家庭考上大学的学生实施奖励，共发放助学金2万元，已让8名大学生直接受益；同时还捐赠价值2万余元的鸡蛋慰问远的远的横溪小学教师们。

去年，夏青积极报名在人岚高速公路口充当疫情防控的志愿者，在此期间，他又拿出资金慰问执勤人员；在“八一”建军节当天，他还一一上门慰问了8名岚皋籍的抗美援朝老兵。

几年来，夏青累计向社会各界捐款捐物超过10万元，他用实际行动展现出一名企业的责任与担当，赢得社会各界的肯定和敬重，被岚皋县评为最美的退役军人。