

龙武：毛绒玩具成大业

通讯员 汪海玉

在安康汉滨区五里工业集中区，毛绒玩具是支柱性产业，撑起了五里工业集中区的半壁江山。其中，新伟泰毛绒玩具有限公司作为最早入园的企业，在市委市政府、汉滨区委区政府的大力支持下，现已成为汉滨区规模最大的毛绒玩具厂，同时也是安康最大的出口海外的毛绒玩具厂之一。

新伟泰的成功，并不是偶然的。在五里工业集中区，幢幢高楼拔地起，刚硬化的水泥公路宽敞整洁。汉滨区人社部门投资500余万元，正在对毛绒玩具办公用房、标准化厂房进行装修。他们协助安康新伟泰玩具制品有限公司将其培育成总部级企业，让企业实现拎包入住，着力解决“两头在外、中间加工”的问题。而这背后，离不开新伟泰负责人龙武的不懈努力。

1992年高考落榜后，龙武和许多农村青年一样，怀揣着梦想，南下打工，从湖南老家出发后，他第一站就到了东莞一家毛绒玩具厂，因为吃苦耐劳，龙武慢慢的有了些积蓄，也在成家后正式定居东莞。

眨眼之间，时间就到了1998年，龙武想着，不能就这样平庸的过完一辈子，于是他下定决心开始创业，但是做什么呢？“一开始我也没头绪，就陆陆续续的做了些小生意，也算是不亏不赚。”经过一段时间的摸索，龙武决定重操旧业，开始进军毛绒玩具产业。

从打工人到创业者，龙武下定决心，“定要干出一番成绩出来。”“刚开始起步嘛，就先招了十多名女工，代加工毛绒玩具，产值一直徘徊在三四百万元。”难以突破的产值让龙武很是苦恼，加上设备落后，龙武工厂里加工的产品只能摆地摊出售，企业也面临倒闭的危险。经过多方奔走，龙武的企业算是保住了，他狠下一口气，从基层员工干起，业余时间还买回大量专业书籍学习，没日没夜地干，加上不分昼夜地学，龙武不仅很快学会设计制图，还会动手加工操作，并仔细观察，寻找美中不足之处。“现在的毛绒玩具，对材质和做工都要求很高，所以要尽力做到逼真可爱，我一有空就会反复琢磨研究这些。”因为对品质的严格把控，龙武的毛绒玩具厂声名渐盛，产品也从最初的本地销售，一直远销到海外。

此时的龙武还没有想到，有一天，自己会到千里之外的安康投资建厂。2019年，在安康市委、市政府打造毛绒玩具新都的政策号召下，龙武搭上招商引资的客车，只身来到汉滨区考察社区工厂项目建设，原本约定在当天下午与人社部门举行会谈，但因高速公路堵车，时间延误，难以按时抵达。龙武心急如焚，计划把会谈时间推迟到第二天上午。

“其实在来安康之前，我还是有些顾虑的，毕竟投资这么远，还是有很大风险的，做企业不像做一个工程，不行就能立马撤走。”龙武说。

“没关系，再晚都等您。”汉滨区人社局负责人电话里斩钉截铁的一句话让龙武万分感动。车窗外，秦巴山区的寒风冰冷刺骨，但龙武却感到一股暖流汇入心间。就在当晚，龙武当场拍板，大笔一挥，双方便初步拟定合作协议。

2020年春节刚过，龙武在安康的第一家社区工厂便在汉滨区关庙镇移民搬迁东电站安置社区落户了，当年5月20日便开业投产。

“刚过来时，人生地不熟。不管遇到啥困难，人社部门都是第一时间帮忙解决，为我们提供‘保姆式服务’，就像我们的‘娘家人’一样。”提起过往，龙武的言语间满是感激。如今，龙武给远方的亲人通电话，总会骄傲的说：“你们放心，我在安康挺好的，在安康办工厂算是选对了。”

经过两年多的发展，龙武的安康新伟泰玩具制品有限公司以五里工业集中区为基础，建设以五里镇、关庙镇、建民街道等为中心的毛绒玩具文创产业特色小镇，集聚一批总部级毛绒玩具龙头企业，建成一批毛绒玩具文创产业链上的企业，吸引一批毛绒玩具文创产业科技人员和其他创新创业人才，形成一批具有竞争力、影响力的特色毛绒玩具文创产业。截至目前，龙武已在汉滨区建成总部级企业1家，在全区5个镇开办分厂10家，生产的产品出口欧美，销往40多个国家，产值达3000余万元，提供就业岗位800余个，解决近400名搬迁群众就业。“我的最初的三年计划是工厂达到1500人，现在早就达到了，我们希望还能够带动当地一批小企业主成长起来，参与管理、开办工厂，促进人才回归、技术回乡和资本回流，带动农村发展。”对于未来的发展，龙武显得信心十足。

一个地方经济社会要长远发展，健康发展，立足实际至关重要。处于秦巴山区的汉滨区最大的优势就是具有丰富劳动力，特别是移民搬迁集中居住了大量的剩余劳动力，同时，毛绒玩具生产几乎没有污染，也契合安康市产业发展的定位。正是有了像龙武一样支持毛绒玩具产业发展的外来客商，才使得毛绒玩具产业逐步壮大，同时解决了大量人口的就业问题。

近年来，汉滨区抢抓承接发达地区产业转移机遇，制定了招商优惠政策，吸引东南沿海地区的玩具加工企业前来投资办厂。标准化的厂房、优惠的招商政策、丰富的劳动力资源，很快就吸引了大批毛绒玩具加工企业落户汉滨。毛绒玩具已经在汉滨遍地开花，成为汉滨区的支柱性产业，也是搬迁后扶的产业，让农民变工人，让新社区工厂变成就业脱贫的主抓手，力争实现全区每个移民搬迁社区建成一个新社区工厂目标，使社区居民成为“产业工人”，让“小工厂”成为“大产业”。目前，整个汉滨全区共建成新社区工厂90家，覆盖百人以上集中安置社区94个，解决就业岗位1.2万个，吸纳群众就业6000余人，新社区工厂真正成为老百姓脱贫致富的“梦工厂”。

龙武在汉滨五里工业集中区，把毛绒玩具产业做的是越来越风生水起。最关键的一点是，这一产业符合安康产业就业扶贫扶持的方向，使外部资源优势得到优化配置，达到了互利双赢、错位发展。“下一步，我们将产业转移，将东莞的工厂全部转移到安康来，那边就作为一个仓库。”龙武说。“目前我们工厂是汉滨最大的毛绒玩具厂，现在我们的产品远销50多个国家和地区。”

“毛绒玩具是我终生的事业，我会一直坚持做下去。在安康我看到市领导的重视，我更有信心的做大做强，安康的父老乡亲也支持我们，我早已把自己当成安康人，我也要努力把企业办好，有更强的实力回馈他们，带领他们增收致富，都过上好日子。”展望未来，龙武的信念十分笃定。



他有着农民、经理、厂长、人大代表、“关家好人”“慈善达人”等多重角色，无论哪种角色，他始终秉持诚实做人、诚信做事、诚心帮人的处事原则，以诚信“软黄金”赢得人生“满堂彩”，他就是王业文。

勇闯商海，诚信经营生意兴

今年55岁的王业文，出生于汉滨区关家镇洛河村，小时候家庭生活较为困难，上完初中的他就踏入社会，走上了谋生道路。

“我当时贩过猪、牛、羊，经营过木耳、茶叶、杜倍，赚的都是辛苦钱。”回忆起当年的情景，王业文仍感心酸，“汉滨区的农村我都跑遍了，整天起早贪黑，早上上山收购，晚上进城卖货”。日复一日，王业文“累并快乐着”，凭着勤劳诚实能吃苦的精神，王业文赚到了人生的“第一桶金”。

1995年，王业文在老家开了一个商店，从事副食、百货、服装、农副产品经营。“我做的都是关乎群众生活和生活和消费者直接入口吃的东西，必须货真价实、童叟无欺，每次进货无论利润多大，质量是我注重的，让消费者买到性价比高、质量好的东西，我打心眼里高兴”。

在那个农村充斥假冒劣商品的年代，有的人给王业文出主意：“马无夜草不肥，人无横财不富，你弄一些假货掺在里面卖，一定能赚不少。”对于小店来说，卖假烟假酒赚钱确实很快。但对于王业文来说，这是一条走不通的路。“我要凭良心做生意，用真货换真心。”什么是诚信？“凭良心做生意，用真货换真心”就是诚信。正是因为这份坚守，王业文商店越做回头客越多。

2003年，王业文从老家来到安康，在文昌路批发市场开了农副产品经营店。正当王业文的生意做得风生水起时，市场行情突然发生了天翻地覆的变化，“2004年，遇到木耳大掉价，把前面辛辛苦苦挣来的钱全亏完了，我的积蓄一夜归零。”提起陈年往事，王业文不免心有戚戚。

那段时间，生意上的打击让王业文一蹶不振，很多朋友陪在他身边，怕他想不开寻短见。一些老顾客也来探望慰问，“我们始终相信老王的人品，让他先拉货，卖了以后再付款。”生意上的朋友给了王业文重新振作起来的力量，短短两年多时间，王业文不仅把亏损的钱赚回来了，生意还比以前更好了。别人问他怎么那么快就“起死回生”了？他回答得很实在，“都是诚信经营、真诚待人积累的人脉，是亲朋好友和顾客帮忙让我重新站起来了。”

重整旗鼓的王业文，边经营，边思索，决心依靠诚信的品牌与口碑扩大经营。2005年初，王业文把店面从文昌路搬迁到老安运司，让自己的三弟、四弟和自己一起经营。“他们弟兄三个人人都很好，也特别团结，王业文负责采购、老三负责管理库房、老四负责门面经营，生意做得很红火。”同在一起做生意的刘先生对王业文弟兄三人羡慕不已。

人无信不立，商不信不利。开店挣钱天经地义，但做生意，诚信是本。因为王业文注重诚信，所以，他的店开一家火一家，每一家都是生意兴隆。同行好奇地向他取经：“你做生意有什么秘诀？”王业文告诉他们：“我认为，做生意注重诚信，注重物美价廉，把顾客当亲人，生意就会兴旺起来。”

家乡办厂，助推乡亲富口袋

2019年，在安康城区经营农副产品批发业务的王业文，又在家乡陆续投资40余万元，建起红薯粉条加工厂。“建粉条厂的目的是想利用家乡纯天然无污染的自然资源优势，把手工红薯粉条这一传统工艺传承下去，同时带动群众脱贫致富”，王业文介绍说。

“趁这几天晚上温度低，咱们再坚持几个通宵，红薯粉条全部挂完了，大家就可以轻松一下了”。小雪节气当晚，王业文再次给粉条加工厂的工人们加油打气，随后便和他们一起开始通宵挂粉。从十月开始，他和工人们已经连续加班一个多月，有些疲惫了，但是为了抢抓最好时机，生产质量最好的传统手工粉条，王业文和他的工人们也是拼了。

“我们一家三口在王业文粉条厂上班，一年下来能挣六、七万元，既赚了钱，又照顾了家人，两全其美。”粉条加工厂工人陈绪珍高兴地说。“这些粉条都是昨天做的，要户外冷冻一晚上，第二天拿出来晾晒，晒干完成以后装袋、标斤，然后再销售。”王业文粉条加工厂的师傅沈道群一见面，就介绍起粉条的制作过程。

来到正在制作粉条的加工厂，只见厂房里支起两口大锅，10多个工人正在有条不紊地忙碌着。“手工漏粉条工序多，打灰、揉粉、漏粉、捞粉、冷却、晾晒一道道工序，没有10多个人忙不过来。”粉条加工厂的师傅沈道群说：“漏粉条打淀粉糊很关键，打淀粉糊需要精确掌握水和淀粉的比例，所以粉条制作的标准是相当高的。”负责漏粉的师傅把淀粉糊装入漏瓢里，左手端着漏瓢，右手握拳有节奏地捶打着漏瓢里的粉团，漏出的粉条均匀地落入开水锅里逐渐凝固，等煮熟后捞出整理，经过冷冻才能成型。

“传统手工粉条柔滑爽口、粉味纯正、筋道耐煮。”粉条加工师傅告诉我们，虽然现在有部分工序可以使用机器来替代，但每一道工序都不能少，材料也要纯红薯粉制作，这样才能保证粉条的口感。

生产出来的粉条如何才能销售出去？“销路一点都不愁”，粉条厂主管销售的沈道兵说：“这种纯手工红薯粉条一生产出来，大部分被本镇和临近镇的群众上门购买了，少部分通过王业文在城区的批发公司销往四川、重庆、河南等地，网上销售也很火爆，可以说是供不应求。”

“他很讲信誉，生产的粉条不掺假、质量好，吃起来筋道，而且做人诚实厚道，人品很正，又是‘关家好人’和人大代表，值得交往，我们每年都提前预订他生产的粉条。”一位郑州客商提起王业文就赞不绝口。

据了解，王业文粉条加工厂采取公司+农户方式，动员关家、石梯等镇30余农户种植红薯，年收购红薯50余万斤，生产粉条10余万斤，解决100余名群众家门口就业，有力地推动了土地增效、农民增收，带动群众致富奔小康。

奉献爱心，回馈社会美名扬

王业文家中客厅的一面墙上挂满了锦旗，每一面锦旗都有一个感人故事，每一个故事都是王业文真诚助人、人心向善的生动注脚。

2018年，关家镇黄堡村的贫困户王远福准备搬迁到社区安置点居住，但是无法凑齐装修费用，为了让王远福尽快住上新房子，王业文二话不说，给王远福捐款1万元，帮助他住上了新房子，王远福感动的无以言表，连夜制作“无私援助，真情帮扶”锦旗送给王业文，以表谢意。

2019年6月，天气异常炎热，关家镇李台小学师生仍然顶着酷暑坐在教室里上课，王业文得知情况后，立即从安康城区买了空调、电视和20多套文具，作业本送到学校，为酷热难耐的师生送去了清凉和爱心。校长张吉波说：“王总的善行义举，不仅大大改善了学校师生学习、生活、教学的环境，而且他积极回馈社会、履行社会责任的高尚情怀，为弘扬传统美德，培育良好风尚做出了示范，传播了正能量。”随后，学校师生将一面写着“捐资助学皆因爱，善行家乡情如海”的锦旗送到王业文手中，感谢他的爱心捐赠。

像这样帮扶救难的事情，王业文做的还有很多。在老家开商店时，许多困难群众因经济拮据赊账，几年以后，确实困难还不上，王业文就主动给免除了；在日常生活中，看到老人生病、孩子上学有困难，他也积极主动捐款，以解燃眉之急；在开展经营中，得知谁家生活困难了，他就赶快送去米面油等生活物资，予以帮助；在天灾人祸时，了解到哪里遭受灾损了，他就慷慨解囊……多年来，王业文已陆续向社会各界捐款捐物10余万元，为很多人解决了实际问题，人们都称他为“关家好人”。

诚信在心重于目，美德传承扬四海。当有人问王业文：“现在许多商人以营利为目的，你为什么一直那么诚实大方？”王业文回答得很干脆：“诚实守信、友善互助是中华民族的传统美德，是公民的第二个‘身份证’，也是我做人的第一准则。”

王业文：「大诚信」赢得「好生意」

记者 王拥 通讯员 柯贤会

