

咏冬

李波二首

冬雪

又见红装素裹容，飘飘洒洒舞苍穹。
劝君莫要吟风雅，可有人怜爱炭翁？

雪

飘飘洒洒好妖娆，遮掩世间丑与羞。
掀起盖头滴冷泪，谁人让你显风流。

王佩二首

冬至

履长索句上楼台，冬至阳生春又来。
岭畔清霜枫叶笑，庭前瑞雪蜡梅开。
寒窗瘦影惊谁梦，墨砚香诗醉我怀。
漫步堤头回望处，惺松杨柳待风裁。

入冬

光阴不待总忙匆，秋色浓留却入冬。
岭坂黄庐摇叶艳，溪边绿柳曳枝穷。
虽怜蒿畔菊芳尽，更恋苍穹雪替空。
毕竟西风难历久，心随此季共销溶。

陈春苗二首

冬游瀛湖

烟浮眉黛水沉芳，暖暖冬日日渐长。
影入湖心惊雁渡，籁波碎玉共天光。

苏幕遮·初冬夜有感

水纹稠，风凛冽。落木萧萧，吹尽南山叶。将
晚云沉天欲雪。羁旅何归，热血心头灭。
向穷途，情更怯。乍远韶华，多少难关越。依
旧北风塞四野。江海余生，醉饮邀明月。

赵静二首

初冬杂诗

此际初冬至，丹枫若日熏。
荒村注水静，野旷雪霜新。
夜枕寒风啸，晨妆怯意深。
题诗酬自趣，寥慰怆秋心。

咏雪

轻若飞花聚，穿庭落草茵。
裹梅香渺渺，扑面冷森森。
日上消冰魄，风回舞玉魂。
最宜酌蚁酒，歌赋对黄昏。

汪新二首

冬夜感怀

君爱新霜余爱月，清辉一地旷怀开。
凭栏听雨三分雪，弹剑纵歌万朵梅。
梦里鲲鹏邀玉域，醉中文笔写兰台。
东坡太白皆吾友，快活风流且过来。

大雪

万里晶琼落，纷扬染玉峦。
雪堆千尺冷，水破九渊寒。
莫恼无通路，须知有宝鞍。
心宽消杂绪，一笑最难难。

张定敦二首

立冬

开轩惊朔气，望岭裹银装。
荷叶池间败，梅花槛外香。
捧杯温茗盏，吟罢旧辞章。
小梦中筑，春来一鹤翔。

冬日闲吟

平时忙碌事相催，周末闲情任意裁。
屋外霜寒凋万物，炉前酒暖饮三杯。
读书但忆匡衡苦，拈韵频邀杜甫陪。
忽见隔窗飞雪舞，出门欲折一枝梅。

李国徽二首

雪夜回乡路上

浮雪缤纷落，斜飞入莽林。
半帘天色暗，一点烛光深。
道向村中去，风从耳畔吟。
几间烟火气，最暖路人心。

卜算子·立冬

叶落朔风时，雁去金秋老。水气山峦景交融，
天际连秋草。
暮秋北地寒，野菊东篱俏。纵有机心块垒愁，
月朗风清好。

王大辉二首

立冬

薄寒恰与仲春殊，霜气凌威引暖炉。
瘦木长吟冬信早，西风暗换北风呼。

太极城初雪

立冬昨日漫寒流，风落梧桐雪掩秋。
许是群山愁冷夜，无及破晓早白头。

刘绍波二首

立冬随吟

遍地霜浓日渐寒，走南闯北却衣单。
奔波在外甘辛苦，只愿家中老少安。

立冬抒怀

一夜寒风雨雪催，暮秋终退立冬归。
堤边落叶几回首，岭上浓云半物悲。
遵序方能生态好，违章岂不物情悲。
铺笺记取时光绪，化作诗心伴墨飞。

曹春秀二首

立冬

细雨敲窗一夜寒，西风瘦尽菊香残。
未曾识得金秋面，已是冬来雪舞翩。

立冬随吟

山著锦绣叶蝶翩，寒沐霜枫色愈丹。
陶舍篱菊香未尽，初冬悄已到阶前。

丁应明二首

写在立冬日

云飞雁字又辞秋，如水年华指间流。
才觉青葱依竹竹，哪知霜雪挂枝头。
冬来昨夜春已近，笔下诗行韵未收。
莫道天荒无寄处，满山红叶为君留。

冬至闲笔

飞雪联翩冬已至，红枫几片逐残秋。
云山莽莽天一色，雾海沉沉风满楼。
心有丝绿春未远，情牵鸿雁梦难休。
时光不为繁华驻，笑着沧桑往事悠。

市诗词学会选举产生新一届理事会

本报讯(记者 梁真鹏)11月7日,市诗词学会第五次代表大会上午在安康中学电教礼堂召开,选举产生新一届理事会。记者在会上获悉,2016年以来,该学会优秀作品不断涌现,诗词创作硕果累累,会员作品屡次斩获全国各类大赛奖项,获奖人数和等次居陕西省前列。

来自全市各县、区、市的诗词学会代表60余人参加了本次大会。会上,选举了新一届学会领导班子:李波为会长;陈春苗、刘绍波、张紫均、王佩、汪新为副会长;潘安为秘书长。会议还聘请刘继鹏、田尔斯为安康市诗词学会名誉会长;聘请宗振东、傅春海、崔兴宽、林果、吴强民、刘树藩等人为学会顾问。2016年编纂的《安康诗词集成》一书,由

三秦出版社出版发行;2018年陈春苗、王佩,分别荣获“三秦杯”第二届女诗人诗词写作大赛三等奖和“美丽瀛湖”海内外征联大赛“优秀奖”;2018年10月,李波、丁应明两位同志荣获陕西诗词三十年“长安诗人”称号;2019年学会编纂了《秦巴明珠风景——安康旅游诗韵》一书,本书荟萃了省、市诗人写安康景点的精品佳作,为安康文化旅游事业的发展做出了应有的贡献;2020年5月学会共有37人的228首诗词作品,入选《中华诗词文库》陕西分卷;2020年6月由陕西人民出版社出版发行的代表当代陕西诗词创作水平的《陕西当代诗词三百首》一书中,收录了李波、应明、王佩三位安康诗人的作品。

爱心人士助力残疾人作家王庭德安居

本报讯(通讯员 杨居平 董良鹏)11月7日,一直居无定所的残疾人作家王庭德喜获新居,在城市风景小区拥有了一间公租房。

出生于1981年的王庭德,因为父母智障及早逝,他在一岁多时由于高烧导致侏儒症,身高只有1.16米,双胸内翻畸形,行动十分艰难。但他不屈于命运的安排,靠在窗外偷学和借书自学来顽强求学,上初中时就获得全国作文大奖。初中毕业后,他除了做乡村报道员,采写了大量的新闻通讯外,还当过洗碗工、卖报郎、打字员和网管员、文秘,后被聘用于安康市图书馆。无论在何种条件下,他从未放弃文学创作,出版有《心灵的灯盏》等专著,其长篇纪实文学《这个世界无须仰视》荣登畅销书排行榜,成为“中国高校精品图书”和“全国中小学校馆配图书”,并获得多个奖项。他曾获得陕西省“残疾人优秀作家”和“陕西好人”等殊荣,入列“陕西省文学艺术创作人才计划。”

一年前,安康市残联领导得知王庭德几十年来居无定所,目前暂住于安康市图书馆单身宿舍的情况下,考虑到他的困难,与汉滨区领导共同为他协调了一间公租房,解决了他的居住问题,为他在安康城区成家立业奠定了基础。



今年10月下旬,安康富华装饰有限公司总经理,爱心企业家周静云得知王庭德因为缺乏劳动能力、行动不便及资金不足等原因而无法装修房屋实情后,主动上门联系,根据他的特殊情况和生活需求,为他设计了高低适度、经济适用的装修风格。同时安排工作人员为他免费施工,帮他订制、采购、安装了个性化的床铺、沙发、书柜等家具,装置了厨具、灶具和卫浴用具,购置了洗衣机、空调、电脑等家用电器,保障他拎包入住。立冬这天,周静云等人把王庭德迎进温暖的新居,向他移交了装饰温馨的新房。王庭德带着感恩之情,向富华装饰公司赠送了“关爱有致,亲如家人”的匾牌。

报告文学



——紫阳县脱贫攻坚纪实

■ 曾德强

沟村、新桃村组建“思兰硒源合作社”和“开心农场”,发展生猪、药材、茶园、香椿、蜂蜜、观光桃园等项目,依托产业带动周边群众就业增收。她所包联的349户在册贫困户,户均增收2550元,辐射带动周边4000余人在家门口就业。

教育扶贫也是王思兰帮扶工作的重点。据统计,截至2020年底,她共捐款51万多元、帮助103名贫困家庭大学生圆梦大学。“山里的孩子想要飞出大山变身金凤凰,学习是唯一的捷径,只有不断接受更好的教育,才能更好地回报家乡、回报社会。”王思兰以无私的付出为下一代成长提供能量。

按说,王思兰现在是大老板,是著名企业家了,不知情的人可能以为她平时坐在宽大、豪华的董事长或总经理办公室,主要用电话来指挥下属、安排工作。但是,如果有些事需要见面问她“在哪儿找你”时,十有八九她会回答“您来思兰商贸超市。”也许是忙惯了,喜欢熙来攘往的消费者,喜欢与尊敬她的员工零距离相处,她放心地让一位副总在智慧物流中心里坐镇,自己则在县城紫府路思兰商贸超市“蹲点”。超市里的柜台常常做她的办公室,也常常做她这位市政协委员的“履职工作室”。

低调务实的王思兰,本来“不求闻达于诸侯”,只想为群众、为社会、为国家做些实实在在的实事好事,可是,由于她的突出表现和贡献,2019年被评为“陕西省脱贫攻坚奉献奖”,2020年荣获安康市脱贫攻坚“突出贡献”奖,思兰商贸荣获紫阳县“百企帮百村”精准扶贫行动先进企业、脱贫攻坚工作“优秀帮扶企业”称号。

王思兰就像一簇幽兰,在山间静静地绽放,散发出幽幽的清香。清香里,和着传统美德、扶贫情怀和电商幽光……

始于淘宝,植根乡村

做电商的人,大多是思维敏捷,好学上进的年轻人。陈华友就是这样一位青年。

他中等个头,文静稳健,毕业于河

北理工大学矿物加工工程专业,四年本科。学的是工业,却偏偏热爱土地,喜欢观看各种植物从土壤长出来的样子,希望在土地上实现自己的创业梦想,现在把主要精力放在种植香椿、林下养鸡上。这令我不解,因为搞种养业,辛苦不说,还见效慢、风险大,不如在工厂或矿山发展。

不同于常人的选择,源于不同于常人的家庭与情怀。陈华友出生在瓦庙镇海拔1200米的庙坝村。这里山大沟深,地质灾害多,一遇洪水学校就放假。上小学五六年级时,学校离家相距15里路,又没有住校条件,冬天两头摸黑,自己做饭吃饭以后,就打着火把上学去。家庭氛围传统而和睦。当山里人被打工潮席卷的时候,他的父母为守护年迈的爷爷、奶奶而坚守农村,一年四季在土地上勤扒苦做。陈华友放学后,就是吃剩饭,就是冰锅冷灶,饿着肚子还得给一家人做饭。

也许是天生多愁善感,陈华友小小年纪就思考:怎样才能让家里人过上吃不愁、穿不愁、花钱不愁的好日子。所以,尽管上学条件非常艰苦,他依然坚持刻苦学习,直到考上大学。

穷家的孩子得自强。上大学期间,节假日他四处打零工挣学费,发传单、将报废的旧自行车买来修理之后再卖出去。上4年学花费5万多元,他只在家里拿了1万多元,其余费用都是自己勤工俭学挣下的。还获得“三好学生”“国际励志奖学金”。学业也非常精进。为了锻炼口才,他坚持练习演讲。学校8点上课,他与三四个伙伴相约,6点前起床,教室一开门就进去练习。苦难的生活使他早早地接触了社会,学到了为人处世的方法,磨砺了刚强坚韧的性格。

所以,当他大学毕业后在汉中西乡矿业公司就业的时候,就表现出了全方位的才干:新组建的公司,既没有工程师也没有技术员,他这个技术负责人和生产厂长就把制图方、监管方一肩挑起来,居然做得有声有色。但他总觉得心里不踏实。多少个夜晚,他遥

望着家乡紫阳的方向,想象着那生活在大山皱褶里的家人和乡亲们,他们生活得怎么样呢?何时才能改变贫穷的命运?

心灵的无数次召唤,终于使他下定决心:回紫阳去创业!2015年10月,他辞职回到紫阳,注册成立紫阳县钵钵粮农业综合开发有限公司,开始做电子商务。理想很丰满,现实很骨感。创业之初,他面临着“六无”:无资金——仅有一万元,不够哪一头;无产品——要啥有啥,要啥没啥;无经验——上了许多当,每次不一样;无方向——到底该怎么运营;无资源——社会、市场、信息;无人懂——悄悄地躲着干活。

两个月后,他在瓦庙镇租了个门面开淘宝店,自己关起门来刷墙、装修。开店一般都要搞庆典、做活动。而他只有一万元本钱,不敢铺排,所以开业冷冷清清。当天下雪,他关门回家。走到半路上,忽然看见茫茫白雪中,两个“黑点”正慢慢地相向而来。那是爸妈给他送去的。他的眼泪夺眶而出,暗暗发誓:一定要把电商做大做强,不说别的,起码要对得起父母!

圆梦之路怎么走?第一步是销售。他骑着摩托车翻山越岭到农户家里收购土特产。摩托车不能到达的地方,就用背篓背。在多少沟野凹里,一天又一天,记不清跑了多少路。收回来的产品标准不统一,品质差别大,比如土豆片,从农家零星收购,存在厚薄不均、颜色不一、大小不均匀问题,他就自己挑选搭配。快递费用也太高。晚上在网上卖货,白天在店里发货,很是辛苦。但是他经受过艰难困苦的磨炼,具有大山般坚强不屈的意志,再苦再累也不放弃。

如果说,来自父母的支持给他注入了创业的激情和动力的话,那么,来自自党的和组织的支持则使他感受到了社会的巨大力量。虽然他自己认为电商做得不理想,需要实行重点突破,但对全县刚刚兴起的电商行业而言,他那个小小的公司却像东方黑蒙蒙的天幕里透射出来的一缕晨曦。

2016年就是陈华友最红火的一年。1月,他的紫阳县钵钵粮农业综合开发有限公司被县电子商务工作领导小组办公室、县电子商务行业协会评为“紫阳县优秀电商创业企业”。带着这份荣誉,他回到瓦庙镇庙坝村组建合作社,宣告农民:“你们负责种养,我负责销售。”他把公司业务重心下移到乡村,实实在在地带领农民脱贫致富的事迹,引起宣传部门的重视,5月,县电视台对他作了专题采访报道。一时间,陈华友成为人们热议的新闻人物,农民对他的信任度大大增强。6月,吸纳村里71家贫困户255人入股公司。7月,把工作重心转到交通较为便利的毛坝镇,在镇党委和政府的支持下,建起全县第一个镇级电商服务站,组建合作社9个,开发40亩农业

技术服务基地1个。8月,县政府要求全县各镇向毛坝和瓦庙学习建设镇级电商服务站。

2017年,应紫阳县电子商务进农村项目之需,他协助思兰商贸承接供销社惠农工程,并打造一个集百货、快递、农产品于一体的电商物流产业园,项目经验收,获得国家商务部和省商务厅的高度评价,吸引全国各地前来考察。

根据县领导的要求,陈华友到全县各镇指导,依托思兰商贸,把毛坝模式复制到全县各镇。后来,县上要求电商进村,他又按照瓦庙模式,在每个行政村建起了电商服务站。

接下来,就要指导和引导全县这些电商服务站如何赚钱。全县抱团做生意,所有网点共同销售,带动农民种香椿、养黑猪、种药材、兴茶园、养土鸡……2018年,紫阳县钵钵粮农业综合开发有限公司建起直播团队、企业商城,销售本地特产43款、贫困户腊肉4万斤,带领农户种植香椿2000余亩。

陈华友的企业带动了71户贫困户,承诺农副产品收入每年必须在3500元以上,股金保底分红6%。他的出发点绝对无可非议,但实际上压力很大。因为农业不可控因素太多,受制于自然灾害、天气等等。比如,有个农户种乌药,因天旱收成不好,就要求赔偿,说是公司引进的,叫他种的。每当遇到这种情况,他就感到,公司的责任不仅是引导贫困户寻找致富的出路,还要引导他们转变观念,提高素质。

作为紫阳县电子商务的开拓者和传播人,做事踏实的陈华友注意工作的针对性、准确性。他在自家的承包地里试种香椿,在此基础上扩展基地120亩,帮助700户贫困户种植香椿400亩。春芽即可外销,也可在他任职副总经理的思兰商贸消化——这儿建有香椿酱菜加工厂。“要稳定地做好电商业务,必须有产品生产基地,否则就没法保证产品质量。”在这个问题上,他有经验,也有教训。

基于这种认识,2020年他把主要精力放在了基地建设上,打造了一个香椿林下散养土鸡示范家庭农场,开发富硒香椿和富硒土鸡蛋。“人生价值在于为社会做贡献,做成做不成不重要,关键是一定要爱。下一步,我想在香椿林下养鸡的旗帜下,带出二百个左右家庭农场,让更多农民致富奔小康。”对未来,他满怀憧憬。

人品好,作为大,境界高!我不禁对这个小伙子更加敬佩起来。采访将毕时,我好奇地问他成家没有,他略显腼腆地回答:“还没有呢,34岁啦,可是没有时间谈恋爱呀!等事业有成,找个情投意合的姑娘结婚,让父母安心。”

“噢,一定会找个好姑娘的!你若盛开,蝴蝶自来!”我从心底里表示祝愿和期待。(连载十六)

思兰商贸,物流龙头

在紫阳,无论你到哪个镇村,都可以看到醒目的“思兰商贸”字样。这是紫阳县思兰商贸有限公司的“腿”。思兰商贸既是全县的商贸龙头,也是全县物流龙头。这龙头现在承接两个国家级项目。

电商离不开物流。因为电子商务本身就是现代化物流和信息技术发展的产物,物流是电子商务的重要组成部分,同时物流服务于商流,是实现电子商务的保证,是实现以“顾客为中心”理念的根本保证。广义的电子商务包括物流电子化过程,电子化的对象是整个的交易过程,不仅包括信息流、商流、资金流,还包括物流。

说起紫阳电商,就不能不说执掌“思兰商贸”、智慧物流中心(网货供应中心)的王思兰。这个商界大佬,过去也是贫困户。从昔日贫困户到今朝扶贫人,从实现自身小康到托起乡亲们的致富梦,紫阳县思兰商贸有限公司总经理王思兰靠奋斗实现了人生的“逆袭”。

紫阳县电子商务队伍基本都是年轻的创业者,“奔六”的王思兰算是比较另类的。只不过,她每天的主要工作不是上网、刷微信,而是以自己公司的庞大体量和经济实力为电商提供承载和依托。从这个意义上讲,说她是紫阳县电商行业的老前辈,一点也不为过。这不仅是因为她年长,更重要的是她的贡献。

小时候因家境贫寒,她只读到初中毕业,17岁便只身从洞河乡村到紫阳县城闯荡,扛过沙袋,背过水泥,东奔西跑地当小贩,苦活累活干过不少,就像饭桌上的抹布——尝尽了酸甜苦辣。“过够了穷日子,深知其中滋味,在有生之年,能力所及范围内,我能帮的就一定要帮,这是我的梦想。”王思兰说,“那时候,我就给自己暗自定下目标,将来一定要成为对社会有用的人,帮助更多的人摆脱穷困。”

在瞅准批发零售行业后,王思兰就用自己省吃俭用攒下的全部积蓄在县城街边搭建了一处小货棚,经营一些烟酒副食和日杂百货。从摆地摊到成立公司,随着生意越做越大,如今的“思兰商贸”已把触角延伸到紫阳的各个镇村。

多年诚信经营誉的“商海女杰”声誉,加上长期扶贫济困的口碑,使王思兰的名字在紫阳几乎家喻户晓。事业成功后的王思兰,没有忘记自己当初的诺言。

2016年,紫阳县正式被确定为国家电子商务进农村综合示范县。王思兰及时抓住这一重大机遇,利用思兰商贸作为紫阳县电子商务进农村项目定点龙头企业这一优势,投资建设紫阳县、镇、村三级物流体系,打通了农村快递物流的“最后一公里”,吸纳340余人就业。

县城西郊桑树沟,有一个物流中心,是“思兰商贸”在县政府的支持下于2017年2月建成的。2020年“双十一”,我到此采访,首先映入眼帘的是大门口并排悬挂的招牌:陕西供销电子商务集团紫阳县供销思兰电子商务有限公司、紫阳县思兰电子商务有限公司、紫阳县网购供应中心……副总经理陈华友介绍说,这是一个以紫阳县物流中心立项的“多功能厅”,投资5900万元,总面积1.1万平方米,集仓储、运输、配送、信息交流、商贸流通、电子商务等相关配套服务于一体,彻底改写了紫阳过去物流业务零星分散的历史。

走进一楼门口,就看到堆放的“和平茶业”包装箱,有20多件。我熟悉紫阳县“和平茶业”,它是全县当今历史最悠久的茶叶企业,集生产、加工、销售于一体,在西安、安康等地设有20多家“和平茶业”专卖店,一般都是厂部用自己的货车送货。怎么也在这里发货?陈华友说,从这里发货便宜。细问得知:2015年,紫阳县城快递收费是每斤15元,而现在,由于有了智慧物流中心,有了配套服务,有了规模效益,收费标准降低为3公斤4元(邮政等),最快的顺丰快递,收费也才2公斤6元。

我不禁感叹:智慧物流中心既给贫困户和广大农村带来了便利,也为众多厂家、商家和消费者带来了实惠。透过这个“点”,就可以窥见紫阳商贸、物流发生的历史性巨变,可以感知王思兰以一己之力作出的巨大贡献。

是的,王思兰的贡献和影响起码是全县性的。她的企业外引安康泰和商贸、沪康酒业、伊利、康师傅等商家,内联紫阳开源实业高科技(系列玉米营养餐)、富硒粮油食品及本地农副土特产品,通过“外引内联”销售模式,采取“电商平台销售、订单农业合作社、新零售战略辅助”,有力拓展了紫阳本地特色富硒农副土特产品销售渠道。线下百货商品进村入户、线上农副产品销售进城,“一根线两条路”“城乡对流”,“思兰商贸”+电商,带动一方脱贫致富。

向阳镇瓦房村李仕秀过去靠做小生意养家,因建新房欠下一大笔外债,做生意已经没有本钱。王思兰得知,主动给她除了8万多元的货物,并给她配送了价值3000元的货架和收银台,让她开办当地最大的“思兰商贸”超市,成为全镇贫困户第一个脱贫奔小康的户主。

“乡亲们要脱贫,不但是要创造外在条件,关键还是要激发内生动力。”由于曾长期生活在农村,与众多农民接触,王思兰深刻认识到扶贫工作“输血”为“造血”的重要性。她说,多数贫困户受自身和外在等条件限制,外出务工难度大,要真正拔掉穷根,就要因地制宜发展产业,实现家门口的脱贫致富。

她为此殚精竭虑。在“百企帮百村”社会扶贫公益行动中,王思兰带领公司在所包联的毛坝镇腰庄村、瓦滩村,染