

张笑：

乡村艺术工场的缔造者

记者 王拥 吴苏 通讯员 罗先余



霜降时节，落叶在大地上已经铺了浅浅一层，脚踩在上面，有稀零的破碎声。沿着汉滨区新城街道程东村的山坳往上走，一座泥土夯筑的老房子便映入眼帘，乍眼望去，这座土屋好似没什么特别之处，可路旁的彩色石头、巨大的红色油漆桶，还有奇形怪状的树根，却给人带来视觉上的震撼，尤其令人记忆深刻的，是屋宇下方被红色油漆刷新上色的树枝堆砌而成的一条廊道，它连接着这座房屋，成为与老屋互不粘连却又彼此弥合的部分，它被屋主唤作“老屋记忆1988”。

而当目光向房屋内部纵深，挂在墙壁上的巨幅画作便成了最吸睛的存在，这些由一群平均年龄超过55岁的农民绘就的画作，与房屋本身的陈旧形成了强烈的对比。艳丽的色块铺满了木头制成的画板，上面攀爬着各种动物、表情各异的人、蓬勃生长的蔬菜……都用最简单的线条勾勒，直示出绘画者内心世界的朴素认知。这本就是一片没有受过任何绘画训练、世世代代都在黄土地上劳作的农民所画的。但他们缘何会在这里画画，这座原本坍塌得不成样子的老屋，又为何成了乡野间最为另类的特殊存在？

正在和村民一道干活的屋主主人张笑，正是这座被命名为“南色51号——乡村艺术工场”的缔造者，他用自己的方式在乡土间躬耕，用绘画艺术唤醒沉寂的土地，给村民黯淡平凡的生活，增添了几多动人的色彩。

时间拉回到1983年，彼时风华正茂的张笑和朋友们成立了中国小画家版画协会，专门发掘有禀赋的孩子们学习版画。到了1998年，他离开安康去往南方工作，又在珠海成立了“南色美术基地”，长达20多年的光阴中，张笑一直带着对艺术的热忱，引领孩子们画出眼中的世界。

2020年，花甲之年的张笑到了退休的年龄，咸湿的海风吹白了他的头

发，滚烫的烈日让他的容颜变得沧桑，但一颗赤子之心却保持着某种天真烂漫。他卖掉了珠海的房子，离开了那座生活20多年的城市，回到了老家安康。

退休后，原本该颐养天年的张笑却闲不下来，对他来说，生活无非是从一个地方挪到另一个地方，但绘画却是从幼时到年迈都不能丢下的。在乡村振兴的大背景下，张笑决意以“文化振兴乡村·艺术唤醒泥土”的理念带领农民们画画，丰富他们的精神世界。

在新城街道和程东村委会的大力支持下，张笑辗转从村民手中盘下了这座原本破败的老屋。由于年久失修，屋顶的砖瓦很多都已残缺不全，一到下雨就会漏，门前的空地和通往房屋的小径都已被杂草占领。看着眼前的“陋室空堂”，张笑的心中反而有了更大胆的构想，他托朋友组织了一些工人，从翻土开始，一点点用锄头开凿出步道，又把周边的杂草清理干净，老屋周遭的环境慢慢有了清晰的轮廓。

张笑从前的学生听说他在做乡村艺术工场的事，也加入了这支队伍，每天给收来的空油桶和旧轮胎上色，把运来的画板归位，原本黑灰色调的老房子，被更多斑斓的色泽所装点，在山水间显得别具一格。在张笑组织的施工队伍中，大部分都是留守乡村的一些老人，他们的大半生，几乎都在用力气挣苦钱，绘画，在他们过往的生活中是从未有过的事。

几个月的时间，张笑和他口中的农民兄弟一起同吃同住，蓝布衫和胶筒靴上尘迹斑斑，浑身上下满是乡土气息，已和之前的书生模样判若两人，但张笑全然不介意这些，反而乐在其中。张笑说：“只有我和他们打成一片，他们才会信任我，在画的时候才更有表达欲。”在他“晴天干活，雨天画画”的号召下，萦绕在老屋周围的，是一种分外和谐的氛围。举目四望，这些满身泥土的村民，用一种分外虔诚的态度专注于画板的方寸之间。这时候的张笑，并不用色彩和笔法的条条框框去限制他们，而是告诉他们，想到什么就画什么，用随心所欲的表达方式画出心中所想，眼中所见。

于是，空空画板上就有了成群的鸡鸭牛羊，有了连绵成片的稻谷麦田，有了一家人的喜乐团圆……尽管色彩的搭配和景物的形态并不逼真，有的看起来，甚至难以辨认究竟画的是什么，但在村民的解说下，这些面目模糊的画作却以一种最为本真的表达，构成了他们过往生活的总和。看着这些返璞归真的作品，张笑的内心颇为感慨，“并不是农民不喜欢这些，而是之前没有可以让他们绘画的条件。乡村振兴老百姓的物质生活富裕了，但是他们的精神生活，很大程度上依然是匮乏的，没有热爱的东西去支撑精神层面的需求。我做这个乡村艺术工场，目的就是给我们的村民朋友、农民兄弟提供一个绘画的地方，画具颜料都免费提供，为他们做好服务，把他们的作品保存好，被看见，因为这是最乡土的东西，他们的画作或许不符合常规的美术章法，但他们有自己的逻辑，认真去看，就能发现触动人心的东西，这是真实的力量。真实，自有千钧之力。”

陆陆续续的几个月的时间，跟着张笑一起干活的村民都或多或少地有了自己的作品，这些已完成的画作，很多都被张笑挂在了墙壁上，泥土的颜色厚重深沉，画作的颜料轻薄明艳，如同在农耕文化和城乡文明之间切换的一个隐喻，在一定程度上的融合中，使得乡土有了更广阔多元的表达空间。它接纳了张笑和他带来的艺术，在村民笔下具体成一株稻穗、一片山丘的乡村景物。

过一段时间，等到张笑所有的前期工作完成后，“南色51号——乡村艺术工场”将会正式开放，届时，村民们都可以到那里去绘画。村民觉得很有意思，那对他们来说很新鲜。张笑的期待中，是乐于见到越来越多从这片山坳走出的面孔，能再回到这里画下他们的期望。“这也是一种留存，精神上的留存。”

到了吃饭时间，天空突然阴了下来。张笑站在院坝的石坎上，大声呼唤着干活的村民们回来吃饭。到了下午，村民们涌进房屋，拿起画笔，站在画板前，一笔一画很认真。秋雨淅淅沥沥打湿了屋外的一切，把房屋后面的麦苗润泽得分外水灵，那是张笑用锄头种下的几个大字，“艺术乡村”，是他在山间唯一的作品。



刘文骥：

回乡带老乡 创业富一方

通讯员 张天兵

“我是岚皋人，之所以回乡办厂，就是想让乡亲们家门口有一份稳定的工作，有活干、有钱赚，过上更加美好的生活。”华灯初上，一位中年男子从岚皋县水围城工业园区走出自己的公司，他叫刘文骥，是陕西凯茵绝热环保材料有限公司的总经理。

外出打拼小有成就

今年40岁的刘文骥，是土生土长岚皋县官元镇龙板营村人。2004年，为了改变家中贫困的面貌，22岁的他独自来到江苏昆山打工，经人才市场招聘，他成了一家电子厂的一名员工。然而仅仅干了2年，不满足每月1200多元工资待遇的他，毅然大胆选择了离职，在昆山准备另攀“高枝”，寻求更好的发展。

此时，一家保温材料厂的销售招聘广告吸引了刘文骥的眼球，底薪提成，年薪可达10多万，在这干一年等于要在电子厂干十年呀！刘文骥盯着广告单，内心默算着，竟有了一种说不出的小激动。

第二天一早，当他满怀欣喜的赶去应聘时，却发现这是一项产品滞销，濒临倒闭的小厂。企业的窘况，如同一盆冷水浇在头上，刘文骥二话不说，扭头便走。

前脚刚回到出租屋，保温材料厂老板的电话接着就打来了，此后一连三天，企业轮番换人电话把刘文骥往回劝。

刘文骥被老板的执着感动了，抱着试一试的态度，他欣然接受了这份工作，在学习了三天产品知识后，第四天就开始了自己的销售生涯。

经过综合分析，刘文骥把业务拓展地首选在离昆山较近的无锡市，上网搜寻一些批发商电话后，逐一与其进行了网上沟通，把有初步意向的商家全部在笔记本上记了下来。接着他就带着产品马不停蹄赶往无锡，对这些经销商逐个登门拜访。

炎炎的六月，无锡城内城热浪袭人。中午时分，地表温度已飙升至38度，刘文骥行走在大街上汗流浹背，一天下来竟喝下了10多瓶冰水，实在热得不行，干脆就把冰水直接往头上倒。

精诚所至，金石为开。在刘文骥的不懈努力下，几天时间，他竟先后与无锡的几家批发商签下了5万元合同。牛刀小试成功后，刘文骥信心大增，接着

他一鼓作气一一攻关，直到把所有意向客户全部变成了合同客户为止。这一年，刘文骥用辛勤的汗水换回了600万元销售业绩，赢得了老板的敬重和赏识。

第二年，刘文骥顺理成章坐上了销售经理的位子，开始带领5人团队在外拓展业务，一年拿下了3000多万元的销售好成绩，他个人也因此取得了30余万元收入的丰厚回报。

随着刘文骥率领团队在外猛打猛拼，这个昔日名不见经传的小厂，销售业绩逐年攀升，生意日渐红火起来，企业也开始实现了由租房到购地建厂，再到省外购地上百亩建分厂的快速扩张。

辞职创业收获成功

2012年10月，在这家企业干了7年的刘文骥心中有了自己的打算，带着辛苦攒下来的300万元，辞职来到经济发达的广东东莞市万江区，创办属于自己的“东莞市贝诺保温材料有限公司”，从此走上了艰苦创业之路。

刘文骥通过招揽人才组建好自己的团队后，先由一条生产线上马干起，产品投放市场大受欢迎，这让他倍感欣慰，创业的劲头更加充足。

平时，刘文骥不但注重抓生产，自己还带队跑销售，几年来他凭着一股吃苦耐劳和敢于拼搏的精神，把业务延伸到四川、湖北、陕西、湖南等多个省份，事业发展呈现出蒸蒸日上良好发展态势。

此后，刘文骥根据市场需求，又增资扩产增加了第二条生产线，在苦心经营下市场占有率年年扩大，刘文骥的保温材料生产线也逐步发展到如今的4条，员工队伍达也不断壮大，年创造出产值8000多万元的辉煌业绩，在东莞市万江区成了一家知名的规模企业。刘文骥也由此步入出彩的人生道路，实现了由打工仔到总经理的身份的转变，成了一名事业有成的民营企业企业家。

回乡办厂再写风流

作为一个地地道道的岚皋人，刘文骥的事业尽管在外干得风生水起，但家乡的山水和家乡的人情在他的骨髓筋脉里流淌，回报桑梓、反哺家乡的念头

无时不在心中泛起涟漪。

2018年，岚皋县人民政府在东莞市举行招商推介会，作为陕西省东莞商会副会长的刘文骥这次也在受邀之列，在招商会现场闻听县领导发出诚邀岚皋儿女回乡创业，推动脱贫攻坚的深情召唤，刘文骥内心受到了极大的触动，但鉴于多种事务缠身等原因，却一直未能付出实质性的行动。

2020年3月，当岚皋县招商服务中心主任吴秀聪赴东莞上门找到了他，谈感情、讲发展，一番推心置腹的暖心话语，彻底打消了刘文骥心头的种种疑虑，也终于坚定了回乡创业，为家乡的发展尽一分力量的决心。

今年4月，刘文骥回乡考察，受到县领导和职能部门的热情接待，听乡音、叙乡情、话乡谊、谋发展，一种久违的乡情让他倍感温馨，家乡务实、重商、亲商的营商环境也让他感到了踏实和安心，一种回报家乡的使命感油然而生，促使他当即签订了招商合同，选址水围城工业园，总投资3500万元，注册陕西凯茵绝热环保材料有限公司。

说干就干！刘文骥安排好东莞企业事务后，抽身回到岚皋就开始一门心思扑在公司的筹建之中。

县上专门安排由县经贸局负责对接点对点事宜无巨细的服务，4个多月来，针对企业提出的问题，及时把250伏安的变压器更换成1000伏安变压器；根据生产材料堆放需求，园区管委会对混炼车间3处进行改造，增加建设面积1000多平方米；同时人性化地在厂房外有坡度的地方增加护栏设施，这让刘文骥很是感动。

在职能部门的强力服务下，刘文骥的凯茵绝热环保材料有限公司建设一路快跑，进展顺利，第一条生产线的设备于7月8日运回后就启动安装工程，仅仅2个多月就实现完工，到9月16日，紧锣密鼓的转入招工试生产阶段。

对于公司未来的发展，刘文骥信心满满。刘文骥说：“乡村振兴，产业先行，在县委、县政府的支持下，我有信心有能力把企业做大做强。目前，我的产品客户稳定，不愁销路，今年的生产计划是完成3000万元的目标，明年3月再安装第二条生产设备，年产值目标为5000万元，到时将吸纳更多的乡亲进厂，让大家都有一份稳定的工作，家门口有活干、有钱赚，过上更加美好的生活。”

