

马氏物语

张建丽

事情往往是这样：一位标致的女性常常会引发众人的瞩目，以至连她的一些生活细节，都能成为人们谈笑议的话题。如某天她把辫子剪成短发，四婶便向众人夸耀起来：“哟，你看人家原先留辫子的时候，又黑又长，凤尾一样呢。如今变了短发，显得脸也大，眉眼可秀气哩！”

“人配衣裳马配鞍，你看那裤褂穿着多匀称，听说还是自己做的呢。”

“那双手谁比？绣着花，那燕儿都赶来啄……”

于是，在她漂亮的名字周围，常常聚集了一大堆赞美她的辞藻和拜年恭贺时落下的碎屑。偏偏这样的人德才兼备，真性又极好。于是和她亲近的人又传出许多“贵人轶事”来，甚至那天她家的“小宝”打碎一只碗，某天夜里她上颤第一个牙疼人们都能如数家珍一般。

然而我要说的“马寡妇”却不是这样。人们很少谈起她，我只是有意提起她来，别人才告诉一些粗枝大略；她二十岁嫁到这条巷子里，但日子不多男人便被抓兵走了，剩她一人至今。几十年过去了，年轻时有人劝她改嫁，但打在她身上的主意有如劝佛改俗一样。后来人们心冷了，到终了也没人提起过。

她还有一个姐姐、姐夫，在本市桥东区，但她生性孤寂，来往极有限。至于年纪，大约七十左右吧。我知道的就这些。

时值中伏，天气热得很。中午一过，每间房子的阴影下便集了一群人，边摇着蒲扇，边说起家常，那桥旁的树荫下更是排满了满满的一溜。嘻哈嬉戏，话语懒散而又冗长。只是偶尔一角裙子飘过，才吸了众人的眼色，停了一时的话头。

我推车从家里出来，免不了要在这一排人的检阅下走到桥头。邻居们是热情的，自然免不了一阵照例的寒暄。待“三伯”、“四叔”、“四婶”等叫过一通之后，我上了桥头。刚跨上车子，一个不大的声音叫住了我：

“丽丫！家来啦？”

丽丫，这是我在家时的乳名，那是先前的事了。如今，谁又这么叫我呢？

我回头一看，车子的后衣架旁仰着一个蓬散的头，两只眼睛直盯盯地望着我。

“马寡妇！”我惶惑中认出了她，急忙下了车。一个人难得受到别人的尊敬，何况现在她亲亲热热地叫着我的乳名呢。

“啊，你——”我嗫嚅着不知叫她什么好。论岁数应该称她为“婶子”或“大娘”，可我从未听别人这么叫她，人们都背后称她“马寡妇”。只见她仍是穿着那件上下一色的农裳，那是用了无数块补丁重重叠叠缝缀成的。上衣襟和裤脚上参差不齐地坠着很多布头，前襟上明显地摆着两个大兜，里面装满了废纸、破布及其他什物。过去曾有人形容过某人长得像株枯木，而现在站在我面前的她，黝黑的面色和那一身黯色的青装，倒真如一根炭棒了。

“听说你不在这座城市里了，是吗？”她还是那种声音。

的确，前几年，区文化馆一位写小说的把我诱入了同道，在另一个季节，我又被一位文友，牵进了那座几百里外的城市。如今，看看一个个发福的昔日同仁，再想想自己落

在异乡方格纸上的难处，禁不住叹口气说道：“是走了，不过——

“呃，那可是真的了。我病的那回多亏了你……”

我想起来了，有一年冬天她摔倒在巷口，邻居一个小孩和我把她搀回家，并给她请了医生，后来又替她拿了一次药。这事我早忘了，何况又是发生在她身上。然而，她却记得这样分明。

“那是我的本份，该做的，没什么。”

“不，你是个好人，将来错不了，错不了的……”她喃喃地说着，脸上的眼睛眨了一下，像是炭棒上闪出的一点磷火。我刚要客气地再说什么，想不到她把头一扭，也不告辞，摇着快步向桥下走去了。一身的鳞片被风吹的乱舞起来。

那一晚，我总是有个飘着鳞片的影像涌在脑子里。我想，她大概一生遭人冷落惯了，偶一受些好处，便记得狠。但不知怎的，我却真不愿有这么一个人常会忆起我。

鬼使神差，第二天我又见到了她。那是雨后的傍晚，透过天边的一缕余霞，我远远看见了飘来的那个熟悉的身影。我本想避开，但脚步却不由自主地停住了。这时，她背了一个破筐，上面装了一些废纸破布，浑身湿淋淋的，那件“百家衣”的鳞片此时紧紧地裹在瘦小的身上。

“啊，你，这天还出去？”

“呃，丽丫！”她理理粘在脸上的头发，认出了我，还是原先那般称呼，那般毕恭毕敬：“我想拾点破烂，谁知天变了，淋个透，你走好……”

“你要小心才好，这身骨……”我有些语塞。

“腿脚没事。自打那场病好了，再没犯。人都说，破罐熬好罐。你看西边栓他奶，东边顺子他妈，儿女一大帮，吃喝养济都好，可都走在我头里。唉，剩下我活到一百岁，有罪没受哩。”

她像是自语地说着在我面前走过去了。她说的好像很苦，但心里显然没有苦的意思。路很滑，可她一步一步走得踏实。望着她远去的背影，我心里忽然升起一种惆怅。人人都怕死，尤其正在福中的人们，但总是破罐熬好罐。延年益寿，那有好方呢？我想起马寡妇说她活一百岁，虽然她无意并且毫不希望地这样说，但我却对此深信不疑。听人们说穿百家衣能够长寿，大概她真是靠了这个缘故吧。

她没活到一百岁。

就在我第二年回家的时候，她死了。她并没有入五户，但街道上还是把她打点了起来。本来，她的死就和市上的韭菜每斤又长了五分钱那样平淡无奇，可她死后，那桥旁歇凉的人们却整整一个月没换话题。原因是，当派去火化的人们从焚尸炉里扒出那一撮斑黄的骨灰时，发现里面竟有一枚烧的发黑的戒指！待拭过细看，上面刻着一个只有老人们才能忆起的那个男人的名字——她那只有几个月的丈夫。

人们惊讶了，这枚戒指从没见她戴过，可她却珍藏了这么久——简直断守了一辈子。

于是，人们又说……

的链条上，通过“企业+基地+贫困户”的路子带动群众增收。

爱心企业的大合唱

陕西睿智环保建材有限公司2015年9月开始投入巨资，在紫阳县恒紫循环经济产业园区创办安康市第一家环保建材企业，利用当地废弃资源生产环保绿色节能新型建材产品，填补紫阳新型环保工业空白，并成为工业园区健康稳步发展的旗帜企业，年产值将达到4.8亿元，利税1.6亿元，解决劳动就业400余人，产业链带动3000余人脱贫增收，有力促进地方就业和经济发展。董事长刘志军致富不忘回馈家乡投资兴业，先后投资36万元，扎实开展帮扶和参与慈善公益活动，签订520万元订购协议助力农特产品消费扶贫，用实际行动诠释了企业“有责有情有为”。

紫阳县龙腾富硒茶业有限公司在城关镇双坪村建有茶厂。2018年12月，双坪村集体经济股份合作社向龙腾茶厂入股50万元。这一年就使两家的关系更密切了。两年来，龙腾公司每年按股比6%比例向村集体经济股份合作社分红，并通过订单收购、奖补返利、技术培训等方式，帮扶带动45户建档立卡贫困户增收，取得显著成效。

订单收购“定心”。双坪村有茶园5200亩，茶叶加工企业11家。龙腾公司是规模最大、效益最好的茶企，帮扶的45户贫困户，90%以上都有茶园。

与贫困户签订帮扶协议，在同等条件下优先收购鲜叶。

双坪村四组朱高学是龙腾公司帮扶对象，有3亩茶园，夫妻俩

从春茶采到夏茶，能挣8000元上下。公司董事长张霞到他家走访时，发现他家门前就是别人撂荒的茶园，就鼓励流转过来。

于是，他将离家不远、举家外出的

4户人的茶园全部流转过来。

2020年，朱高学投入1.5万元，以每天100—140元的工资从外村请了十多个人帮忙采茶。

当年，鲜叶收入6.2万多元，纯收入4万元。

因为鲜叶价格每天都在变化，

龙腾公司无法向茶农做出价格承诺。

如何做到既不损害茶农利益，又让公司保持合理的盈利区间？公司把定价权交给茶农，由收购人员与第一批卖茶的茶农议定当天收购价格。

公道的价格让贫困群众更加放心大胆地发展茶叶产业。

45建档立卡贫困户共销售鲜叶62.2万元，户均增收约1.4万元。

奖补返利“酬勤”。

为了激励帮扶对

象把茶园管理好、采摘好，龙腾公司在年底按照销售总额的5%进行奖补返利。

双坪村一组贫困户车志安原有12亩茶园，在龙腾公司的奖补激励下，不仅自家茶园打理得井井有条，而且流

转了13亩茶园。2020年，车志安共向龙腾公司销售鲜叶获得7.8多万元，并获

得3000多元奖补资金。公司还将修建

报告文学

巨 变

紫阳县脱贫攻坚纪事

■ 曾德强

冷库、盖大屋顶、机械维修这些活都承包给车志安，帮他增收10余万元。双坪村八组陈厚强等6户贫困户离茶厂很远，大多是留守在家的老人，卖茶很困难。张霞委托车志安负责运送茶叶，并按照每斤3—5元支付运费。如今，车志安从一个贫困群众变成种茶增收大户，还成为龙腾公司的扶贫助手。每到年底，龙腾公司都要举行集中奖补返利活动，按照茶叶销售额的5%一一兑现给村民。其中，2020年兑付奖补返利资金3万余元。张霞道出心声：“扶贫工作好，我们企业也要用好。把事情做实做好，政府省心，茶农有劲，公司也有劲。”

互利互惠“共赢”。前几年，双坪村茶农习惯按照老方法管茶、采茶，效益难以提高。龙腾公司每年邀请专家到双坪村开展技术培训，手把手地教茶农茶园管理和茶叶采摘。还组织专业修剪队对茶园进行规范化修剪，为提高产量和鲜叶质量奠定基础。2020年，合作社提取10%的公积金和公益金后，按照向未脱贫户、收入监测户、收入边缘户和受疫情影响户4类对象侧重的原则，将2.7万元分红资金差异化分配给36户建档立卡贫困户。建档立卡贫困户彭元福一家有8口人，获得1440元的最高分配额度。在帮扶村民的过程中，龙腾公司也实现了发展壮大，年产值达1020万元，较上年度增长20%。

秦巴山富硒茶有限公司是2014年落户紫阳县焕古镇的茶叶龙头企业。在参与“百企帮百村”精准扶贫行动中，公司成立脱贫攻坚办公室，制定政企联手帮扶贫贫困户产业扶贫增收及措施，先后与村上近500户贫困户签订帮扶项目合同，与近1000户村民签订茶叶收购合同，通过延长茶叶采摘时间和提高鲜叶收购价，帮助茶农每年实现增收三成左右。

紫阳县开源富硒科技发展有限公司

的做法也是可圈可点的。公司立足资

源优势，以发展循环农业、生态农业为

人在旅途，以茶相伴，是为了追求诗意与远方。每当我研读唐朝诗人陆龟蒙《奉和袭美茶具十咏·茶人》诗时，固执地认为这首诗就是写给平利县绞股蓝的，诗中写道：“天赋识灵草，自然钟野姿。闲来北山下，似与东风期。雨后探芳去，云间幽路危。唯应报春鸟，得共斯人知。”吟读此诗，与古人对话，心灵相通，眼前一片明朗，自然就会情不自禁啜上一口平利绞股蓝……

说起绞股蓝，它没有茶树高大俊朗，但却与大自然里头其他小草不一样，它具有珍贵药物价值和茶饮品特点。据说，我国乃至世界上的绞股蓝黄金产区就在秦岭与大巴山及其毗邻地区，即俗称秦巴山区，而“女娲故里”平利县，出产的这种古老的中草药和常饮品，最为正宗地道。它是采摘下绞股蓝嫩叶和嫩芽，经由现代中药加工工艺与古法炒茶工艺相结合炮制而成，工艺精湛，匠心独运。其富含绞股蓝皂甙、黄酮类化合物、绞股蓝多糖及有机硒等多种营养物质，可以调节人体生理机能，增强人体免疫和抵抗消炎类药物副作用，被誉为“第二人参”“东方神草”。

我曾以花草茶为范例，反复审评过绞股蓝，常见的样品主要分为条形茶、珠茶、龙须茶等。其感官审评术语为外形：条索紧曲，嫩绿油润，匀整洁净；汤色：碧绿明亮，无任何杂质，滋味：清香鲜爽，味道微苦，入喉回甘；叶底：嫩绿明亮，条索匀整。在世界上已发现的16种绞股蓝属植物中，平利县就占了11种，其皂甙含量高达16%，理化指标位居榜首。它具有降血压、降血脂、降血糖、延缓衰老、防治血栓、心血管疾病、促进睡眠、预防抗癌、提高免疫力，调节人体生理机能等作用。早在2012年，陕西省“平利绞股蓝”被认定为中国驰名商标，这是该县以来获得的第一个中国驰名商标。

由此可见，人称绞股蓝代饮茶是灵芝草中的名贵之茶，生长在山野洼地沟坡一带，看起来有着自然朴素的姿容绿颜，更多人还不认识它，但经常探

芳寻找此仙草的人络绎不绝，这又为何呢？

原因很简单，在茶与生活中，人们习惯把茶饮用者都称为“茶”。但在市场上非茶类甚多，均属于茶叶的范畴，它却以保健茶或药用茶的形态出现。这些“茶”与真正的茶相比，是不同植物种类，可以说没有一点亲缘关系。它们虽不是茶，但又不能排斥其保健药用功能，其真正的原理是把这些植物叶片或茎叶加工成干样后当茶泡饮。因此，这些非茶制品在广义上便成了茶叶家族中的“成员”。

这些特种茶品可分为两大类：一类是具有保健作用的，故称为“保健茶”，也叫“药茶”，是以某些植物茎叶或花作为主体，再与少量的茶叶或其他食物作调料而配制而成的。陕西类似这样的特种茶开发并不多，没有形成气候，但目前具有绝对优势的还要数平利绞股蓝，平利绞股蓝堪称正宗产品。

作为平利县茶叶的义务宣传员和推广者，到处逢人说利平利！今年6月20日在古城西安，全国茶叶界嘉宾云集，共同庆祝陕西省茶人联谊会成立20周年暨茶叶感官审评研讨会。会议结束时，拎着一份平利县绞股蓝饮品，大家反复审评，心悦青睐，不住地夸赞：这是我国代饮茶中的差异化品牌！这是代饮茶中不可多得的佳品！

平生无学，品茶讲究，经常前去著名茶乡平利县调研，品尝过许多佳茗，独钟绞股蓝情有独钟。因为患有二度高血糖，长期饮用绞股蓝用来降低血糖，这也成为余茶生活中一种健康养生的选择。

人不负青山，青山不负人。“茶称瑞草魁”，绞股蓝就成了“人参茶”。特别是“平利女娲茶”“平利绞股蓝”均被认定为国家地理标志保护产品，品牌价值骤增达22.58亿元，两者媲美，相得益彰，从而体现了人无我有，人有我精的一方独特水土佳品，让万木争荣，平安顺利！绿水青山既是自然财富，又是经济财富。只要勤劳肯干，守着绿水青山一定能收获金山银山，乡亲们因茶致富，因茶兴业，阔步走在脱贫致富小康的阳光大道上！

韩星海
绞股蓝



秋色

平利县城关小学四（一）班 华正钰 作 指导老师 杜鹃

不仅仅敲响开场锣鼓

的链条上，通过“企业+基地+贫困户”的路子带动群众增收。

爱心企业的大合唱

陕西睿智环保建材有限公司2015年9月开始投入巨资，在紫阳县恒紫循环经济产业园区创办安康市第一家环保建材企业，利用当地废弃资源生产环保绿色节能新型环保工业空白，并成为工业园区健康稳步发展的旗帜企业，年产值将达到4.8亿元，利税1.6亿元，解决劳动就业400余人，产业链带动3000余人脱贫增收，有力促进地方就业和经济发展。董事长刘志军致富不忘回馈家乡投资兴业，先后投资36万元，扎实开展帮扶和参与慈善公益活动，签订520万元订购协议助力农特产品消费扶贫，用实际行动诠释了企业“有责有情有为”。

紫阳县龙腾富硒茶业有限公司在城关镇双坪村建有茶厂。2018年12月，双坪村集体经济股份合作社向龙腾茶厂入股50万元。这一年就使两家的关系更密切了。两年来，龙腾公司每年按股比6%比例向村集体经济股份合作社分红，并通过订单收购、奖补返利、技术培训等方式，帮扶带动45户建档立卡贫困户增收，取得显著成效。

订单收购“定心”。双坪村有茶园5200亩，茶叶加工企业11家。龙腾公司是规模最大、效益最好的茶企，帮扶的45户贫困户，90%以上都有茶园。

与贫困户签订帮扶协议，在同等条件下优先收购鲜叶。

双坪村四组朱高学是龙腾公司帮扶对象，有3亩茶园，夫妻俩

从春茶采到夏茶，能挣8000元上下。公司董事长张霞到他家走访时，发现他家门前就是别人撂荒的茶园，就鼓励流转过来。

于是，他将离家不远、举家外出的

4户人的茶园全部流转过来。

2020年，朱高学投入1.5万元，以每天100—140元的工资从外村请了十多个人帮忙采茶。

当年，鲜叶收入6.2万多元，纯收入4万元。

因为鲜叶价格每天都在变化，

龙腾公司无法向茶农做出价格承诺。

</div