

李晓龙

打造乡村特色自驾车营地

记者 张妍



“创业很难，我尝试做过很多行业，最后发现都不是我理想的，我从小喜欢武术，你看我这个名字就知道我小时候崇拜的偶像，初中毕业了武校，发现学几个招式也当不了自己眼中的英雄，觉得部队能锻炼人，就去当了兵。”李晓龙向记者介绍入伍的初衷。

两年的军营生活，李晓龙参加过第29届奥运会火炬传递的安保任务等工作。他说最值得回忆就是在反恐特战中队日子，虽然特别苦但是特别有意义。

“这个小伙子吃苦耐劳，能干事，他现在做的这个沙滩车项目不错，热热闹闹很有人气，能带动村周围发展，我是十分支持他的。”汉滨区建民镇中心村副主任刘宣红说。刘宣红对他的支持是实在的，他将自己的房子免费提供给李晓龙开农家乐。

1990年出生在建民镇中心村的李晓龙，2009年从部队光荣退伍后，跟着父母在白天鹅广场卖过服装、办过养鸡场、开过餐馆。

汉滨区建民镇中心村紧邻安康城区，地处市高新区高速出入口，交通条件十分优越。周边区域内，铁路、高速公路纵贯全境，机场近在咫尺，10余条城市公交线路也在附近。村子毗邻月河，为浅丘地貌，绿荫成林，芳草青青，风景如画。是开发乡村旅游和建设自驾营地的理想地。

刘宣红介绍，该村经济基础扎实，理念先进。早在上个世纪90年代末就在统筹城乡、以工带农、以城带乡的机制上进行了探索和实践。农民的自觉自行为得到了各级干部的及时支持，形成了新农村建设的机制，该村村委会从2008年开始，为村民集体上交合作医疗款和养老金，且约定不管哪届村干部任职，都会担起这份责任。

李晓龙正是看到了中心村这先进的管理理念和优越的区位优势，认为该村非常适合发展近郊休闲旅游和自驾游，于是，他外出考察了好多个项目后，决定做沙滩车和骑马项目。

“如今人们的生活水平不断提高，游玩的方式也不断提高，不再满足吃吃饭打麻将，传统的农家乐吸引不了游客，我看到沙滩车和骑马项目在大城市周边很火爆，安康当时还没有人做。”李晓龙说干就干。去年，开业初始就遇上疫情，他坚持了一年，直到今年五一期间，李晓龙终于等待来了如他预料的那样火爆的生意。

“今年，我们村上农业园区的大樱桃没有浪费一颗，全都被到我这儿来的游客采摘、买走了，还有当地村民的枇杷也都一样，小卖部的老板说我这生意一好，他那饮料就卖得很好，能帮当地部分村民销售时令蔬菜和水果，这也算带动当地一点小小的经济发展吧。”李晓龙说。

记者看到，李晓龙的沙滩车娱乐、马术项目所在区域内约有100亩荒滩荒坡可以开发利用，他准备通过植树造林，改种优良树种等办法，改善区内的生态环境和村民的生产生活环境，到时候，不仅能为游人提供乡村民俗体验、乡村特色住宿外，还能提供原生态野营营地，让游人体验野外露营的乐趣。

“作为一名退役军人，我有责任通过自己的努力带动乡亲们增收致富”。李晓龙说。下一步，他准备继续依托中心村的乡野环境，乡风民俗，乡村生活为吸引力，因地制宜，结合自驾游形式，将山、水、林、田等自然景观与村庄的人文环境有机结合，打造天人和谐的乡村美好家园示范点，拓展中心村的生产、生活、生态和旅游功能，有望打造成乡村特色农家乐和首家标准化的生态自驾车营地。

曹祖康

把最好的农产品卖给城里人

记者 张妍



“我当兵在马路飞燕的故乡甘肃武威凉州，我们部队是邱少云生前所在部队，纪律重于生命是我们连队的灵魂，我们连队是我们部队的标杆，不管是在训练场还是考核场和大型活动都争第一，记得有一次部队搞教育活动，结束会场秩序没有得到领导的表扬，回去之后，我们全连干部战士集体蹲了三个多小时，感觉有愧于标杆连队……”回忆起曾经的军营生活，曹祖康神采飞扬。

曹祖康，汉滨区谭坝镇人，2003年初中毕业就入伍，在新兵第一年底，由于各方面表现突出被连队评为优秀士兵，第三年入党。

“咱是从农村入伍的，始终坚持踏实肯干的工作作风，入伍第四年被连队任命为司务长，工作突出被评为优秀共产党员；第六年参加玉树抗震救灾任务，评为优秀共产党员；第七年到第九年，连续被评为优秀士官；第十年被评为优秀共产党员；第十一年荣立三等功一次。”十二年的军旅生活，曹祖康历历在目。

在部队服役期间，从战士班长到司务长，曹祖康说，他始终坚持一点，把部队的事当成自己的事来干，把每一

件事都当大事来干，所以，他的三十多人的炊事班年年被评为先进。

2015年，在军营生活了12年的曹祖康符合政府安置政策，他却选择回乡自己创业，他先是在安康城区三桥宝业农贸市场开了一个批发零售腊肉特产店。

“我十几岁就出去当兵，对安康人生地不熟的，刚开店的时候没有生意，很多时候一天没有一个顾客。”回想创业初始，曹祖康觉得那时候十分不容易。

等不来顾客，曹祖康只能出去寻找产品的销路，于是，他跟着隔壁卖火锅底料的店主出去找市场，一家挨着一家上门去推销，有同类产品的店不愿意上他的货，遇到刚好缺货的时候，他就恳请人家试试他的产品。

通过这样走街串巷的方式，曹祖康慢慢打开了产品销路，凭着诚信做人和优质的产品，曹祖康在安康各县都有了固定的老顾客，2018年，他又在汉中开了分店。如今，他的腊肉销往全国。

“这个小伙子可以，说话算话，我跟他合作了多年了，每年能销售一百多万的腊肉，他家腊肉质量很好，新顾客慢慢就成了回头客，他们还会带动亲朋好友来买。”石泉县后柳镇开特产店的李老板说。

曹祖康介绍，一般的腊肉熏7天左右，他家腊肉至少熏10天，别看就是多了这3天，就是他家腊肉在夏天都不会变质的秘密。

“我们老家没有工业没有企业，现在种地又没有优势，大伙儿都不愿意种地，老家剩余劳动力特别多，我就想着回乡办企业，带动大伙儿共同致富，让剩余劳动力就近工作，自己能为乡村振兴发点光和热。”通过这几年的销售，曹祖康觉得做腊肉生意，还是很有市场的，2019年，他开始在谭坝镇后沟村安家寨加工生产腊肉。

目前，已经建成了1300余平方米，年加工300吨腊肉的加工车间，成立了后沟村安家寨生态养殖加工合作社，解决了周边十几户村民不得不出门打工的难题。

“我如今在家门口就有班上，挣钱的同时能把家庭照顾了，这里的工作比我在外干建筑轻松多了，曹总一天管三顿饭，每月有假期，工资也不低，忙得时候一月能拿到近万元。”员工陈洪平满意地说。为了留住住工人，曹祖康给员工们开的工资都不低，并且还用了一系列积极的奖励办法。

曹祖康说：“我在标杆连队生活了十多年，如今，作为一名退役军人，又被谭坝镇党委、政府授予“优秀共产党员”荣誉称号，希望自己还能在乡村振兴的路上再当标杆，解决更多附近村民就业问题，能带动更多的乡亲们致富，我也很欢迎安康返乡退役军人来我这里学习生猪养殖、腊肉加工技术。”下一步，曹祖康还将发展生猪养殖产业，准备建设占地500余亩的生态生猪养殖场。

何连朝

退伍不退色 退役不退志

通讯员 余迟



何连朝以一个军人的毅力又站了起来，他根据自己的现实情况决定发展养殖业；在帮扶干部的担保下，他向农商银行贷款五万元，修建猪圈鸡舍，买了6头仔猪、100羽鸡苗，开始创业。

创业是艰辛的，也是快乐的，更是充实的。由于缺乏养殖技术和养殖经验，对市场认识不够，他经历了一次次的失败和波折。何连朝积极参加镇村组织的养殖技术培训，加上业余时间的自学，他逐渐摸索出一套养猪方法，最终，凭着不服输的干劲，他的养殖规模越来越大，他成了村里养猪的“土专家”。

2018年开始，生猪价格一路飙升，何连朝也一夜发了财，他不仅还了农商银行的扶贫贷款，还扩大养殖规模了，到了年底他将部分肥猪出栏，熏制成腊肉来卖，由于何连朝用的是传统熏制腊肉，更加受到广大消费者的青睐，使何连朝的腊肉供不应求。仅2020年底，他陆续出栏14头猪，总共卖了七万多块钱。

何连朝越干越有奔头，日子越过越红火，儿子何金宝是他的动力，儿子上学也很争气。收看完“庆祝中国共产党成立100周年”庆典，何连朝激动不已，热泪盈眶，他说：“中国共产党领导我们国家越来越强大了，我们老百姓的生活越来越好了，我更加要好好发展养殖产业，为我们退役军人争光！”

7月1日早上5点多，何连朝就起来将大黄牛拉到房屋后面的山坡上，用长长的绳子将大黄牛栓好，便于大黄牛自己吃草，又不能跑掉；回家后立即拌食喂猪喂鸡，经过一个多小时的劳动，终于将61头能繁母猪、肥猪、仔猪，200只鸡喂好了；于是何连朝就立即洗漱，换下劳动衣服，高高兴兴坐到电视机前面，收看“庆祝中国共产党成立100周年”庆典。

1977年出生的何连朝，家住汉滨区河坝镇白垭村，1997年高中毕业光荣入伍到云南某部队，在部队里何连朝政治思想合格，军事技能过硬，深受战友们的喜爱，但是铁打的营盘流水的兵，2000年他从部队退役回来了。

退役回来以后，为了生计何连朝四处去打工，为了多挣钱，他决定下煤矿，2013年在渭南市的一个煤矿井下作业时不幸发生了意外，导致肢体二级残疾，何连朝也消沉了一段时间，2016年在驻村干部的帮扶下、在来自全国各地的战友们的鼓励下，

安康“耐氏袜业”杯“建功乡村振兴·军歌依然嘹亮”

寻找最美退役军人之三

汉滨区退役军人协会主办

李典波

平凡岗位践初心

记者 张妍



“小时候，有几位堂哥去当兵，看到他们穿着军装，英姿飒爽的样子，觉得很帅气，就萌发了长大要去当兵的念头。”生于1980年的李典波，自小在汉滨区早阳镇长大。1997年，高中只上了一年的他就应征入伍，去了云南普洱。

五年的军营生活很快过去，李典波说当兵五年，就去了一次市里，但他忘不了新兵连三个月每天严苛的训练；忘不了1998年抗洪救灾，连续几天几夜没有眨一下眼睛。

从部队退伍后，李典波做过很多工作，2013年的时候，开始在建筑行业做外墙工作，由于是高空作业工作，首要保障的就是工人的安全问题，他善对每个工人，除了工资开得多，遇到谁家有困难，他都是尽心尽力的帮忙。

“李总是个热心人，对我们工人很好，平时谁家有事耽误一天半天的，从来不在工资上斤斤计较，逢年过节发的都是大红包，遇上谁家有个啥事，他就开车把我们送回家。”跟着李典波干了多年的同事张国平介绍，他说李典波还资助的有大学生，记者问起的时候，李典波并不愿多谈，他认为力所能及做点小事，不值一提，会在以后经济允许的情况下，做更多的一些善事。

一次，李典波和好友陈雷在参加共同好友的婚礼上，感觉婚礼现场的氛围很好，都觉得这个行业挺幸福，于是几位志同道合的朋友一拍即合，开始尝试做婚庆行业，2017年，李典波和陈雷的“壹加壹”婚庆公司在安康城内鼓楼街开业。

他们最初的时候为店名选了很多名字，后来确定叫“壹加壹”，这个名字饱含着对新人的祝福，因为一加一在数学公式当中，不变的定律等于二，但是当两位新人在一起的时候，会有新的生命、未来诞生，这也是他们做这个行业的初心。

他们专注于婚庆礼仪、创意策划、各类庆典、会场布置等服务内容。公司以追求卓越、展现完美为企业理念，本着以人为本、诚信至上的服务宗旨，很快得到了顾客的好评。

陈雷介绍，婚庆行业旺季特别明显，6到8月的时候是他们的行业淡季，结婚的人很少，这时候他会感觉很着急，曾想过放弃或者是换一个行业来做，李典波却一

直鼓励他要坚持。

“李总做人十分低调，做事很有责任心，淡季没有生意的时候，他鼓励我们到大城市去学习，旺季忙不过来的时候，他就带着家人齐上阵，经常通宵达旦，不遗余力、不怕吃亏，只为把顾客的事情做好。”婚庆公司合伙人陈雷对李典波赞赏有加，说他身作则，很会带团队，经常带着他们去参加各种团建拓展活动，让公司有非常好的凝聚力，这种军人精气神值得他学习。

李典波记得，2017年的9月18号，在南泉县城有一场婚礼，因为几天连续的暴雨，导致整个路线有山洪、滑坡，还有道路塌陷，他们经历了困难重重赶到酒店，现场搭建完毕已经天亮，又赶回安康奔赴下一个现场。他觉得，婚庆行业是个好行业，天天能沾到喜气，遇到一些小小的困难都不算啥，能做到主人家满意就是最大的欣慰。虽然筹备一场婚礼需要多天的准备，经常是几天几夜睡不好觉。

李典波的战友李涛介绍，李典波今天事业能小有成就，除了靠的是一股军人的拼劲，还有就是忠厚老实、讲义气的好品质，作为一名农村出去的义务兵，退伍回来后，给老板当过司机，在驾校当过教练，当时，驾校某些不良风气盛行，李典波两袖清风，把学员当朋友一样对待，如今，那些他在驾校带过的学员都对他十分尊敬，说他是个好师傅。