

汉滨：毛绒玩具文创产业发展再提速

通讯员 吴亚君

近日,在汉滨五里工业集中区安米米小点品牌管理有限公司内,各色的毛绒布料经过流水式的加工,成为一个个可爱的毛绒玩具。近年来,汉滨区抢抓安康市打造毛绒玩具文创产业新都的战略机遇,发挥园区优势,采用“园区总部+新社区工厂+家庭工场”的模式,打造毛绒文创总部产业园。现已入驻泰炫、米小点等毛绒玩具总部企业8家,结束了绣花制版需要在南方总部进行加工的历史,服务于全区新社区工厂90家,促进了全市范围毛绒玩具产业发展的大循环、企业产业链条之间的小循环。



莫负家乡好水土,花果园里谋富路

通讯员 朱明富

一年前,家住白河县仓上集镇的周家仁就开始琢磨着回山上种莲藕的事,这个想法一直萦绕在心头,让他多少个夜里亢奋失眠。今年,他的“梦”终于付诸实际行动。谷雨一过,正是翻塘种藕的好时节。走进槐坪村八组周家仁新扩建的水田地头,五六个脚穿深筒水鞋的老农正忙着翻土起堰,平地赶水,为新藕下种做好准备。

槐坪村土地平缓开阔,山势坐北向南,光照时间长。肥沃的两合土,不粘不僵,适宜种植蔬菜,尤其是槐坪八组盛产蔬菜,早在“大锅饭”时期,这里的沁水蔬菜就以“香、面、甜、脆”质地细腻而声名远播,成为具有地方特色的经典品牌,远近求购的餐桌美味,馈赠佳品。

“老八组”不仅土质好,地下水也非常丰富。一个20多户人家的大院子,就有5口泉水井。当地人讲这儿的泉水冬天“冒烟”,夏天森凉,喝这水养人健康。走在老八组那一层的梯坎田边,到处都能看到清冽的泉水从石坎或石缝中汩汩流出来,村民在地头开一些小沟,把水圈在旱地或排进水田里,就能长出好麦好豆好蔬菜来。

买过槐坪蔬菜的都好吃,无论炖、煮、炒、炸怎么做,其色香味口感跟其他地方的就是不一样。近些年,由于移民搬迁和外务工,一些农户因没有青壮劳动力耕作,致使水田起旱或撂荒,蔬菜种植面积从以前的数十亩缩减到寥寥5亩。物以稀为贵,何况槐坪的蔬菜早已是“名菜”,产量少了,价钱就一路飙升,去年底,槐坪蔬菜卖到12元一斤,是“普通”蔬菜的几倍,这就还供不应求。周家仁以前在集镇开了间榨油作坊,生意做得也不错,但眼看着山上好资源好水土没发挥效益,便下决心回去把一家一户零散的老水田流转过来,统一翻整灌水,全部种上蔬菜,让当年的老品牌再现生机。

周家仁今年计划种30亩蔬菜,有基础的老田已放水平整就绪,还有部分农户的油菜地等收割后继续改造成水田,栽上蔬菜。他在地看人家稻田养鱼,稻鱼双收,效益非常好,自己也准备在蔬菜田里养鲫鱼和黄鳝,让同一块田发挥多重效益。槐坪村有多家养殖企业,恢复水田种植,大量的农家肥也能得到很好利用。“按以往的产量,1亩池子挖两千斤蔬菜,产值就是两万多元,再顺带养些鳊鱼,收入肯定是很可观的。”周家仁对自己选择的“水上产业”满怀信心。

“现在政策好,鼓励我们回乡创业,老家是我们的根,是永远的念想。我的目标不是靠种一点蔬菜赚多少钱,而是想改变家乡面貌,后期我还想着把这一亩地的撂荒地流转过来,栽上连片果树,到时候池塘有荷花,地里有瓜果,我们就生活中花果园里,也让外地游客来看看我的家乡有多美!”周家仁眼里,充满了对家乡的美好憧憬。

小桑果带来大收获

通讯员 王朋 乔雨

参差红紫熟方好,一缕清甜心底落。初夏的阳光洒在石泉县池河镇明星村绿树红果的果园里,鲜嫩的桑叶映射出点点光芒,洋溢着醉人的喜悦,红紫相间的桑果压弯了枝头,引人垂涎。果农们弯着腰穿梭在桑园间,将枝头红得发紫的桑果采摘下来放进面前的箩筐里。不一会儿,饱满的桑果把篮子装得满满当当,然后送往村上的加工厂烘干,制成桑果干进行出售。

以“沧海桑田”闻名的明星村种植桑树上千余亩,其中果桑面积占有300余亩,盛果期的果桑挂果量可达1200余公斤每亩。五月正是桑果上市的时候,果园里到处都能看到农户们忙着采摘成熟桑果的身影。据了解,这些农民都是附近的村民,他们将桑果采摘后送往加工厂,每公斤桑果能赚2元钱,手脚麻利的村民一天能摘上50余公斤,也算是一笔可观的收入。

“当前,蚕桑合作社已经带动了100余户贫困户就业,包括桑园管理、桑果采摘、桑果加工等。接下来,我们还将打造高品质观光采摘园,以农促旅,以旅兴农,让更多的农户从农旅融合中得到好处,得到实惠,得到经济的发展。”明星村蚕桑合作社理事长胡宇明介绍。

桑果保鲜时间短,采摘后不及时销售便会造成损失。明星村大阳蚕桑支部通过和石泉县锦盛农业科技有限公司合作,采取“支部+合作社+公司+农户”的发展模式,将一部分鲜果通过工厂加工,销售价格10元每公斤的新鲜桑果精选制成桑果干,桑果干售价120元每公斤;另一部分桑果酿造成桑果酒,还有一部分桑果可以通过蒸馏古法烤酒的方式制成白酒。以此对桑果进行深加工,通过提升桑果的附加值,增加农民的收入。



“幸福的生活是奋斗出来的”。天刚亮,汉阴县观音河镇义兴村村民黄本龙就在自家的猕猴桃园里为开花的果树授花粉,虔诚的脸上写满了对丰收的期望。据悉,老人2017年种了1.5亩猕猴桃,今年进入挂果期,预计可产鲜果1000余公斤。

雷友锡 摄

从“养猪过年”到“养猪挣钱”

通讯员 陈金山

5月15日晚,平利县正阳镇洪家坪村村民范作玲在猪圈里守了一整夜,晚上两头母猪同时产仔,她时刻要防止母猪因翻身压坏小猪,还要为刚出生的小猪清理粘膜,防止窒息,目前一头满月的小猪可以卖一千多块钱,她丝毫不敢大意。

在保温灯的作用下,母猪产房温度明显要比外面高许多,范作玲用肩上的毛巾擦了擦额头上的汗水,继续对刚出生的小猪进行护理。“从今年开年算起,卖小猪卖了近三万块钱,下个月还有小猪卖。”每个月都一沓厚厚的钞票装进口袋,范作玲脸上乐开了花。

位于平利县最偏远正阳镇,历年来交通不畅、信息闭塞,“养牛耕田、养猪过年”是长期以来的固有习惯。范作玲说:“过去的正阳人,家家户户都会养上两头猪,采用‘煮猪’喂猪,包谷、野草就是猪食,喂猪完全是为了过年改善伙食,谁会想着养猪挣钱。”

近年来,在脱贫攻坚政策的扶持下,经过全镇干部群众的不懈努力,如今正阳镇的村容村貌焕然一新,水、电、路、讯得到了大幅提升,范作玲也搬进了新房子。“生活条件有了明显的改善,能吃饱穿暖,但仍然没有宽余的钱花。”她说,家里养的两头猪还是为了第二年每个月能吃上肉。

2017年冯家梁隧道建成通车,县城到正阳的车程由原来的三个小时缩短到一个半小时,到正阳大草甸的游客越来越多,正阳镇的名气也越来越大。吃的是天然绿色食物,喝的是高山泉水,正阳生态猪随之也走入大众视野,受到消费者青睐。看着邻村有人办起了家庭养猪厂,一头猪卖到了五千多元。范作玲有些心动,也想试试。可是,听说建一个猪圈要花4万多元,她又退却了“再等等,看看行情。”

看到越来越多的村民养猪“富得流油”,不甘落后的范作玲再也坐不住了。2018年,

她贷了5万元的贴息贷款,在自家老宅子旁边建起了四间猪舍。猪舍建起后,范作玲没日没夜一心扑在养猪上,白天照顾圈里的猪,晚上通过手机上网学习养猪知识,当年靠着养猪就实现了脱贫。她说,县上大力鼓励发展产业,不仅派农技员提供技术服务,还补钱,建猪圈补七千元,养猪补三千元。

“收入越多,干劲越足。”尝到甜头的范作玲,2020年,她参照现代化养猪厂标准,完善了养猪设备,开始扩大规模,养了115头母猪,年出栏小猪300多头,光猪崽就获利20多万元,8头育肥猪也卖了5万余元,全家靠着范作玲养猪年收入接近30万元,就连她老公也从外地回家和她一起发展养猪产业。

“现在,有不少人来问我养猪方法呢!”范作玲自豪地说:“今后还要继续学习,扩大养殖规模,不仅自己养好,还要帮助其他人,在养猪这条致富路上力争走得更宽、行得更远。”

经过近几年的年发展,在正阳镇几乎家家户户的年收入里都少不了养猪收入这一项,特别是在2020年,每公斤猪肉120多元,一头猪卖出了牛的价钱,生态猪养殖已然成了正阳镇群众增收致富的有效途径。

正阳镇是平利大力发展养猪产业的一个缩影。近年来,平利县坚持生态养殖,实现循环发展,通过圈舍饲养和林地放养相结合,以优质优价创造市场新需求,大力推广“猪—沼—园”循环农业模式,全县每年出栏的生态猪肉深受消费者欢迎,形成了养殖企业加快发展与农户持续增收的良好格局。目前,全县累计发展规模养猪场35个,家庭农场71户,生猪饲养量24.1万余头,其中全县被命名为部级标准化示范场1个、省级示范场5个、市级示范场2个、畜牧现代农业园区5个。

信用“金钥匙”助力脱贫攻坚 赋能乡村振兴

新华社记者 吴雨 胡旭 雷霄霄 王劲玉

诚信是一个人融入社会的“通行证”,更是“经济身份证”。近年来,我国大力推进农村信用体系建设,不仅有助于金融资源向“三农”重点领域和薄弱环节倾斜,更为打赢脱贫攻坚战和乡村振兴战略提供了有力保障,成为人们开启幸福生活的“金钥匙”。

“信用评定”为精准扶贫注入金融活水

推开门,便可见雪山草地白云悠悠,群山环抱溪水淙淙……这醉人景致来自四川省阿坝藏族羌族自治州阿坝县查理乡的一处“世外桃源”——神座村。在这里经营着民宿和农家乐的藏族老板额科,正忙进忙出地服务着客人。

“3年前我家还是贫困户,经营的农家乐规模小,收入有限,眼看着别人的民宿生意火爆,自己却拿不出钱来扩建客栈。这个情况直到2018年被评为五星信用用户开始发生改变。”额科告诉记者,因为是五星信用用户,他获得了30万元贷款支持,顺利扩建了客栈。2019年他们全家收入超过15万元,摘掉了贫困户的帽子。

其实,在当地像额科这样获得信用贷款,实现脱贫目标的农户不在少数。神座村党支部书记梁清介绍,该村共评定信用用户92户,全村被评为A级信用村。良好的信用环境,为农户们换来累计近800万元

的信用贷款,村里的种植业、养殖业、旅游业得以快速发展。2020年全村人均纯收入16120元,神座村成为远近闻名的信用示范村。

在专家看来,贫困户往往缺乏抵押物而面临融资难题,上限5万元的传统小额贷款信用贷款也常常支持力度有限。开展对信用村、信用户的评定,有助于破解这些融资难题。金融机构通过对评定结果优化信贷产品,可逐步形成“以信用促融资,以融资促发展”的良好局面。

人民银行相关人士介绍,截至今年一季度末,我国共建设有农户信用信息系统270个,为1.88亿农户建立信用档案,其中开展信用评定的农户为1.28亿户。通过信用用户、村、镇的示范带动效应,更多农村经济主体主动守信,营造良好的乡村信用环境。

“信用重建”助力失信贫困户摆脱困境

“当时治病欠下的债一时无力偿还,影响了征信记录,我以为今后再也不能贷款了,没想到银行又给我一次机会。”51岁的陕西省铜川市宜君县彭镇西村村民强文平告诉记者,2011年他因车祸受伤无法继续拉货谋生,家里一下没了收入,治病欠下的2.8万元债务到期无力偿还,形成了不良信用记录。

不过,因病致贫的强文平很快看到了希

望:2016年他贷到了5万元,买了农用机具、鸡苗等,次年就顺利脱贫。去年全家年收入达6万元。

原来,当地金融系统在经过筛选、甄别之后,对像强文平一样存在不良信用记录但非主观恶意,仍具有还款意愿和一定生产经营能力的贫困户进行信用重建,帮助他们重新获得信贷资金进行生产经营。

“信用体系建设的核心是鼓励守信、惩戒失信,但并非简单的一刀切,针对非主观恶意失信且具有一定生产经营能力的贫困户,应当体现信用体系建设的救济性功能。”人民银行西安分行副行长李滔介绍,截至去年末,陕西省已有11654户贫困户进行了信用重建,金融机构累计发放贷款5.51亿元。

专家表示,通过全面考察失信贫困户信用状况和发展潜力,给予其信用重建的机会,既可以改善贫困户信用状况,也是落实金融扶贫政策的必然要求。

信用建设示范工程赋能乡村振兴战略

5月的黄花地里一片翠绿,看着黄花苗纷纷开始展叶,山西省大同市云州区下榆涧村黄花种植大户胡亮笑得合不拢嘴。

“以前都是挑着担子、走街串巷卖黄花,规模小、挣钱少。现在咱农民通过信用获得银行支持,扩大了种植规模,收入也往

上涨。”胡亮告诉记者,去年8月他通过农行贷到了30万元,将黄花的种植面积扩大到80亩,收购车增加到5辆,冷库新建了3间……

大同市是黄花的主要产地之一,部分农户期待规模化发展却缺乏资金支持。为此,当地结合农村信用体系“百县千村”示范工程,引导金融机构针对黄花产业设计相适应的信贷产品,取得了良好的支持效果。

人民银行太原中心支行征信处负责人表示,通过搭建完善的农(村)户信用信息平台,将大数据与农户信用评价相结合,可实现对农户的“精准画像”,开发符合农户需求的信贷产品,让信用逐渐成为农村生产发展的“金字招牌”。

记者了解到,“百县千村”示范工程开展以来,山西全省累计评定信用村2062个,评选信用示范村569个,建立农户信用信息档案115万户,研发了符合农户需求的信贷产品252个,为符合条件的31万户信用用户发放贷款173亿元。

人民银行表示,下一步,将深入开展农村信用体系建设,巩固脱贫攻坚成果,全面推进乡村振兴。进一步完善涉农信用信息数据库,合力构建完善的农村新型经营主体信用体系,引导金融资源持续投入“三农”领域,推动农村产业兴旺、乡风文明。