

# “山风为我送茶香”

刘全军

刘理科今年49岁,比我小几岁。为了称呼起来方便,我喊他老刘。老刘是紫阳县科宏茶业有限公司法人代表、第四届安康市人大代表、“履职十佳典型”人物。待人随和,爱茶的一般都随和。

“我爱茶,我的故乡洵水镇是个产茶的地方,从小是闻着茶香长大的;我爱喝茶,茶的滋味就是我人生的滋味,起伏变化,承载着人生道路上的酸甜苦辣咸;我爱做茶,用心做出好茶来,让所有爱茶的人在茶香中品着四季的韵味,品淡出人生的精彩。”老刘手执着香茗,道出了掏心话,情绪有点小激动。这番感悟不是对我首发的,但我却是认真地听,像听评书一样倾听一位茶人的创业人生路。

“我文化程度不高,高中没上完就无奈辍学了。那是1989年。”老刘说出这句话的时候显得坦然,不用多问,从“无奈”这个词中就能体会到当时他的家庭生活有多么困苦。辍学后回到洵水镇团堡村跟一位老师傅学木匠,学了一年,也没学出啥名堂,父亲就不让学了。1990年,县扶贫开发公司招收员工,老刘进茶叶加工厂当工人。要想在厂里立足,必须学会立足的技能,他开始虚心向车间师傅学习制茶技

术,渐渐成了制茶能手,承包了车间,跻身茶叶商界。  
为别人打工不如自己创业,抱着这个信念,1995年老刘毅然回到家乡当“茶贩子”,一年就当上了“万元户”。贩茶只是小打小闹,要想成气候就得有自己的实业。1998年,老刘注册成立“紫阳富硒茶厂”,买断“紫健”商标,加工、销售茶叶,三年后在洵水镇租下民房,得到政策扶持引进茶叶加工机械“三件套”,结束了手工制茶历史,成为镇上第一个开办茶叶初制加工厂的老板。

虽然做了个小老板,但年加工能力也只在1吨左右,满足不了市场的需求,当然不是老刘心里所愿,照他自己的话说:“干啥事不干则已,选择干了就不回头,就不落后,就要干出名堂。”2003年,他租下洵水镇供销社5间房子,持续扩大加工能力,到2006年达到加工茶叶50吨,积累了一些资本,决定放手一搏,通过贷款、合资和政府奖励,于2008年修建了“紫健”茶厂,随后又收购茶厂股份,于2013年注册成立“紫阳县科宏茶业有限公司”,投资300余万元,引进现代化加工设备,2014年,以全县实施“全国富硒绿茶产业知名品牌创建示范区”为契机,科宏公司

在茶稻村流转了300余亩土地,建设“生态茶叶种植园区”,村里120户近400人摇身变成了园区的工人,每年人均净挣5000元,还享受公司的“红利”分成。园区规模逐年稳步增长,20余亩苗圃基地建设为园区孕育新希望,带动全镇3个重点产茶村1000余户茶农脱贫致富,到了每年的采茶季节,公司附近社区安置点660户2000余名居民靠采茶人均挣得务工收入3000元。

目前,该公司已发展成为一个集茶叶生产、茶叶加工销售为一体的市级龙头企业,在天津、西安、兰州等主要城市建立了销售网点。2018年公司被市委、市政府授予“助力脱贫攻坚”优秀企业称号。2016年“科宏”牌紫阳毛尖绿茶在陕西省优质茶叶评选中获得金奖,2018年被授予“陕西省名牌茶品”,荣获第十二届中国西安国际博览会金奖;“紫阳红”牌红茶从2013年至2018年连续六年参加中国茶叶学会举办的“中茶杯”“国饮杯”全国茶叶评比荣获一等奖,斩获第九届国际鼎承茶王赛特别金奖。

孟冬之月,寒气袭人。老刘又执意邀我到洵水镇茶稻村“生态茶叶种植园区”去感受基地的风貌。从紫阳县城出发向东

南行驶一个多小时便到了洵水镇,在老刘的陪同下,前往几里外的茶稻村。通往园区的水泥路宽敞整洁,成排的绿植树枝叶繁茂,老刘说:“园区道路是2014年修通的,以前是条山路,运送生产资料和采摘的鲜叶都要靠人力,现在道路直通园区,方便快捷。到了春茶采摘季,道路每天都安排专人保洁,保证新采摘的鲜叶在运输途中不染尘土。”

正值冬季茶园管理的关键时期,茶农深入茶园,开展冬季除草、追肥、修剪、补栽……满山坡的茶园,一排排,一行行,星罗棋布。茶园建设坚持天然理念,严格控制茶叶生长栽培过程中的生态要求,坚决和农药、化肥、生长激素绝缘。置身茶园,满眼的绿色胜似天然“氧吧”让人“醉”意肆起,含苞的茶骨朵非花非花自是香,一丝一丝地散发着沁人心脾清香,将寒意从心头驱散。阵阵山风吹过,夹杂着茶树青绿的气息和茶花寥寥香气,老刘张开双臂,尽情吸纳着山野清新空气。

“我很喜欢在茶园感受被四季山风吹拂的感觉,是四季的山风把茶香吹散到四面八方,把茶农劳动的歌声和丰收的喜悦飘扬到山外。”老刘的这番话意味深长。

## 用勤劳双手撑起致富梦

通讯员 李程书 罗荣艳

“靠自己双手吃饭,这样感觉活得特别踏实。”白河县构扒镇家机村的曹庭刚羞涩地说道。天刚蒙蒙亮,曹庭刚就起床将14头牛赶到有草的地方,又转身回到家中,清理牛圈、猪圈,喂猪吃食,忙完所有的,他才肯坐下来,休息一会,然后准备全家人的早餐。

初出社会的曹庭刚和很多年轻人一样,去过北京、福建、河北,做过保安,干过保温,进过生产车间,踏实肯干的性格使他有了一些积蓄。2016年底,因家里老小需要照顾,他决定辞去工作回到家乡发展种养业。

“2017年以来,先后养猪140多头,累

计出栏70余头;养牛19头,已出栏5头;种植甘蔗10余亩,产酒6000多斤,收入7万多块;2020年土豆产量就达到3000多斤,卖了4000多元。”谈起这么多年的发展成绩,曹庭刚如数家珍。  
“万事开头难。2017年我的头发都急得白了一大半!”提起发展种养业初期,曹庭刚仍心有余悸。“连续两个月的秋淋降雨,我养的猪相继生病,不吃不喝拉肚子,还死了好多头,我没有任何养殖经验,心急如焚。这可是当时全部家当,还有亲戚朋友的钱和贷款修建的猪舍,万一养殖失败可是一辈子都难以翻身了……”

“万幸的是,白河县畜牧兽医中心工

作人员得知了我的困难,第一时间来到我的养殖场,指导我对猪舍进行保温处理和消毒消杀,对每头猪都进行了防疫注射,对猪饲料进行调整等一系列的操作,我养的所有猪慢慢开始进食,我悬着的一颗心才慢慢落地。后来,通过专家的现场指导,我自己也通过手机看视频,翻阅一些资料,慢慢也就成了行家手里手了。”曹庭刚一边说一边打打猪舍,准备趁着好太阳让猪也享受享受日光浴呢!

“国家现在对我们农民的政策实在是太好了!我发展种养业,镇村工作人员帮我找水渠,给我水管并把水引到我的养殖场;我资金周转有困难,协助我申请产业

贴息贷款;每年还给我好几千块钱的产业奖补资金;协助我办了工商营业执照,还有创业奖补资金……”曹庭刚扳着手指数一件一件地数着。

“养殖很辛苦,风险二百五,问我为啥干,脱贫不落伍。”曹庭刚说起了他经常说的顺口溜。在他的辛勤劳动下,2018年,他家实现了稳定脱贫。

谈及未来,曹庭刚知道,路还很漫长;可是,他依然相信,只要灯光不灭,路就在脚下,未来依然值得期待。



即将过去的2020年,突如其来的新冠肺炎疫情给投资理财带来许多“变数”。2021年渐行渐近,新的一年又该如何打理你的财富?来听专家“支招”。

理财:“稳赚”时代终结不妨关注“多资产”

2020年,理财“忠粉”们感受到了市场的诸多变化:由保本保息带来的“稳稳幸福”不见了,部分产品收益波动较大甚至出现亏损。

究其原因,资管新规下的净值化转型,终结理财“稳赚不赔”时代。有别于传统的“到期付息”,净值化管理的理财产品需按产品说明书进行投资并定期公布净值。不同的市场环境下,不同投资标的的理财产品收益也会出现分化。

专家建议,在保本型产品逐渐“退场”、理财风险增大的背景下,不妨关注“多资产”。

信银理财有限责任公司多资产投资条线总经理宋飞表示,作为基于策略的灵活解决方案,多资产产品投资范围广,投资策略全,不仅提供分散风险的可能性,也可提高组合的有效边界。

股市:看好“中国机会”仍需精选“赛道”

2020年,中国股市走出先抑后扬格局。2021年,A股又会如何表现?

“坚定看好中国权益资产的投资机会。”信银理财资本市场投资条线总经理彭凌薇表示,宏观经济企稳背景下,资产价格快速下行的风险不大,当前A股、港股仍具较强吸引力。

瑞银资产管理资产配置基金经理罗迪认为,从绝对估值角度观察,中国股市相对于欧美、日本等海外市场还有相当大的空间。中国资产对全球投资者而言都非常有吸引力。

在总体看好“中国机会”的同时,2021年股市投资仍需精选“赛道”。彭凌薇建议,在企业盈利增速逐步修复的背景下,可把握龙头优势、消费升级受益、国产替代、金融改革等带来的投资机遇。罗迪则表示,当下宏观周期处于上行阶段,相对看好偏顺周期领域。长期受到政策支持的科技创新等成长领域也具有很好的投资价值。

债市:把握配置机会也应防“踩雷”

2020年,“疫情冲击-政策对冲-经济复苏”的演绎路径主导债市,可转债遭遇炒作的同时,信用债违约事件频现。2021年,债市投资该如何把握机会,防范风险?

国盛证券固收杨业伟团队认为,2021年债券供给减少的同时,债市资金供给有望提升,净值化转型的理财产品也将持续增加对债市的配置比例。无风险利率逐步下降将带来利率债配置机会。而在实体经济信用风险上升、利率拉大的背景下,债市策略应逐步由“资质下沉”向“资质稳健”风格转变。

中国民族贸易促进会战略发展研究部首席经济学家周荣华提醒说,在2020年违约事件频现的基础上,2021年信用债市场仍可能继续面临压力。除了债券收益率、期限等关键指标,投资者也应关注发行人信用和资产质量,谨慎择券防止“踩雷”。

2021年如何打理你的财富?来听专家「支招」

新华社记者 潘清



日前,岚皋县四季镇举办“品汤盛宴、赶年货大集、助消费扶贫”相约非遗文旅小镇巴山样子·杨家院子系列活动。来自四面八方的游客齐聚于此,一边观看文艺表演,一边品尝地道的汤汤盛宴,活动现场游客还踊跃参与霸王争霸王活动,现场气氛非常热闹。图为女游客与当地霸王划拳,赢得一块新鲜猪肉。

李孟阳 摄



## 8年帮扶见真情

通讯员 李伟

“感谢县委政法委!感谢他们8年的真心帮扶,让我们过上了好日子!”白河县茅坪镇桃园社区的熊征炎激动地说。

桃园社区此前是桃园村,全村辖13个村民小组580户1898人,其中贫困人口269户775人。贫困户熊征炎40多岁,与85岁老母亲相依为命,为人性子烈,不服管!第一书记入户走访中发现其有一定文化基础,会捣鼓农村打击乐器,有志愿服务的意愿,提议把他纳入护林员公益岗位,并推荐到村喜庆协会,同步解决了50平方米安置房。真情帮扶换来真实改变,熊征炎自此一改散漫的生活态度,护林防火工作年年考核优秀,巡山结束后,在社区工厂继续上岗上班,村里只要有红白喜事总有他奔忙的身影。通过努力2018年他脱了贫。

2019年贫困户钱世锋5亩地膜洋芋丰产了,他却为销路愁眉不展。得知情况县委政法委发动干部开展消费扶贫,同时主动联系县内餐饮企业、学校食堂为其找市场,让钱世锋的洋芋以无公害品牌高出市场价实现丰产丰收。

白河县县委政法委自2012年进村帮扶以来,坚持8年帮扶不间断,每年从单位“挤”出帮扶资金不少于10万元的“810”帮扶计划,先后选派3任第一书记,从抓班子带队伍开始,持续用力,久久为功,积极争跑项目,累计建成茶叶园区1300亩;修筑产业路13.5公里;新建村民文化活动广场2000平方米;搬迁安置贫困户109户;建成后后续帮扶社区工厂一家,扶持市场经营主体5个,养殖大户7家,带动贫困户600余人,实现了“山上建园区,山下建社区,农民就地变工人”的山乡巨变。

## 紫阳农商行焕古支行 大力推广“市民E贷”促发展

通讯员 樊明朋

本报讯(通讯员 樊明朋)为给客户 提供高效优质的金融服务,紫阳农商银行焕古支行积极响应政府“非接触类贷款”政策,根据辖内群众生产发展资金需求,优化金融服务,大力推广总行创新推出的新型信贷产品“市民E贷”,让客户足不出户即能享受贴心金融服务。

“市民E贷”为纯线上信贷产品,于10月28日正式上线运行。客户在微信搜索陕西信合公众号或者扫描二维码即可登录注册,最高额度为50万元,年利率率底至3.85%。以人民银行征信数据、内部资产风险管理评估、第三方外部数据等形成智能风控审批系统,为有需求的客户提供随借随还的线上贷款渠道,真正实现了“零接触”的方式,满足广大客户的资金需求,有效防范疫情传播。“市民E贷”上线运行以来,焕古支行员工主动出

击,通过发放宣传折页、制作转发指导视频、客户经理讲解等方式给客户演示申请“市民E贷”的操作步骤,利用电话、短信、微信、微博等多种渠道加强产品宣传推广。同时,该支行打造优质的服务团队,努力提高员工业务素质,增强员工的服务技能,耐心回答客户的咨询,接受客户的建议,及时反馈客户的意见,让贷款流程从优、手续从简、投放从快,为客户送去“不见面、非接触”的金融服务,确保金融服务不断档。

截至11月底,焕古镇“市民E贷”总计注册189人,有效授信客户46人,授信金额42万元。“市民E贷”充分发挥产品金额足、利率低、流程短、操作易、覆盖广的优势,全力支持焕古镇小微企业生产经营,满足群众农业、产业发展及消费需求。

## 党建引领 产业扶贫 创新发展

通讯员 田业凡

力,强化责任意识提高服务质量,强化群众监督提高村务公开透明度。有力促进了该村两委班子转变服务方式,有效激发村干部干事热情;在加强党员队伍建设方面,该村党支部定期开展“五旗党员”评议工作,增强全体党员归属感、荣誉感,激发村党支部活力;严格按照县镇工作要求,全力推进“支部书记带党员、党员带群众”的党员带动机制,助推沙坪村经济发展;为脱贫攻坚与乡村振兴打下良好的基础;在加强驻村工作队管理方面,严格落实省、市、县关于四支队伍管理办法,制定了本村考勤签到制度、请销假制度、驻村队员职责分工制度、驻村队员定点包抓联系制度,确保驻村帮扶在制度化中出实效,持机制之绳,助推帮扶工作顺利开展。

产业助推脱贫

通过“合作社+贫困户”扶贫模式,组

建专业合作社,发展培养产业致富带头人4人,帮扶30户贫困户转变产业结构,发展“订单销售+劳务用工”新路子,扩大魔芋、天麻、猪苓、核桃、科管板栗等作物种植面积,户均增收5000余元;盘活集体经济,按照“资源变资产、资金变股金、农民变股东”的方式,召开股东大会,建立股份经济合作社带贫益贫机制,共同参与村集体经济,探索出“支部引领、主体带动、农户受益”的集体经济发展新路径,明确投资思路,与陕西欧西克电子有限公司达成合作,总投资55.2万余元,带贫益贫119户309人,户均增收,通过“输血”增强贫困户“造血”功能。立足于“技术指导+脱贫贷+产业奖补”的模式,打造磨子沟产业养殖大户,挖掘全村农户发展种养潜力,全村养殖肉牛54头、羊112只、鸡3689只,发展种羊天麻25100窝,猪苓27200窝,魔芋110亩、养蜂330箱;通过产业大户“换身”为农业技术指导员的创新方式,村域内“巡回交流”集中开展农业技术现场培训180余次。

项目支撑脱贫

供水设施、电力保障、通村组道路、安全住房等基础设施条件落后是制约沙坪村整体发展的最大瓶颈,也是实现整村脱贫的最大短板。通过多部门合作及江口回族镇县委政府的大力支持下,争取到项目资金,全力落实各项扶贫政策,极大改善了群众生活居住环境。近几年来,完成村组道路硬化9KM;磨子沟、竹园便民桥2座;十里组自来水厂,老庄、竹园等8处集中供水水利设施工程农户393户1135人;农村电网十千伏高压线升级改造惠及农户393户;危房改造2户,加固提升14户,易地搬迁57户176人;文化健身广场、村级卫生室、村级活动中心、幸福院等基础设施已全部建成使用,沙坪村村容村貌焕然一新,实现了“通、便、美、净”的目标,群众的获得感幸福感明显提高,脱贫攻坚成效日益显著。

党建引领脱贫

农村富不富,关键看支部。沙坪村党支部是省级标准化基层党组织。该村以村两委班子、党员队伍、驻村帮扶援建部门整合为主要抓手,拧成一条结实的“攻坚绳”,为沙坪村实现脱贫清零奠定坚实的基础。在加强村两委班子建设方面,该村开展“三强化”工作,取得“三提高”实效。即强化理论学习提高履职能