

牵手金橘晒茶的结缘人

李谢军 李胜璋 文/图

11月11日,网络促销日,又一个购物狂欢节。在距紫阳县城5公里处的城关镇塘子沟益品源茶厂金钱橘茶加工现场,一片繁忙的景象,一间300多平方米的平房内,铺放着十几个硕大的蒲篮,旁边是一大堆红彤彤的金橘,30多个女工正在不停用小刀划开橘盖,剥出橘瓣,然后把完整的橘壳一圈一圈整齐摆放在蒲篮里。

车间里,橘香四溢,红红火火——员工小刘青春靓丽,刚从县城电商销售中心回来,为了备战双十一,她从11月8日开始,在县城电商直播直播带货,每天网上粉丝超过1000人,几天下来成了拥有13000多流量的网红小姐姐。她说,今年直播带货,最受欢迎的莫过于近年来刚开发的新品种金钱橘茶,不到4天,她就给老板拿下了10万元订单。

小刘的老板叫唐必彩,小名唐丽,紫阳县益品源茶厂厂长,一个80后的朴实农家女子。两年前,她与县内另一家茶厂合作开发生产的金橘茶,如今网上大卖。

1987年3月,唐丽出生于红椿镇盘龙村一个茶农家庭,一家几代人以茶为生,十几亩茶园成了全家主要生活来源。种茶、采茶、卖茶伴随她度过了童年和少年时光。她说,小时候放学后,书包一放就进了茶园,买油盐、置新衣、挣学费,全靠摘茶卖的钱。

初中毕业后,为了减轻家庭负担,她放弃了读高中继续学习的机会,南下广东在一家鞋厂打工。打工期间,她报考了会计函授班,两年后经考试合格,她拿到了会计资格证书。

小时候,每年春季跟着大人到镇上的茶厂去卖刚刚采摘的鲜叶,看着厂房内加工茶叶的场景,她心生憧憬,长大后一定要建一家自己的茶厂。拿到会计资格证书是她这个远大理想的第一步,办茶厂是要赚钱的,自己首先得会算账。

拿到了会计证书后,她就回到家乡,在和平茶厂打工。从门店茶叶销售起步,开始了自己的茶人之旅。由于她性格沉稳,

办事认真,很快就被调整到和平茶厂综合办公室工作,填报表、跑项目、搞接待等办公室业务她都参与其中。工作中,她多请教,勤思考,有机会就申请外出学习。和平茶厂办公室四年工作时间,她接触了茶叶生产、销售、管理的各个环节,取得了高级检验员和评茶员的资格证书。也就在那个时候,少年时候的那个梦想再次浮现在她的眼前。

2013年底,唐丽离开了她茶人之旅的第一站和平茶厂,准备自己大干一场。

做出这个决定,唐丽也不是为了几时的理想就一时冲动,她是一个心思缜密的人,老公徐波成长在茶农世家,家里不但有几十亩茶园,而且承接租业,一直在做手工茶加工,娘屋二哥也是做茶能手,时任县茶叶公司总经理的李龙安闻讯也鼓励她大胆创业,并引荐向茶厂,希望他们给予大力支持。

2014年初,唐丽的紫益茶叶店在县城老汽车站内的茶叶销售市场正式开张了。那年春天,根据市场需求,她奔波于城关、向阳、焕古、红椿等产茶乡镇,四处收购茶叶,忙得不亦乐乎。一年下来,倒也销售了1000多斤茶叶,但账算下来,竟然亏损10余万元。

雄心勃勃创业,当头一瓢冷水,浇得她有点发懵。冷静下来,她开始检视自己受挫的原因,到最后她总结出来:归根结底还是货源不稳定,靠东奔西跑到小作坊收购的茶叶,质量不能保证,成本也高,没有稳



定的货源,也就没有稳定的客户,销路打不开,这个茶叶店只能是死路一条。

办厂!办自己的茶厂——塘子沟村是以茶叶为主导产业的茶业重点村,全村800多户人家有6000亩茶园,几乎家家户户都有几十亩茶园,有很多家庭世代做茶。唐丽嫁过去以后,看到的事,接触的人,所干的活,都与茶相关。每年春天,她也参与了老公家的手工制茶。在塘子沟村建厂,她有得天独厚的条件。同时,她也碰上了县上大力发展茶产业的好时机,她的想法得到了各方支持,报批、贷款一路顺畅,赶在2015年春茶上市前,她的益品源茶业有限公司正式挂牌成立,占地800余平方米的茶叶加工厂在那个春天里红红火火运作起来,当年生产茶叶3000多斤,由于品质有了保证,全部销售一空,盈利10余万元。

那一刻,唐丽兴奋极了,嘿,终于开始赚钱了!茶厂走上了正轨,唐丽在生产销售的同时,不忘四处取经学习,不断汲取别人的成功之道,弥补自身发展的不足。2017年春天,她在西安参加一个商品交易活动,发现南方茶商的桔普茶大量涌进西安,且很受欢迎。由此她想到紫阳既是茶乡,也是橘乡,紫阳茶叶和紫阳金钱橘栽种历史悠久,都曾是朝廷贡品,如果把紫阳茶叶和紫阳金钱橘糅合在一起,做成饮品,兼容金钱橘的果香和茶叶的醇厚,相得益彰,既能提升茶叶和金钱橘的附加值,又能大幅度增加茶农、果农收入,岂不是一举两得。这年夏天,她用青桔做实验,用掉了三十斤,口感始终达不到预期效果。秋天到了,红彤彤的金钱橘大量上市,她和向阳茶厂的厂长黄建成,以及其他几个要好的茶道中人,又开始了茶、橘融合的研发,用成熟的金钱橘和

紫阳红茶为原料,通过摘果、挑选、清洗、开孔去瓢、清洗、填茶、烘干等若干程序,整个过程纯手工制作,经过无数次尝试,终于制作出他们心仪的橘茶,汤色橙黄透亮,入口柔和,果香浓郁,回味无穷。

新产品试制出来以后,他们少量投放市场,从反馈的信息看,广大消费者非常认可,特别深受年轻人喜爱,市场潜力很大。2018年5月,唐丽的益品源茶业有限公司“金钱橘茶(调味茶)”企业标准通过省卫计委专家审定,取得了金钱橘茶(调味茶)食品生产许可证,当年生产金钱橘茶2000多斤,投放市场迅速抢购一空。

对这个倾注自己心血的新品种,唐丽没有因为市场良好的销路就沾沾自喜。实践中,她发现金钱橘茶经过一年的存放,特别是经过一个夏天的相互汲取精华,橘子皮的香味逐渐散去,陈皮的香味更加醇厚,与红茶的甘甜结合更加紧凑,其保健功效更为突出,入口不仅甘醇绵长,而且祛痰生津,止咳养肺。唐丽说,我们这些做茶的,做着做着就把它当成了一种文化,呈现给大家的不仅仅是一种饮品,也是自己的一个作品。为此,她从2019年开始,坚持要把金钱橘茶存放一年再出售,丝毫不为抢手货,挣大钱的“机会”所动。

作为创业者,唐丽算是一个成功者,她实现了儿时的梦想,开发了自己的新品种,也赚得了人生的第一桶金。2019年,她被省茶人联谊会评为“陕西最美茶人”;2020年,又被市农业农村局评为高素质农民,著名作家、中国茶研所茶叶审评师、陕西省茶人联谊会会长韩星海说她“追梦的青春更美丽”。面对这一切,她没有满足,作为茶农的后代,当好传承人,把茶叶做大做强,成为她下一步追求的更大梦想。



白河举办第二届木瓜文化节

本报讯(通讯员 汪迎春 陈泽培 陈琳)日前,白河县农民丰收节·第二届木瓜文化节暨木瓜产业促脱贫宣传推介活动,在中厂镇坪社区举办。

活动现场,20多个山货及农产品卖展位成为亮点。木瓜酒、土鸡、腊肉、金丝皇菊、葛根茶、蜂蜜等琳琅满目的农产品吸引众多游客和观众前来购买。“今天买的土鸡蛋新鲜、个大,比在菜市场划算!”提着沉甸甸的“战利品”,满载而归的薛阿姨高兴坏了。据统计,活动现场总交易额超过20万元。

此外,县林业局和中厂镇分别对木瓜产业和木瓜特色小镇进行了专项推介,同步举行了木瓜产业致富带头人评选,木瓜及特色农产品展销、木瓜酿酒展示等系列活动,并对获得前三名的“最美木瓜”进行现场拍卖,最终一等奖“最美木瓜”以5000元的高价竞拍成功。

“今天的活动既宣传推介了木瓜产业,更对白河乡村旅游有很好宣传效果,让更多外地人走进白河,了解白河。”来自柞水的李先生说,从网上看到白河举办木瓜文化节的消息后,一早就带着家人从柞水自驾来到现场。

来自十堰的王女士不时用微信小视频方式,将现场火爆情况分享给十堰的亲朋们。“今天的活动真丰富,川剧变脸、魔术表演太精彩了。我们现场游客,还能获赠一个木瓜和一瓶木瓜酒,真是不虚此行!”王女士说。

活动中,陕西安康百益实业有限责任公司、白河县紫熙农业综合开发有限公司、陕西微优米科技股份有限公司分别与中厂镇政府就木瓜产品研发、生产、电商销售等事宜签约,陕西秦大山葛业股份有限公司与中厂镇政府就木瓜产品加工事宜签约。

据悉,白河县已累计发展木瓜14万亩,年产近3万吨,培育木瓜加工企业6家,研发木瓜系列产品20余种,先后获得原国家农业部质检总局地理标志产品双认证,被命名为“中国生态富硒木瓜示范基地”,被列入陕西省地理标志产品并发布《地方标准》。

小康路上丰收季 魔芋种植拓富路

通讯员 李兵 柳星星



时下,在宁陕县太庙镇油房村魔芋种植基地,村民正抢抓时令采收魔芋,挖、挑、装,分工合作,一片热火朝天,个个脸上洋溢着丰收喜悦。

“我是今年4月初加入魔芋种植专业合作社。”合作社成员杨付林说,以前在合作社主要是务工,一天有120元收入,后来了解到种魔芋成本低、收成好,还有合作社技术指导,这两年挣钱还可以,便加入合作社。“今年种了3亩魔芋,还套种了玉米。收了2000多斤魔芋、2400斤玉米,卖了1000多斤,收入近5000元,剩下1000斤魔芋,自己留一部分,剩下的卖给合作社存种。”杨付林说。

“我种了40亩魔芋,收了3万多斤,还有20亩正在挖,比打工挣得多。”合作社负责人朱清元高兴地说。以前他主要在外务工,每月有三四千元收入,除去生活开支所剩无多。2018年,家中老人身体状况不好,孩子又在县里上学,不得不留在家中照顾。在驻村工作队和宁陕县税务局帮扶下,朱清元开始种植魔芋。

据油房村第一书记屈昭雪介绍,该村魔芋合作社成立于2017年,主要负责魔芋育种,已被列为县级魔芋种子种植基地。合作社负责人朱清元是县农业科技局特聘的魔芋种植“土专家”,对县内魔芋种植进行授课和技术指导。在他的指导下,油房村的魔芋品相好、质量优,得到厂商认可,销路不愁。

“我们村今年把魔芋种植作为主导产业,在合作社带动下,全村有20多户群众加入魔芋种植行列。今年魔芋价格也很好,最高3.3元/斤,最低2.8元/斤,魔芋种能卖到6元/斤,芋鞭还能卖到16元一斤。”油房村党支部书记张爱林说,据初步预测,全村今年魔芋种植毛收入近40万元,户均增收1800余元。

近年来,宁陕县税务局高度重视帮扶村产业发展,指导成立合作社,向合作社捐赠1万元启动资金,驻村工作队积极联系销路,税务干部主动上门解决合作社和农户销售魔芋发票开票难题,为油房魔芋畅销打通渠道,给群众带来实实在在增收。

一水两用 稻虾共养

通讯员 黄小柳 晏彬

立冬之日,走进汉阴县双乳镇江河村,只见那金色的稻田旁乡村小路蜿蜒而去,道路两侧小楼拔地而起。风儿轻拂,金黄稻穗低头摇摆,稻香阵阵卷入鼻孔使人陶醉,稻田里的收割机唱着欢歌,正在稻田里来回穿梭,将沉甸甸的稻穗揽入“怀中”,为全年的辛劳付出画上圆满句号。

美如梦境的稻田和星星点点绿色的油菜花地形成了强烈反差,大家都在纳闷,稻谷早在一个月前就收割了,现在都种上了油菜,而这十一月才收割的40亩水稻田里发生了什么?原来是双乳镇江河村和潜虾公司共同投资的试验项目——稻虾共养的生态种养模式。原本稻谷栽种为6月,但因当时池塘内小龙虾价格好产量大,两者相比较,优先小龙虾养殖,将稻谷栽种推后了近一个月,这才形成如今十一月收割水

稻的奇观。

既能种稻谷,又能养小龙虾,这样的种养方式靠谱吗?“年初5000斤优质虾苗发展到现在已有2万斤的成品虾,40亩稻田预计产量为1.2万斤,收入达6万元左右,加上前期的龙虾养殖收入,今年亩总产值能有0.75万元。”谈到这里,潜虾公司负责人王世峰喜笑颜开,“全部收割完后进行风干脱水,机器脱粒、装袋销售,卖了钱大家就可以拿到今年的第一笔分红了!”

稻虾共生、稻虾互补。江河村从单一的种养向种养一体化转变,一水两用双收,形成了水稻护虾、虾吃虫草、虾肥田这样的种养模式,减少农药污染,稻谷品质也得到提高。“稻虾种养模式既保障了米袋子,又丰富了菜篮子,是现代农发展的新路子。”江河村第一书记介绍。



连接终端超1.8亿个 中国正成为全球5G“先行者”

我国5G独立组网初步实现规模商用

截至今年10月
已累计开通5G基站超过70万座
终端连接数超过1.8亿个
97%以上的5G基站实现共享

5G产业支撑能力不断提升,应用终端不断丰富

截至目前我国获得网间许可的终端达253款,其中5G手机218款

5G融合应用生态加速构建

智能制造、远程医疗、智慧交通、工业互联网成为5G热点领域
一批远程诊疗、远程办公、远程教育等应用5G应用不断落地

新华社记者 王冠雄 摄影