

# 甘青交界处的跨越

——保安族、撒拉族的脱贫故事

新华社记者

甘肃和青海交界处,有一系列山峰绵延50公里,传说这是女娲堆积石头而成,人们称之为“积石山”,这也是青藏高原过渡到黄土高原的标志性山脉。

山两侧,一边是甘肃积石山,一边是青海循化,两个县居住着人口约2万和10.1万的民族——保安族、撒拉族,同属我国28个少数民族。

在黄河边生活数百年的这两个民族,世代以农耕为主,兼营畜牧业,不少群众生活贫困。新一轮脱贫攻坚战打响以来,在党和政府支持下,两个山水相邻、习俗相近的民族,发生了什么变化?

## “千锤百炼”与“辣味十足”

炙热的火炉上,制作保安腰刀使用的钢铁片被烧得通红。马尕主麻两鬓的汗珠滴到滚烫的刀片上,发出“吱吱”的声响。41岁的他个头中等、皮肤黝黑,打刀已20多年。

“小时候家里穷,我十几岁开始跟着父亲以打刀谋生,以前一天干十几个小时,一年忙300多天。”家住甘肃省积石山保安族东乡族撒拉族自治县大河家镇的马尕主麻,是保安族腰刀锻制技艺的传承人。

镇里大墩、梅坡、甘河滩三个村子,被称为“保安三庄”,是保安族群众聚集区。腰刀,是保安族的宝贝。

“打刀是个辛苦活,但腰刀可交换牧民的牛羊,也可买卖,贴补家用。”在马尕主麻记忆中,以前村落里,人们谋生的方法似乎只有抡锤打刀。

过去,一把腰刀需要经过几十道工序,纯手工打制,花费数周甚至数月。2006年,保安腰刀锻制技艺被列入首批国家级非物质文化遗产名录。

如今,打磨、抛光等工序可由机器完成。马尕主麻自家的小院里,破旧的土炉子和生锈的铁锤旁,是崭新的打刀器械和标准化的操作台。

“我招了50多名学徒,大部分是贫困户,还有一些残疾人,让他们学会一技之长,可以稳定脱贫,还能把民族技艺传下去。”他说。

近年来,在政府支持下,通过开办扶贫车间,这一特色手工艺品产业释放出显著的带贫效益。

黄河流经青海循化,两岸丹霞地貌,壁立千仞。

外人眼中,这是令人向往的壮美山河,长期聚居在此的撒拉族人却常望河兴叹。河床太低,难以引水灌溉,自古就有“干循化”之称。循化撒拉族自治县也被列入六盘山集中连片特困地区。

58岁的马热者卜,循化县新建村村民。他布满皱纹的脸,就像脚下缺水的土地。2015年底,作为贫困户,他拿到1万多元的到户产业扶持资金。

“种麦子不挣钱,又没技能,我能干啥?”他一度迷茫。村干部帮他采购了几斤线辣椒种子,他种在自家3亩地里。

这种细长像线的辣椒,皮薄、肉厚、色鲜红,味香醇。“以前辣椒不好卖,现在拉面馆老板到村里来收购,第一茬能卖到25元一斤。”马热者卜说,一年收三茬,一亩地年收入至少5000元。在新农村,像马热者卜这样20多户撒拉族贫困户都种上了线辣椒。

在循化,辣椒种植面积现已达2.5万亩。从“要我种”到“我要种”,热火朝天的线辣椒种植,让上万名撒拉族群众尝到了甜头。

脱贫致富路上,辣椒飘香。

## 外出兴业与返乡创业

在循化县下科哇村,记者碰到撒拉族青年马进山时,他正忙着盖房。

“这次回家4个多月,就为盖房,了却爸妈的心愿,他们受了半辈子的穷啊。”马进山身后,一边是住了快30年的火炕平房,一边是拔地而起的3层小楼。

28岁的马进山清瘦白皙,在陕西、浙江等地的拉面馆工作十多年,最初在别人的拉面馆跑堂,后来自己开了店。

在杭州开面馆是4年前,投资15万元,其中5万元自己掏,另外10万元是循化县政府为扶持拉面产业提供的产业到户资金和扶贫创业贷款。

“当年就收回了成本,一年下来利润也有约20万元。”马进山掏出自己的杭州“市民卡”给记者看。他说,还想再开几家面馆,以后让孩子在杭州上学。

马进山所在的村,现在60%的人在吃“拉面”这碗饭。现在,拉面已成为撒拉族群众脱贫的主导产业。

“让拉面的功能从糊口变为营生、生计变为生意。”循化县扶贫开发局副局长韩忠勇说,通过技能培训等方式,从循化县走出去的拉面馆已超7000家,遍布全国100多个城市,输出劳动力4万余人,年人均收入5万元以上。

墙上悬挂民族服饰、橱窗展示着腰刀、书架摆放着泛黄的文献……积石山县甘河滩村一处院落里,有这样一座保安族民俗博物馆。主人是保安族妇女马秀琴。也许是长年从事舞蹈工作的缘故,55岁的她身材苗条,脸上总挂着笑。

15岁那年,马秀琴作为保安族唯一代表,坐两天火车去北京,在人民大会堂参加少数民族汇演。一辈子在外地打拼,投身艺术的马秀琴,2013年回到村里,承包下一亩地,办起阿可农家乐大院,不仅建博物馆,还办服装车间。

“在保安语里,‘阿可可’意思是顶呱呱。保安族妇女从小学习刺绣,手艺好,她们在这里缝制保安族传统服饰,不出村就找到了工作。”她说。

2019年,车间卖出7万元的马甲、裤子、腰带等保安族民族服饰。近年乡村旅游热起来,她开办

的这家农家乐,主打保安族特色餐饮。

离家30年,马秀琴觉得家乡最大的变化在教育。过去,女孩都早早嫁人,没什么好出路。“现在村里很多学生都外出上大学了,需要民族服饰。我的服装车间可以出一把力。”

## “新风尚”与“常商量”

“要是按以前的‘行情’,小儿子娶媳妇肯定得借债。”撒拉族农民韩忠明说起家里的喜事,很感慨。

他是循化县乙日亥村村民,去年先后给两个儿子娶了媳妇。“两个婚礼花的钱,过去一个婚礼都办不了一!”

循化县曾攀比之风盛行,结婚彩礼以及人情往来费用攀升,一些家庭因此返贫的现象时有发生。

“2018年以前,撒拉族婚礼的彩礼平均达到了二三十万元,一场葬礼十五六万元。真的是结不起婚,死不起人。”参与移风易俗工作的县里干部韩庆功说。

现在循化县所有村成立红白理事会,通过制定章程、设立义务监督员等方式,红白喜事大操大办的陋习基本破除。

循化县副县长马洪涛说,开展移风易俗巩固了脱贫成果,减轻了负担,日子更有奔头了。

对于保安族贫困妇女周三姐而言,生活的转机也来自当地一项崭新安排。

40岁的周三姐不识字,家住积石山县甘河滩村,6年前,丈夫意外过世,让她和两个上学孩子的生计陷入困境。

“全村人搬着小板凳到村委会开会,村干部在会上讨论我家的困难,村里人为我出点子。”周三姐说。

周三姐说的会,叫“村民知情大会”,是积石山县推广的一项脱贫做法。

“就在村上开,不限时长,村民都发言,大小事宜沟通商议。”甘河滩村包村组长马登苗说。

“现在我家养了牛,我进了扶贫车间干活。大儿子去了县里的免费技能培训班学烹饪。”周三姐说,如今她家已脱贫,老房子旁边盖起两间新房,“想给大儿子留着娶媳妇用”。

8月26日,村里今年第三次村民知情大会召开。当天下着雨,但周三姐搬着小板凳早来到村委会门口,因为她有一些新问题要问大家,也想帮其他人。

积石山县与循化县隔黄河相望,保安族、撒拉族群众生活在这里发生巨变。在脱贫攻坚大考中,两地交出答卷:2018年9月,循化县脱贫;2019年底,积石山县脱贫。

(记者熊争艳、马莎、骆晓飞、陈炜伟)

(新华社甘肃积石山\青海循化9月13日电)

## (上接一版)

这些辣椒、油菜并非全部用在农家乐的餐桌上,而是大部分都被加工成了旅游产品——剁椒辣椒和开袋即食的油菜酱。加工厂就位于杨家院子南头,公司名称叫岚皋县嘉瑞祥农产品开发有限公司,公司法人王三翠介绍,今年由于订单收购的量增大,不算豆腐乳加工,仅辣椒和油菜两项就要比去年同期多用工300个,累计带动40余人就业。

南宫山南线新开工的集餐饮、住宿、垂钓、赏荷、游林、观田、亲水为一体的民宿“南山别院”,每到周末人气爆棚,带动14人就业,人均月工资达到3000元。

今年,岚皋出台《岚皋县旅游文化项目扶持奖励办法》《岚皋县旅游产业发展基金扶助办法》。

奖补办法》《岚皋县旅游扶贫奖补办法》等系列措施,推进旅游促就业工作。

截至目前,岚皋县共建成国家4A景区1家、3A景区3家,省级森林公园1个、各类景观景点230余处,建成全国农业旅游示范点2个、省级特色旅游名镇2个、省级乡村旅游示范村4个、旅游民宿示范点4个,打造省级名菜和小吃23个,新培育酒店4家,新增床位200张、大型旅游超市6家,直接和间接带动群众就业3万人。

“稳就业是保民生的第一保障。今后,我们将进一步从市场源头找产业发展壮大带就业路经,加大政策扶持力度,建好奖励激励机制,确保群众稳定增收!”市政协副主席、岚皋县委书记周康成表示。

# “微菜园”里种乡愁

## (上接一版)

太和村党支部为使搬迁户节省生活支出,在新家住得有归属感、过得有幸福感,试点推行“村党支部管理、农户自主经营”管理模式,建立易地搬迁“菜园子工程”。通过把二组六户的一亩承包地以土地流转、租赁的方式,按照户型人口的多少划分为62块,一人户分配30平方米、二至三户分配50平方米、四人户及以上分配80平方米,免费分配给62户搬迁户种菜使用,解决了贫困群众吃菜难题。

“原来搬下来一点菜园都没有,住在山

顶上,有的时候到山顶上去拿菜,来回有十几里路,来回都是步行往山上走。”平时在外打零工的陈绪汉,8月25日这天下午回来没事,在菜园子里做农活,他说,“现在党支部给咱划了块地,种上了白菜、萝卜、辣椒等蔬菜,一年四季家里吃菜都不用掏钱。”

据了解,“菜园子工程”是白河县大力开展易地扶贫搬迁后续扶持工作的一个缩影,目前,这一模式已在全县20多个安置点铺开。通过这种模式让搬迁群众碗里有菜、兜里有钱、心中有希望,切实减轻搬迁群众生活负担,让他们生活更有幸福感。

# 改善科技创新生态 激发创新创造活力

## (上接一版)

坚持“四个面向”,就要坚持需求导向和问题导向。首先要解决科研选题问题,科研方向的选择要从国家急迫需要和长远需求出发,真正致力于解决实际问题。对能够快速突破、及时解决问题的技术,要抓紧推进,对属于战略性、需要久久为功的技术,要提前部署。对科技创新来说,科技资源优化配置至关重要,要狠抓创新体系建设,克服分散、低效、重复的弊端,进行优化组合,优化配置优势资源,推动重要领域关键核心技术攻关。基础研究是科技创新的源头,我国面临的很多“卡脖子”技术问题,根子是基础理论研究跟不上,源头和底层的东西没有搞清楚,所以要持之以恒加强基础研究,鼓励自由探索和交流辩论,同时通过重大科技问题带动探索科学规律,使基础研究和应用研究相互促进。国家科技创新的根本源泉在于人,全部科技史都证明,谁拥有了世界一流创新人才、拥有了世界一流科学家,谁就能在科技创新中占据优势。要尊重人才成长规律和科研活动自身规律,培养造就一批具有国际水平的战略科技人才、科技

领军人才和创新团队。我国科技队伍蕴藏着巨大创新潜能,关键是要通过深化科技体制改革把这种潜能有效释放出来。要加快推进科研院所改革,赋予高校、科研机构更大自主权,给予创新领军人才更大技术路线决定权和经费使用权,坚决破除“唯论文、唯职称、唯学历、唯奖项”。国际科技合作是大趋势,越是面临封锁打压,越不能搞自我封闭、自我隔绝,而是要实施更加开放包容、互惠共享的国际科技合作战略,使我国成为全球科技开放合作的广阔舞台。

习近平总书记在讲话中援引恩格斯的话:“社会一旦有技术上的需要,这种需要就会比十所大学更能把科学推向前进。”中国要强,中国人民生活要好,必须有强大科技。破除一切制约科技创新的思想障碍和制度藩篱,最大限度解放和激发科技作为第一生产力所蕴藏的巨大潜能,我们就一定能抢占科技竞争和未来发展制高点,把科技自主权、发展主动权牢牢掌握在自己手中,向着既定目标奋勇前进。

(新华社北京9月13日电)

# 《脱贫摘帽,我们也在C位》

## 安康社会扶贫光彩企业巡展主题宣传



扶贫有作为  
发展站C位  
记者肖兵  
通讯员杨宗发

## “扶贫不能添乱,群众需要什么,我们就帮扶什么”

2016年,获全县“脱贫攻坚先进单位”;2017年,被评为“百企帮百村”精准扶贫行动先进单位;2018年,获评“万企帮万村”精准扶贫行动优秀企业……

算起来,从2013年创办陕西安康汉源建设有限公司至今,邓华平走过的创业路不足8年,但过往成绩单的每一页都熠熠生辉。

“企业的财富是从社会来的,必须要与经济社会发展同频共振,积极回馈社会,让更多人享受到发展红利。”谈及扶贫,他说,“在这样一场史无前例的脱贫攻坚战中,企业有幸参与其中,是责任更是荣誉。”

如今,汉源建设公司在白河县稳步发展,邓华平除了担任该公司董事长,还拥有白河茂源实业有限公司总经理、白河县第九届政协委员、白河县工商业联合会副会长等多个身份。

企业在壮大,邓华平也在成长,但无论取得多少成就,始终初心不改。在他看来,企业的社会效益与经济效益同等重要,经济效益关乎企业走多远,而社会效益决定一个企业的高度与厚度。

2019年全新的村活动室改建完成,不仅迁走了猪圈,有了干净卫生的厕所,还修了防洪堤,新建了停车场、文化广场、百姓大舞台。各色树木花卉点缀其中,室内室外焕然一新。施工过程中,邓华平安排专人免费测量、设计,还经常现场协调解决各种问题和困难。

饮水和交通问题是阻碍村子脱贫的一大难题。该企业连续三年共补贴30余万元资金,帮助东庄村修建蓄水池,有效解决了全村安全饮水问题,以前村子里外道路不畅,许多村民出行都靠肩挑背扛,该企业积极行动,帮助硬化贯通村路。一些群众发展产业,几百米的产业路,该企业出动机器免费挖上去。现在该村已成为全镇唯一一个公路连环贯通的行政村,无论是村民出行还是产业发展都有了坚实的保障。

近几年,村子为了提升群众综合素质,培树新风正气,创建了爱心超市,村民可凭积分兑换商品。但超市要长期运转,商品供应如何保障?从2018年起,安康汉源建设公司每年资助5000元,根据村上列出的清单购置各类商品,有效保证超市正常运转。

## 软实力和硬实力同步提升

熟悉邓华平的人都知道,诚实守信、脚踏实地一直是他所恪守的处事原则,这些品质的塑造与他过往的经历密不可分。

1976年7月,邓华平生于白河县仓上镇东庄村的一个普通农户家庭,当时家境并不宽裕,生活条件十分艰苦。好在父母都非常疼爱他,从小教导他要“诚实守信、积德行仁、勤以立身、富而思贫”,这也成为他少年时代的座右铭,深刻影响着后来的人生抉择。

1993年,17岁的他应征参军入伍,在青海、西藏等高海拔的高原地带,一待就是11年。高原的气候十分恶劣,用他的话说,“风吹石头跑,地上不长草”。刚到那时,由于氧气稀薄,他出现了严重的高原反应,经过好长一段时间吸氧、吃药,才逐渐适应。

当兵的11年,他吃了许多苦,但也正是这段经历磨砺了他敢拼搏、不服输的拼劲和闯劲。

2004年退伍返乡后,他没有选择部队的转业安置,而是自谋职业,进入白河县一家建筑企业,从学徒工开始一点点锻炼成长。为了尽快熟悉业务,他常常通宵达旦地学,脚踏实地干好每一项工作,很快就从一个门外汉成长为业务骨干,负责公司的工程管理工作。

凭借多年的经验和资本积累,2013年4月,他决定自主创业,投资900万元创办了陕西安康汉源建设有限公司。公司刚成立时,在316国道租了3间毛坯房,加上他一起仅有4名员工。从承包土石方开始,公司不断拓展市场,逐渐进军工厂、桥梁、房地产业等领域。

2016年,公司搬到了白河狮子山新城,在那里租了两套办公用房。2019年,公司又在白河滨河路的政务中心隔壁购置了800余平米的办公用房,目前正在装修。现在,公司员工已发展到60余人,年营业额

也从2013年的600万元增至2019年的2.1亿元。</