



经济特刊

微信扫描二维码
关注安康日报公众平台

2020年9月7日 星期一
第27期(总第757期) 5版

经济特刊 编辑部

主编 陈俊
执行主编 来庆琳
电话 3268512
邮箱 akjjtk@163.com

嘉峪寺村「硒」稻香来鱼儿肥

秋初，稻花飘香，微风乍起，黄洋河两岸的稻谷随风翻涌金波。稻田里沟边水流淙淙，田中稻花鱼追逐嬉戏，村民在稻田里忙碌，欢声笑语响彻田间。

2019年开始，平利县大贵镇嘉峪寺村大力发展集体经济，在充分挖掘本地资源优势基础上，成立宝银种养专业合作社，依托良好生态环境和区位优势，加之优质的山泉水，流转土地种植500亩富硒水稻。经一年发展，当年收获20万公斤稻谷，赢得广阔市场。

今年受疫情影响，春耕来得有些晚，稻子在5月底才种下去，为保证水稻收益，增加收入，该村产业能人王银便萌生了养稻花鱼的想法，随即请来专业人员探查养殖条件，“这里是黄洋河流经之地，水质达国家Ⅱ类标准以上，加上从大山里流淌出的山泉水清澈冰凉，适合稻花鱼生长。”农技人员不禁赞叹。有了专业人士肯定，王银心里底气十足，开始组织宝银种养专业合作社采取“合作社+贫困户”模式，通过统一品种、统一种植、统一管理等方式，养殖生态稻花鱼，并于6月初陆续投放20万尾鱼苗。预计10月左右，首批稻花鱼就可上市。

稻因鱼而优，鱼因稻而贵。“稻田里养了鱼，鱼会吃掉稻田中的害虫、杂草，掉落的稻花，排出的粪便又能够成为水稻生长的肥料。”王银说，“稻田养鱼”实现了“一水两用、一田多收、稻鱼双赢”。今年是“稻田养鱼”项目第一年，目前还处于试验阶段，预计平均亩产鲜鱼400公斤，加上稻谷产出，每户能增收1000元左右。

近年来，大贵镇立足村情实际，以“合作社+产业+农户”模式，用足用活产业奖补、三变改革等扶贫政策，不断壮大市场主体和村级集体经济组织，持续做大做强特色产业，促进农民增收致富。当前，随着合作社再扩大规模，预计在两三年内嘉峪寺村稻花鱼产量最少能翻3倍，农户收入也将翻番。

走向我们的小康生活



前些天，刘开军家的母猪生下了小猪崽，他细心照顾，给小猪崽喂奶增加营养。

“撒肥料时要均匀，除草要按照晒口来。”在岚皋县蔺河镇棋盘村，虽已入秋，仍是烈日当头。棋盘村贫困户刘开军一大早就和务工人员来到瓜蒌地里干活。2019年，刘开军通过流转60亩土地，带头在家门口种植瓜蒌，从平整土地、搭架、打桩、施肥管护再到销售，刘开军在地里忙碌的身影随处可见。

刘开军的家住在棋盘村的山顶，60亩瓜蒌地离房屋不远，每当到了瓜蒌管护季节，也是刘开军最忙的时候。种植的60亩瓜蒌、50亩魔芋

“好的营商环境，就四句话”

——捕风捉影说服务

刘云

把那点“麻烦”留给政府自己，方便留给企业，这叫承诺制。

天津说了算的行政收费，一律全免。

先把它打造成成本洼地，再成为投资的高地。

生态宜居，就是营商环境，就是竞争力。

门好进，脸好看，事好办还得两说

经常接触一些工商界人士，不免会听他们讲起安康的营商环境，有些是我主动打听的，希望听到他们的真心话。这样的谈话环境，是朋友之间的交心，有时真能听到真实的情况。市上近年来着力抓的营商环境，成效是明显的，不少市场主体由衷地感受到安康营商环境的变化，在很多办事部门，门好进了，脸好看，事办得也好了。这是总的情况，总的情况是在向好里变。

一个现实是，不少在安康投资的外来说者，或者本地民营资本者，在说到自己经历的营商环境时，有时并不愿意往深里说，不想把问题部门说得具体，他们还是有顾虑。本报每年都试图采访一些市场主体，了解反映他们对安康营商环境的意见建议，以便给政府工作参考，但采访往往不到位，大家都想“说的太厉害”。这给我一个印象是，安康这些年营商环境是有显著变化的，但变化能在看得见的程序上、环节上，包括新制度的宣传和公布上，但落实并不彻底，还有不少需要在办事的主动性、协调性，甚至部门之间、环节之间的沟通性上，在政策的上下限理解上，在新旧政策的衔接上，还有不少缺失，机械主义、各人扫门前雪是存在的，上环节不管下环节的事，新人不理旧事，门里人不管门外人的事，做不到首问负责，帮人帮到底，只是铁路警察各管一段。各管一段看起来是守职能的，是对的，但有时办事需要承办者之间主动沟通，就像是熟人来办事，这里办不了，一定会想办法沟通到上一级或下一级，总之就是熟人好办事，帮人帮到底。

办事服务秘诀在“真心诚意”

就办事环节说，通畅和便捷是基准，去了就能办，办得明明白白。不能办的，也有一个负面清单，办事者一看就明白。因为可能需要在环节上沟通，需要等一等，这些讲明白了，大家也能理解。最好的环境就是办事不求人，就像到超市去购物，是不用求人的，合则购，不合就走，导购人员大抵不会随意地给你气受。还有更复杂一些的环节，比如经济纠纷，打了官司，这里面说不清的东西会多很多，有几位有经历的客商感慨地说，有钱也不能去打官司，劳民伤财费感情摧信心——这里面是否存在司法方面的不适，笔者说不清楚，但这方面的事听得多了，不免很疑惑一些特别环节法治的落实，市场经济下特别是后发达地方，对经济行为最大的规范就是法治，法治给人信心不足，恐怕我们做很多努力都只能是事倍功半。东南沿海越来越发达，未必就是那里的人比我们北方人聪明多少，就是一个法治，大家依法办事，事半功倍！

其实，除了办事方便外，最好的营商环境是真心帮助外来投资者，包括本地投资者解决具体问题，我称之为“智力帮助”，帮助投资者对当地情况、文化、政策、民情等方面建立认知，甚至用一定的专业常识或经验帮助投资者在当地规避一些基本的投资风险。好的营商环境是“亲、清”二字，能做到吗？以共产党人的胸怀，无疑能做到。早年笔者在宁陕参与招商引资工作，我们提出一个口号，“像帮助亲戚那样帮助客商”，当然今天看来，这种理念不符合法治和制度的精神，但体现了服务诚意。那时，宁陕县招商引资实行办事环节全程代理制度，就是谁引来的客商谁负责到底，一路护送，县招商局每年最重要的任务就是帮助办理，办理多了，都成了专家，信心也就更足了，客商不用考虑复杂的手续环节。同时，因为我们深入了解，理性认知宁陕的资源禀赋，所以能够给客商以最贴近的开发建设意见，帮助他们差异化发展。宁陕生态旅游前后引资200多亿元，但项目少有重复的，县上不以资金为王，而是落地发展为王。因为既是带着感情出去招商，也是背着当地的“优良资源包”出去招商，宁陕人形象地说领着自己最漂亮的姑娘上门找婆家，体现诚意更体现专业精神，所以宁陕那些年的精准招商落得很实，每年都有

较大收获。印象最深的是生态旅游，县上做了笨功夫，把适宜开发的旅游资源进行景区型打包，每一包就是一种模式，同时体现各景区的特色化、差异化，特别是提出未来经营的模式，在政策承诺上，除了办事环境，在行政收费真正做到宁陕能免的都免了，能变通的一定变通。县上始终坚持了一条，无论景区怎样建，原居民不能当旅游移民，当地农民必须嵌入旅游产业链，县上提出一个模式：社区型开发，就是原来的乡村社区可进行新建和改造，将其建成新的旅游社区，成为景区社区文化体验的一部分。这种顾虑群众的思想，相反让投资人感动，得到他们的理解、认可。“旅游富民”四个字，在宁陕真正是落在实处的。这样的服务是充满诚意和建设性的，感动了客商，因此那些年在宁陕招商引资并不是什么难事，如果说有难，主要是投资落地后怎样帮助投资者顺利做大做强。

光说服务不行，还得时时拿服务回炉淬火

安康办事不求人，就是这些年在安康喊出的口号。落实得怎样，还真是一言难尽。一个现象是，门好进，脸好看，事难办，这在一些地方是存在的。办事者热情不够持久，责任不够自觉，办法不够人性，协调不够周到，效果不够理想——等等，这样一些问题，可能不能说明安康营商环境内涵上的缺失，或者也只是个别现象，但有些部门或窗口办事效率不高，不畅是存在的，特别是在市民办事方面，大家意见还比较多，这也是一种现象存在，需要改进的地方还有不少。就是没有做到“全心全意”，有时很勉强，逼一下动一下，领导打了招呼会好一些，熟人面会好一些。

在优化营商环境的系统中，我们应当有一种强有力的检讨机制，能够让服务中的问题及时检测出来，也要有一种市民或投资者办事投诉机制，能够让他们没有顾虑地反映问题，并借助这样的机制达到自诉问题的解决。而这样的机制是简捷的、有效的、公开透明的。因为不少“问题自诉者”有一个共同看法，那就是“不怕有问题，就怕处理环节拖问题”。很多问题本来很小，但协调过程一拖再拖竟成了大问题大矛盾。”如大家反映较多的经济诉讼类事件中，有时候清水搅成了浑水，这种情况在我们视野内不少。

还是要下决心喊响“安康办事不求人”

安康办事不求人，是一种理想制度设计，当然也必须是追赶超越的安康的现实目标。它实现的难度很大，需要一个艰难的过程，需要更多的人付出辛勤的努力，更需要有一群真正具有“店小二”职业水准的办事服务者。我们讲安康进入“双高”发展的新时代，既要发展的高速度，更要发展的高质量，高速度需要更多的要素汇聚，高质量需要更多体现发展本质的成果在线，但说到底，“双高”实现还得是营商环境说了算。这就是必须坚持“发展以人民为中心”，在营商环境上，就是要做到全心全意为人民服务，把好事办好，把实事办实，把急事办快，把感情办热。

我们的营商环境优化过程中，难免会有问题存在，随着发展，新的问题也会冒出来。人民群众对我们办事服务、营商环境还有这样那样的不满意，这都是发展过程必有的现象，营商环境没有最好，只有更好。我们只要能够坚持保持改进工作、提升服务的谦虚进取态度，我们的发展就一定能更快更好进步。

为发展服好务，说到底也没有那么复杂。这里推荐辽宁省委书记张国清在天津工作时关于营商环境的讲话，他说，好的营商环境，没有那么简单，就四句：

1、把那点“麻烦”留给政府自己，方便留给企业，这叫承诺制。

2、天津说了算的行政收费，一律全免。

3、先把它打造成成本洼地，再成为投资的高地。

4、生态宜居，就是营商环境，就是竞争力。

这四句话我们并不陌生，都好理解。过去各级干部讲过，现在仍然在讲。比如十八大以前，我们安康就讲过“把麻烦留给自己，把方便送给客商”，但似乎并没有很好落实。我们现在还是这样的理念。比如多年前招商引资中的代办机制，还有各县包括市上部门减免行政收费，就节约了客商的成本、精力，成就了安康招商引资的好时光。但这四句话说起来容易做起来难，对于我们正在努力进行着的优化投资环境来说，仍然是落实的高地，是难度，是我们努力的方向。极而言之，做不到这四句话，营商环境就不会好，营商环境拧巴，经济就不顺气，我们各个方面就底气不足，发展一定就局促不已！

汉江白河(夹河)水电站第三台机组投产发电



年入50万的“拼命三郎”

通讯员 赵坤

对人工需求量大，村上的很多人他都请过，但是中老年人干不起重活，刘开军还得自己上。

“特别是打桩的时候，又是重活路，一般没有点体力，就耐不住，都只有我自己上，打到晚上，两个手抬都抬不动，连碗都端不了，就是100斤一袋子的肥料，头天扛到我几乎困到床上，眼泪都快哭出来了。”说起种植瓜蒌的艰辛，刘开军始终难忘。

“功夫不负有心人”，付出总有回报。

2019年，在产业政策扶持下，刘开军60亩瓜蒌就卖了21万元。

除了瓜蒌和魔芋，生猪养殖也是刘开军的主要收入来源。2017年在外创业的刘开军回到村里，买回44头生猪进行喂养，由于技术不过关，到9月份只剩下13头，很多村民都劝他放弃养殖，但倔强的刘开军始终不肯。为了照顾好最后的13头猪，刘开军白天到县城买药，晚上给猪打针，一直忙到深夜，只睡2、3个小时。

尽管如此努力，刘开军的养猪路以失败而告

终。从那时起，刘开军拼命学习养猪知识，在电视里学习理论，在圈舍学习实践知识。13头猪俨然成了他学习知识的“试验品”。年底，猪没了收入，刘开军只有在别的地方打零工挣钱。哪知在县城，一次做木工时发生意外，手被电锯伤了骨头，另一次，在本村开三轮车拉运货物时刹车失灵，滚下山坡，险些丢了性命。

刘开军没有向命运低头。在市县医院3个周的调理后，刘开军回到家中一边干农活，一边钻研养猪技术，在他的心中只有一个信念，在哪儿跌倒就在哪儿爬起来。经过再三思考，看着市面上猪肉价格比较稳定，2018年他通过“5321”金融政策贷款再次走上养猪路。小心呵护、正确预防、不厌其烦请教，2018年初，母猪生下几窝小猪崽，刘开军又看到希望。

刘开军吃苦在前、勤劳打拼、辛苦劳作的精神感染着村里每个人。刚回家创业时，面对困难刘开军好几次都想放弃，但最终还是凭借着坚强的毅力坚持了下来。2018年，刘开军顺利脱贫。2019年50亩魔芋、60亩瓜蒌，75头生猪迎来大丰收，收入达40多万元。自己还购置了小汽车，儿子也到城里上学。今年，刘开军的大产业稳步发展，预计收入将达50万元。

刘开军说：“我不想一辈子当贫困户，我想靠个人双手，勤劳致富，不能等靠要靠政府。以后不管再苦再累，还是想继续搞农业，把魔芋、养猪还有种植方面规模继续搞大搞好。”



岚皋县融媒体中心记者采访刘开军