

经济特刊



微信扫描二维码
关注安徽日报公众平台



探访安康母婴服务大市场

记者 罗伟

二孩政策放开后，作为大健康产业集群细分行业之一，市场上林林总总的产后母婴护理机构如“月子中心”、“月子会所”如雨后春笋般多起来。随着人们消费理念提升，母婴服务业呈逐渐扩张之势，不仅满足着市场特殊需求，还倒逼着相关机构不断加强服务，拓展新的市场空间。

近日，通过采访调查，随着二孩家庭日益增长，在母婴护理行业的市场空间中，我们不仅看到了公立医院的踪影，也看到家政服务业对母婴服务技能培训的迫切需求，同时随着一批行业投资者的逐步涌入，为整个市场带来了新的生机与活力。

公立医院抢抓市场完善闭环

“坐月子，你想住月子中心还是自己家？”近日，记者通过随机调查，大多数准妈妈都表示，“在经济条件许可情况下，当然还是住月子中心更好些！”

受访者李女士向记者列举了月子中心的好处：有专人对新生儿喂养呵护，比如给新生儿洗澡、抚触、做保健操，还有对新生儿视觉与听力训练，在自己家根本做不到；产妇产后，有专门营养师、按摩及哺乳指导，产后形体恢复指导等；家人也可日常陪护，且有严格探视时间，为产妇、婴儿更好休息提供了方便。

采访中了解到，虽然住月子中心花钱比在家多，但在吃饭、护理等方面，产妇和新生儿都能得到全面科学照顾，省去了家里老人日夜操劳的辛苦。而选择月嫂在家照顾，好的月嫂又难“请到”，价格也不便宜，一般的又不放心。所以，在怎样选择月子中心上，一些准备准妈们都“货比三家”，反复斟酌，力求达到自己心理合理价位。

市人民医院8楼产后康复室，正在进行康复训练的张女士告诉记者，产检时就在该医院，同期也考察了城区好几家月子中心，最后和爱人商量，毕竟公立医院医疗条件好，有专业医生

团队，加上环境好，价格合适，决定就在这里“坐月子”，住进一段时间，觉得还是很值。

二胎政策的开放使得母婴服务业市场需求不断扩大，专业化、精细化服务成为迫切需求。市人民医院瞅准市场，加速完善从孕前、孕期、分娩直到产后恢复完整服务链闭环建设，成立全市首家由公立综合医院开办的含有月子休养服务特色的产后母婴康复中心。

该院产后母婴康复科主任谢可采访中表示，记者：“我们产后母婴康复中心从去年筹建，配备专业母婴医护团队。今年5月1日正式运营，目前已有9位产妇相继在院‘月子休养’。以前这一块我们是缺失的，随着中心成立，从孕前优生、孕期保健、产时保健、产褥期保健及新生儿出生到进入儿童保健，我们也有了完整服务链。”该康复区属预约服务，颠覆了公立医院服务理念，同时填补了我市公立医院提供月子休养服务的空白。

透过服务项目看端倪

采访中，早几年前就扎根安康市场的某月子会所店长徐女士说，当时负责人去西安总部考察后，觉得安康母婴服务业市场可以做，便选择加盟。刚成立时，一个月只有10多个客户“坐月子”，现在，会所客户总量较之前翻了一番多。

该会所客户群体主要以90后妈妈为主，再者就是二胎妈妈，因为没有老人在家帮衬，大多数客户是单位职工，或者经济基础较好。采访发现，这里客户的情况也代表了大多数月子中心、月子会所的客户来源现状。

“月子会所作为提供家庭服务的团队，都需经过专业培训，要有很强服务意识。妈妈身体未康复前，我们会对宝宝进行生活习惯培养，等妈妈身体好了，再去带宝宝就得心应手。除每日护理外，周一妇科查房，周二儿科查房，周三中医查房，周四宝宝早教，周五妈妈课堂，教授妈妈育儿基本操作，周末瑜伽课堂和妈妈活动。”徐

女士详细介绍着这里服务项目。

据调查，目前我市月子中心、母婴会所大致价格均在28天2万元至6万元左右，根据客户需求可选择单间、套间等不同价位服务项目，因为产妇产期提前或者延后，一般还需要提前半年预定，并为房间空出时间，否则就安排不上“档期”。

专业性上，月子中心、月子会所又有哪些讲究呢？某月子中心工作人员小李介绍，这里服务不仅停留在产妇食宿及单纯新生儿护理方面，而是根据产妇身体情况，做好月子餐、产后修复、培养婴儿习惯等，做好这些并不简单。

及时对母婴进行相关检测和护理保证健康，根据哺乳阶段调整好产妇营养餐好为婴儿下奶，同时让产妇吃得舒心、放心，在营养够的情况下还不发胖。加之爱美的年轻妈妈因生产对骨骼、肌肉产生的改变，也能在月子会所专业修复下得到相应矫正。这些细节，让来此的新手妈妈和二胎妈妈觉得“物有所值”。

全产业链在融合中走向细分

在市妇幼保健院记者了解到，2015年国家放开二胎政策后，全市新生儿出生率开始增加，到2017年增长开始放缓，今年预计和2015年以前出生增长率基本持平，2015至2020年，全市每年出生人口稳定在27200人左右。

为更好为准妈妈们做好孕期服务，该院从孕期保健、专业人才培养、技术设备、医疗环境等方面持续深耕，为孕妇生产安全及新生儿健康保驾护航。

该院基层保健科科长杨潇告诉记者：“下一步，市妇幼保健院响应市场需求，将开设二期项目，作为保健的延伸，项目主要针对的是母婴保健护理。”

从事月嫂服务行业多年的胡会芬向记者介

绍，很多选择在家“坐月子”的产妇很早就在家政公司选好月嫂，从临产前到“月子”，月嫂承担着照顾产妇、新生儿，做月子餐的任务。自己从事月嫂行业期间，也很少出现“空档”。目前我市准妈妈们除部分选择在月子中心调养外，其余基本上都在家“坐月子”。

专门从事月嫂培训的某家政服务有限公司总经理李沛钟，见证了安康母婴护理行业的兴起历程。2015年开始，二胎数量的增长使得月嫂成为市场刚需，近年来，该公司已培训上万名合格月嫂，输送到全国各地乃至新加坡等国家。

80后市民郭女士生二胎后，就从康嫂公司请了名口碑不错的月嫂，月嫂细心照顾让她也在“月子”期间恢复得不错，宝宝也养得白白胖胖，这让郭女士觉得，请专业月嫂开出8000元的月工资简直超值。采访中发现，无论是选择在家“坐月子”，还是前往月子中心接受专业护理，客户总会根据自己实际情况选择最适合自己的方式。

对方兴未艾的母婴服务业来说，近年来已发展成为较为完整的产业链，并随着消费需求变化不断细分着市场。李沛钟认为，长远来看，市场也将逐步出现两极分化。未来服务好的、有品牌效应的月子中心将不断做大，而管理严格、资质齐全有保障的家政服务公司亦是如此。

记者观察，在满足消费者需求基础上，整个行业将相互渗透，在融合中开拓细分，以更好为产妇和新生儿服务为目标，不断拓宽市场边界，进而形成更为完善成熟的产业链条。



征信服务减免政策 惠企惠民助发展

本报讯(通讯员 韩戈童)为深入贯彻落实党中央、国务院关于统筹推进新冠肺炎疫情防控和经济社会发展的决策部署，人行安康中心支行按照人民银行总行分行的统一安排和国家发改委《关于阶段性减免部分征信服务收费的通知》要求，积极减免征信服务收费，并采取一系列措施，为社会各界提供便捷安全的征信服务，在抓好疫情防控工作的同时，扎实做好“六稳”工作、落实“六保”任务，助力企业复工复产，支持经济社会发展。

该《通知》明确，自2020年3月1日至2020年12月31日，免收企业应收账款质押登记、变更登记、异议登记费。免收农村商业银行、农村合作银行、农村信用社、村镇银行、小额贷款公司、消费金融公司、融资租赁公司、融资性担保公司、民营银行、独立法人直销银行等10类金融机构征信查询服务费，包括查询企业信用报告和个人信用报告服务费。

为贯彻落实减免征信服务收费相关要求，人行安康中心支行积极行动，因地制宜开辟绿色通道，督促指导金融机构降低贷款利率、延长还款期限、加大信贷投放、完善无本续贷、强化线上服务等多种方式，全力以赴为群众提供安全便捷的金融服务，为企业尽快恢复生产提供有效融资保障。

截至目前，安康辖内符合减免政策的金融机构共有14家，共查询个人信用报告9251次，查询企业信用报告1972次，征信查询费用减免约2.9万元。整体来看，这项政策降低了10类金融机构信贷业务审核和风控成本，促进了金融机构金融服务的提升，对金融机构的贷前和贷后服务有着极大促进作用，贷前的审批查询增多，贷后的风险检测加强，有效促进了企业复工复产和个人的金融服务需求。

下一步，人行安康中心支行将按照总行征信工作要求，持续做好征信服务工作，助力企业复工复产，帮助企业和个人共渡难关，进一步支持疫情防控和社会经济健康发展。



岚皋县简河镇棋盘村贫困户刘开军正在瓜基地里查看长势情况。2019年他带头在村里种植魔芋50亩、瓜菜60亩、养猪75头，当年实现40万元收入，顺利脱贫。 赵坤 摄



新农人王秀梅直播带货。 张禄 摄

□ 通讯员 熊荣军

手机成为“新农具”。平利县正阳镇余军的阳阳姜上了“乡村胡子哥”的抖音，日销3000单。抖音让远在化龙山深处鲜美的阳阳姜走上了城市餐桌。

互联网让“庄户人”变“新店家”。长安镇余兴强和他的淘宝店，主营产品绞股蓝参加“淘抢购”时日销量10万元以上，让平利“土货”成为网红“爆款”。

云端上的视野，云端下的耕耘。双杨村从乡土到市场，从田园到云端农场，通过“赏农村景、干农事活、感农屋情、吃农家饭”唤醒当代乡愁记忆，“休闲农业”点燃双杨“最美乡愁”。

余军的阳阳姜上了抖音，日销3000单，在平利不是个例。一批极具本地特色农产品纷纷冠以“腊肉王子”、“绞股蓝妹妹”、“新农人王秀梅”成为平利微店、手机淘宝、直播带货等电商的代言和网红。他们成功的利器，是把手机当成“新农具”。很多年轻人说，只有东西好，就能卖出去。只要品质过硬，网上没有卖不出去的东西。

“有了智能手机，开网店，再偏远农村的农民也不愁卖不愁销了。”拥有5000粉丝的“腊肉王子”高凡说。他主营平利腊肉，兼营萝卜等乡土风味特色食品，年销量过百万元。为保证充足货源，在兴隆等镇设立腊肉、蜂蜜、酸辣子等特产代购点联络千家万户。通畅的销路，让高凡能够与农家深度合作，开发乡土风味食品，也让这些过去的家常物制作有了标准有了规范。

6月18日参加“淘抢购”，绞股蓝当天成交近3000件，销售额突破15万元。经营几十年绞股蓝生意的余新强从未见过这样火爆的场面。余新强从1989年开始种植绞股蓝，从种植大户发展到今天兴隆富硒茶业电商公司，成为平利的电商“龙头”。他经营的淘宝店经常参加“淘抢购”“聚划算”活动，把平利绞股蓝卖到全国，公司辐射带动400多户贫困户发展绞股蓝基地2000多亩，为贫困户找到一条稳定增收的路子。

手机成「农具」 农业也「休闲」

手机成“农具”、农民成“店家”，平利让小产业对接大市场，让小生产聚成大产业。“平利绞股蓝”既是中国驰名商标，又是国家原产地保护产品，且标准化生产种植技术已成为国家标准。不光绞股蓝名气大，八仙腊肉也是平利的一张名片。无公害、绿色、富硒更是平利特产最大卖点。平利富硒杂粮天仙子、富硒坚果核桃仁、富硒野菜大蒜都是网上销量稳健增长的产品。

再看双杨村阳汤宴，如今已成为平利乡愁的代言。2018年7月，以“消费搭台、文化唱戏”为主题的平利县农家阳汤宴首次开幕，县内外60余名游客纷至沓来，观原始农家宰牲仪式，感农村鲜活庆丰文化，品农村风味阳汤宴。阳汤宴将每一道菜做成浓浓的“家乡味道”。如今，平利阳汤宴已辐射到城关镇叶沟等村，带动了当地群众脱贫致富增收。“100来公斤的猪做阳汤宴收入6100元，比平常多赚1000多元。”7月26日，双杨村贫困户李众金高兴地说着阳汤宴的好处。

今年的疫情打乱了人们正常生活，双杨人化“危”为“机”，在战“疫”战“贫”战春耕中，走出一条乡村振兴的新路。3月22日，双杨云端农场云直播正式上线央视新闻移动端网。该“云端农场”海拔818米，群山环绕，云环雾绕，8户经验丰富的老农抢抓农时，一起挖水塘、平梯田、铺地膜、种菜苗，田间一派勃勃。通过云直播，带动了当地群众脱贫致富增收。“100来公斤的猪做阳汤宴收入6100元，比平常多赚1000多元。”7月26日，双杨村贫困户李众金高兴地说着阳汤宴的好处。

平利人把“美景”变成“钱景”。近年来，先后打造了以县城为中心，以特色小镇、景区节点、精品旅游村串珠相连的美丽乡村旅游环线，建成长安中国美丽田园、龙头中国最美休闲乡村、双杨云端农场、水墨丹青桃花溪等一批特色景点，各乡村旅游景区景点“美丽经济”之花不断绽放，美丽乡村休闲游成为平利群众致富的长效产业。

农业农村部公布2020年首批长江流域重点水域违法捕捞十大典型案例

新华社电(记者 于文静)农业农村部日前公布2020年14省(市)长江流域重点水域相关渔政执法机构查处的首批违反法律法规、损害渔业资源与生态文明建设的10起典型案例。

这是记者近日从农业农村部了解到的消息。这10起典型案例包括：湖南省永州市唐某元等2人在禁渔区使用电鱼方法违法捕捞并逃窜案；重庆市江津区刘某、古某等团伙违法捕捞、运输、销售水产品案；四川省宜宾市唐某等团伙违法捕捞、收购、销售野生水产品案；云南省昭通市杨某祥等2人在禁渔区使用电鱼方法违法捕捞案；安徽省马鞍山市李某保等2人在禁渔期使用“三无”船舶违法捕捞案；湖南省岳阳市余某辉等4人驾驶“三无”船舶使用电鱼方法违法捕捞案；江苏省泰州市梁某习等4人在禁渔区使用电鱼方法违法捕捞案；江西省赣州市钟某等2人在禁渔区使用电鱼方法违法捕捞案；上海市长江口水域陈某违法捕捞鳊苗案；湖北省武汉市王某银等4人禁渔期违法捕捞案。

据了解，今年以来，长江流域重点水域各级地方渔业主管部门及渔政执法机构会同公安等相关部门扎实开展禁捕等专项行动。据不完全统计，今年1至6月，长江流域重点水域各级渔政执法机构先后开展执法行动2.99万次，出动执法人员22.04万人次，查处违法违规案件1.03万起，查获涉案人员1.22万人次，向司法机关移送涉嫌犯罪案件2537起，移送涉案人员3509人次，没收非法捕捞渔获物200.82吨，清理取缔涉渔“三无”船舶8214艘、违规网具23.15万张(顶)。

观察生活 评论安康
有温度的新闻评论

来稿请发至 akhanjiangchao@163.com，我们将择优发布。