



安康日报

HAN JIANG CHEN KAN

# 漢江晨刊



微信扫描二维码

关注安康日报公众平台

2020年8月4日 星期二  
第22期(总第758期) 5版

漢江晨刊 编辑部

主编：陈俊  
执行主编：孙妙鸿  
热线电话：0915—3268532  
邮箱：2837420582@qq.com

漢江晨

观察生活 评论安康  
有温度的新闻评论  
来稿请发至 akhan-jiangchao@163.com，我们将择优发布。

本报讯(记者 孙妙鸿 安天)入夏以来，安康地区高温、暴雨天气交替出现，用电负荷持续攀升，预计今夏用电最大负荷达100万千瓦，最大日用电量达1750万千瓦时。

为最大限度满足全市度夏用电需求，电网安康公司加快推进迎峰度夏保供项目，先后完成110千伏汉阴变、古堰增容改造工程，田坝变10千伏送出工程，10千伏县河线等6条线路分网及低电压、重过载治理工程等，有效缓解迎峰度夏期间部分区域负载压力，提高配网供电能力；根据夏季季节特点，加强电网设备风险管控，把防止大面积停电作为首要任务，实时掌控电网设备运行情况，强化设备运行维护，在特巡、夜巡、汛期巡视、重点巡视中，利用带电检测、在线监测等手段，及时发现和消除设备缺陷、隐患，确保迎峰度夏期间输、变、配电设备安全可靠运行；精心组织检修消缺，在春季检修期间共安排输变电设备试验、检修等工作142项，发现并消除隐患、缺陷298条，消缺率100%。

与此同时，国网安康公司密切关注天气和负荷变化，水电送出、新能源发电等情况，及时调整电网运行方式，留足旋转备用；统筹管控好重要输电通道和关键断面运行方式，确保必要的网架强度和合理的运行裕度；坚持“先错峰、后避峰、最后限电”的原则，优先保障居民生活、重要客户、重要场所、重要产业及农业生产用电，并优化办电方式，实行“一窗受理、后台推送、并联审批”以及备案制等便利政策，推行报装容量全开放，接入受限项目实施“先接入、后改造”。加强充电桩布点和运行维护，满足广大电动出租汽车、公交车、社会化车辆充电需求，累计投入5827万元建成充电站17座，充电桩314台。推广“网上国网”APP线上服务入口，提供线上办电、购电交费、电价查询、电子账单、电子发票、停电主动推送等全业务线上服务，在线提供7大类、56小类用电服务“一网通办”，方便广大客户迎峰度夏期间足不出户办电，确保市民清凉度夏。

# 七旬奶奶成网红，百万粉丝买秦巴

记者 滕静

做了一辈子饭，陈桂刚不知道还能拍出来让别人看。

两年前，汉滨区新城办枣园社区陈桂刚的儿子张万露返乡创业，为她拍了一条做饭视频发布到网上。视频里陈桂刚一头花白发，穿着花上衣，对着镜头麻利地搅动一大盆面糊，准备蒸面。

视频发布后，播放量突破几千万。73岁的陈桂刚瞬间被互联网的大潮推上风口成了“网红”，一个叫“秦巴奶奶”的抖音号成为陈桂刚联结外界的通道。

枣园社区位于安康中心城区东郊，从巴山路主干道进去，七拐八拐，来到一处平房前，门前石板路上星星点点结着绿色的青苔，张万露正和妈妈，姑姑一起回奶奶家。

村里老树上知了吱吱地叫，陈桂刚家厨房榨汁机也吱吱地叫。最近天气热，陈桂刚招呼着女儿儿媳都回来，一起动手榨菠菜汁吃顿菠菜面，解解暑。

手工榨了一半，女儿带回一个榨汁机。用过后，陈桂刚很满意，“机子打的汁细还不会糟蹋。”

当天，陈桂刚没有亲自上阵，只是摇着蒲扇站在后面看。榨完汁后，儿媳妇端着一碗翠绿的菠菜汁和面。陈桂刚探着身子看了一会，放下扇子，到后院去摘辣椒。“一会儿炒臊子用得上。”女儿在身后喊：“掐臊子时别用指甲，用剪子。”

这一过程，被张万露用相机认真地记录着。因为喜爱摄影，张万露几年前入行互联网领域，刚开始“偶尔回老家，遇到奶奶正烧火做饭，就会拿起相机拍。”面粉和浆，倒入双耳大铁盘，轻轻转动摊匀，上锅开蒸。片刻过后，一张白如脂玉、带着油亮光泽的面皮就出锅了，奶奶带着老茧的手轻巧地揭起来，放在案板上，“当，当，当”，菜刀快速有节奏地起落。

“现在拍视频的人很多，都一味地追求流量，但我不想泛于娱乐的内容，还想拍摄一些有生活气息的东西。”

因为做蒸面的视频，陈桂刚赢得273万粉丝。和别的美食视频不同，陈桂刚的视频里都是土的掉渣的农村家什。烧柴火的土灶，一口搬不动的大锅，几间普通的砖瓦房，一个四周结满蔬菜的小院子。

说起“网红”“流量”，老两口其实并不了解，他们只知道孙子张万露喜欢摄影、爱拍照。以前拍自己，现在给他们拍。“有时进门看见我做饭，就赶快拿相机。”但是农村人做的苞谷面馍馍、

煮糊涂面都是城里人不爱吃的饭。陈桂刚不理解。

很多陈桂刚认为是“不着经的饭”都被张万露拍了下来。有一次陈桂刚炒了一锅洋芋汤，洋芋切成片，放油炒后加水煮熟。揭开锅盖，趁着热劲，爷爷舀了满满一碗，放上辣椒酱美美吃了一顿，吃完一抹嘴笑了：“吃这比吃啥都好。”视频被上传后网友纷纷留言：好想吃一口。喜欢看奶奶做饭，好有食欲。还有人问：辣椒辣不辣。张万露给奶奶讲了后，陈桂刚才知道“原来城里人还欠这个。”

每次奶奶做饭，爷爷也不闲着，在一旁添柴、烧锅、捣蒜、配料。最主要是最后饭好后，爷爷一边吃着，一边喝着小酒，吱儿的一声白洒下肚，乐得额上皱纹叠起，网友也连呼“过瘾”。

一时间陈桂刚成了网红。村里很多人通过手机看到了陈桂刚，感慨地说：“别看我们这一片地方，可是出人才哩。”许多媒体也因为“秦巴奶奶”来到村子。7月15日，中央电视台经济频道来到枣园村拍摄“秦巴奶奶”，当天陈桂刚做了一道酸菜面鱼，大灶上一锅面鱼煮得正开时，天突然下起大雨。急忙撑起一把大伞继续完成拍摄，爷爷端着一碗面鱼呼啦啦吃完后，脊背全部被雨淋湿。工作人员赞叹爷爷有敬业精神。“做事要认真，实实在在的。”爷爷的处事原则影响着张万露，踏实做好每件事。

“对于几百万的粉丝来说，有时不光想看，还想品尝。”张万露很了解现在大家的心理需求，“他们喜欢的可能就是体验简单朴实的生活状态。”从去年粉丝量上升200多万后，“秦巴奶奶”的视频播放量一直持平稳状态。“如果没有掉粉，说明已经有了稳定的粉丝。”看着200多万粉丝和几千万的流量，张万露觉得要很好的利用起来，让流量变现。

通过观察网友留言，张万露发现，播放奶奶做魔芋的视频，网友留言想吃魔芋，播放吃面视频，网友纷纷要求想尝尝配面吃的辣椒酱。如果把当地魔芋和辣椒酱放在网上销售，那是不是一个非常好的渠道。虽然没有直接参与农业



生产，但张万露想通过互联网新型媒体带动当地经济效益。

经过初次尝试，张万露大获成功。去年张万露带货卖了40多万瓶辣椒酱，这些产品基本在当地食品厂采购，有时也去县上采购。一时间农民的辣椒被大量收购，对当地的农产品起到了积极带动作用。

通过带货，张万露和爷爷奶奶成为新媒体中新型农民的领头人。去年五里镇一个村香菇销路差，找到张万露，通过带货后，当年销售香菇将近一万千斤。现在有很多企业都来找张万露。但为保证质量，张万露并没有来者不拒。前几天，平利一个种植基地收获洋火姜，量大滞销找到张万露，但是洋火姜保存时间短，不易长途运输，如果做线上销售很难保证质量，张万露没有接。“流量变现，重要的是要保证送到粉丝手上。

产品质量过关。”所以，张万露决定今年带货还是以酱类和当地土特产为主。

前几天短视频社交平台联系上张万露，因为“秦巴奶奶”以拍摄农村风土人情、美食特产为主要内容，传播了农村文化，帮助农村发展。短视频社交平台要画一组他和爷爷奶奶的漫画，在抖音上推广，鼓励更多的农民创作者发挥好新媒体作用。

陈桂刚在村里生活了大半辈子，从没出过远门，如今她和老伴的形象被设计成商标，印在了各种魔芋干和辣椒酱包装袋上。每件商品上爷爷和奶奶憨厚朴实笑容可掬，等待快递送往全国。各地，在互联网平台上和小鲜肉同台竞技。

晨刊 人物

## 健康、公益、欢乐的“跑团”人生

记者 周健

### 参加比赛收获快乐和欢笑

除了自己训练外，王世宏还参加夜跑团的活动，每周进行周二例跑。几个月下来，他的体能和技巧都得到了很大程度的提升。2015年，安康举办首届马拉松比赛，王世宏毫不犹豫的报了名，并且跑完了全程。“虽然名次不太理想，但也收获了成功，实现了首次挑战自我，心里还是很满足。”回忆当年比赛的情况，王世宏还是很激动。

2016年，随着“团长”的工作调动，夜跑团也就随之解散。很长一段时间，王世宏感到很失落，就好像失去了组织一样。当年成都举办半程马拉松赛，由于没有跑团组织，王世宏就通过微信朋友圈联系10个县区的跑步爱好者，组织了9个人报名参加了比赛。杨凌举办马拉松赛，他又组织了近20人参赛。由于2015年安康“半马”赛场上没有“兔子”(以一定完赛时间均速完成比赛的人)，有部分初次参赛者不能很好的控制速度和体能，跑着跑着就跑不动了。在2016年“安马”报名期间，王世宏就联系了30多位经常参加各类比赛的人，组织了“兔子”方阵，带领初次参赛者科学合理完成赛程。“当我们身穿带有兔子标志的服装出现在赛场上时，举办方还感到很好奇，可参赛人员却激动了起来。马拉松比赛，‘兔子’的作用不可小觑，有了‘兔子’的带领，参赛者就能合理分配体能，就避免了很多意外的发生。”王世宏介绍说。正因为他的坚持和热情，现在很多跑团都邀请他参加，他也成为了对安康众多跑团最了解的人。

“安康爱好跑步的人很多，在国内‘悦跑·咕咚’跑步两大平台注册的跑团也很多，仅在‘咕咚’平台注册的跑团就达200多个，人数已经达到一两千人，经常参加国内外马拉松、越野比赛及其发烧友大概有400多人。”王世宏介绍说，“目前，在‘咕咚’上注册的跑团人数最多的要数‘安康土著跑团’，已经有700多人。”

### 跑步之余做公益点亮爱的“夜空”

“安康土著跑团”的建立是一个偶然。和

王世宏一样爱好跑步的邹遥，在2016年5月报名参加兰州马拉松比赛时，为了便于联系、交流，就建了一个微信群，把安康参赛的五六个人拉进了群。比赛结束后，大家在群里讨论：安康目前没有一个被“悦跑”“咕咚”平台认证的城市跑团，不如就借助这个群建立一个跑团，把爱好跑步者组织起来，便于大家交流。于是，邹遥就借助这个微信群，组建了“安康土著跑团”。2017年，“安康土著跑团”被“咕咚”平台认证为安康唯一的城市跑团，人数也从最初注册的五六个人到了现在的744人，成为安康名副其实的第一大跑团。

跑团成立后，被大家推举为“团长”的邹遥就想：跑团的活动不能仅仅限于组织大家跑步、参赛，能不能借助跑团做些公益，宣传环保，开展扶贫扶困，培养和引导团内成员“向善”。这一想法在团内通报后，立即得到了团员的普遍响应。

于是，“安康土著跑团”在吸纳新人、组织跑步、参加比赛的同时，便开展了“月跑一善活动”，经常组织团员在汉江边及四面坡捡垃圾，引导群众爱护环境。和大爱青年基金会联合，开展关爱尘肺病患者。在元旦、中秋、春节的传统节日，组织例跑的同时，运用旗帜、标语等形式宣传中国传统，弘扬传统文化。同时，每到一处，他们还注重发掘地方特色、传统美食，采用抖音、直播等方式推广地方特色产品，助推贫困群众增收。

2017年3月，在得知紫阳县蒿坪镇兴隆村一贫困户家中生产的香菇滞销积压后，他们就通过跑团公众微信号将信息发布出去，组织团内100多人，把该贫困户家中1500多公斤香菇全部购买，解了该贫困户家中的难题，让他们过了一个开心年。

“看起来跑步只是个体行为，是自身健康的需要，和别人关系不大。但通过跑团吸纳新人、开展培训、组织跑步、参加比赛，做些公益，开展扶贫，情况就发生了变化，让跑步也变得有意义起来。”负责“安康土著跑团”宣传的孙曼说，“跑团的建立，就是团结了一部分人，做了一些有意义的事，弘扬了拼搏、向善的精神，也引领了中青年的生活。”

新闻 视点



一起跑，相互鼓劲，就不会让自己放弃。”有了这样想法的王世宏便四处打听，终于知道安康有个“夜跑团”并找到了联系人，就报名参加并每天和他们一起跑，两个多月下来，他的体重下降了10多斤，整个人也精神了不少，还通过夜跑认识了不少跑友，也让他改变了对人生的认识。

“刚进入跑团时，感到还是很吃力，速度、体能和技巧都跟不上。”王世宏介绍说：“记得当时团里举行的一次小的活动，从南环路安康学院后门跑到高新区，在我上气不接下气地跑到终点时，才知道在我还没跑到三桥头，已经有人跑到了终点并开始返程。在此之后，我就加自压力量每天都跑，没想到20多天后双腿膝盖出现了水肿，经多家医院诊治才看好了。”虽然医生建议他不要再跑步，可他已经爱上了跑步的王世宏却怎么也停不下来，改变了过去每天都跑的方式，跑上一次休息一两天，腿疾就没有再发作过。



参加越野赛的跑友。



跑步的同时不忘环保。



我市首位完成128公里越野赛的女子。