

履职尽责在扶贫一线

用勤劳双手托起美好明天

通讯员 黄义 杜昱



新华村蚕茧丰收

一座“小山”，柯友章已经背了56年。柯友章家住岚皋县孟石岭镇武学村，从呱呱坠地起，便背上了老天给他的沉重“礼物”，他的先天性驼背让本就贫困的家庭更是雪上加霜，因无钱治疗，“驼峰”现在已有锅盖般大小。

因为驼背，柯友章在成长的过程中受到过很多嘲讽和冷落，而在他最敏感、脆弱的年纪，父母却先后离世，只留下年仅十几岁的他和一幢空荡荡的房子，为了生计，他不得不背井离乡，外出打工。但正当生活慢慢好起来的时候，命运又给他当头一棒，因为意外事故，他的手和腰被砸伤，工作严重受到影响。2010年，他回到了阔别多年的家乡。

“我身有残疾，现在再去打工别人肯定不会要，自己只能干点农活养活自己。”驼背的柯友章没有手艺，唯一的一点资产是父母留下来的土屋、3亩土地以及打工存下来的一点点钱。

随着脱贫攻坚战鼓声响起，柯友章于2014年被列入建档立卡贫困户。虽是贫困户，但是他并没有滋生“等、靠、要”的思想，而是于2017年和2018年通过互助资金贷款共申请了6000元贷款发展养蜂产业。

“初期没经验就经常跑去取经，参加培训就会做笔记，不学习不行呀。”柯友章感慨道。通过自己的不断努力，他的蜂箱从最初的15箱已发展到现在的100余箱，并在2018年还完了贷款，还顺利实现了脱贫。他说：“驼背而已，又不是缺胳膊少腿，不能给政府添麻烦，不能给政府拖后腿。”

2019年，柯友章又通过互助资金贷款1万元发展养猪产业。每天天刚亮，柯友章便背上竹筐到山上打猪草，因为需要频繁地弯腰，劳作不久，他的背部、腰部就开始隐隐作痛，不得不停下来休息，他花费的时间比其他人要多得多。家中也没有其他人，每次打完猪草回来，柯友章还顾不上自己肚子，就要割猪草、煮猪食，直到把猪都“伺候”好了，他才开始做饭、洗衣、收拾屋子。虽然身体不便，房间却被柯友章收拾得整整齐齐，屋里屋外十分干净整洁。

付出总会有回报，如今柯友章已经养了12头母猪，今年开春通过售卖猪仔已挣了1万余元，预计到年底能繁育近100只猪仔，收入可达5万元。

柯友章没有向命运低头，靠自己勤劳的双手，不仅扛住了这座生活的大山，更实现了美好生活的“致富梦”。

通讯员 周洁

连片成海的桑田，一堆堆银白饱满的蚕茧，新华村的蚕桑产业又迎来丰收；蜿蜒伸展的产业路，卸下了大山里群众肩挑背磨的艰苦，成为一条条脱贫致富的“坦途”；干净整洁的村庄农舍，被清澈流淌的河流溪水环绕着。

太阳划破清晨的薄雾，石泉饶峰镇新华村的人大代表活动室早早开了门，乡亲们和李武龙聊起村上的“闲事”，李武龙把重要的情况仔细记下，厚厚的代表来访记录本上，记录的不仅是村民、村务的家长里短，还是一个基层人大代表履职的点点滴滴，更是一段段乡村的前进历程。

“家有千棵桑，子孙万代有衣裳。什么时候，新华的蚕桑产业都不能丢！致富挣钱的老手艺不能丢！”新华村的蚕桑示范园前，李武龙召集起蚕农们，又讲起了全村的蚕桑产业前景及发展政策。李武龙是石泉饶峰镇新华村人，1997年至今一直担任村干部，现任安康市第四届人大代表，石泉县第十八届人大代表。

2020年，新冠肺炎疫情的发生给各行各业带来“地震”，新华村一直稳中向好的蚕桑产业也迎来三个挑战，“蚕桑产业规模如何稳定？蚕农信心如何稳固？蚕农收入如何保障？”为了解决好这个问题，以李武龙为首的县、镇两级人大代表开始入户收集群众意见，并在走访中针对每位蚕农的家庭情况和现实基础，提出产业发展建议。

2020年3月初，首批春蚕发种前20

天，新华村工作队讨论制定了符合本村实际的养蚕补贴政策，宣布春季蚕种订购全额补贴农民不掏钱，每张蚕种配送50斤生石灰，全年养蚕达到20张以上奖励新型电动伐条机一台。同时，他积极协调蚕茧收购企业，与蚕农签订蚕茧收购订单，为蚕农鼓

足信心。

“今年两季春蚕，我挣了18000元，比去年多挣了3000元，多亏了听了李代表的劝呀！”魏和军说道。魏和军是饶峰镇新华村的一名贫困户，2017年在李武龙的劝说下开始养蚕，通过4年的经验积累，魏和军每年的养蚕量也呈阶梯式增长。

2015到2020年间，李武龙入户动员60余户兴桑养蚕，帮助村集体培育养蚕能手25名，其中，12户贫困户实现了脱贫致富的美好愿望，全村桑园面积从200亩扩大到600亩，蚕桑产值也达到了200余万元，他以人大代表身份服务发展，成为新华村家喻户晓的蚕桑发展引路人。

李武龙是“引路人”，也是“守路人”。“新华村道路建设的验收，是我们镇最不费心的，李代表是行家，他带人把关给政府省心！”饶峰镇副镇长余世兵说道。乡村振兴，道路先行。一条路，兴旺一个产业；一条路，致富一方百姓。把好项目建设关，是情系民生的大事。

2018年9月，李武龙偶然发现，新华村十一组才打好的产业路没有覆盖物，不符合道路养护标准，于是直接拍了照片取证，并找到镇政府反应情况。事情得到了快速处理，但也引发了李武龙的思考，同年10月，李武龙召集了新华村所有镇人大代表，并提出不定期组织代表视察项目建设的建议。

“我们迅速组织本村的镇人大代表对项目建设的标准进行学习，并以个人或集体的形式随时去看建设进度和质量。”三年来，饶峰镇新华村因脱贫攻坚部署，修建的4条6公里产业路以及3处饮水工程的建设，都在基层代表的监督下推进，项目质量迈上了新台阶，群众的幸福感和满意度也稳步提升。

与此同时，李武龙也志愿做好美丽乡村的守护者。

“李代表，希望您继续支持我们县检察院工作，为我们提供线索。”2020年4月，县检察院给李武龙发了聘书，正式将他聘为石泉县人民检察院公益诉讼联络员。

2018年7月，李武龙在巡查本村210国道时发现，公路段项目公司向国道沿线及河道倾倒垃圾，严重破坏了生态环境，他多次找到项目负责人要求进行彻底清理，但结果总是不尽人意。为了彻底解决问题，李武龙发动村内的所有镇代表，对污染环境的事实进行全面取证，并形成书面材料，递交县检察机关申请发起公益诉讼。2017年10月，检察院向相关单位发出建议书，强制性要求整改。

“宜居、宜业、宜游是我们石泉县建设的目标，生态环境是品牌，美丽乡村建设我们绝对不能落后。”李武龙说。



李武龙给养蚕大户介绍蚕桑产业发展规划

幸福都是奋斗出来的

通讯员 王琛

“幸福都是奋斗出来的，有奋斗就有收获”。这句话是林雪婷这些年不断奋斗前进的动力。

今年35岁的林雪婷是土生土长的白河县宋家镇焦赞村人，现任深圳市鑫莱得电子科技有限公司和安康市金泆电子有限公司总经理。由于自幼家庭贫困，她初中刚念出头便早早辍学外出务工。在厂里，工作刚上手，手脚慢，跟不上师傅们的速度，经常被代班经理批评，她只能主动放弃每个周仅有的休息时间，专心致志地提升自己的手艺。

功夫不负有心人。经过几年不断磨炼与打拼她学到了技术，积累了资金，同时也组建了自己的家庭，渐渐有了扎根深圳的想法。2010年，有了一定的资金基础，林雪婷决定自己创业。但创业的艰难远比表面看到的光鲜要多得多，在创业的过程中，资金、市场、人才、管理、人脉，各种各样的问题让她焦头烂额，举步维艰，甚至她一度产生放弃创业的想法。经过不断努力尝试，最终她坚持了下来，终于在深圳创办了一家电子厂。在招聘员工的时候，她第一时间想到了自己的乡亲们，召集那些想外出打工却没有方向的姐妹们，把她们带到深圳经过培训后到厂上班。春节时她带着乡亲们返乡团圆，年初又带着乡亲们到深圳务工。

在全国脱贫攻坚号角吹响后，虽然林雪婷身在深圳，但她一刻也没有忘记自己的家乡。2017年回家过春节的时候偶然听到邻居说家里好多贫困户姐妹因为要照顾老人、孩子，无法外出务工，她就回到深圳和丈夫商议，说想在家乡焦赞村办一家电子厂，开始她丈夫一百个不同意，白河、深圳距离太远，觉得她回乡创业圆了乡亲在家门口挣钱的梦，却让自己的家庭聚少离多。最后，在她的坚持下，丈夫终于松口同意可以回家试试。2017年5月初，林雪婷带着多方筹措的120万资金回到了焦赞村，立马开始投入到电子厂的筹建中，寻找厂房、改造装修、办理手续、招聘工人、购买设备原料。“只有想不到，没有做不到”。终于在2017年5月16日，金泆电子厂正式挂牌开工。虽然厂房不大、生产设备不全、工人不多，但林雪婷心里有说不出的激动和高兴，因为她的愿望已经实现了一半，接下来就是扩大生产，带动更多父老乡亲实现就业，并为自己家乡的发展献出自己的一份力。

目前，金泆电子厂共聘用正式工人60余人，其中贫困户40余人，计件付酬，多劳多得，综合工资2000-3000元每月。考虑到工人基本都是留守妇女，家中有老人、孩子需要照顾，所以她们中午可回家做饭，工厂也为职工提供免费午餐。

下一步林雪婷将继续扩大工厂规模，让更多的贫困群众、在家妇女加入这股浪潮中，引领她们共同增收致富。她返乡创业，帮扶济困的感人事迹，也得到各级领导和社会各界的认可。2017年10月她被评为白河县巾帼脱贫标兵；2018年1月被表彰为白河县三八红旗手；2018年5月被评为白河县第一届“白河好人”自强不息模范。

要当“网红”的第一书记

通讯员 杨卓

“最近在学着拍视频，想要当‘网红’帮村民卖东西……”一边填写着助销农产品工作台账，带着腼腆笑容的赵俊一边介绍起帮群众卖出的产品。

29岁的赵俊是宁陕县审计局派驻四亩地镇严家坪村的第一书记，同时又是严家坪村驻村工作队副队长，驻村不到两个月时间，他跑遍了严家坪村的沟沟坎坎。

他在走访群众时发现，因新冠肺炎疫情的影响，很多群众放弃外出打工，选择留在村上发展产业，因为销售渠道闭塞，许多群众家中的天麻、竹笋、土鸡等农副产品销不出去。赵俊看在眼里，急在心里。

于是，赵俊萌生了帮助村民卖货的想法。起初他通过自己的微信朋友圈帮村民卖产品，同事、朋友、家人成了赵俊“推销”的对象。但仅靠自己认识的朋友卖农产品，销量有限不说，也卖不上好价钱。

思来想去，赵俊想到了运用网络“带货”的点子。白天在村上忙脱贫工作，晚上便利用抖音、微信等平台学习“网红”带货，经过一段时间的学习，赵俊慢慢掌握了拍视频的基本“套路”。

第一条视频朋友圈发出后，当天只卖出1只红

岩山土鸡，销售效果不理想让赵俊有点灰心。但他没有放弃，而是为了将视频拍得更好而不断练习，还教起群众怎样在镜头前展示自己的产品。通过剪辑、配音，一遍遍地尝试，赵俊力求将卖货视频拍到最好。

通过不断努力，关注赵俊朋友圈视频的人渐渐多了起来，买产品的人也多了起来，截至目前，赵俊为严家坪村助销农副产品促农民增收8000多元。

不到两个月的时间，赵俊除了拍视频帮群众卖产品，同时为了与当下层出不穷的直播带货区分开来，还特创立了四亩地绿色农贸市集公众号，专注呈现来自四亩地全域的优质绿色农副产品，达到了产品溯源的目的，带动了当地产业发展，促进了农民增收。他还设计了四亩地农副产品的商标和包装，目前正在加紧联系饭店、经销商等，为四亩地产品打通渠道。

“帮群众卖货只是帮他们短期增收，下一步，我要把四亩地镇的蜂蜜、板栗、天麻等一系列农副产品的品牌打出去，让更多山外的人了解和购买我们的产品！”看着一天比一天好的销售数据，赵俊信心满满。



消费复苏“云端”发力

新华社记者 王雨萧 樊曦 龚雯

老字号走进直播间“圈粉”，数字小店点亮城市街头巷尾，“云”上也能赛龙舟……常态化疫情防控下，今年端午节有了不少新玩法。

老字号“潮”起来，粽子上演“七十二变”

的需求更加多元化，比如希望有更丰富的口味、更加绿色健康等。”张坚告诉记者，往年端午节门店主要供应大肉粽和蛋黄粽，今年研发了一款特色八宝粽，以赤豆、玉米、芸豆、红枣等杂粮为原料，吃起来清爽不油腻，销售十分火爆。

字消费券已吸引约300万家小店报名。疫情发生以来，与线下消费受到冲击形成对比，线上零售表现可谓十分亮眼。根据国家统计局数据，1至5月，虽然全国社会消费品零售总额同比下降13.5%，但实物商品网上零售额同比增长11.5%。国家邮政局监测数据显示，端午假期全国快递业务量同比增长超四成。

“小店经济”元气足，“云端”释放新活力

端午小长假期间，西安回民街的小店陕拾叁生意火爆。店里主打的秦酥，原创中式冰淇淋、中华豆腐等产品销量均实现线上线下双增长。

“在支付宝的补贴下，我们推出了数字消费券，小长假期间吸引了大批客源，部分产品夜间销量提高了40%。”陕拾叁负责人白女士说，未来门店将加快数字化转型，线上线下齐发力。

接入外卖拓展客流、开通无接触付款、支持消费券核销……疫情冲击下，越来越多的小店开始“云”上寻机。

“无预约不旅游”，线上也有“诗和远方”

这个端午假期，中国经济在“流动”中

彰显复苏活力。

文化和旅游部数据显示，6月25日至27日，全国累计接待国内游客4880.9万人次，达到去年同期五成以上，累计实现国内旅游收入122.8亿元。记者从中国国家铁路集团有限公司了解到，端午小长假首日，全国铁路发送旅客753万人次，创春节后单日旅客发送量新高。

常态化疫情防控下，“无预约不旅游”渐渐成为人们旅游休闲新习惯。各地坚持限量、预约、错峰要求，景区接待游客量不超过最大承载量的30%。

中国人民大学公共管理学院教授许光建表示，端午假期消费热度折射出中国经济复苏脚步正在加快，中国有14亿人口和全球规模最大的中等收入群体，市场潜力巨大。各项扩消费政策举措不断落地见效，新兴消费业态活力迸发，必将为中国经济高质量发展注入新动能。

一会儿介绍不同口味的粽子，一会儿教网友炒制“素蟹粉”……在上海市南京西路的功德林总店里，厨师长张洪山在直播间镜头前忙得不可开交。

这个端午假期，发力线下之余，越来越多的老字号开始在“云”上开门迎客。

在上海市昌里路，老字号德兴菜馆店长张坚告诉记者，近期餐馆尝试接触直播带货，抖音短视频等线上营销新玩法，用更活泼、更接地气的方式拉近与消费者之间的距离，把老字号产品推向更加广阔的线上市场。

端午假期，粽子成为百姓购物车里的“主角”。苏宁易购数据显示，6月18日至23日，线上粽子销量比去年同期增长超200%，苏宁超市卖出100多万只粽子。

“随着百姓消费不断升级，大家对粽子

支付发布的端午“夜经济”报告显示，随着气温升高，各地“夜经济”加速回暖。截至目前，全国有600多万商家数字小店夜间收入超过去年同期，支付宝推出的数

编辑的话：

《汉江湖》是安康日报旗下专注于新闻评论的个性化微信公众平台。着眼发展，不尚空谈。绝不哗众取宠，努力贴近人心。汉江湖的体量与汉江的历史，决定汉江有自己独特的呼吸，汉江湖当然也是这样。汉江湖不会有钱塘江那样的澎湃激烈，汉江湖的立论也绝不单一追求跌宕起伏、绝不一味期望惊心动魄。在更多时候，汉江湖关注最新的趋向，却力求发出老成持重的言论。不求语出惊人，但求有益社会。

这是汉江湖，始于新闻媒体人的试水融合抛砖引玉，却最终希望把安康人的思考与智慧凝聚起来，欢迎广大读者参与投稿，热诚期望互动。来稿请发送至电子邮箱：akanjiangchao@163.com，我们将择优发布。



请扫描二维码添加关注



近年来，平利县正阳镇立足自身优势，着眼“山”字做文章，牢牢抓住“产业增收”这一核心，形成“党支部+专业合作社+X”的产业发展模式，全镇种植有云木香、党参、独活、大黄等中药材4000亩。图为该镇龙洞河村中家坪800亩中药材种植基地。黄小彬 摄