联沟村的新景象

通讯员 唐波

初夏的联沟村已是满眼翠绿。云雾渐起时，这个坐落在秦巴深山的小村庄显得格外迷人。

临近傍晚，村民刘坤秀赶着羊群准备下山回家。望着眼前的羊群，一种幸福感从她心里油然而生：“现在的日子比以前好过多了，不仅环境好了，产业发展也让大家伙的腰包鼓起来了。”

今年50岁的刘坤秀是安康市紫阳县洄水镇联沟村的村民。几年时间下来，从建档立卡贫困户到脱贫标兵，刘坤秀一家的生活发生了大变化。刘坤秀说，包括养殖、种茶在内，她家一年收入有3万多元。

回家路上，刘坤秀迎面遇到了几位同村村民。说起村上这几年的变化，大家心里是真高兴。“环境改善自不必说，群众收入也提高了，关键是党员干部干劲十足，有他们带领，我们村有了新景象。”一旁的村民罗才友说。

拉话间，大家不免忆起前些年的旧光景。“当时我们村的景象跟现在没法比，遇到下雨天路上坑坑洼洼全是泥，产业也没有像样的，大家都在为未来的日子发愁。”村民温纪伦说。

据悉，5年前的联沟村还是个深度贫困村，村里年轻人大多外出务工，留下老少守在家里。当时村里共有贫困户194户617人，贫困发生率为42.7%。据村党支部书记陈兵介绍，当时村“两委”班子还不健全，村里的党员平均年龄又偏大，召开全体党员大会选支部书记面临“无人可选”的窘境。

“在那种情况下，镇党委决定派我去联沟村任党支部书记，我心里其实也没底。”作为洄水镇武装部部长，当时的陈兵心里明白自己要面对的困难和压力，但想到要带领村子发展，也有一股动力。

进村伊始，陈兵的主要任务之一便是建强村党组织。在他的带领下，村“两委”班子得以充实和优化。“包括第一书记、驻村工作队队员、镇村包联干部，大家带领村民致富奔小康的心齐了，劲儿自然就拧到一起了。”陈兵说。

近几年，在村党支部和党员干部的带领下，联沟村的产业发展有了明显起色，茶叶、养蜂、冬桃、魔芋纷纷成了主导产业。当地还建立了县级产业园区，通过党员引领示范，带动群众致富增收。

眼看着致富有了门路，村民们的精神面貌也不同以往。截至2019年年底，联沟村197户613人脱贫退出，贫困发生率从42.7%下降到1.7%，整村实现了脱贫“销号”。

“你瞧现在的路，我们村上发展产业，就指望着它呢！”走在新建的村组道路上，第一书记周帮新满是期待，“这就是我们的小康路，它为我们带来了新生活。”

昔日荒山变『致富桃园』

通讯员 贺余环

“我们老两口都上了年纪，在桃园零零散散务工一年能挣到六七千块钱。”正在桃园里干活的桃农詹昌云乐呵呵地说。詹昌云是火焰村贫困户，自从村里建起了桃园，就一直在桃园务工。依靠着就近务工，他不仅解决了一家人的日常开销，生活条件也逐步改善。

初夏时节，绿意如画，行走在白河县宋家镇，一派欣欣向荣的农忙景象。眼下正是桃园管护的好时节，宋家镇火焰村万福桃园基地里，几十名贫困户正在田间地头给桃树套袋、除草、施肥。

“目前桃园管护已步入尾声，预计再有半个月第一批油桃就能上市了。”基地负责人王煜介绍，桃园管护工作从3月中旬就已开展，入春以来，为积极响应打赢疫情防控阻击战与复工复产两手抓的号召，合作社组织村民加快生产，每天都有至少10余名工人务工，为桃树除草、施肥、修枝。

今年24岁的王煜是一名党员，也是一位优秀的退伍军人。五年的军旅生涯锤炼了他坚毅不屈的意志，铸就了他敢想、敢做、敢闯、敢拼的坚毅性格，从部队退役后，王煜选择在外打拼闯荡。今年年初，父亲王德志突发心脏病不幸离世，撇下了一家妻儿老小和刚刚起步的桃园。王煜毅然返乡挑起了家庭的重担，延续着父亲的梦想。“作为一名党员退伍军人，我更要带好头，把产业发展起来，带领乡亲们共同走上致富路。”为了迅速掌握种植管理技术，王煜一头扎进种养殖技术钻研，跟着师傅们学施肥、学剪枝、学管理、学养殖，三个多月下来，他皮肤黑了几个度、人瘦了一圈，但也熟练掌握了技术。

今年早春，受低温冻害天气影响，桃园受灾严重，为确保桃农稳定增收，驻村工作队主动与县农业局联系对接，帮助园区争取到辣椒套种项目。全程技术指导和保价收购，让王煜发展产业的信心更足了。100亩辣椒项目的落地实施，形成了早、中、晚成熟期错峰分批次成熟的梯次产业布局，推动了火焰村特色产业持续健康发展。

“这里原来是一片荒山，现在成了农业园区，农业示范区的建设和发展直接带动就业，漫山桃园孕育着村民致富奔小康的希望。”火焰村支部书记崔自勇介绍，如今这百亩桃园，成了村里的一大支柱产业，当地群众足不出村，在家门口既能务工挣钱，又能照顾老人小孩。

“我和这十几位姐妹一样从年初就在这里干活，一天100元，平时既能照顾到家里又能在农闲挣钱，真的很方便。”正在除杂草的一位工人说道。

基地管护员李长保，是火焰村四组的建档立卡贫困户，家有两个大学生，一个高中生，经济压力很大。李长保一辈子当惯了农民，桃园建设初期，园区主动找到李长保到自己的茶园进行管护，并手把手地教给他技术。管护桃园，工作时间自由，离家近，待遇优厚，两年来，李长保在这里打工零零散散赚了一万多元，去年年底，李长保一家顺利脱贫摘帽。在合作社务工之余，李长保还在家经营家畜养殖，今年他扩大了养殖规模，共计养殖11头牛、13只山羊，为家庭经济加上了双保险。

宋家镇立足当地资源禀赋，采取“党支部+公司+贫困户”的脱贫思路，把党建工作触角延伸到第一线，充分发挥党员能人的带动作用，以基地为中心，以合作社为引领，通过流转土地、园区务工、入股分红等方式，在带动贫困户增收的同时，不断发展壮大村集体经济。在村党支部和驻村工作队的倾力帮扶下，万福种养殖有限责任公司现已培育桃园300亩，套种辣椒100亩，年出栏生猪约1000头，累计带动建档立卡贫困户50户年均增收4000元左右，为决战决胜脱贫攻坚夯实了基础。

“二贾”高山蜜 致富“新法宝”

通讯员 熊彬彬

家住石泉县熨斗镇板长村的贾思源今年64岁，与老伴住在移民搬迁安置点。在脱贫攻坚各项政策惠及下，当了一辈子农民的贾思源开始关注村上合作社的“甜蜜”养蜂事业。

“合作社2017年产了几百斤蜂蜜，全都卖出去了，价位也不错，看着我也心动了。”“行动派”贾思源心里萌发这个想法后，便积极到合作社养蜂基地参观，参加养蜂技能培训。2019年，县上免费组织到宁陕参观学习2次，贾思源都报名参加。“我记得有次去宁陕风情一号谷参观学习，老板是个女同志，才30多岁，能做这么大规模的基地，给了我特别大的动力和信心。”贾思源对这次学习感触颇深。

经过两年学习，2019年贾思源便开始购置中华蜂，开启了自己发展特色产业的“新纪元”。“小的时候，父亲招过些土蜂养着，但是蜇过我很多次，久而久之我不太喜欢蜂子。”如果不是看着村上合作社把这个“招人厌的小玩意”变成“致富小飞虫”，贾思源对蜜蜂的偏见也就让他和这项“甜蜜事业”失之交臂了。

养蜂第一年，贾思源获得1万多元纯收益，这让原本受到鼓舞的他更信心满满。与贾思源一起养蜂的，还有他哥哥贾思斗。67岁的贾思斗常年在外务工，今年受疫情影响，贾思斗早早回家，跟着弟弟学技术，和弟弟一起在老家养蜂。

“今年效益还不错，比去年更好，蜜蜂也有120多桶，预计下半年还会增加，等我把路边的蜂场弄好，上面的就全交给我哥。后期再栽个20亩樱桃树、枣皮树。”养蜂技术越来越娴熟，尝到“甜头”的贾思源准备和哥哥一起把产业越做越大。

贾思源常常到农家书屋借蜂蜜养殖类书籍看，也会把遇到的问题及时和技术员沟通。“村上有专业的指导员，县上也给我们指派的有专家，有问题一个电话，人家说来就来了，现场指导。”贾思源和贾思斗感叹，不是技术指导员的扶持，自己的养蜂路不会走得这么顺利。

“虽然我们姓贾，但蜜可是真得很。”贾思源和贾思斗的老家海拔高，蜂场在离家不远的山上，搬迁政策让大家都搬出“穷窝窝”，老家优良无污染的环境成了“二贾”高山蜜的优质产地。

在熨斗镇“一村一品”产业规划布局中，养蜂和养蚕成了当地特色支柱产业，为及时解决发展中的问题，板长村指定两名技术指导员，分别负责养蜂和养蚕技术指导，协助村级特色产业向更好更快方向发展。

板长村蜂蜜产量少，但品质优，参观的企业与村上连续两年签订协议包销，老贾的蜂蜜也搭上了村集体经济的快车。

“你们蜂蜜质量好，应该叫‘二甲’高山蜜。”听到来自驻村工作队员的赞赏，贾思源和贾思斗兄弟别提多开心了。

『产业风』吹响脱贫『致富曲』

通讯员 黄小彬

近年来，平利县正阳镇始终把“产业”二字贯穿全镇脱贫攻坚全过程，着力搭建“产业脱贫”平台，以“村村有主导产业、户户有增收门路”为目标，产业结构调整为重点，因地制宜发展烤烟、茶叶、中药材等特色优势产业，走出了一条富有正阳镇特色的产业脱贫致富路。

据悉，该镇引导群众积极调整产业结构，有效利用房前屋后的空地空田，发展品质高、效益好、见效快的农作物。目前，全镇共发展1.2万亩茶园、5600亩核桃、2000亩中药材、1000亩阳荷姜、700亩烤烟等特色产业，实现有能力发展产业的群众全覆盖。

今年受疫情和倒春寒影响，该镇组织农技专家走进田间地头指导茶农、茶企业、茶叶种植大户进行科学的田间管理与施肥，做好疫情防控形势下的春茶生产。“现在茶芽已经启动萌发，等到3月下旬，茶芽长到一芽一叶初展后，就可以采摘了，期间要做好防寒措施。”在鄢家台村茶园，该镇农综站技术人员在查看茶叶出芽情况时曾说道。

近年来，该镇围绕科学种植、田间管理、施肥技术等内容，按照“服务到村、指导到户、精准到人”的要求，提供产业技术指导，通过“手把手”实地操作、“面对面”现场讲解等方式，将“培训课堂”搬到田间地头。年初以来，该镇开展大大小小技术培训近20场次，惠及群众近800余人。同时，为解决疫情期间村民春耕生产燃眉之急，减少致贫返贫风险，该镇主动上门了解农民春耕生产需要，开展“送化肥、助春耕”行动，把村民所需农用物资送到群众家门口，免费提供所需肥料、农膜等物资近15吨。

为解决疫情期间贫困户销路难题，该镇第一书记、驻村干部纷纷化身成农产品推销员。县农业银行派驻周家坪村第一书记周虹兵正带着买家在贫困户龙之明家收购腊肉。“周书记，起初你说帮我们贫困户卖土特产，我们以为你开玩笑，没想到，这还不到半天功夫，你就帮助我们卖掉了腊肉，还卖到了这么好的价钱，感谢你们！”仅腊肉农产品一项，该村帮助部分贫困户增收了近万元收入。

而在加速线上销售的同时，通过以购代帮、联络机关食堂、超市的形式，该镇建立了稳定的线下销售渠道，充分运用“企业+合作社+X”订单种植烤烟、阳荷姜等特色产业模式，由合作社集中统一收购，采取“保底价+市场价”进行产销对接，并通过土地流转、合作社务工、合同订单、入股分红等方式，持续稳定增加群众收入，积极参与建立带贫益贫机制，真正实现了村村有主导产业、户户有增收产业、稳定脱贫不返贫的目标。

经济快讯

平利加大企业复工复产金融服务力度

本报讯（通讯员 **朱清瑶 范雅静**）复工复产以来，平利农商银行充分发挥行业特点，主动帮助企业解决在复工复产中遇到的困难。针对农村以农户为单位，规模小、资金需求有限的特点，不断创新贷款投放方式，推出便捷式线上贷款秦“e”贷，降低了借款成本，大大提高了农户创业积极性。平利农商银行还深入田间地头，了解企业生产现状，了解复工复产情况，制定帮扶计划，为工作探索突破口，及时解决企业资金缺口问题。截至目前，平利农商银行已累计授信签约936户，线上投放贷款1187.32万元，线下发放贷款11811.74万元，为城乡经济发展给予了有力金融支撑，提供了更加优质的服务。

汉阴开展限上住餐企业使用“公筷公勺”行动

本报讯（通讯员 **李锋**）近日，汉阴县组织限上住餐企业负责人和厨师长等50余人，召开限上住餐企业使用“公筷公勺”工作推进会。

县上相关部门就《汉阴县“推行公筷公勺、共建文明餐桌”行动实施方案》进行了详细讲解，25户住餐企业负责人签订《自觉“推进公筷公勺、共建文明餐桌”承诺书》。此次行动为餐饮单位发放“推行公筷公勺、共建文明餐桌”张贴海报3000张，发放公筷10000双。住餐企业通过张贴、悬挂、摆放倡导公筷公勺的海报、桌签、提示牌，营造文明用餐良好氛围，树立文明餐桌新风尚。

甘溪镇人大代表产业园里建真言

本报讯（通讯员 **邓雪蓝**）近日，旬阳县甘溪镇人大组织开展产业视察工作，与会39名人大代表对镇内两大产业园区特色致富产业发展情况进行视察，并听取产业发展带头人意见建议及问题反馈。

人大代表们先后来到施家坡村“兴旬蚕桑园区”和“十字岭生态农林观光园”调研。一边听取负责人介绍园区产业发展情况，他们一边就视察中发现的困难问题作现场研究，提出针对性意见建议后表示，后期要对镇内脱贫致富产业做更多调研，充分发挥人大代表建言献策职能职责，切实发挥人大代表在脱贫攻坚工作和实施乡村振兴战略中的带动、监督、支持作用，提出更好建议和意见，推动镇域经济发展。

筒车湾镇产业发展势头强

本报讯（通讯员 **苏丹**）今年以来，宁陕县筒车湾镇按照“村村有产业，户户能致富，人人有技能”的发展目标，以合作社为龙头，将产业发展作为贫困群众稳定增收的重要渠道，带动全镇贫困户发展特色产业。

目前，全镇新增中药材种植1000亩，实现林下魔芋种植800亩，鲜食糯玉米种植500余亩。该镇各村结合实际打造“当家产业”，龙王潭村种植林下魔芋500亩，海棠园村种植鲜食糯玉米100亩，许家城村实现香菇种植15万袋以上，桅杆坝村推进花椒套种约300亩，七里村加快中药材产业、药用牡丹观赏园建设，进一步促进脱贫产业向贫困群众实现全覆盖。

何家堡村群众喜获资产收益分红大礼包

本报讯（通讯员 **刘成军**）日前，紫阳县高桥镇何家堡村召开现场资产收益分红大会，该村群众及帮扶干部共200余人参加了此次会议。

此次分红项目是该村将2019年资产收益扶贫项目资金250万元按一定审批程序拨付给四家优秀民营企业作为产业扶持资金，企业每年将资金投入经营后按照年利率6%的比例付给该村股份经济合作社利息，按照该村2019年资产收益分红方案，今年将所得利息收入15万元进行股权量化后对贫困户进行分红。

此次资产收益分红是根据该村实际情况，优先保证收入难以达标的贫困户，按照不同情况将股份分为一般贫困户按A类标准（1000元）、已脱贫户按B类标准（560元）、边缘户按C类标准（502元），通过按比例分配的方式，以最大程度体现分红的精准公平。

明月何曾是两乡

党信朋

王昌龄在《送柴侍御》中写道：青山一道同云雨，明月何曾是两乡。中国人的乡愁是渗透到骨子里的，因此也有很多人在感叹，故乡安放不下肉身，他乡安放不下灵魂。发表这种感慨的人，一般都在他乡小有成就，单从功利意义上讲，既然已在他乡事业小成、安居乐业，完全可以“暖风熏得游人醉，直把杭州作汴州”，又何必挂念故乡呢？事实则不然。

前些日子，在东莞创业的亲友问，想回安康发展，不知有什么机会？太具体的问题我不好回答，只能从宏观上进行一番SWOT分析，事业发展的抉择往往还关联着一个家庭的生计，最终唯有自己下决心。后来在闲聊中谈到本地酒厂开发的一款新酒，口味和价位都比较合理，他打算介绍给南方一些老乡和朋友，既有乡愁、也不太“伤本”，我说这个好，都是现有的，牵线搭桥就好。

另一位在本地做过农业项目的企业朋友，近日突然打电话，说自己在新疆某地，那里的大棚一望无际，随便一个大棚项目就是几百个棚数千亩地，真的有很多事可干，后悔自己去迟了，脑子里还有很多概念和思路却不知道怎么表达出来。

“是想要做一份项目策划和可行性报告吧？”

“是的，特别需要，这里机会真的好，就缺个像你这样的人，你帮我做，或者来看看，机票我给买好，费用好商量。”

“写什么内容研究后再说，能不能去一次也要看机会，但可以确定的是，你干农业去那里就对了，既然做农业，又何必一定要和我们自然禀赋、立地条件差的几亩山区薄地较劲儿呢？”

我十分肯定地回答。

2000多年前，齐国主政之卿管子的经济理念中就提到，“行九惠之教、用轻重之术”。

“轻重之术”意思是指国家利用市场供求和价格规律，对内调控经济运行，对外开展商业竞争。举例来说，当齐国市面上的布匹供不应求，价格飞涨时，国家就抛售储备，平抑物价；相反，当布匹供大于求，大幅贬值时，就动用国家财政大量购买，以“轻重之术”保证齐国经济的平稳运行。这是对内调控经济运行。而在对外贸易中，就是通过调控国际市场价格，掌握主要商品的流通，运用“轻重之术”低买高卖，天下轻则我重，天下重则我轻。翻译成白话很简单，买卖、贸易的本质就是物以稀为贵，以轻重之术和价格高下的差异使商品得以自然流通。

数年前，我问一位温州朋友，温州的GDP总量并不是很高，你们怎么那么有钱？他说，温商在外面有很多资产，那些是谁的GDP呢？

千年前，交通和信息不便，故人送别友人时不知道下次何时何地还能再会。而今天，飞机、高铁、网络，早上在他乡、晚上归故乡，肉身和灵魂是可以兼顾的。

安康的产品输送到南方，安康的经验和经营能力带到更远的西北，比较优势会瞬间显现，生产、流通、交易都在这个过程中自然而然地完成了。

常言道：人往高处走、水往低处流。大家都信奉这个真理，造成千军万马挤独木桥。在经济行为和个人发展上，或许可以换个思路，人往“低处”走、货往“高处”流。货到高处能卖个好价钱；人到低处，你的人才价值更突出、他们更需要。

安康要建设成为西北生态经济强市、西部的主要交通枢纽之一、向南开放的新门户，上面两个普通的典型例子或许就是局部印证。

不管是远在西北边疆还是南在改革开放的前沿阵地，和故乡都是可以关联上的，以批发价带几件酒，以正常售价卖给老乡，路费就被众筹了，带货不一定只是“空姐们”从国外带啊，那牵涉关税不小心还违法，而在国内的广阔空间和统一市场，这是正当而且被鼓励的。

沅水通波接武冈，送君不觉有离伤。沅水和武冈很近，江河相连，道无险阻，所以送君时不觉得有离别的伤感，多么相似的意境啊！

生态发展理念、全国统一市场、高铁等构成的快速通勤条件，正在孕育一些广泛的发展机会，不少勤劳普通朴实的老乡也默默地感觉到了。

家园工场乡愁 专栏