



# 汉滨「网红」们的台前幕后

记者 张妍

## 张万露：记忆中美味是家的味道



抖音秦巴奶奶，秦巴忆味的作者：张万露，抖音粉丝271万，今日头条粉丝266万，是安康本土最具代表性美食达人，也是抖音官方的签约达人，金牌主播，优质内容创作者，区域特色创作者，抖音官方陕西区域的美食合伙人，今日头条美食品鉴官。

张万露第一次发作品是2018年的夏天，当时自媒体刚开始流行，他看见奶奶在橘子林里挖魔芋，就拿起了手机把奶奶拍了下来，发在了抖音里，当时并没有多想，不在乎流量和视频质量，只是像发个朋友圈一样，没想到播放量一点一点上涨，最后有几千个流量。

网友留言有说想起了小时候，也有说想起了奶奶等，这让张万露特别激动，激发出了记录爷爷奶奶的生活和陕南的农村，觉得把这种美好的生活带给大家是一件有意义的事情，当时就决定做自媒体。

刚开始家人还是持反对的意见，因为生在农村，父母的潜意识觉得网络是虚而不实的。

张万露的账号定位很明确，用美食传递情感。视频里一切爷爷奶奶的镜头，都是他们平常习以为常的生活瞬间。从视频上看，爷爷奶奶在镜头前很自然，张万露介绍刚开始拍的时候爷爷奶奶会有一些小插曲，爷爷会问他拿的是什么，他在干什么，因为爷爷奶奶对网红并没有太多的认知，包括相机的话也是不知道是什么，在给他们解释了以后，他们反应也挺大，会说，拍这些干什

么，有什么用，张万露就说很多人喜欢看农村的风景还有你们，而且平台还会给补助。爷爷奶奶就欣然接受了。

张万露拍摄的时候没有刻意的引导，都是记录他爷爷奶奶日常的生活场景，因为粉丝会看得清楚真正的记录和刻意的摆拍。他每期的灵感就来自生活，向大众传达陕南的民风民俗以及饮食文化，由美食带入生活，所以创作起来也得心应手。

蒸面是安康一个代表性的美食，张万露当时拍了一个蒸面，全网的播放量大，抖音的官方微博号也在转发，他就觉得特别自豪。张万露的父母在外打工，是爷爷奶奶将他一手带大，他说记住奶奶的味道，那就是家的味道。

在发布创作的视频后，张万露也经常收到私信，问视频里的美食哪里可以吃到，他便开始在抖音分享家乡的好产品供粉丝们选择，粉丝也不断增长。他的抖音粉丝已经达到268.2万，全网粉丝达到533万。橱窗总带货量已达到20万件，销售额已超过500万。

能把家乡的美食，民俗文化传播出去，让更多人看到，张万露觉得也是一件非常自豪的事情。让更多人了解安康这个美丽的地方，帮助农民把农产品卖出去，把安康的晒名片打出去，这是他继续要做的事情。

## 杨大滢：她把“妈妈”拍成网红



杨大滢，来自紫阳县阴坡扁，2017年，结束北漂生活回到家乡。“刚刚回到安康的时候，我唯一的‘朋友’就是相机。抱着相机，我走遍了安康的大街小巷，用心为大家挖掘美食和美景。”杨大滢说。

2018年，杨大滢把两段用手机录制的妈妈做饭的视频上传到抖音短视频平台，不到一天时间就吸引300多万网友“围观”。“确实没想到第一次发视频就有那么多人看，点赞数量也有好几万，很多网友的留言都说看得还不够过瘾。”杨大滢说，看到网友们这么喜欢“大滢妈妈爱做饭”的视频，她就隔三岔五回老家，录制妈妈做饭的视频。

杨大滢带妈妈外出时，总能在树林里发现一些难得的“野味”。

“孩子们，阿姨今天给你们做一个皮豇豆炒腊

肉。”5月21日上午，汉滨区县河镇的一座农家小院不大的厨房里，杨大滢倾斜着身体靠在门框上，抬手就能碰到的地方，是一台被架在三脚架上摄像的微单相机，补光灯被放在厨房中心，以便让妈妈用刀切腊肉时的神态更容易被相机记录下来。

在镜头前的杨妈妈特别认真，尽力把做饭的经验分享给大家。巧妙地使用竹筒为灶台吹风，控制柴火的燃烧速度，是杨妈妈做饭的窍门之一。

现在，抖音短视频平台账号“大滢妈妈爱做饭”已经有超过246万粉丝关注，点赞量超过2100万。

杨大滢说，以后她会继续挖掘具有家乡风土人情的素材，记录家乡美好生活，让更多的人了解安康。

(来源：陕西日报)

## 孙阳：登上了微博热搜榜77名

孙阳，今年23岁，家住汉滨区瀛湖镇清泉村。早产导致小脑大面积的神经元不可逆损伤，11岁的时候被鉴定为一级体残疾，双下肢左翻。严重足内翻，右脚脚强正常。双上肢左臂僵硬。右臂无法伸展，虽然身体很不方便。但智力正常。

孙阳母亲为人民教师，为照顾他辞去工作，教他拼音识字。2007年，他父亲买了部智能手机，孙阳开始尝试用手去操作，尝试了很多次后均已失败告终，最后学会了用舌头来操作手机，开始上网了解这个世界。

那时候他们家里栽种了5多亩枇杷，由于没有销路，大部分果子熟透后烂在地里十分可惜，孙阳萌生了做电商卖枇杷的念头。在详细的了解了电商运营的情况后，开始了第一次尝试，最后只有两单交易成功，其中一单还是朋友买的，这次的失败让孙阳很受打击。

2018年3月份，孙阳接到了前往汉滨区电子商务服务中心接受电子商务基础培训的通知。通知上说下午开始报名，他早上8点就到了，担心身体原因电商办不接受，早来一点还可以求求情。下午2点正式开始报名，工作人员了解他的情况后，将他单独安排在了小宿舍，方便母亲对其进行照顾。

一周的培训让孙阳了解很多，也让他真正踏



进了电商的大门，在这里结识的授业老师赵安康，发动了媒体对他进行了报道，促成了清泉村第一届枇杷节，当天就销售15万余斤枇杷，媒体的大量报道使孙阳登上了微博热搜榜77名，央视综艺频道向幸福出发节目组邀请他参与了节目录制。

今年，孙阳准备与社区工厂进行合作，销售本地农产品的加工食品例如冯大姐辣椒酱，老崔粉条等。

## 周恩丽：为乡亲直播带货让她感到荣光



曹文保，是个养蜂技术专家，教她学习养蜂技术，同时参加了汉滨区人社局组织的电商创业培训，全新的理论培训课程，加上手把手教的实践指导，互联网电商平台，为这个大山之中零基础创业青年解决了销售问题。

留守在村里都是一些老弱病残，周恩丽通过一点免费服务行动，慢慢成了他们心中的一块砖，乡村土特产量少也比较分散，山高路远，往外运输非常困难。

2018年，汉滨区电商互联网产业办打造镇村级电商服务运营点，有资金上的扶持，周恩丽毫不犹豫的申请开了土特产店，从此就开始每天穿梭在山间，为村民送货，帮他们卖货。

周恩丽是一个敢闯，敢干的行动者，正因为如此，得到了一些好心人的帮扶，绿景公司总经理李峰给她投入了创业资金。

2019年，周恩丽在他们村第一书记朱恒带领下，参加了万企帮万村大型活动，认识了强梦自媒体负责人王化澎，他邀请合作自媒体创作者周大姐，通过下乡送货，反映乡土风情，不到一年时间就成了安康网红达人，白天通过下乡送货，反映乡土风情，晚上开直播与粉丝互动分享村庄的故事。

“当看到顾客们对我的信任，对产品的认可，乡亲们对我的依赖，感到很幸福，我觉得这是用金钱换不来的财富，也让我深深的感到了什么担当和责任。”周恩丽说。

继续开直播带货，把家乡土特产推广出去，周恩丽信心十足。她是村里的致富带头人，带着感恩的心回报着养育她的这片土地和父老乡亲。

不管是天晴下雨，汉滨区瀛湖镇沙沟村的村道上，周恩丽骑行送货的身影都会出现。沙沟村是一个深度贫困村，今年33岁的周恩丽曾经是个打工妹。2017年村上来了第一书记

## 赵启根：让安康农产品火起来



赵启根，毕业于西北大学播音主持专业，曾经是一名电台主持人，他在2012年辞职创业，做起直播。

赵启根说直播最大的优势就是可以快速吸粉、沉淀和互动。直播的另一个优点是它可以和售卖同时进行，将营销和销售完美结合，一对众的传播模式，让时间大大增值。

赵启根是今年才开始做直播的，一开始最大的难题是直播时不知道说什么，面对一个陌生的陌生人，如何找到话题非常的重要，让粉丝留下来是每一个主播迫切需要的结果。后来播的时间长了，能迅速抓住粉丝的心里。

赵启根认为做直播最大的收获就是为别人带去了快乐，能通过这种方式得到心里的慰藉，是他莫大的荣幸，也让他有了一份责任，用自己一己之力，为安康更多的本地企业带来流量，让安康这个名字走向全国。

他正在做旅游景区推介，反响还不错。后期将加大对本地特色农产品、富硒食品的大力宣传推广，正在计划启动全平台的短视频覆盖，那样将更大的增加传播效率。

## 李丹：做电商是上天为她打开的一扇窗

李丹生于1990年，出生才7个月便患多发性神经炎，受制于当时有限的医疗水平和经济条件，李丹失去了行走能力。家住关庙镇文化村七组的她和家人一起历时二十个春秋，将一片荒山改造成万亩桃园，如今硕果盈枝丰收在望。

李丹心态阳光、勤奋好学，她会在田间地头用小木棍在地上学写字，也会缠着小伙伴和来家串门的客人求教，家里地面上画满了条条杠杠。三叔送给她一台黑白电视机，她又开始跟着电视学识字，看着电视屏幕下方的字幕，听着电视里传出的声音，二者一结合竟能记住很多字，后来父亲给买了字典更多了学习的帮手。就这样，一天都没进过学校门的李丹几乎认全了常用字。

李丹不仅学习好，还经常做些力所能及的事情，减轻父母的负担。从十二岁开始就跟随

母亲去市场卖桃，李丹的数学课应该是从卖桃算帐中学习的。

李丹十六岁时进了国民技校学习计算机知识，那是她第一次进学校门，也是找遍安康城后唯一一家愿意接收她的学校。李丹珍惜学习机会的来之不易，克服了学习、生活中的种种困难，从不叫苦。电脑教室在三楼，宿舍在另一栋楼的七楼，去教室或回宿舍都有十层楼的艰难历程，李丹就着扶梯单走一趟需要整整一小时，她必须提前一小时出发才能按时上课，放学后晚于同学一小时才能回到宿舍。那亦步亦趋付出的不仅仅是汗水，更是对意志的磨练。

她刻苦学习精神感动了学校的老师和同学们，老师在上下铺的架子床上给李丹调了最方便的位置，同学们自发地轮流背着李丹上下

楼。半年的学习中，学校里90%的女同学都背过李丹。

掌握了电脑技能的李丹信心倍增，父亲用卖了黄姜的1800元钱给李丹买了电脑，李丹开了网店，开始了网售，把自家的优质黄桃通过互联网推销出去。去年由于桃子成熟阶段雨多，销售了六万多元，李丹预计，今年估计能有七八万的收入。

李丹得到了社会各界的关怀和帮助，政府提供了五万元的贴息贷款，村村通的水泥公路修到了她家桃园，水利局帮扶三万元修建了水窖，残联提供了一万五千元的创业资金和电商扶持款，电商办无偿提供门面房免费使用三年的福利。李丹个人也加入了“女企业家协会”，2017年被汉滨区授予“道德模范”称号。

