



经济特刊



微信扫描二维码

关注安康日报公众平台

2020,

未来如约而至，
与初心撞个满怀

—致读者

经济特刊编辑部

十年前，孩子的作文本上是2020年校园的模样，再早十年，我们心中满是对小康社会的冀望。在这片土地上，对美好和更好的追求，从来没有停止。而现在，“2020”如约而至，你可曾与当初那个满怀理想的自己撞了个满怀？

逝者如斯，初心依旧。如同婴儿哭啼到咿呀学语，有了你们陪伴和关注的2019年，我们的成长虽不多么波澜壮阔，却也和这座城市一起，在探索和追寻中，继续为生活在这里的人们带来欣喜和感动。

■ 关注你所关注的

“我们的笔、我们的镜头、我们的屏幕，我们宣传的一切载体，都是为了人民谋幸福”——正是因为有了这样的笃定，我们才能听到来自这片土地的呢喃细语，才能持续关注你每天所关注的。

在四季流转中，我们听见《安康人餐桌背后的绿色故事》，在本地菜的“迁徙”和安康“菜篮子”的品质之间，我们感受到了安康普通生活里的烟火气、生意味和满足感；在时令水果上市前，我们又发现了水果涨价的小秘密；和大家一起吃黄瓜、番茄、西瓜等瓜果实现了“水果”自由；在探访《身边的“胡子哥”：你不知道的流量变现操作》时，我们又跟随这位抖音网红的镜头，怀念起竹筒里爆出来的酸辣小河鱼、柴火炕起的锅巴配上鲜辣细腻的豆腐乳，心中默念“人间值得”的同时，不禁也为回到乡上的流量而感到振奋。

普通的人，简单的故事。沿着一路的收获和小确幸，在盼望和憧憬中，我们终于来到理想中的今天。2020是全面建成小康社会，实现第一个百年奋斗目标的时刻，也是梦想照进现实，我们每一个人手中紧握的当下。

我们依旧深知，经济就是生活，是经济社会主要活动的集中反映，办特刊，就是要办成生活特刊，反映的是安康的城乡经济生活，关注的是安康人的点滴日常。在产业经济发展中，在产权制度改革的主线里，在突出高质量发展，一、二、三产业融合共生的语境下，在提升政府服务效能、良好营商环境的持续打造中，在突出乡村振兴这一新亮点的城乡协调道路上，我们将继续深入关注，让生活在安康的你真正体会到，在安康追赶超越的路上，每个人身边如期而至的“获得感”、“幸福感”。

正如2020已在眼前，没有过去不可逾越，没有未来不可抵达，在记录这片乡村、这座城市发展的一点一滴时，新的一年正在开启，在一颗初心的见证下，我们和你一同感受——“老去又逢新岁月，春来更有好花枝。”

■ 关注身边的烟火气、幸福感

从都市水泥森林，到乡土间的袅袅烟火，都是这个城市不可分割的一部分。我们关心安康的城市发展，更关心生活在其中的你。我们关注汉水之滨正在发生的平凡故事，一如我们关注生活本身。

《从盼盼盼到买买买》春节系列专题中，我们看到了变化的时代，也看到了人们对美好生活不变的追求；在探索《通关过卡后的乡村何处去》时，我们见证了白河县卡子镇振兴乡村的可喜变化，也为白河人民从单一生产模式走向融合发展模式的大胆跨步，欢呼雀跃；跟随汉阴县涧池镇的《新社区工厂的“老手艺人”》，我们体会到在“小作坊、大产业”中，“坐在家里挣钱”带来的幸福感；在《安康，“深夜食堂”何以搅动“夜间经济”》的追问中，我们发现了城市总体规划与市场推动的人本需求中，消费和发展模式的可行路径；一同探寻安康蒸面店主的“生意经”时，我们又找到了《安康蒸面：地方特色小吃能否真正走出安康？》的答案，也看到地方饮食背后安康文化应有的潜力与骄傲。如此种种，因为坚持关注生活本身，在“你”、“我”、“他”身上寻找答案，我们脚下便有了泥土，笔下便有了温度。

■ 关注一个城市的发展

因为一直想要看得更远，所以我们坚持向上攀爬。2019年，在十九大精神这座灯塔的持续指引下，我们朝着牢牢把握建设西北生态经济强市的目标发起了新一轮冲刺，突出了对脱贫攻坚工作、全市循环经济发展、生态富硒产业发展、飞地经济、招商引资、投资环境、职业农民打造、电子商务等重点领域工作的宣传报道力度。

从中央一号文件和打赢三年行动的背景下贫困村帮扶样本分析——《花坪村的脱贫之路》、《风从花坪来》中，我们听到脱贫攻坚胜利的号角吹响了乡村振兴的奏鸣；从《“苏陕协作”看安康现代农业如何“取长补短”？》的思考中，我们挖掘安康生态富硒农产品的潜在价值，打开了安康富硒农产品扩大影响品牌的展示“窗口”；我们全文刊发《安康市支持民营经济高质量发展若干政策措施》并配发本报记者言论。我们结合国家、省市相关政策文件，整版推出相关专题，刊发政策意见，重点展示了一大批安康改革创新路上的新做法、新成就，激发创新活力，引领新常态，为创新驱动安康经济建设提供强有力支撑。也因此，在《安康一定要在新一轮发展中蹚出一条发展和崛起之路》、《你好，安康青年》、《企银对接三问》等专题稿件中，大家看到了在安康追趕超越的路上，一个更好的自己正在加速形成。

当狮头柑“插上翅膀”

记者 陈俊 实习记者 罗伟

从柑子树到百姓家
电商倒逼狮头柑有了“标准个头”

走进城关镇乱滩沟村，记者见到种植大户杜侠珍，杜大姐家种了15亩狮头柑，是村上种植规模和产量最多的一家，也是该村柑农自发成立合作社的负责人。狮头柑成熟季，她和爱人带着父母一起采摘，每天最多能采500公斤。

因乱滩沟村地理位置较冬青村偏僻，从柑子产地到集镇交通也不便，以前卖柑子很难，很多没有及时卖出去就烂在地里。从2015年开始，搭上邮政农村电商运营中心这辆“快车”，杜大姐卖柑子变得容易多了。

“除老主顾上门采购外，都靠邮局在村设立的收购点，每晚他们派专人专车来拉。2018年5000多公斤柑子都是通过电商平台卖出去的。这个平台好，我们只管摘，箱子他们也免费提供，收货前邮局就把钱打到我们账上了。”正和记者说着话，杜大姐的手机响了，她笑了：“估计又是来下单买柑子的。”

接完电话，杜大姐告诉我们，这位平利顾客是和冯晓军联系的，冯晓军建议他们上门购买，这样可省下邮费，并将杜大姐的联系方式给了客户。因客户第一次来，找不到路，冯晓军便从杜大姐手中接过电话：“你现在旁边有啥标志性地点？”“没啥，就是路边有几块石头几块砖。”“是不是还有滩水？”“是，

不过水干了。”“我知道你在哪了，电话不挂，我给你指路……”不到3分钟客户到了。几分钟后，越野车后备箱及后座上装满了狮头柑。“嘟嘟”一声，杜大姐微信账户里入账3500元。

冯晓军告诉我们，为和市场对接，符合电商销售标准，这些柑子个头一般要长到直径7厘米以上，这样装箱最合适，层层装好后不挤不松，利于长途运输。他们为此深入果园指导柑农疏花疏果，保证卖出的好吃又好看。

“狮头柑从育苗到挂果，要经历10年左右周期，若出现不可控外力因素可能导致果苗坏死，所以种狮头柑不易。如何让柑农有尊严地卖柑子，这是县上也一直探讨研究的重大课题。2018年县上赶在柑子成熟前建了便民交易市场，同时降低邮费，加大‘邮政电商助农销售’力度，2019年又把拼多多、邮乐购平台开通了，使果农卖柑规范化、顾客买柑订单化、运输包装统一化、增收渠道多样化。”谈及电商为狮头柑产业带来的变化，县邮政分公司总经理王永星告诉记者。

“就目前来说，订单数量很可观。除电商中心开通的平台，我们也引导柑农自己开微店，或在朋友圈接受订单，再经邮政寄递。同时动员身边同事在朋友圈大力宣传，顾客下单后再统一寄递。目前，除了香港、澳门，全国所有省和直辖市都有狮头柑订单，其中省内订单占比达60%左右。”王永星介绍。

(下转八版)

2020年1月6日 星期一
第1期(总第731期) 5版

经济特刊 编辑部

主 编 陈俊
执行主编 来庆琳
电 话 3268512
QQ 群 287809304(经济特刊)
邮 箱 akjjtk@163.com
本版编辑 来庆琳

编者按：政府搭台，多方唱戏，旬阳县串联起柑农、电商、物流、企业的交易平台，通过建立“快递+电商+柑农”一体化服务体系，让狮头柑有了与大市场对接的便捷通道，为广大柑农和顾客解决了“卖难买难”问题。

这一格局，在竭力帮助柑农创收增收的同时，不仅提升了旬阳狮头柑销售成效和品牌建设，也使电商链条下沉市场，发展有了新的方向，为更多农产品走出大山提供了解决方案，从而带动广大农村产业进一步发展，以期形成良性互动。



便民交易市场购销两旺



当狮头柑“插上翅膀”

记者 陈俊 实习记者 罗伟

从柑子树到百姓家
电商倒逼狮头柑有了“标准个头”

走进城关镇乱滩沟村，记者见到种植大户杜侠珍，杜大姐家种了15亩狮头柑，是村上种植规模和产量最多的一家，也是该村柑农自发成立合作社的负责人。狮头柑成熟季，她和爱人带着父母一起采摘，每天最多能采500公斤。

因乱滩沟村地理位置较冬青村偏僻，从柑子产地到集镇交通也不便，以前卖柑子很难，很多没有及时卖出去就烂在地里。从2015年开始，搭上邮政农村电商运营中心这辆“快车”，杜大姐卖柑子变得容易多了。

“除老主顾上门采购外，都靠邮局在村设立的收购点，每晚他们派专人专车来拉。2018年5000多公斤柑子都是通过电商平台卖出去的。这个平台好，我们只管摘，箱子他们也免费提供，收货前邮局就把钱打到我们账上了。”正和记者说着话，杜大姐的手机响了，她笑了：“估计又是来下单买柑子的。”

接完电话，杜大姐告诉我们，这位平利顾客是和冯晓军联系的，冯晓军建议他们上门购买，这样可省下邮费，并将杜大姐的联系方式给了客户。因客户第一次来，找不到路，冯晓军便从杜大姐手中接过电话：“你现在旁边有啥标志性地点？”“没啥，就是路边有几块石头几块砖。”“是不是还有滩水？”“是，



电商中心工作人员加快打包寄递