



本期适逢秋分，也是第二个“中国农民丰收节”，本刊联合市农业宣传信息培训中心，特推出农民丰收节特稿《职业农民的共享和分享》，从获得2019年安康市脱贫攻坚“优秀职业农民”荣誉称号的20名职业农民中选取8人，以他们成长、晋级之路和闪光的瞬间，展现他们的闯劲和韧劲，体现出职业农民的价值，并从中感受新时代中国农民的收获。

经济特刊

JING
JI
TE
KAN



微信扫描二维码
关注安康日报公众平台

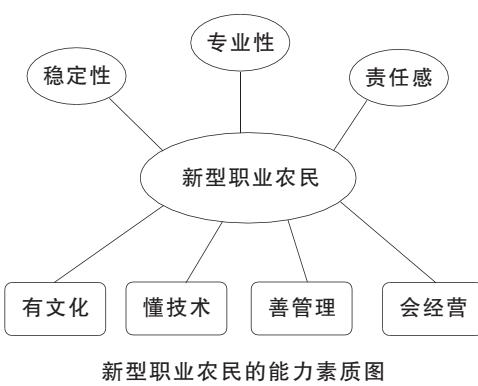
2019年9月23日 星期一
总第718期 第五版

经济特刊 编辑部

主编 陈俊
执行主编 来庆琳
电话 3268512
QQ群 287809304(经济特刊)
邮箱 akjjtk@163.com
本版编辑 李莹

2010年以前，周俊就是老家邻居眼中那个有出息的“别人家的孩子”。大学毕业后，他数年间就在大城市站稳了脚跟，置业买房，把父母接到城里享福，一切都是成功人士的标配生活。但3年就業，7年创业的经历，注定这个白河汉子有一颗不甘平凡的心。

一次舌尖上的意外发现让周俊萌生出一个大胆的想法。2011年的一天，外出吃饭的周俊一家在席间吃到了80元一份的野猪肉，儿时记忆中那种猪肉的味道迅速俘获了周俊的味蕾。他突然想到自己是否也可以做野猪养殖呢。现在市场上大部分猪肉都是圈养猪，味道、口感和品质等方面和野猪肉差的可不是一星半点。念头一萌生，周俊就迫不及待地把想法告诉了父亲，第二年年底，周俊就带着父亲回到老家白河筹备流转土地，经过数度的市场调研和考察，2013年初，周俊带着300余万元的积蓄，回老家双丰镇双河村建起了全县第一家



新型职业农民的能力素质图

让村民在标准中获得茶叶收益，是李奎对大连村一步一步的规划。2011年8月，李奎在紫阳县焕古镇大连村成立了茶叶职业农民专业合作社，通过合作社联系聘请茶叶专家到村上多次授课、指导，对茶园进行统一指导种植、统一施肥管理、统一组织测土配方、确定肥料品种数量和施肥方法，为了让社员学到外面的先进经验，李奎还组织他们到其他茶叶基地参观学习。经过几年的努力，合作社成员及周边村民的茶叶产量提高了30%以上，品质提高了一个档次。

他依托茶叶专业合作社组建了标准化茶园管护服务队，按照茶园标准化管理技术规范，对全村集中连片的茶园进行机械化除草、标准化修剪、统一病虫害绿色防控，焕古镇大连村的茶园管理水平初步实现标准化和科技化。

2019年，该村产茶23吨，产值突破千万元，全村人均茶业收入约1万元，茶叶收入已占全村农民收入的53%。

刘瑞红的智慧农业构想

实习记者 罗伟

初见刘瑞红时，他穿着一件白衬衣和黑长裤，平头、很瘦，一双黑皮鞋上面沾满泥土，正蹲在大棚里面搞研究。那时，他告诉记者介绍的是无土营养包；最近一次见到刘瑞红，还是白衬衣、黑长裤，他是以安康市职业农民协会会长的身份，在市农宣中心组织的职业农民“赛教”活动中担任评委。这一次，他带来了他的智慧农业构想。

2012年，中央一号文件聚焦农业科技，明确提出基层要大力培育新型职业农民。刘瑞红敏锐地抓住这一机遇，积极参加培训，从初级到中级再到高级，从汉滨区到市里再到省上，通过几年的专业培训和学习，于2014年成为我市首个高级职业农民，2016年担任安康市新型职业农民协会会长。身份越多，刘瑞红积极向上的动力也就越足，他从黄土地里汲取充分的动能，加强理论知识的学习和实干操作的经验，2017年获得陕西省十佳职业农民称号。

对于职业农民这一身份，刘瑞红有自己的理解，他认为农民一旦背负了职业使命，那么种地就不仅仅只是被动选择，而是要主动作为，把农业当做职业来热爱和钻研。他相信广袤天地大有作为，脚踏实地干农业一样可以出奇迹，他是这样想的，也是这样做的。

作为全市高级职业农民的领军人物，刘瑞红外出学习、参观、培训和交流的机会很多。在交流和参观学习的过程中，他渐渐接触到了智慧农业的理念，就是利用互联网+技术，创新农业发展的渠道。看到智慧农业在其他地方开展地如火如荼，刘瑞红萌生了将智慧农业构建带回安康的想法。说干就干，2017年，刘瑞红开始尝试在忠诚蔬菜园区构建智慧农业体系，先从三亩试验田开始，一步步研究、琢磨智慧农业的落地发展。

他向记者介绍，今年2月份开始在园区安装水肥一体化智能管理系统，3月份系统正式运行。如今，从山东学成归来的技术员在手机上就可以操作这套系统。为了鼓励创新，刘瑞红不仅给园区的技术员每个月开4000元的工资，还为他们免费提供大棚和种苗做研究，获得的收入归技术员。

在安康，刘瑞红的园区是最早开始做智慧农业构建的，他告诉记者，(下转八版)

周俊的梦想与现实

实习记者 罗伟

野猪养殖场。
因为对野猪习性不够了解，种猪回来的第一天便发生了意外，25头种猪顺着围栏溜了出去，消失在黑夜的茫茫丛林中。野猪的出走，让周俊损失了6万多元，这让他意识到，养殖并没有自己想象的那么容易，虽然自己寒窗数载，肚子里也算有些知识储备，但这和农业养殖完全没有半点关系，可以说，自己在野猪养殖方面就是个门外汉。

痛定思痛以后，周俊开始放下作为大学生和企业老板的矜持，主动学习养殖知识，积极参加白河县新型职业农民培训，经过数年的学习，周俊不但学会了解决养殖过程中问题，还学习到了专业的养殖技术和先进的经营理念，从一个初级新型职业农民成长为高级新型职业农民。随着周俊农业知识体系的不断完善和对农业的理解逐渐加深，他的想法也在悄然发生变化，原本只是想在农业方面有一番作为的他，有了更为宏大的理想，要带着乡亲们一起致富，要建成一套集农业养殖、育种销售、生态观光、特色体验、产品营销于一体的农产业链，让农业在区域的纬度中实现三产融合发展，最终形成品牌效应，实现经济效益与品牌塑造的双赢。

(下转八版)

职业农民的共享和分享



职业农民在田珍茶叶基地推广、观摩机械化采茶。记者 田丕 摄

田珍的大视野

记者 田丕

一个人的视野决定了她所能达到的高度和成就。紧随国家“一带一路”战略步伐，让“田珍茶叶”成为一张漂洋过海的中国“名片”。这是2019年，田珍的梦想。

早晨，田珍在平利县长安镇梁桥村的茶园里又遇到了曹世兰婆婆，80多岁的年龄并没有让老人显露疲态，老人在茶园里双手翻飞，快速又灵巧地采摘茶树上嫩嫩的叶子。“像曹婆婆这样年岁的老人在梁桥村还有好几位呢，她们不光把土地作为股份租给我们，还在茶园打一份工，挣两份钱，多好。”

田珍及其公司发挥资金、技术、平台优势，推行“公司+合作社+基地+农户”模式，采取“订单经营、劳务用工、入股分红、土地流转、领办合作社与协会”方式，累计带动2216个农户实现稳定增收，直接帮扶建档立卡贫困户218户680人实现脱贫目标。

同样住在梁桥村的杨兴权也把自己的土地做了流转，他自己高兴地说“地入股，人入场，家里盖起小洋房。”像杨兴权这样的贫困户，在田珍企业里有三十多人。田珍茶叶有限公司每年都会拿出一定预算，作为扶贫开支，为贫困群众免费发放茶苗、有机肥和添置茶叶器具。

田珍认为，一个企业来做扶贫，不能是简单的要钱给我物物给，“这只是一种变相的施舍，对于贫困群众的长远发展没有一点好处。”她觉得扶贫如管理产业一样，需要分析、规划，在调研基础上合理调配每一项资源，同时把贫困户当做自己亲人，只有这样扶贫工作才会做的久。

为此，她创办富硒茶产业化联合体，与农户签订产业帮扶、产品回购、技术服务协议，向贫困户预赔种苗、肥料和茶叶机械，组织技术培训，提供配套服务，组织发动市场经营主体累计帮扶贫困户1086户3800余人，组织指导联合体21家经营主体帮扶贫困户800户。发起成立平利县惠民茶叶服务专业合作社，引领社员帮扶贫困户350户1050人。

站在这样的“高度”，让田珍的视野看得更远，更让她意识到，只有自己是高级职业农民远远不够，一个人的力量带动的毕竟只有周边的群众，更多的农民能在实训基地里面学到农业知识，一带二、二带四……“就像一个石头投进水里，(下转八版)



让农民在家门口“拾金子”，是石金芝的美好愿景，在她的带动下，2018年旬阳县有800余户农户进行野菜种植，其中在册贫困户91户，最高收入达到18974元。

她的公司对农业专业合作社、村集体合作社及种植户采取统一的模式带动农户增收，实行统一发放种子、统一发有机肥、统一培训、统一田间管理、统一回收、统一包装和统一销售。在这种模式带动下，旬阳县有3个镇、16个村发展起野菜种植。

她创办的拾金子农业科技开发有限公司通过“公司+村合作社+产业基地+农户”的精准扶贫模式，以贫困户和农户自带土地方式加入，公司根据农户情况合理调整种植品种，优化种植结构，调整种植规划，解决技术难题，谋划销售渠道，从而实现了生态野菜种植规模化、标准化、差异化，确保了农户种得下、收得回、卖得出的大好局面。

抱团发展，提高养殖产品销售价格的话语权，带领大家走共同致富的道路，是向双华一直追求的养殖目标。

合作社成立之初，就吸纳汉阴县双坪镇及相邻镇57户养殖业主踊跃加入。合作社围绕猪、牛、羊、禽养殖良种引进及种苗供应、饲料兽药产品供应、猪人工授精商品精液供应、养殖技术指导、动物疫病防控、畜产品销售等方面为入社社员提供全程技术服务。

在合作社的帮助下，有21户被汉阴县认定为家庭牧场，户均养殖增收3万余元；带动周边30余户贫困户发展养殖业，户均增收2000元以上。

从畜牧养殖到涉足农业种植，向双华还计划种植猕猴桃40亩、苗木花卉30亩，通过猪场的粪便，利用沼气池发酵产生的沼气，供给猪场和周边村民取暖及燃料。沼液、沼渣作为有机肥料，灌溉林果，最终形成猪、菜、沼为一体的农业生态养殖模式。

从“点”到“面”，王永成在岚皋把魔芋产业做出了规模。

过去岚皋县蔺河镇立新村有400多人外出务工，而现在全村只有100多人务工，因为找到了在家挣钱的渠道，有了魔芋产业，很多人回家开始种植魔芋。

他带领其他职业农民一起，成立魔芋专业合作社，在市场销售上统筹行动，风险共担，掌握市场信息，合作社与农户、企业签订购销合同，使魔芋产业在产、供、销上都有了保障。魔芋种植面积由200亩发展到今天已突破4200亩，产值700多万元，人均增收6000多元，带动100亩以上大户7户、50亩大户25户、30亩32户。从十五年前人均收入不足2000元，到今天人均收入达到11096元，魔芋产业已经成为立新村的主导产业。

“唯有抱团发展，方可走出自己的一片汪洋来，也才能发挥职业农民的对口帮扶管理作用。”王永成通过职业农民这个身份找到了认同感。

统稿：田丕

李奎的茶叶规划

刘大华的初衷

“消费群体对生态无公害食品日益青睐，让宁陕的‘蜜蜂’产业越做越大。”刘大华的初衷慢慢得到实现。

2014年，他成立了宁陕县海棠园中蜂养殖专业合作社，通过自己的示范，带动周边群众发展养殖业，将中蜂养殖发展成筒车湾镇海棠园村的主导产业之一，该村首个合作社的成立，使“支部+X+贫困户”的扶贫模式初见雏形。

为了鼓励周围村民养蜂致富，从品种的选购、繁殖、病害防治到销售，只要群众需要，他都提供免费服务。

几年时间的不断发展，合作社现有蜂群已发展到了三千余箱，示范蜂场近20个，同时实现了中蜂养殖、柿果、中药材种植多种产业融合发展，合作社每年实现产业综合收入180余万元，社员分别覆盖了全县3个镇7个村，社员增加到70余户，带动贫困户40余户。

现在，刘大华又继续规划，流转了土地，建起了园区。只为让村民们“流转土地得租金、园区务工得薪金、入股分红得股金、销售产品得价金……”

王永成的“职业”认同

抱团发展，提高养殖产品销售价格的话语权，带领大家走共同致富的道路，是向双华一直追求的养殖目标。

合作社成立之初，就吸纳汉阴县双坪镇及相邻镇57户养殖业主踊跃加入。合作社围绕猪、牛、羊、禽养殖良种引进及种苗供应、饲料兽药产品供应、猪人工授精商品精液供应、养殖技术指导、动物疫病防控、畜产品销售等方面为入社社员提供全程技术服务。

在合作社的帮助下，有21户被汉阴县认定为家庭牧场，户均养殖增收3万余元；带动周边30余户贫困户发展养殖业，户均增收2000元以上。

从畜牧养殖到涉足农业种植，向双华还计划种植猕猴桃40亩、苗木花卉30亩，通过猪场的粪便，利用沼气池发酵产生的沼气，供给猪场和周边村民取暖及燃料。沼液、沼渣作为有机肥料，灌溉林果，最终形成猪、菜、沼为一体的农业生态养殖模式。