



(上接一版)

除了依靠主导产业脱贫致富，还有不少贫困户在产业链条上就实现了脱贫增收。

今年46岁的唐杰，家住高举村12组，早些年在煤矿务工，身体落下病根。今年初知道村里有了辣椒产业园便留了下来，他告诉记者：“打包装活不重，上个月我就挣了近4000元。”

通过抓产业链，以特色产业为依托，把贫困户嵌到产业链条上，用产业的持续稳定发展，带动贫困户稳定增收、稳定脱贫。

在实施过程中，该镇坚持把培育龙头企业作为带动产业发展的突破口来抓，通过“支部+公司、合作社+农户”模式和“扶、引、培”思路，依靠“三变”改革，从农村留守人员中挖掘人口红利，产业发展倒逼技术下乡、资本涌入。引进陕西悠源食品有限公司、安康荣泰农业科技股份有限公司等大企业前来投资发展。成立专业社50多个，培育壮大家庭农场、能人大户80户。引导贫困户以土地入股等方式，实现了保底收入、分红收入、打工收入的多元化，精准扶贫逐步由“输血”向自我“造血”突破。截至目前，产业脱贫1034户4098人，依靠产业脱贫的贫困户占多半。

脱贫产业再升级

席鸿冰说，“无农不稳，无产业不富，这是农村发展的压舱石。只有想不到，没有做不到，合作共赢是大农业源动力。”2016年镇党委、政府多方努力，引进陕西悠源食品有限公司前来发展建设魔芋基地，辐射带动全镇发展魔芋4500亩。

安康悠源食品有限公司是一家集食品研发、生产、销售为一体的民营科技企业。公司依托安康当地绿色生态富硒农产品资源优势，以市场为先导，与科研院所紧密合作，积极开发富硒豆制品和魔芋系列新产品，成功推出了“悠源”牌富硒魔芋系列休闲食品，年生产能力5000吨以上，产品已覆盖安康全市，销售渠道已延伸至西安、浙江、山西、北京等大中城市。

早阳镇镇长余尚坤说，魔芋产业已成为全镇脱贫攻坚中的又一支柱产业。“公司通过给贫困户统一种子、统一地块、统一技术、统一收购、统一保底价，把合作社人培训起来，让合作社去带动贫困户，让所有的贫困户加入到合作社里面。公司跟合作社实行利益联结机制，签订了保底价收购合同，还有一部分合作社采取了入股合作的方式。这样一来，就把贫困户‘捆’到合作社上，把合作社‘捆’到企业里来，然后多方机制就连到一块了，整个就形成了一个共同体，多方共赢。”

发展一个产业，带动一方经济，富裕一方百姓。贫困户致贫原因多种多样，精准扶贫不光是指路子，更要解难题，创新路。早阳镇在大力发展特色产业的同时，还积极学习借鉴外地经验，结合镇域实际，通过深化农业农村改革，逐步盘活农村资源要素，依托新型经营主体培育，不断拓展农业功能，推进农业转型升级，从而实现持续提质增效。

为了保持特色产品品质，该镇在良种培育、病虫害防治到规模化种植、精品园培育上没少下功夫，并坚持围绕主导产业开展技术培训和服务，提升贫困户增收能力。在此基础上，拓展产业链条，树立品牌新形象，鼓励合作社注册商标，向“加+销”环节延长产业链。目前该镇东宁魔芋、成存养猪、山里源养羊、远安养鸡等特色农产品的品牌效应日益凸显，成为带动贫困户持久有效脱贫的朝阳产业，更为全面乡村振兴打下了坚实的基础。

今日早阳，明日朝阳

