



鹿鸣 响磨沟

通讯员 廖为民 马骥

“鹿浑身都是宝啊!”在平利县西河镇磨沟村,杨孝坤的养鹿场可谓是远近闻名,7年时间,尽管经历了很多困难,可他始终看好这个产业,他说,“我们这里山大、植被密、水质好,自然生态优良,一定能做好养鹿这篇文章。”

2011年,杨孝坤在东北的梅花鹿专业养殖基地学习梅花鹿养殖技术。2012年4月,成立了平利县宏远梅花鹿发展有限公司,首批引进32只梅花鹿,开始了他的养鹿历程。

杨孝坤的手机上最少也有五个闹钟,这是鹿4次进食和1次喝豆浆的时间,他精准掌握,每次都不延误。“哪怕自己吃饭不准点,也不能让这些鹿吃喝不准点!”杨孝坤总是这样说,因为这些鹿宝宝就是他的“心头肉”。杨孝坤小时家贫,没有上过学,只要一有时间,他就让妻子把养鹿知识读给他听。鹿刚引进的时候,由于“水土不服”,出现脱毛和消瘦的病状,他一点点摸索,一点点试验,终于让鹿适应了新水土。鹿胆小警觉,怕人接近,如果受到惊吓,就会东突西奔,为了弄清鹿的习性,他趴在围栏边观察,两个多小时不动弹,任凭蚊虫叮咬,最终鹿不再把他当“外人”躲避。为了让鹿吃到新鲜饲料,他流转61户贫困户的土地、林地2300余亩,种植和收割青草。

精诚所至,鹿鸣磨沟。7年多过去了,最初的是可以就近给网约客户送桃了。

真干实干助脱贫

通讯员 余晖

“在脱贫攻坚这场战役中要履职尽责,贡献力量!”这是县政协委员夏登刚在扶贫工作日志中写下的一句话。2016年底,因乡镇机构改革,时任平利县洛河镇财政所长夏登刚因工作能力强、业务素质过硬被调回县财政局担任公共资产管理局副局长。回县局不久,2017年3月夏登刚被选派到洛河镇线河村担任第一书记。积极投身到驻村工作当中,这一干就是两年多。

作为第一书记,夏登刚深知“农村要发展,农民要致富,关键靠支部”。想要村组支部活起来,必须狠抓党建工作,建设一个富有活力的支部班子,激发党员的责任感,带领贫困户群众脱贫致富。为此,他从规范村级活动场所入手,积极向财政局申请,于2016年为该村协调争取资金110余万元,为该村建起了活动场所,党员有了自己的活动阵地,开展活动更方便了。他还定期组织党员开展学习活动,开展了“第一书记讲党课”、“党员助力脱贫攻坚”等主题活动,有效地提高了党员和群众的思想认识,为今后开展工作打下坚实基础。

刚到村时,夏登刚发现该村基础设施薄弱,产业发展滞后。他便带领村上干部经县上镇上来回跑,累计协调资金240万元,落实了4组便民桥、3组4组两处防洪沟,安置点绿化及排水沟、公厕所、2组防火路、人居环境整治、部分河堤建设等项目。目前,所有项目均已交付使用。现在的线河村基础设施得到极大改善,道路宽展,环境整治,村容村貌焕然一新。

在充分走访、调查、谈心的基础上,他发现线河村的自然条件适合种植魔芋、蚕桑、茶叶,且大部分农户已经见利,老百姓的发展积极性也比较高。为使这三大产业能够覆盖全村农户,充分激发村民产业脱贫的积极性,他多方协调产业奖补45万余元,专项用于这三大产业的奖励扶持。全村发展魔芋1000亩,蚕桑1000亩,茶叶1000亩,基本做到了全村产业全覆盖,该村人均增收达800元,形成了农业产业户均3个3亩的良好局面。

别看夏登刚话不多,但心思细腻,办起事来十分认真。家住线河村5组的陈清兵是村里的贫困户之一,两口子以前长期在外务工,两个孩子在老婆娘家上学,房子摇摇欲坠,农田全部荒芜。现在回来了,日子怎么过?夏登刚针对陈清兵实际情况,积极与镇搬迁办协调,让陈清兵在集镇购买了统建房,解决了安居问题;又先后协调建筑施工企业和鑫发鞋业有限公司,让陈清兵两口子就近务工,解决了稳定增收的问题;联系洛河中学和洛镇中心小学,把两个小孩转回来上学,便于照顾,享受了贫困户义务教育阶段优惠政策;又协调洛河农商银行给陈清兵发放小额贴息贷款2万元,用于购买农机具发展产业。现如今,陈清兵新发展魔芋6亩,蚕桑2亩,日子越来越有奔头了,两口子逢人便说:“还是夏书记想得周到,我们在家既能挣钱,又可以照顾孩子,两头都不耽误!”

政协情怀显担当,真干实干促脱贫。2018年,线河村脱贫攻坚工作排在前列,他本人也被县委授予“优秀第一书记”光荣称号。

黄桃女李丹

通讯员 潘建华 文/图

李丹,生于1990年,家住汉滨区关庙镇文化村7组。与家人一起历时20年,将一片荒山改造成百亩桃园。如今硕果盈枝喜获丰收,李丹的励志故事和她家的黄桃一起享誉乡里。

李丹幼时患多发性神经根炎导致双腿残疾,但她生性阳光坦荡,从不悲观气馁,坚强乐观地面对生活。7岁时被父母背上荒山,父亲在开荒种桃的间隙教她识字,家里的客人、电视机、字典都是她的老师。12岁随母亲进城卖桃学会了算账。16岁初入校门,在国民技校学习计算机,半年里克服了学习生活种种困难,掌握了电脑使用技能。她做过网游代练,开过网店,收获最大的还是从网上学习了科学种桃、桃园管理、病虫害防治等知识传递给父亲,应用于自家的桃园。现在桃园产量增多,她又开展了网售,

把收获的优质黄桃通过互联网推销出去。她还学会了驾驶电瓶车,不仅方便自己出行,更重要的是可以就近给网约客户送桃了。

李丹的励志故事感动了很多,也得到了社会各界的关怀和帮助。政府的贴息贷款、村村通公路、修水窖、残联资助、电商政策优惠等等。李丹也加入了女企业家协会,被汉滨区授予“道德模范”称号。

李丹是不幸的,幼时患病失去了行走能力;她又是幸运的,成长于这个新时代。在外有社会的关爱,在家有父母的呵护和兄嫂的疼爱。她的乐观是发自内心的,她的坚强是源于骨子里的。她的每一步前行都是艰难的跋涉,她的每一次回眸都是灿烂的微笑。我们由衷的祝福李丹,祝她的明天更美好!



宁陕规上工业企业发展势头强劲

本报讯(通讯员 李兵)“我们现在每天要生产20个小时,工人两班倒,现有的3条生产线都是满负荷生产。”近日,宁陕县岭南秦岭山泉饮品有限公司总经理张小军向我们介绍,今年以来,公司销售情况比去年同期要火很多,产值是去年同期的2倍。“现在生产线已经满足不了我们的生产了,准备扩建二期,再增加3条生产线。”张小军说。

重点企业生产增速明显加快,重点项目建设如火如荼,招商引资工作再上台阶……今年上半年,宁陕县工业经济呈现稳中向好态势,推进全县经济高质量发展。

在宁陕飞地经济园区的一些主干道上,车辆来回穿梭;二期征地范围内围墙建设正在进行,园区内国防光缆的迁改工作正在实施。“目前园区入驻了5家企业,都在正常运行,销售很不错。”宁陕飞地园区办公室主任牛辉说,纤纤魔芋的富硒魔芋综合利用开发项目着力产品创新,新生产线已投产,市场反响良好;隆丰生物的食品加工项目不断增加设备,产值大幅提升;线网电子的电子电器设备连接项目销售很好,月开票收入200万元以上;雪中绿电器的多功能智能电暖桌生产加工项目产品升级已完成,为下半年销售蓄力待发。“今年,我们新签约了一个电缆线生产加工项目,目前正进行工商注册,预计一期于8月底前开工建设。”牛辉说。

宁陕梦阳药业是该县引进的重点项目,项目投产后,将为宁陕的猪苓等产业解决销售难题。在项目建设工地,生产车间、办公楼、仓库等主体已建设完成,加工机器已运抵。“我们一期车间布置中药饮片生产线2条,年可加工猪苓、天麻、五味子等药材2000吨。”该公司负责人说。

从宁陕县统计局获悉,今年上半年该县GDP增速好于预期,其中工业对经济发展的拉动比较明显,全县规上工业企业增加值增速达到两位数。

工业企业的良好发展,正得益于政府相关措施的落实。该县对申报列入规上企业的企业,全程配合企业完成资料申报,对申报成功的企业奖励3万元,商贸流通类申报成功的奖励2万元。还积极争取省市资金,对企业进行技术改造的给予一定资金奖补。“今后,我们还将出台激励措施,建立信贷周转金机制,解决企业融资难题,落实减税降费政策,帮助企业降低生产成本,改善营商环境,为企业提供一流发展环境。”宁陕县经贸局负责人方敏说。



守正创新放大财政资金“金融效应”

市发投集团脱胎于市国有资本经营公司。二十余年来,他们以实际行动践行初心使命,聚焦发挥“四两拨千斤”的“撬动”作用,以全新融资平台、路径、模式放大财政资金“金融效应”。

作为安康经济增长的积极贡献者,市发投集团紧紧围绕市委、市政府重大决策部署,在市国资委、财政局的坚强领导下,守正、创新投融资机制,探索推进财政、金融资本市场互联互通和双向开放融合思路,充分发挥政府性融资“撬动”“分险”“凝聚”“撮合”作用,支持地方企业经营稳步发展。

集团各控股公司恪守“把钱花在刀刃上、用在雪中送炭上”座右铭,坚持让利减负,有效激励企业加快投资。市财信融资担保公司严格执行小微企业及“三农”收费标准,对单户担保金额500万至1000万项目实行年化1.5%担保费优惠。对单户担保金额500万元及以下小微和“三农”企业、个体户、农户贷款,用于企业经营的个人贷款担保,年化担保费率按1%收取,不再收取保证金、评审费。对200万元以下担保项目,在风险可控的前提下可免除不动产抵押担保措施。

市财信小额贷款公司根据客户信用和风险评估,给予将近4%贷款利率优惠,与企业共振、共赢;财信典当公司综合费在原基础上优惠2%-5%,为企

业减负增效。集团上下确保帮扶企业100%“无缝对接”,并纳入年度考核,集中力量打好续贷倒贷“组合拳”。市财信融资担保公司靠创新服务跑出发展加速度,引得金融活水来,累计为城内2000多户企业4000多个项目提供担保贷款超过210亿元。通过加力提效,确保了财政资金保值增值,成为陕西、西北乃至全国行业内的标杆样板。

叹为观止的是,经过不懈努力,集团基本实现了政府性融资担保体系安康全域覆盖,成为我省地市级政府性融资担保体系样板。同时,加强与省再担保加强合作,确保符合条件业务全部纳入风险分担体系,推动多家驻安银行开展银担风险分担业务,积极争取省市风险奖补资金和省级增资奖补资金,进一步发挥安康市政府性融资担保体系建设引领示范效应。

集团多年超额完成国资委年度考核任务指标,连续三年被市政府授予“优秀国有企业”称号。2019上半年,市发投集团累计实现利润总额6542万元,同比增长3209万元,同比增长率96.28%,资产保值增值率达100.27%,资产总额增长率9.47%,资产负债率67.54%,上缴税收3289.74亿元。通过直接融资和间接融资带动域内企业新增社会资金投资超过240亿元,收入超过55亿元、利税超过4.83亿元。

创新之花竞芬芳,奋斗路上著华章。这些年来,集团各项创新在变革中精彩绽放,开发性金融“四合一”合作模式;小微企业担保贷款减额续贷机

制;行业产业联盟发展特色;苏陕扶贫协作基金;陕汉汉阴专项扶贫基金;开发具有创新性、规模效益和可复制推广性的“三农”优秀业务产品(模式);与民营融资企业签约搭建协同担保平台,拓宽业务合作。每一项创新性工作和经验,都凝聚着“发投人”的聪明才智,彰显着“发投人”干事创业敢担当的胆识和魄力。

“2019年上半年,安康财政收入增幅位居全省第二,财政支出好于往年位列全省第一,全市财政工作进入全省第一方阵。这其中,安康市发展投资集团功不可没。”

这段褒奖之词,是出席发投集团年中工作会议的市财政局领导发出的由衷感慨。这是对市发投集团唱响唱好唱活国有资本聚力增效这出市场大戏的高度赞誉。

以加快转型破解发展难题赋能增长极

安康市发展投资集团有限公司因“发展”而生,因“发展”而长,而强。截止2018年底,发投集团资产规模超过200亿元,已累计对外投资企业23家,涉及金融、城市建设、公共交通、文化旅游、水电开发、城镇供水等多个行业,涵盖国有控股、国有参股、混合所有制经营等多种形态。

在这样大的“盘子”中,发投集团同样存在造血功能不强、发展动能不足等问题。譬如,综合利用集团存量土地利

用率不高,产业项目谋划能力不足。这是集团转型发展的“时代之问”,也是自身发展的“短板”、“痛点”,更是“突破点”。在跨越转型发展关口,无疑考验着决策者的智慧,考验着经营者的信心与勇气。

今年初,集团审时度势,经过充分酝酿,注册成立了安康市财信置业有限公司。按照“宜开发则开发,宜转让则转让”的思路,担负起对集团现有土地资产开发利用以及今后实体项目的运营职能。

置业公司积极拓展产业发展新空间。与住建、国土、财政等部门单位加强沟通,紧扣存量土地,主动融入城市发展“新局”。与商业地产开发企业加强招商投资沟通衔接,同频共振,力促存量土地资源尽快开发利用。特别是积极引进优势企业资本、技术和管理经验,培育创新驱动新动力,拓宽盈利渠道,推动存量产业升级,提速新旧动能转换,焕发企业生机。

同时,紧盯政策性导向,在项目谋划、争取、融资上寻求更多合作伙伴,力争在对接安康枢纽经济、新门户区建设、城东新区开发中精准发力、合力攻坚,想方设法与发展潜力大、牵引能力强、符合环保要求的好项目、大项目和盈利项目合作共赢。

作为投融资主体,发投集团在履行财政职能作用中,一样面临市场运营风险。市财信小额贷款公司在融资政策受限,贷款审核趋严,融资空间受压等考验中,一方面针对不同客户群体提供小

额分散的授信服务,有效发挥财政资金撬动放大作用,从资金需求、放贷意愿、深耕贷款投放结构,积极介入中小微企业项目的临时性、突发性的资金需求,着力创新信贷产品,提高客户粘度,增强信贷资金流动性。另一方面探求融资租赁新路,开拓投融资业务新的契合点,构筑活跃的增长极,确保国有资本保值增值。

融资租赁是集融资与融物、贸易与技术更新于一体的新型金融业态,日趋成为与银行信贷、资本市场并列的三大金融工具之一。财信小贷公司充分利用这一与实体经济最为紧密的融资渠道,以直租、回租拓展债权融资端,全方位盘活租赁资产合作空间和融资模式。重点扶持新材料、清洁能源、装备制造、生物医药等产业企业科技创新。为陕西睿智环保建材有限公司的“新型环保包装式建筑”、陕西华银科技有限公司的“钒氮合金项目”、陕西西南汽车配件制造有限公司的“冷温热精密锻造技术”等项目开展融资租赁合作,推动企业的转型升级。

设立苏陕扶贫协作融资租赁基金,首期580万元注入陕西财信融资租赁有限公司,用于全市产业扶贫项目开展融资租赁业务的租金补贴,帮助企业盘活固定资产。启动融资租赁直租的方式,为陕西康之宁玩具礼品有限公司购置新型设备,扶持新型社区工厂发展。以售后回租方式,扶持省重点项目、陕西西阳光洁清洁能源有限公司开发的“150兆瓦光伏电站”农光互补项目。

融资租赁这方“解药”,是市发投集团深化国有企业经营机制改革的一个缩影。不仅在加快商品流通、扩大内需、促进技术更新、缓解中小企业融资困难、提高资源配置效率等方面,寻求深度协同创新,也为集团西安安康经济相向发展一体化,拓展“一带一路”提供了借鉴。

如今,财信小贷公司七成以上的资金投入到了中小微企业,“三农”主导产业上。公司已累计发放贷款规模达到160亿元,实现利润6.42亿元,实现各项税费1.82亿元。成为支持地方实体经济发展和助力脱贫攻坚重要力量。

转型发展不能一蹴而就,目标蓝图必须立足高远。

7月中旬,一批神秘之客走进了发投集团。在紧张忙碌中,将发投集团本部和所属控股公司掀了个“底朝天”。“望闻问切”力度之大,是集团组建以来前所未有的。

这批客人,领衔的是西北大学经济管理学院教授、西北大学学术委员会副主任、理事、博士生导师、“永秀智库”理事长白永秀,他亲率团队应邀专程为集团做全面“体检”。一行人与发投集团高管、中层、员工展开多层次多形式“对话”。紧盯症结调查座谈,对照清单问诊,针对问题约谈,“号脉问诊”目的就是聚焦差距检视剖析,廓清发展思路,为企业出谋划策,量身定制未来五年发展战略规划。

这是发投集团放眼“未来已来”做出的重要抉择。